



主席報告書

對本集團來說，二零零五年是充滿挑戰的一年。

急升的金屬價格，加上持續高企的油價，嚴重影響集團傳統業務包括電話配件及電源線、變壓器及電子產品、印刷線路板及高精金屬部件的銷售額及毛利率。因應此不利的環境，本集團積極採取措施優化營運、增強成本控制及存貨管理，以達致更好地減低成本及提高生產效率。本集團對這些業務將來能回復盈利持謹慎但樂觀的態度。

此外，大額的折舊支出，及光掩模項目今年之減值撥備，依然是本集團要面對的運作初期問題。儘管本集團的商業運作僅始於二零零四年七月，但銷售額的增長令人鼓舞。雖然本集團現時生產0.35至0.25微米制程的光掩模，集團將調整產品組合，因應0.13微米及以下的產品需求增長，以取得更理想的價格及溢價。根據國際性的調查，二零一零年，中國整體的集成電路消費將達1,240億美元。本集團自我定位為0.09微米產品的高階生產商，以取得先行者的優勢，抓緊中國集成電路市場不斷增長的機遇。

二零零六年四月，本集團完成收購在創業板上市之中程科技集團有限公司，並參與在中國發展及提供系統集成解決方案。此收購符合本集團分散投資及增加產品科技內容的策略，最終會為本集團帶來利益。

本人謹代表董事會對各客戶、供應商、股東及業務伙伴一直以來對本集團全力支持致以衷心謝意；同時，本人亦對本集團之管理層及員工在過往一年努力不懈，對本集團的持續進步作出貢獻，深表感謝及讚賞。

曹忠
主席

香港，二零零六年四月二十日

