

管理層討論及分析

業績

本集團於截至2005年9月30日止六個月期間的未經審核股東應佔綜合虧損約為8,890萬港元(2004: 重列盈利260萬港元)。期間每股虧損為8.37港仙, 去年同期每股重列盈利則為0.24港仙。未經審核綜合營業額較去年同期下降22.4%達致約1,080萬港元(2004: 1.4億港元)。虧損的主要因為高額の財務成本、及兩間主營電子產品及有關材料生產及分銷的附屬公司的不理想表現, 以及集團就投資於這兩間附屬公司而作出的商譽減值虧損所致。

股息

董事會建議不派發截至2005年9月30日止期間的中期股息(2004: 無)。

業務回顧

酒店業務

昆明海逸酒店於期間維持穩定的表現, 營業額約為2,670萬港元(2004: 2,620萬港元), 佔本集團整體營業額的24.6%(2004: 18.8%)。酒店於期間的經營虧損為141萬港元, 較去年同期下跌54.7%(2004: 重列虧損312萬港元)。於期間, 酒店的海外市場(尤其是美國、歐洲、日本及東南亞)訂房率較去年同期維持穩定的表現。該訂房率並沒有因人民幣的升值而受到嚴重影響, 於2005年7月, 中國銀行將人民幣兌美元的匯率調升了2%。酒店於昆明市內將繼續面對激烈的競爭。酒店現仍由海逸酒店管理有限公司負責管理。

電子材料

本公司於2005年4月初完成進一步收購科維華瑞(銅陵)電子材料有限公司(「科維銅陵」)及於期間綜合了該公司的業績。科維銅陵於期間的電子材料生產及貿易營業額為8,180萬港元, 佔本集團總營業額之75.5%。由於材料成本的上漲及覆銅板行業的劇烈競爭, 科維銅陵於期間錄得370萬港元的經營虧損。於完成進一步收購前, 本公司向科維銅陵進行盡職審查, 繼而作出了一些審慎措施, 即就科維銅陵的長期拖欠的應收款項而作出了呆壞賬撇賬, 最後在綜合科維銅陵的業績時作出了重大的商譽減值虧損。本公司現控制了科維銅陵的管理層, 將致力改善科維銅陵的的整體營運及管理。

電子有關產品／服務

由於手提電話行業的熾熱競爭、消費者需求的快速改變以及重要銷售人員的流失，嚴重地使該分部的業務停滯不前。海外銷售業務受到停頓而公司逼於關閉在韓國的代表辦事處。因此，該分部未能於期間為本集團帶來任何營業額，而管理層已採取審慎措施，於期間作出2,740萬港元的商譽減值虧損。經過深思回顧及討論後，管理層計劃改變其投資方向於其他範疇，致力將其業務轉移至國內的信息媒體有關的若干增值服務，當中包括語音信息收錄及廣告。本集團已著手與固網供應商合作引進該等服務。

房地產投資／發展

於期間，本公司已收回向投資公司所作的全部股東貸款。上海科維大廈第1至6層的預售活動已完成。物業公司現時正與若干有潛力的買家洽商一次性出售餘下約佔31,525.31平方米的單位。已售單位的內部工程仍在進行中，並預期於2006年中旬完成。

策略性投資

截至2005年6月30日止年度，德維森控股有限公司（「德維森」）錄得經審核綜合營業額人民幣1.88億元（約1.77億港元），去年同期則為人民幣3.59億元（約3.39億港元）。營業額下跌主要是由於受到中國政府實施緊縮措施，收緊了若干行業（尤其自動化部份）的資金源頭。因此，德維森錄得自開業以來的首次虧損。德維森於截至2005年6月30日止年度的經審核股東應佔綜合虧損為人民幣1,900萬元（1,800萬港元），前一年則為淨溢利約人民幣1,100萬元（1,004萬港元）。德維森之管理層相信憑藉中國經濟較高速的增長，其自動化業務將得以改善及現時的嚴峻狀況將可扭轉。