

主席報告

▶ 本人謹代表科浪國際控股有限公司(「本公司」)之董事會(「董事會」)公佈本公司及其附屬公司(統稱為「本集團」)截至二零零四年十二月三十一日止年度經審核財務業績。

對本公司而言，二零零四年乃令人興奮而又充滿挑戰之一年。本集團錄得銷售額約520,400,000港元，較去年同期增加約46.0%；並繼二零零三年財政年度上半年因受非典型肺炎影響，以致二零零三年財政年度錄得虧損約11,700,000港元後扭虧為盈，恢復溢利約5,800,000港元。

儘管本集團為上述兩項成績感到驕傲，本集團對其他方面之表現同樣感到自豪。於二零零四年，本集團榮獲國際認可之ISO 9001：2000認證。獲取全球認可資格之重要性在於增強客戶對本公司產品及服務之信心，以及超越其他國際競爭對手。此外，開發及提供電子整套裝置方案業務之銷售，較二零零三年財政年度錄得增長114.3%，該升幅主要由於二零零四年財政年度為本集團客戶提供 Sony Ericsson 之M對M產品及相關技術支援所致。除此之外，本集團亦獲得 Sony Ericsson 頒發「二零零四年卓越夥伴」。

發展及提供電子整套裝置方案乃本集團之競爭優勢所在。而整合本集團對 Sony Ericsson M對M產品之認識、全球定位系統技術知識、無線設計技術以及開發應用軟件產品之經驗，將有助本集團打開門戶，成為「M對M」市場之系統綜合商。因此，本集團於過去幾年在開發技術知識方面之重大投資，乃本集團在瞬息萬變之市場中保持競爭力所不可或缺的。

展望二零零五年，本集團對本公司及中國M對M市場之增長潛力均感到樂觀。鑑於缺乏足夠電力及基礎設施應付二零零八年北京奧林匹克運動會及二零一零年上海世博會之所需，本集團相信電力負荷管理網絡系統及車隊管理系統需求在可見將來將非常殷切。憑藉過去幾年對開發該兩套系統適用之電子整套裝置方案之重大投資，本集團相信與該兩套系統相關之新產品將於二零零五年推出，並於未來幾年為本集團之總營業額締造更大貢獻。

主席 報告



主席報告

至於核心業務 — 分銷半導體，其營業額及邊際溢利因新競爭者所致之激烈競爭而下降。雖然半導體之邊際溢利低於開發及提供電子整套裝置方案，其為本集團提供多客戶之產品資料。此外，開發及提供電子整套裝置方案可維持於半導體市場之競爭優勢，故應保持該等協調效應。

最後，本集團謹藉此機會向協助本集團取得成功之單位，包括本集團之忠實客戶、聯營公司及供應商之寶貴支持衷心致謝。本人亦感謝全體股東投資於本公司以及支持其業務增長。

主席
王樹永

香港，二零零五年四月二十五日