

主席報告



本人謹代表科浪國際控股有限公司（「本公司」）之董事會（「董事會」），發佈本公司及其附屬公司（統稱為「本集團」）截至二零零五年十二月三十一日止年度已經審核之財務狀況。

對本公司而言，二零零五年是豐盛而又令人鼓舞的一年。本集團銷售額達到約675.4百萬港元，較去年同期增長約29.8%；增長主要來源於半導體銷售的穩定增長和電子整套裝置方案的強勁銷售。尤其是電子整套裝置方案的業務，相比2004財務年度錄得其業務增長超過50%。本公司欣喜的看到M2M綜合業務已經獲得一定利潤，並已成為2005年贏利的主要來源之一。

在過去的幾年，我們在業務上與索尼愛立信移動通信公司（「索尼愛立信」）為銷售及推廣其M2M產品而結成的戰略合作聯盟已經被證明是非常成功的。本人相信近期Wavecom SA（「Wavecom」）宣佈對索尼愛立信M2M業務的收購若完成後將進一步有助於提升本集團在此市場領域的戰略地位。此外，Wavecom 在汽車工業方面的專業產品知識對於本公司在中國大陸汽車工業之戰略發展將是一個很有價值的資產。

我們繼續一貫的審慎態度發展電子整套裝置方案業務，以滿足針對電子負荷管理網絡系統而設計之無線電能負荷管理終端和針對車輛安全及車隊管理系統而設計的天鷲「KENJI」汽車安防型車載終端的增長需求。與此同時，本集團繼續執行謹慎的成本控制措施以提升整體的利潤。另一方面，無線和全球衛星定位（「GPS」）模組價格的下降和這類技術的普及，使得公司在未來開拓市場時處於非常優勢的地位。

主席報告

展望二零零六年，對於本集團和M2M市場在中國大陸的發展潛力，我們持樂觀態度。除了中國大陸市場，我們的高質素產品和服務亦已引起亞太區戰略夥伴和潛在顧客注意。通過與合作夥伴的戰略合作聯盟，本集團將在香港和中國大陸以外的區域推廣產品以擴張M2M綜合業務。

M2M綜合業務於二零零五年對公司而言是一個重要的里程碑。在二零零六年，本人將繼續與董事會緊密協作，為本公司未來的增長與繁榮打好基礎。

主席
王樹永

香港
二零零六年四月二十五日

