

各位股東：

過去數年，本集團致力投放資源於業務轉型，由傳統以硬件為主之系統集成商轉型為軟件及服務解決方案供應商。儘管業務轉型所需之時間比預期長，而面對之考驗亦比預期難，惟轉型過程已進入最後階段。本集團已成功建立客戶合約及服務平台，為未來提供可觀之維修保養及外判服務（「外判服務」）及電子交易服務之經常性收入。

儘管在系統建設期內產生額外項目交付成本，惟本集團亦成功完成香港特別行政區政府（「特區政府」）土地註冊處（「LR」）及水務署（「WSD」）之兩項大型解決方案外判項目合約之建設工程。此等額外項目交付成本及收入減少對解決方案服務業務之整體業績構成不利影響。然而，完成外判合約之建設階段不但帶來可觀之現金流入，更展開合約之外判服務階段。

本集團於二零零四年初推出政府電子貿易服務（「GETS」），年內，有關服務之每日平均交易量不斷上升。於二零零四年十二月，GETS業務為本集團帶來約1,400,000港元之電子服務收入。獨立第三方投資者The China Fund Inc.之投資亦為本集團提供額外資源，加快業務發展，並有助改善本集團之業績。

於呈報期間，本集團之人力資源管理解決方案（「HRMS」）產生之軟件使用權收入及相關年度保養收入大幅上升，年內推出之升級軟件及新應用模組均大受市場歡迎，本集團更獲得香港及中國大陸多家大型跨國企業有關HRMS之主要合約。

與此同時，本集團集成服務業務之收入亦於二零零四年下半年強勢回升，主要由於本集團不斷接獲中國大陸客戶之訂單，以及客戶對服務為本項目之需求日增。此外，更多元化之服務內容亦有助提升此業務之整體毛利。

此外，於呈報期間，本集團之分銷業務於中國大陸設立一家附屬公司拓展網絡。該附屬公司將協助完善本集團在大中華地區之分銷網絡。

## 前景

由於特區政府兩項大型項目之建設工程已經完成，本集團之解決方案服務業務於二零零五年預期將會錄得較低之收入及經營成本。然而，本集團展開外判服務亦有助明顯改善整體毛利。預期該等合約將為本集團於未來十年帶來逾250,000,000港元之外判服務收入。而憑著與特區政府上述部門建立之長期策略關係，本集團具備有利之條件承辦有關部門未來系統改良及服務升級之業務。

本集團之GETS業務進入第二個年頭，將會憑藉已建立之客戶基礎及穩定之操作平台和支援架構，進一步拓展市場份額。管理層將引入新增值服務，並發掘與GETS相關實體進行收購及合作之機會，專注加快達致效益規模。

除擴大現有HRMS之應用範圍外，本集團亦將與國際主要軟件供應商合作，增加客戶關係管理及企業資源管理方面之軟件及解決方案應用。外國企業及其於中國大陸之合營企業對具成本效益之業務管理系統需求不斷增加，預期範圍更廣之產品將讓本集團更易把握由此產生之機遇。

在傳統系統集成業務方面，預期收入將穩步增長，而相關項目中服務之比例呈現上升之趨勢，將會改善此業務之整體毛利。

為增加軟件開發及營運之成本效益，本集團將盡所能善用中國大陸之資源中心。本集團面對之考驗為要持續改善資源中心之規模效益，並加強其質量控制程序及方法。如能成功建立高質素及低成本之開發及支援隊伍，將有助本集團把握商界對優質軟件開發及外判服務需求上升之機會。

## 鳴謝

本人謹代表董事會及管理層，衷心感謝本集團全體員工及股東於本年度所作出的貢獻及努力。本人有信心，集團努力不懈定能為本集團各股東帶來長遠可觀的回報。

主席  
吳長勝

香港  
二零零五年四月十九日