

主席報告書



本人謹代表維奧生物科技控股有限公司（「本公司」或「維奧」）連同其附屬公司（統稱「本集團」）董事會（「董事會」）宣布本集團截至2004年12月31日止年度之經審核綜合業績。年內，本集團在多方面都進行了適當之調整，然而於發出本報告書之日，所有重要之調整已經完成。

2004年，維奧一連串的人事變動，加上分銷業務之調整，使本集團的業務出現短暫的波動。於2004年第四季度，本集團成立至今首次錄得季度虧損達9百多萬港元，使全年業績下降至3千3百多萬港元，與去年比較下跌46%。

管理層之調整

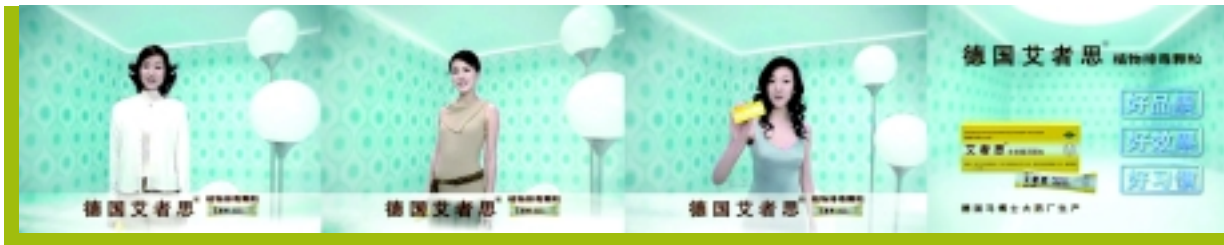
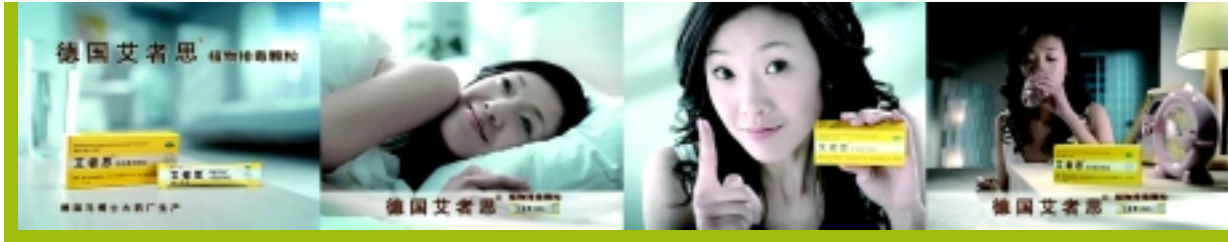
於2004年4月，股東週年大會通過委任本集團創辦人之一的沈松青先生和黃建明先生；及委任金璋先生和廖永光先生出任執行董事。本集團創辦人之一的劉津先生則由執行董事改任非執行董事。

在2004年第四季度，本公司的管理層出現重大變動。首先，高世英先生榮休董事會主席和執行董事，本人陶龍隨即接替出任董事會主席一職。高先生隨後於2005年3月份辭任本公司附屬公司內所有職位，並正式離開本集團。歐陽炳源先生辭任董事會副主席和執行董事，改任本公司於澳洲的附屬公司Vitapharm Research Pty Limited之總經理。廖永光先生辭任執行董事，與此同時，本公司委任了新加入的徐小凡先生為執行董事和行政總裁。而劉津先生則再由非執行董事改任執行董事。另外，本公司的合資格會計師、財務長和公司秘書等職位亦出現變動，由楊志達先生接任。

分銷業務之調整

年內，本集團之營業額錄得增長，但因銷售費用的大幅上升，令分銷業務的利潤下降。目前，本集團90%以上的營業額乃由「樂力」產生，預計「奧平」會於2005年中才能復產，而其他新產品則尚待推廣。除此之外，代理海外產品的貿易業務尚未出現預期的突破。其一，因為資源投放於推廣分銷藥品方面，使東南亞VitaHealth品牌和澳洲Herbs of Gold品牌的保健品代理業務暫時停頓。另外於2004年末，代理丹麥藥廠的抗過敏疫苗業務亦因為未符理想而中止。但另一方面，本集團之代理和分裝德國馬博士大藥廠的2個產品則順利展開，現正待市場銷售拓展。董事會會維持分銷外國先進藥品的政策，但在分銷保健品的業務方面，還需要審慎考慮。

主席報告書



銷售費用之調整

過去，本集團的收入依賴銷售單一品種「樂力」，董事會認為需要分散單一產品的業務風險。故從2003年開始，本集團努力開發其他藥品和引進外國的藥品於中國分銷，目前集團之銷售的品種高達9種之多。但亦因為推廣新產品的緣故，銷售費用相對增加了，銷售費用佔營業額的比例由2003年的26%上升至2004年的39%，其中新產品的費用佔總體銷售費用的18%。

因為銷售費用的交易量和金額都大幅上升了，令本公司之前度核數師羅兵咸會計師事務所表示非常關注，故引發出檢討銷售費用的內部控制措施問題。管理層對執行該項工作的方式和完成的時間並未能與羅兵咸會計師事務所達成共識。加上新管理層與核數師之間的溝通不足，導致羅兵咸會計師事務所辭任本公司的核數師。是次核數師的變動對本集團的形象產生了負面的影響。

董事會非常關注銷售費用的管理。故此，內部審計部門已經從新檢討現行之制度，堵塞了內部控制的弱點並處罰了行為不規範的員工。另外，市場人員的數目亦會因此而不時作出相應之調整。

主席報告書



業務表現

本年度集團之營業額由2.8億港元增加至3.4億港元，升幅超過20%；股東應佔溢利由6千1百多萬港元下跌46%至3千3百多萬港元。由於，2004年已派發中期股息0.5港仙，故董事會不建議派發末期股息，餘留資金作業務所需。（2003年之全年股息為每股2.5港仙）。

科研發展

EPO口含片項目（舌下含服傳送促紅細胞生成素藥片「EPOTAB®」）：

促紅細胞生成素（Erythropoietin，簡稱EPO）是一種由腎臟排放以刺激身體產生紅血球的天然蛋白質。目前的劑型只有針劑，主要用於治療因為慢性腎衰竭、愛滋病及癌症等病症而引致貧血的病人。

目前，在中國和澳洲兩地持續進行的動物生物效價（藥物動力學「pK」、藥效學「pD」和數據分佈研究）評估模型和穩定性測試進展平穩。視乎這些研究的結果是否令人滿意，這些資料經過內部審核後，將會提交道德操守委員會審批，為2005年末或2006年初的臨床測試做好準備。

動物疫苗非針劑送藥項目：

疫苗是防止疾病的生物性藥品。一般來說，無菌生產針劑、凍乾和冷藏運輸是令產品成本偏高的主要原因。故於2004年，本集團的澳洲附屬公司Vitapharm Research Pty Limited（「Vitapharm」）按照計畫與一間國際知名醫藥公司簽訂了一份合作協議，利用本集團蛋白質穩定及送藥系統（Protein Stabilisation and Delivery System，簡稱PSD）技術，希望改變針劑劑型，達成腸胃道送藥的目標。並於2004年第四季度收到了對方有關原材料和明細指示的第一個工作訂單，製造標準原型的準備工作亦隨即展開。

在開始階段，Vitapharm將會為適應腸胃道不同酸鹼度環境的粘膜送藥作進一步發展PSD的配方，現已撰定定量用的標記，並已展開含量測定方法的研究，2005年將展開製備及測試具有指定規格的高分子材料作為標準原型的研發。

RECEPTORASE®（中文暫名「立瀉止」）項目：

「立瀉止」是一種以生物酶為基礎的口服用藥，用於防治仔豬腸道感染的天然生物藥物。2004年，Vitapharm在改進產品的質量以達至國際標準，並按照國際標準建立內部質量控制的程式。2005年，Vitapharm會按照國際標準評估原材料的活性成效。

主席報告書



致意

本人謹代表董事會向一直支持我們的業務夥伴、客戶及股東表示衷心的謝意，並對全體員工於過去一年的不懈努力予以感謝。維奧集團將致力恪守並提升企業管治水平及透明度，並以豐富的市場經驗及專業的行業知識拓展業務。我深信，集團於新的一年將會創造更卓越的成績，為股東帶來更大的回報。

主席

陶龍

香港，2005年4月25日