

董事

總經理



梁錫銘先生
董事總經理

市場

截至二零零五年三月三十一日止年度，美國市場的銷售額由百分之五十下跌至百分之四十四。管理層認為，導致下跌的原因為各大主要玩具零售商重訂其部署所致。日本方面的銷售額佔百分之二十一，高於上年的百分之十三，原因是集團的主要客戶在其本地市場的銷售額增加所致。

歐洲出口由去年之百分之十九下跌至百分之十五。中國內地的銷售額維持在百分之八，相對去年則為百分之七。

香港與中國內地市場方面，自近期獲得「音速小子」及「飲茶's」品牌特許授權後，集團於二零零五年初開始展開密集式的宣傳推廣活動，集團的分銷網絡大幅擴大，預期能於來年為集團帶來更大的貢獻。

董事總經理之業務回顧

業務回顧

無線電遙控玩具

於回顧年內，無線電遙控業務表現穩定。集團承諾為主要無線玩具客戶開發及推出的全新系列及Kid Galaxy品牌系列的無線遙控車、無線遙控船及無線遙控飛機，為是項業務帶來重大貢獻。此外，以流行電影及電視動畫為主題的獲許可無線電遙控玩具，如KG Backyard RC、My First RC Buggies、Go Go Auto及配備水陸操作模式的Morphibians，在市場上廣受歡迎。最新推出的Detachable Recreational Vehicle(「DRV」)飛行玩具系列將沿用KG Racers及My First RC產品的銷售渠道，預期將帶來業績增長。無線電遙控玩具的銷售額達四億二千一百萬港元，去年則為四億五千萬港元。本集團已簽訂合約，成為美國一家擁有超過七千個銷售點的無線機械人零售商的獨家製造商。



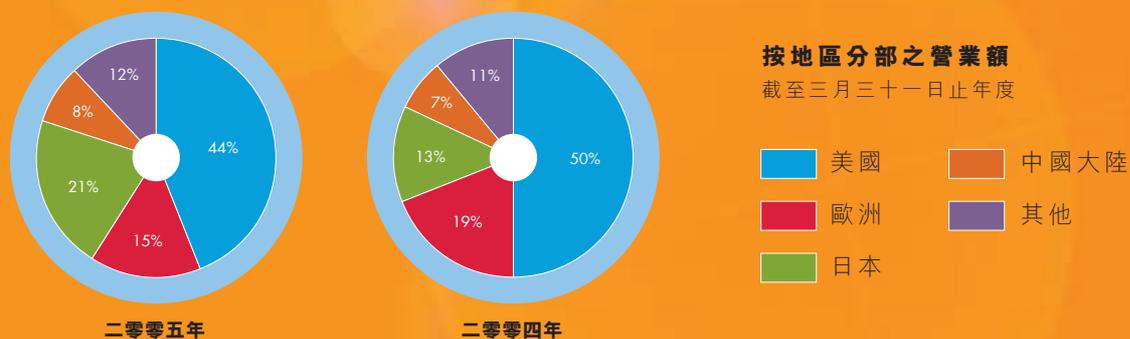
2005年1月11-14日，香港玩具展



2005年2月10-15日，德國紐倫堡玩具展

電子及塑膠玩具

電子及塑膠玩具業務佔集團總營業額百分之三十一。此業務的營業額上升至二億四千二百萬港元，主要歸因於集團在美國及日本的兩位學前電子及塑膠玩具客戶增加訂單所致。由於龍昌對生產此類專門產品的質素一直深受信賴，故能滿足此類產品的客戶的嚴格需求。



董事總經理之業務回顧

除學前產品外，Kid Galaxy亦進一步打入美國體育零售業市場，其中Major League Baseball(「MLB」)及Major Soccer League(「MLS」)之Bendos系列產品仍然深受歡迎。於年內，由於美國曲棍球隊(「NHL」)取消球季，對NHL特許產品的銷售額構成影響。

消費電子產品

隨著無線藍牙耳筒順利推出，此項業務的業績亦錄得增長。於二零零四／零五財政年度，一系列的藍牙耳筒已經成功開發及於北美及歐洲市場推出，並帶來令人鼓舞的業績表現。本年度的銷售額達一億一千一百萬港元，佔總營業額百分之十五。除為一間國際知名的消閒產品公司生產高檔次的消閒無線控制器外，上述的藍牙產品系列亦對集團的非玩具業務帶來顯著貢獻。

新業務

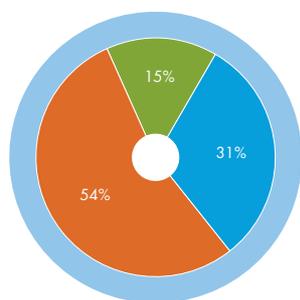
於二零零四／零五財政年度，本集團亦拓展新業務。集團現正探討的新收入來源包括在香港及中國內地市場的玩具及其他商品的卡通品牌特許授權。除原有的「鐵胆火車俠」、「光能使者」及美國體育聯盟等特許授權外，「哪吒傳奇」及「音速小子」亦已成為集團的卡通特許成員。這些新項目主要由集團的全資附屬公司龍昌娛樂有限公司及Kid Galaxy處理營運事宜，集團預期特許授權業務將於下一個財政年度起為集團帶來回報。



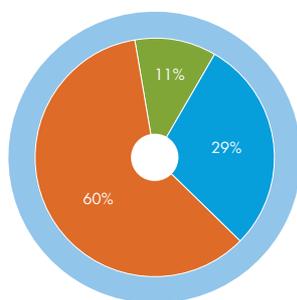
2004年11月28日，「音速小子」新聞發佈會



2005年4月7日，「哪吒傳奇」新聞發佈會



二零零五年



二零零四年

按產品分類之營業額

- 電子及塑膠玩具
- 消費電子
- 無線電遙控玩具

董事總經理之業務回顧

僱員及購股權計劃



2004年4月，國家知識產權局領導視察集團之東莞工廠

截至二零零五年三月三十一日止年度，集團共聘用約六千四百名僱員，當中六十八、六千一百一十、二百一十一及十一人分別受聘於香港總部、中國東莞的工廠、印尼的工廠及美國辦事處。因須配合生產需求，集團之受僱人士數目不時會作出變動，員工並會根據行業慣例支付薪酬。

集團亦為不同的僱員制定不同的酬金計劃。除退休金及年終花紅外，集團亦提供內部及外部培訓課程。授予集團僱員購股權計劃的詳情載於本報告第十八至二十頁。

致謝

本人謹代表董事會，向集團之長期客戶、供應商及特許經營持有人（部份為期長達四十年以上）於去年一直作出的支持致以衷心的謝意。本人亦感謝管理層及各員工在玩具業另一充滿挑戰的年度內所作出的努力和貢獻。

梁鍾銘

董事總經理

二零零五年七月二十七日



2005年7月5-7日，香港專利授權展