



**陳煒文**

主席兼行政總裁

# 投資未來： 改進業務 營運模式



各位股東：

本人謹代表董事會欣然向閣下提呈萬威國際有限公司截至二零零五年三月三十一日止年度之年報。

於截至二零零五年三月三十一日止年度，本集團之營業額整體上升5%至港幣2,894.7百萬元。本年度純利為港幣130.0百萬元。

本集團之原設計製造/原設備製造業務與 Oregon Scientific業務的營業額均錄得增長。其中核心業務液晶顯示電子消費產品部門表現強勁，該部門原設計製造/原設備製造業務與 Oregon Scientific業務均錄得雙位數字增幅。

年內，迅速多變的市場環境為本集團帶來多項挑戰，該等挑戰來自電訊產品部門及數碼媒體產品部門。電訊產品部門之美國主要客戶營業額下跌，而數碼媒體部門則面對競爭日益激烈之市場環境，價格及利潤下滑之壓力，競爭對手不惜犧牲利潤以求搏取更大銷量及市場份額，於此情況下，本集團亦未能倖免。

然而，本集團已在研發、分銷及市場推廣等方面投入資源，相信將會為集團創造長遠價值。此等投資對本集團之盈利能力帶來短暫之影響，但預期未來數年將可見效益。

## 投資未來： 改進業務營運模式

本集團正不斷致力達成進一步理念，為原設計製造客戶及本身的Oregon Scientific品牌率先創製世界獨一無二之產品。一如以往，年內本集團各部門之多項獲獎產品相繼登陸市場。隨著科技發展一日千里、設計潮流及消費品味與需求瞬息萬變，本集團必須充滿信心、果斷敢為、高瞻遠矚。與此同時，在作出投資抉擇時保持財政之自律性。本集團持續對企業流程作出檢討，力求改進業務營運之模式，從而提升各方面運作之效率。因此，本集團於年內進行了多項重要策略性投資，並深信此等投資將會是未來發展之基石，最終會帶來長遠效益及回報。

於二零零四年七月，本集團於中國深圳西鄉現有生產廠房毗鄰，動土興建新研究及發展中心（「研發中心」）。研發中心於二零零五年四月落成，羅致有五百名研發工程師，將會增強集團現有之研發能力。此外，研發中心亦將作為集團資訊科技於中國之基地以及提供額外訓練設施，相信對於支援集團的運作及發展至為重要。

我們繼續投資建立Oregon Scientific之銷售及分銷網絡，該等投資包括設計新標記及包裝，開闢產品銷售點，此等舉措均廣受讚許。本集團亦招攬新專才，增加僱員數目，藉此加強實力，為貿易伙伴及客戶提供服務。在建立零售業務及分銷商網絡等策略配合下，Oregon Scientific之知名度在亞太地區得以大大提高。

本集團亦深知有需要提升營運效率，尤其在成本及營運資金需求均告增加之境況下。確認創造價值之主要動力以及各項業務之效率不足所在，建立可藉以提升及創造價值之清晰有效運作流程，是提升效率之關鍵。因此，本集團推行了企業資源計劃(ERP)系統，配合員工知識根基及努力，將為集團提供所需工具以進行規劃並迅速作出決定，從而提升營運效益及改進本集團主要業務表現指標。本人欣然報告該系統的首個階段推行已在預算內成功完成。

**股息** 董事建議派發本年度末期股息每股港幣5.0仙(二零零四年：港幣6.0仙)，惟須待股東於即將於二零零五年八月二十六日舉行之股東週年大會內批准。連同中期股息每股港幣3.0仙(二零零四年：港幣2.0仙)，全年共派股息每股港幣8.0仙(二零零四年：港幣8.0仙)。

“本集團持續對企業流程作出檢討，力求改進業務

營運之模式，從而提升各方面運作之效率。”

**展望** 展望來年，本集團已認定多項商機，以取得進一步增長及發展。本集團將進一步致力加強為現有及新客戶提供之服務，並且預期於Oregon Scientific之投資，可進一步提高該品牌於三個主要地區之知名度。內部方面，本集團將透過多項員工發展與培訓課程，致力建立具優秀表現之員工隊伍。

**致謝** 本集團於本年度取得之成績，有賴眾多個別人士及團體之鼎力支持及努力。本人謹此對本集團董事會表示謝意。於過去多年，有賴董事會之專業知識與盡職監管，督促本集團達至並經常超越既訂之財務守規指引，集團之政策與守則，早已符合現今企業管治之嚴謹標準。本人特此對本集團全球7,650名員工之努力不懈及對本集團業務成就所付出的持續貢獻表示謝意。最後，本人謹就本集團所有業務夥伴及客戶對本集團之支持及信心致以衷心謝意。

本人極深信本集團能於未來數年繼續貫徹其理念，並能不斷為本集團全體股東提供財富增值。



陳煒文

主席兼行政總裁

二零零五年五月二十六日

香港