



經營業績

截至二零零四年十二月三十一日止，本集團錄得營業額及虧損淨額82,840,000港元及18,401,000港元。營業額較去年度下跌26,600,000港元，約減少24.3%，每股虧損為3.8港仙（二零零三年：每股虧損2.3港仙）。集團之毛利率由去年29.5%下降至本年12.8%。股東應佔虧損約18,401,000港元。

業務回顧

在回顧年內，本集團集中高階鋁合金電腦機箱產品。此外，大量製造鐵材電腦機箱和電源供應器等若干中低階產品，繼續為公司帶來穩定表現。因應全球市場消費力趨勢及零售業降價促銷手法，加上原料成本上升。客戶施加價格下調壓力，使毛利率下跌至12.8%，為了維持其營業額，本集團必需要降價銷售去維持代理商的訂單，而OEM訂單則有輕微的升幅；有見及此，在今年嚴格的行政管銷支出管治下，控制成本，進一步精簡人手，集中生產力，將公司的虧損減至最低。

IMC迷你準系統、鋁合金機箱、鐵機箱及電源供應器分別佔集團營業額3.9%、33.5%、54.3%及4.3%。

IMC迷你準系統

IMC迷你準系統是本集團二零零四年所開發的新產品，營業額雖然只有3,251,000港元，則可獲得32%之高的毛利，針對市場需要和主機板生產商導向，本集團將來會投放更多資源，開發更多配合數碼產品功能的準系統系列的產品。

鋁合金機箱

鋁合金機箱的營業額為27,760,000港元。

鐵機箱

鐵機箱的營業額為44,960,000港元。

電源供應器

電源供應器的營業額為3,587,000港元。



未來發展

本集團相信未來高科技電腦產品市場仍會湧現大量的商機，所以本集團繼續開發高階利潤產品，以IMC6389迷你準系統、BTX電腦機箱、PMP、兼備數碼功能配件的產品等，已於二零零五年三月德國CEBIT展覽上陸續推出市場。

市場地域分析

在行銷網絡上，本集團繼續承接新產品訂單。OEM／ODM業務佔集團營業額的43.1%，主要來自磐英(EXPO)；艾威(I WILL)；富基(FREE TECH)；微星(MSI)；惟翔(IDOT)及自行裝嵌市場品牌客戶的ANTEC和保銳(ENERMAX)等均為本集團的穩定客戶。本集團在亞太地區；北美區及歐洲區之營業額佔本集團截止二零零四年十二月三十一日止年度總營業額的23.3%，55.2%及20.5%，為本集團持續保持訂單。

研發方向與產品策略

在未來新產品開發上，會以準系統為主。由個人電腦系統發展到家庭電影院系統，和數碼影音商品為客戶帶來無限娛樂。

員工與培訓

回顧年內，公司在台北辦事處增聘了銷售人員，並加強了內部培訓，團隊組合，將有潛質的銷售人員派駐海外地區，發展當地的業務。

流動資產及財產資源

於二零零四年十二月三十一日，本集團主要以其內部現金及短期銀行融資撥付營運資金所需。於二零零四年十二月三十一日，本集團的流動資產為94,988,000港元。其中現金及銀行存款約為5,451,000港元，存貨約為42,065,000港元及貿易應收帳約40,599,000港元。短期銀行貸款及透支約2,959,000港元，全部須於一年內或於提出要求時償還，銀行貸款乃按年利率約4厘的固定利率計息。



匯率風險

本集團大部份現金及銀行存款均以美金、人民幣及港元持有。本集團之借貸以美元及新台幣計算，旨在避免承擔匯率波動之風險，在有關期間內，美元、人民幣與港元之間匯率均穩定，本集團無須承擔任何重大匯率風險，財政管理方面將繼續採取小心審慎的態度。

募集資金的使用

於二零零四年二月十三日，本公司訂立認購協議。根據此項協議，一批投資者同意認購而本公司同意配發及發行80,000,000股新股，每股認購價約0.118港元。認購的所得款淨額約9,200,000港元約，6,200,000港元用作拓展本集團的銷售及市場推廣，餘額約3,000,000港元用作一般營運資金。

或然負債

本集團於二零零四年十二月三十一日並無任何重要或然負債。

僱員及酬金政策

於二零零四年十二月三十一日，本集團於中國(包括香港)、台灣及海外的僱員總數約500名。年內，僱員酬金約達9,103,000港元。為保持本集團的競爭優勢，本集團根據員工表現制定其薪金及花紅。除了為香港、台灣及中國的員工提供底薪，酌情花紅，法定退休計劃供款及購權計劃外，本集團亦向員工提供各種培訓及發展計劃。

改善銷售網絡

我們不僅掌握電腦產品的最新發展趨勢，更不時推出更多的產品與市場對手競爭，進一步令營運效益提升。本年度將積極培訓各區的業務人才，增聘業務人力資源來作出個別市場開發，擴展銷售網絡。

總結

董事相信，未來經濟將逐步復蘇，雖然市場的競爭越來越白熱化，但是本集團將來的業務前景抱樂觀態度。