## 主席報告書

## 各位親愛的股東:

電訊盈科於本年度再次成功運用現有資產的 實力,掌握有利業務增長的新商機,積極 投資,繼續為股東增值。2005年,我們進一步 擴展業界稱羨的NOW寬頻電視服務;核心固網 業務穩定下來之餘,更轉勢為重拾升軌;收購 SUNDAY Communications Limited也有助本集 團能夠為客戶提供全面的綜合電訊服務, 開拓新發展機會。



NOW寬頻電視逐步發展成全港最矚目的收費電視及互動服務平台,實在令人可喜。NOW寬頻電視取得驕人成績,使電訊盈科身為資訊及通訊科技世界級先驅者的地位更形鞏固,電訊盈科品牌聲譽日增。NOW寬頻電視已成為本集團的新增收益來源,亦是在迅速發展的寬頻市場上,為我們樹立獨特的市場地位,有利吸引「網上行」寬頻新用戶和享有優厚的邊際利潤。

本集團與中國網通集團建立的戰略合作關係,擴闊了電訊盈科在內地的發展前景之餘,亦加強了本集團的財務基礎。本集團2005年與中國網通集團達成協議,攜手發展寬頻、物業重建及指南服務的業務。假若中國網通集團獲發3G牌照,預期將會帶來新的合作機會,屆時本集團會審慎考慮投資有關範疇的興趣。

本集團對於發展英國無線寬頻網絡業務一直貫徹審慎方針,反觀美國開始出現多項大型集資項目,以應用同類技術及服務。繼2004年成功推出試行服務後,本集團將服務覆蓋範圍擴展至倫敦以西地區。本集團正以審慎態度,靜待全球各地科技標準達成共識後,始會進一步拓展業務。

物業市道暢旺,持續為優質物業旗艦盈科大衍地產發展有限公司注入成功的動力。

本人謹代表董事會·感謝電訊盈科仝人不斷義務支持各項 社區及社會項目。他們積極的參與·彰顯了電訊盈科團隊的 服務熱誠及社會責任感。

2006年的前景教人鼓舞。內地經濟持續迅猛增長,帶動香港經濟強勁發展。電訊市場的規管環境已經改善。與中國網通集團的戰略合作關係,亦有助本集團將多項本港業務擴展至內地其他城市。

2005年·多項重點策略目標均取得成果·2006年·本人將繼續與董事會密切配合·共同為公司的未來發展及前景奠定 穩固基礎。

主席



李澤楷 謹啟 2006年3月29日