

敬啟者：

本人感到自豪呈列本集團截至二零零五年十二月三十一日止年度的業績，其成就、發展及行業狀況及前景。

本年度表現回顧

於本年度所有業務分部均對本集團產生正面貢獻，成績令人鼓舞。相對去年280,000,000港元，本集團本年度的營業額為439,000,000港元，增幅57%。股東應佔溢利為62,000,000港元。

成就及發展

於二零零五年年度，本集團取得以下成就：

- 在香港成功完成工銀亞洲－華比銀行系統整合
- 在中國開展交通銀行大集中銀行核心系統的重要階段
- 進一步為中國移動語音互動（「IVR」）平台拓容
- 成為中國電子支付終端機的市場主要供應商

此外，有若干新業務及產品正在發展中：

於本集團金融解決方案分支業務下之外包及運營，外包及運營業務做法及其成績於中國以外的地區顯而易見。作為為金融界提供解決方案的先驅及其於行內豐富的經驗，本集團早於數年前開展了其外包業務，並成為中國外包業務主要參與者。

在本集團實力雄厚的財務及管理層與策略投資者的支持下，本集團亦正於電訊業順利開拓新運營增值服務及產品，測試進行中，進度良好。

至於歐美的電子支付終端機市場，本集團已與策略性聯盟簽訂協議，為進入可帶來可觀利潤的歐美市場鋪路。本集團亦在俄羅斯設立代表辦事處，引領本集團進入俄羅斯及東歐的新興及發展中市場。

行業狀況及前景

由於市場壓力及競爭與日俱增，世界各地銀行日漸意識到，若不更新其核心銀行系統，則無法取得效率及成本效益，阻礙其日後發展及表現。全球的核心銀行系統市場以數10億美元計，於其他地區市場亦極具發展潛力，尤以在中國剛開展的銀行改革為甚。過往多年來的努力令本集團成為中國本土的領導者，本集團能善用人才及技術，幫助客戶成功更新系統。此外，對中國金融機構來說，本集團亦為全球金融解決系統的最佳合作人選。

電訊業方面，新一代技術的發展，促使增值服務營運商集中資源，從提供類似服務取得收入。憑藉本身的資源及從運營語音互動IVR平台取得的經驗，本集團現時處於最佳位置，發展新技術產品及服務。本集團預期此等因素正是日後取得額外收入的關鍵。

前瞻未來，本集團電子支付終端機於中國的需求日漸增強，而此趨勢料將持續。作為中國的市場領導者，本集團已準備就緒，在中國市場取得主要市場分額及增長。本集團的產品亦為本集團歐美市場合作伙伴所接受。除促使進一步提高產品的功能外，本集團亦因此可於國際市場取得收入增長點。

企業管治和投資者關係

作為本集團主席，本人獲交託重任領導董事會，確保本集團能採取及維持高水平企業操守及管治。

為能與股東取得更有效的溝通，本集團維持準時的公司資料攸關重要。藉着參加www.irasia.com，股東及準投資者可透過該網站收到本集團的電郵通知及最新公布的公司資料。

最後，本人藉此機會向董事會全人及管理層努力不懈及全情投入致謝。本人亦向本集團客戶、銀行、供應商、業務夥伴及股東對本集團持續的支持致以深切感激及讚賞。

主席

張玉峰

香港，二零零六年四月二十一日