

主席報告

本人謹代表光宇國際集團科技有限公司(「本公司」)之董事會(「董事會」)，欣然提呈本公司及其附屬公司(以下統稱「本集團」)截至二零零五年十二月三十一日止年度之年報。

全年業績

截至二零零五年十二月三十一日止年度，本集團來自持續經營業務之營業額約為人民幣1,307,449,000元(二零零四年：人民幣1,125,046,000元)，較去年增加16%。本年度之本公司股權持有人應佔溢利約為人民幣110,927,000元(二零零四年：人民幣122,024,000元)，較去年減少9%。由於在年內採用垂直綜合生產方式以及積極地進行生產成本控制，本集團來自持續經營業務之毛利率維持於33%(二零零四年：34%)。截至二零零五年十二月三十一日止年度之每股盈利為人民幣0.2561元(二零零四年：人民幣0.2818元)。

股息

董事會宣佈並建議向於二零零六年五月二十六日名列股東名冊之股東派發截至二零零五年十二月三十一日止年度之末期股息每股0.05港元，唯須待股東於股東週年大會上通過。

業務回顧

密封鉛酸(SLA)產品

本集團之核心業務生產SLA電池於二零零五年有良好的表現，並且取得持續的增長，SLA電池業務之營業額(包括汽車電池)於二零零五年約人民幣893,063,000元(二零零四年：人民幣698,172,000元)，較去年增長約28%。增長主要來自中國電訊營運商業務的穩定增長以及如愛默生網路能源有限公司及華為科技有限公司等OEM客戶對SLA電池的強大需求量。原材料價格於二零零五年仍然處於高位，本集團繼續採用縱向整合生產方式，以及積極的成本控制以減低生產成本及提高生產效率。毛利率較去年有輕微下降，原因主要是由於毛利率較低但信用期較短的OEM客戶的銷售增加所導致。

主席報告

鋰離子電池

中國手機生產廠家的經營環境於二零零五年上半年仍然困難，本集團於截至二零零五年十二月三十一日止年度生產及銷售約1,950萬枚電芯，其銷售額約為人民幣250,534,000元（二零零四年：人民幣309,364,000元），比去年減少約19%。減少的原因是由於中國手機生產廠家損失在國內的市場佔有率，從而減少鋰離子電池的訂單。其毛利率亦由於年內生產量與二零零四年度相比較低而有所下降。中國手機生產廠家的市場情況已於二零零五年第四季度開始復蘇，而本集團之鋰離子電池業務自從二零零四年下半年開始經歷倒退後於二零零五年第四季度亦回復穩定發展，並重獲增長。

鎳電池

本集團於二零零五年八月（「收購日」）收購主要從事小型二次充電鎳電池製造業務的深圳力可興電池有限公司（「深圳力可興」）之70%股本權益，該收購將進一步加強本集團之收入基礎及擴大本集團之產品種類，並促使本集團進入海外市場，因深圳力可興約70%之產品為出口之用。本集團自收購日起至二零零五年十二月三十一日止錄得之鎳電池銷售額為人民幣80,538,000元。

汽車電池

鑒於SLA電池的強大需求量以及汽車電池的利潤較低的原因，本集團已採取適當的商業策略減少本公司其中一間附屬公司瀋陽東北蓄電池有限公司汽車電池的生產，並將資源轉往生產SLA電池。因此，截至二零零五年十二月三十一日止年度汽車電池之營業額與去年比較大幅度下降至人民幣55,000,000元（二零零四年：人民幣96,600,000元）。

電力自動化

本集團的電力自動化業務於本年度之營業額達人民幣29,555,000元（二零零四年：人民幣29,843,000元），主要來自銷售電路保護、電容保護及變電設備保護系統及水電站綜合自動化系統等電力自動化產品予國內的電力系統及工業企業。

網上遊戲

本集團於本年內已停止向網上遊戲業務進行投資，並且已減持一間從事網上遊戲銷售與經銷業務的附屬公司35.57%之股本權益至41.43%。

主席報告

前景

SLA電池業務將仍是本集團未來發展的焦點，本集團將持續對SLA電池業務發展的動力，並繼續保持其於SLA電池行業的領導地位。由於第三代流動電訊服務（「3G」）在中國發牌的時機日趨成熟，若干電訊營運商已開始為興建3G網絡作出準備。基於第二代流動電訊服務（「2G」）與3G是同時運行的，除了滿足現存2G網絡的需要外，額外的SLA電池將需要用於新建3G網絡作為後備電力供應，因此未來3G在中國推出連同電訊營運商對現存2G網絡的持續投資將肯定大量提高對SLA電池的需求；由於OEM客戶的需求量持續增加，OEM業務將會是本集團增長的另一個原動力。基於電訊營運商客戶及OEM客戶對SLA電池的需求均有增長，本集團對SLA電池業務將繼續增長並進一步於本集團之銷售額及盈利貢獻中佔據更重要的位置充滿信心。

鑒於現有SLA電池生產線的高使用率，本集團將於二零零六年下半年在珠海市斗門區新青科技工業園開始興建新SLA電池生產基地，本集團於二零零二年已購入該塊土地，而新生產基地正處於設計階段，當新SLA電池生產基地於二零零七年投入生產後，本集團的整體年生產能力將會提高90萬千伏安培時，而該新生產基地所製造的SLA電池將主要售予華南地區的OEM客戶，從而減低運輸成本並增強盈利能力。在珠海新生產基地未完成興建之前，本集團將繼續使用瀋陽東北蓄電池有限公司的餘下資源應付現有的訂單。

由於原材料價格自二零零四年起一直處於高位，本集團已開始與主要客戶商討有關轉移部份因原材料價格上漲所帶來的影響至客戶的方案，而其中有個別客戶已同意加價方案，因此本集團預期SLA電池之毛利率於二零零六年將在原材料價格高企的情況下仍能維持並獲得增長。

為了進一步促進本集團的縱向整合並為其業務組合增加一項新業務，本集團於二零零六年三月收購一間俄羅斯合營公司70%之股本權益，該合營公司擁有在俄羅斯濱海邊疆區法索里開採鉛鋅及其他礦物礦床的地下資源利用許可證，該礦床的礦物資源量可觀，金屬儲量約300,000噸，本集團預期可開採金屬量約150,000噸，該等礦床將於二零零七年投入生產，而本集團預期每年可開採金屬約20,000至30,000噸，其中從該礦開採之鉛將由內部消耗並用於本集團之核心業務。該上游整合業務將成為本集團未來年度其中一個主要增長原動力，一方面為本集團提供一個新收入來源並帶來重大盈利貢獻，同時亦為本集團取得穩定之鉛供應量。

主席報告

本集團將繼續拓展海外市場，歐洲其中一個最大的電訊營運商已到中國挑選SLA電池供應商，並已完成對本集團生產基地的實地考察，而其他認證工作正在進行中，本集團預期SLA產品的出口業務將是本集團長遠增長的原動力。

本集團預期鋰離子電池業務之市場情況於二零零六年將繼續復甦，中國手機生產廠家之營運將逐步穩定，本集團將繼續拓展本地及海外手機生產廠家作為客戶以提高盈利能力。

本集團將繼續採取措施以提高生產效率及降低生產成本，從而提高其主要產品之毛利率。

致意

最後，承蒙過去各位股東對本集團的信任及支持、各位客戶對本集團產品的依賴與擁戴、以及全體員工的不懈努力和熱誠工作，本人藉此機會，代表董事會向各位股東、客戶及員工致以真誠謝意。

主席
宋殿權

中國哈爾濱，二零零六年四月二十一日