

主席報告



本人謹代表董事會欣然提呈奧亮集團有限公司及其附屬公司（統稱「本集團」）截至二零零五年十二月三十一日止年度之全年業績。

二零零五財政年度誠屬本集團之豐收年。在管理層及員工的攜手協力下，本集團推行策略性改革，積極拓展業務範疇和內容，於去年之業務表現突出，並為未來的發展奠定了堅實基礎。在本集團之主要業務當中，娛樂媒體分部於去年的增長最令人鼓舞。此分部的業務包括在日本的數碼內容分銷業務，以及本集團之附屬公司—香港之Cellcast (Asia) Limited（「Cellcast」）及中國之新動力科技有限公司（「新動力」）經營之電訊增值服務（「增值服務」）業務。而其中以本集團於日本之附屬公司—Drive Limited（「Drive」）所經營之數碼內容分銷業務，為推動本集團去年業務好轉之主要動力。

於二零零五年二月，Drive在日本展開內容分銷業務，透過獨立式數碼內容下載售賣機提供數碼內容。由於Drive日本消費者向來對最新流動媒體玩意和應用功能趨之若鶩，故Drive銳意開發該等售賣機之市場，並迅速在多個主要城市拓展其網絡。本集團認為此業務在亞太地區具有龐大之發展潛力，並預料其於未來數年成為集團主要之收益及盈利來源。

在香港方面，Cellcast以「Yeahmobile」品牌經營，並繼續保持其於電訊增值服務業之領導地位。此公司提供多樣化而先進增值服務，包括手電圖案、電話鈴聲、MP3電話鈴聲、Java遊戲下載、個人化留言信箱及社群服務等。近年，客戶對本港增值服務的要求日高，Cellcast得以把握時機，為各業務夥伴如著名手機製造商、電訊網絡營運商及媒體企業等提供流動及短訊服務解決方案，從而確立其在市場的領導地位。

國內業務方面，新動力則繼續為顧客提供多元化之增值服務，包括Java遊戲、社群服務、圖片下載及電話鈴聲下載等。過去數年，國內的增值服務市場大規模整合，令市場競爭銳減，加上新動力推出各項多媒體服務產品，使該公司於去年錄得穩健業績。

此外，本集團之物業投資分部持有本港一項商業物業，並出租予獨立第三方，提供穩定的收入來源。除現有之香港物業外，本集團將積極物色機會收購中國各主要城市之優質物業。我們相信物業投資業務有助持續增強集團的資產基礎，為本集團帶來經常性之穩定收入。鑑於香港物業市場開始復甦及中國物業市場發展暢旺，本集團相信此分部發展前景秀麗。



主席報告

本集團又於二零零五年拓展財務投資業務，集中提供針對日本投資市場之投資顧問服務，並於香港設立了一間持牌貸款公司。由於此業務所涉及之投資額及經營費用較低，不僅為本集團帶來新收入來源，也可同時提高本集團之利潤水平。

展望未來，本集團將實行更精確而多元化業務策略，並以娛樂媒體業務為重點發展範疇。於二零零六年，本集團計劃將數碼內容分銷業務引入香港，預料售賣機將可迅速獲得顧客之歡迎。日後，本集團將持續物色更具潛力和符合成本效益之平台，分銷優質內容。此外，本集團將專注開拓國內業務，並將於二零零六年引入嶄新的業務包括與電視購物頻道合營等，務求能成功進佔中國市場。

我們相信二零零五財政年度僅是本集團業務全面復甦之始，我們將致力拓展業務及提升財務表現。本人謹此衷心感謝管理層及全體員工所付出之熱誠和努力。與此同時，本人亦感謝各位股東、投資者和客戶對本集團一直以來之支持和信心。

松田滝洲

主席

香港，二零零六年四月十八日