

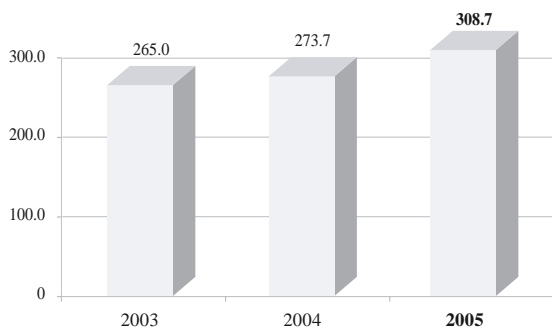
業務回顧

於回顧年度，本集團轉虧為盈，錄得純利47,100,000港元。本集團繼續致力維持收入穩定增長之同時，亦一貫地提高營運效率。本集團在美國及亞洲之ZONE電訊公司（「ZONE」），藉着推出新產品及服務，並在過往業務區域上擴大其地域覆蓋範圍，進一步拓展其現有業務。

ZONE於美國之業務（「ZONE美國」）首次錄得年度經營溢利。二零零五年之經營純利為21,700,000港元，而於二零零四年則錄得經營虧損淨額25,800,000港元。ZONE美國作為一間擁有良好資產負債結構並具盈利能力的公司，已為日後之收入增長及市場擴張奠定堅固財務基礎。預計ZONE美國來年將維持盈利狀況，同時會致力於消費者市場、商務市場及批發市場三大分部之收入增長。

ZONE美國將繼續透過銷售渠道夥伴及轉售商推廣其消費者網際規約語音（「VoIP」）產品及服務。就商務市場而言，預計ZONE美國位於美國主要城市之資深銷售團隊將提高此業務之市場佔有率。最近於二零零六年三月三日獲本公司股東通過之ZONE美國收購若干電訊服務資產（「該收購」），不僅可取得該收購賣方之客戶合約，並且為進一步擴展以美國獨立本地交換網絡商（ILECs）為目標之批發市場帶來必要之專門技術及資源。

ZONE美國之營業額
(百萬港元)



於二零零五年年底，ZONE香港及ZONE新加坡（統稱為「ZONE亞洲」）透過收購ZONE香港位於中國深圳之一家技術夥伴開發之若干最新VoIP相關技術，擴展各自之業務覆蓋範圍。該技術平台現由ZONE香港使用於其VoIP服務，同時亦被位於中國各處若干之銷售渠道及轉售商用於VoIP相關服務。該研發團隊現正開發多項VoIP產品，包括點對點(P2P)「softphone」電話軟件，ZONE香港計劃於二零零六年下半年推出。

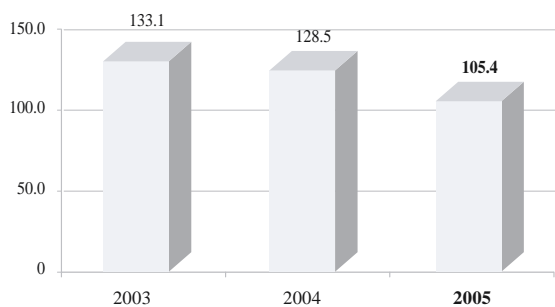
儘管面臨主要電訊營運商不斷之競爭壓力，但國際直接撥號（「IDD」）業務之收入及溢利仍達致預期，且仍為ZONE香港之主要收入來源，因此，本集團預計新推出之各種服務（包括VoIP相關產品及服務）來年將帶來更大收入。擁有VoIP技術後，ZONE香港可利用具競爭力之IDD價格爭取收益，同時向香港以外之批發及零售消費客戶提供IDD服務。

於二零零六年一月，香港電訊管理局（「電訊管理局」）宣佈推出服務營辦商（「服務營辦商」）牌照，以規範於香港提供VoIP服務。此舉被視為就提供VoIP服務之香港服務供應商釐定規管架構而採取之積極步驟。ZONE香港已提交其服務營辦商牌照申請，預料不久將獲發該牌照。ZONE香港計劃待獲發牌照及與首選之固定電訊網絡服務（固網服務）供應商就轉駁服務及互連服務收費事宜之磋商完成後，正式推出其VoIP服務予市場。

於二零零五年期間，ZONE新加坡之收入及純利再一年錄得穩定增長。既定銷售及市場推廣攻勢促使收入上升，與此同時，成本管控措施得以加強及與網路商之磋商卓有成效，令盈利率有所上升。ZONE新加坡繼續致力為商務客戶提供服務之同時，亦推出數項創新市場推廣促銷服務，包括針對消費者市場之「未通話，不付費」承諾，以及「GlobalDial」等新服務，成功吸引位於新加坡週邊國家之客戶。ZONE新加坡已在新加坡人社群樹立卓越品牌知名度和認受性，作為一家致力提供優質價值服務，並以能為切合客戶特定需求而提供之產品及服務而引以為豪的公司。

展望未來，來年本集團將繼續集中力量提升整體收入增長、提高效率及維持盈利。預計現有核心業務將有所增長，及推出其他新產品及服務將令收益上升外，同時，本集團亦將繼續在美國及亞洲物色能為本集團之營業額及盈利作出重大貢獻之其他潛在收購目標，致力提升股東回報。

ZONE亞洲*之營業額
(百萬港元)



* ZONE 香港及ZONE新加坡