

本人欣然宣佈，本年度業績再創新高。

在核心業務不斷擴展下，集團的營業額以年計追增20%至1,460,000,000港元，除稅後計算盈利增加17%至183,100,000港元，而每股盈利由14.6港仙增加至17.0港仙。

董事會建議就本年度派付末期股息每股0.06港元。

在製造業務方面，集團繼續成為業內之最大供應商，年內付運量超過61,000,000件。在此期間，本集團完成在江西之擴充項目，並在深圳建立佔地40,000平方呎之產品開發中心，再轉向泰國著手另一擴充項目。隨著核心業務繼續增長，上述各項發展將可確保本集團具備足夠實力及支援以符合未來所需。對於去年開發之新客戶，而為集團整體營業額繼續帶來收益，本集團實在感到高興。

雖然品牌業務銷售情況未見突破，但經營虧損已收窄至5,600,000港元，較去年所錄得之虧損8,800,000港元有所改善。為此項業務，本集團實行收購分銷平台之策略計劃，並於年內曾與多家目標公司進行磋商，但可惜仍未有落實任何合作計劃。另外，鑑於中國市場對營銷及分銷業務日益重視，物色一家高質素公司已漸趨困難。本集團將繼續抱持審慎態度，以尋找良好之收購業務。

本集團所屬行業在過往三十多年一直受配額制度所牽制。雖然有關配額制度終於今年初廢除（美國市場則早在二零零二年已經廢除），然而，中國與主要貿易伙伴的關係，仍然未能在全球自由貿易和在那些有保護主義情緒之進口國家之間找到平衡，以致貿易糾紛屢見不鮮。這些貿易爭端不單令本集團業務前景帶來不明朗因素，而且，更對經營構成重大挑戰。這些爭端包括近月中國與歐盟達成的新《紡織品及服裝協定》，及美國向從中國入口的胸圍所實施的保護措施。儘管出現上述不利的情況，由於黛麗斯的全球生產量有近一半設於中國以外的地方，故本集團所受的影響比較輕微。然而，為免受上述措施所牽制，本集團須不時靈活地調配生產量。儘管有關措施耗費不菲，但在不明朗的貿易環境下，此乃有助本集團繼續向客戶提供可靠而穩定的服務。

除了以上貿易問題外，仍有其他因素令我們對來年業務發展抱持審慎態度。油價急升及息率持續調高不但刺激成本上漲，更使本來已經呆滯之消費市場雪上加霜。我們預期二零零六年財政年度的銷售額會按季度下降約7.5%，這反映了客戶對存貨管理的審慎態度。第二季度的產品預訂額上升至令人滿意的水平，我們期望這趨勢在下半年亦會持續。綜合而言，本集團之核心業務在未來十二個月將面臨嚴峻考驗。儘管如此，本集團將會盡力改善成本架構，吸納新客戶（尤其自歐洲市場），以努力維持整體之表現。至於本集團之品牌業務，則會在現存架構下維持現有銷售水平。我們更希望，在成功收購分銷平台後，本集團將可更快融入市場以達致增長。

在財政方面，本人欣然呈報集團繼續維持穩健之資產負債水平。直至二零零五年六月三十日之股東資金較二零零四年六月三十日之330,600,000港元增長至434,300,000港元。於二零零五年六月三十日，本集團之信貸共130,000,000港元，其中已動用7,600,000港元。相信以現時擁有184,000,000港元的現金狀況來說，企業擁有足夠的資源來支持日後業務擴展和未來收購計劃。

本人謹此滙報董事會之一些變動。謝貫珩小姐及林相如先生基於有其他事務，決定於二零零五年九月十八日之董事會上不再連任為獨立非執行董事。謝小姐及林先生自本集團於一九九八年開始財務重組後加入本集團董事會。彼等之寶貴貢獻有助本集團成功轉虧為盈，並得以持續增長。本人謹此代表董事會全體成員，對彼等付出之時間及努力表示感激。與此同時，梁達仁先生獲委任為本集團執行董事，而梁先生之重選須在即將舉行之股東週年大會上，由股東批准。梁先生現年48歲，於一九八三年加入黛麗斯，現為本集團核心業務黛麗斯胸圍之董事總經理。

本年度誠為本集團管理層及僱員值得驕傲之一年。彼等所付出之努力為本集團開創佳績，本人謹此代表董事會致以衷心感謝。

馮煒堯

主席