

## 管理層討論及分析



### 財務回顧

#### 整體回顧

截至二零零五年十二月三十一日止年度，本集團在亞太地區業務持續發展之環境下營業額繼續錄得增長。本集團於截至二零零五年十二月三十一日止年度之營業額約為675.4百萬港元，較去年同期之520.4百萬港元上升約30%。

二零零五財政年度之毛利率約為9.1%，與二零零四年度之約10.1%相比令人滿意。儘管於開發及提供電子整套裝置方案業務項下之M2M綜合業務已經為本集團帶來正面貢獻，但該增長亦被半導體分銷市場之激烈競爭，包括進一步由滯銷存貨約4.1百萬港元所帶來之負面影響攤薄。

銷售及分銷成本、一般及行政開支分別增長至約1.3百萬港元和7.2百萬港元。此類增加主要由於新增辦公室、倉庫、銷售和工程團隊及為配合M2M綜合業務增長之相關營運成本增長所致。因此，包括取消確認遠期合約及出售物業之收益在內，本集團於截至二零零五年十二月三十一日止年度溢利約為9.6百萬港元，較去年同期增長約64.8%。

#### 財務資源及流動資金

於二零零五年十二月三十一日，本集團有銀行結餘及現金約18.7百萬港元（二零零四年：35.5百萬港元）。本集團之資產總值約為254.4百萬港元（二零零四年：231.5百萬港元），包括流動負債約161.4百萬港元（二零零四年：146.5百萬港元）、少數股東權益約0.8百萬港元（二零零四年：0.8百萬港元）及股東股本約91.7百萬港元（二零零四年：84.2百萬港元）。本集團之流動比率約為1.5（二零零四年：1.5），資產負債比率約為55%（二零零四年：47%）。資產負債比率乃按本集團之借貸總額除股東股本總額加借貸總額計算。

## 管理層討論及分析

本集團自其往來銀行取得可動用融資總額約158.0百萬港元(二零零四年:149.0百萬港元)。管理層相信本集團擁有充裕財務資源,足以應付本年度之業務所需以及來年之預計資金需求。

### 庫務政策

本集團之資金一般來自內部產生之資源及香港銀行提供之銀行融資。銀行融資主要為信託收據貸款及自發票日期起計最高達60天之發票融資。港元貸款之銀行利率主要根據香港最優惠利率或香港銀行同業拆息率釐定。

本集團之銀行存款以港元、美元或人民幣結算。

本集團之交易主要以港元或美元結算。

### 資產抵押

本集團之若干銀行存款、可供出售投資、投資物業及租賃樓宇均抵押予往來銀行,藉以為本集團若干銀行融資提供擔保。

### 或然負債

於二零零四年十二月三十一日,本集團因具追溯權之貼現外匯票據而產生或然負債約0.4百萬港元。



## 管理層討論及分析

### 業務回顧

在過往幾年不懈推廣M2M綜合業務之努力下，本集團已成功轉型為以市場為導向之M2M解決方案提供商。儘管開發和提供電子整套裝置方案之營業額僅約佔本集團營業額16%，但在回顧期內已為本集團轉型後帶來正面貢獻。

#### 分銷半導體

與過往一年相比，分銷半導體之營業額增長約26.2%，達到約561.4百萬港元。此部分增長主要由於本集團致力於為多媒體產品開發多個電子整套裝置方案，該開發促使與多媒體產品有關的半導體銷售獲得實質增長。儘管半導體分銷之營業額得益於為多媒體產品而設之新方案，但此獲利受中國大陸半導體分銷市場及臺灣設計廠商之激烈競爭攤薄，並導致半導體分銷收入朝相反方向變動。

面對半導體分銷市場之激烈競爭，本集團於回顧期內已更多致力於為使用於M2M產品的半導體或部件開發電子整套裝置方案。憑藉現有基於M2M綜合業務之客戶，本集團期望本集團之半導體分銷業務與開發及提供電子整套裝置方案業務協同發展。

## 管理層討論及分析

### 開發與提供電子整套裝置方案

期內開發與提供電子整套裝置方案業務發展良好。其營業額從去年度之75.9百萬港元增長超過約50%達到114.0百萬港元。此部分自二零零三財政年度本集團宣佈轉型開始已經帶來積極之貢獻成果。於回顧期內，集團成功轉變成為M2M解決方案提供商，關注「遠程信息處理」和「遙感勘測」市場並於M2M綜合業務研究和開發及市場開拓期間取得令人矚目之以下成就：

- (1) 於回顧期內，「KENJI」車載終端之家族成員「KENJI」8500和8600系列成功啟動。「KENJI」車載終端把眾多先進技術包括GPRS通訊、GPS、RFID和互動語音系統（「IVRS」）等融合在一起。該套智能汽車遠程信息處理終端是此市場上最便於用戶使用的設備。擁有內嵌IVRS功能，控制和追蹤車輛狀況非常便利。「KENJI」8500系列特別為車輛安全和防盜而設計，允許車主通過多種渠道諸如網上追蹤應用、互動語音系統及SMS等控制和追蹤其車輛。為滿足物流及運輸業對低成本終端之增長需求，具有低廉、可靠、通用特點之高性價比產品「KENJI」8600系列應運而生。「KENJI」8600系列具有之強大通訊能力可進一步擴展其車隊運營流程控制及自動控制功能。條碼掃描器、印表機及數碼相機可與「KENJI」8600相連，並使此終端成為一完整的後方移動平台。

作為「KENJI」遠程信息處理終端發展之補充，VTrack4U 追蹤管理平台和無線物流及派送系統「WLDS」於回顧期內建立。VTrack4U是完善車輛安全、防盜及車隊管理的平台，用於實現對移動資產和車輛的控制和追蹤。VTrack4U利用所有「KENJI」之裝置的智能特性，提供、收集和處理最有用的信息給駕駛者、車主及營運商。特別設計WLDS提供完善的管理平台以收集和傳輸資料。GPRS或3G網路之即時傳輸功能使客戶能夠在電腦終端前即可瞭解及管理所有狀況。提供即時工作分派及即時運輸校驗是WLDS之部分重要特性，可有利於改善運營效率同時提高其服務水準。物流業之主要參與者如主要的航空運輸公司和主要的運鈔公司已經在他們的日常運作中採用本集團的方案。

## 管理層討論及分析

- (2) 於二零零五年上半年開發無線電能負荷管理終端之專用方案。該終端機可收集使用者之電錶數據，並通過GPRS網絡將數據傳輸至電能負荷管理系統作實時記錄、監察及管理用家之能源消耗。
- (3) 在本集團努力不懈推廣索尼愛立信之GPRS模組下，索尼愛立信之GPRS模組已獲認可為廣東電網公司發出之大客戶電力負荷管理系統第二期工程現場終端技術招標書之認可無線通訊模式之一。

顯然，此等驕人成績將不會即時充分為本集團之營業額帶來貢獻，惟本集團相信可透過策略聯盟、業務合作及技術開發及／或收購，利用M2M綜合業務向客戶提供「全面無線方案」，將可進一步發展本集團與客戶之業務關係，並於不久將來成為多方面之收入來源。

### 前景

為配合「KENJI」8500及8600系列GSM汽車警鐘之銷售，本集團已於二零零五年八月成立汽車追蹤控制中心。在控制中心之支援下，本集團不單能夠提供汽車追蹤終端及方案，亦可提供24小時車隊管理外判服務。因此，本集團相信汽車追蹤服務將帶來經常收入並在不久的將來為本集團作出貢獻。雖然本集團開展此項僅提供定位及保安之汽車定位系統，然而本集團將繼續開發相關增值方案，務求支援運輸管理，繼而成為車內資訊中心，及至二零零八年前開發汽車內置設備。

謹此提述《國家電網公司文件》（國家電網營銷[2005]406號），於二零零七年或之前，中國所有地區超過315KVA之電力變壓器須安裝電力負荷管理系統，以實時收集數據及監察耗電情況。有關規定在若干經濟條件較佳之地區將擴大範圍至超過100KVA之電力變壓器。因此，本集團相信電能負荷管理系統、相關應用軟件及無線電能負荷管理終端之核心零件（即無線通訊模式）之需求將於二零零七年前大幅增加。本集團除加大發展市場之力度外，本集團將考慮與其他人士成立若干策略聯盟及進行業務合作，以加快發展。

## 管理層討論及分析

為改善分銷半導體業務停滯不前之盈利率，本集團將推行一系列策略。就中短線而言，本集團將重新評估不同邊際利潤之客戶組合，並考慮專注於可帶來相對較高溢利之顧客重新評估客戶組合。另外，更會加大力度開發具有更大需求（如多媒體產品）創新之半導體方案，此舉對本集團之長遠發展而言至關重要。為擴大M2M綜合業務之協同效益，本集團將投入更多資源，為爭取更多使用M2M產品生產之半導體分銷權。

有鑑於此，管理層對本集團之二零零六年之前景保持樂觀。預期分銷半導體將仍為主要收入來源，惟本集團相信M2M綜合業務將為最大之增長動力，於財政年度末為本集團帶來豐碩之成果。

## 僱員及薪酬政策

於二零零五年十二月三十一日，本集團約有134名僱員（二零零四年：144名）。本集團按僱員表現及現行行業慣例向僱員發放酬金，薪酬金政策及待遇由董事會定期審閱。董事會亦會視乎僱員之表現向僱員發放花紅及批授購股權，此舉旨在激勵僱員之個人表現。

## 外匯遠期合約承擔

於二零零五年十二月三十一日，本集團並無未結算之外匯遠期合約。

於二零零四年十二月三十一日，本集團與銀行簽定了若干外匯遠期合約。根據這些遠期合約，本集團分別承諾購買範圍由17,000,000美元至34,000,000美元的美元，並且出售範圍由131,708,000港元至263,416,000港元的港元，視乎外匯遠期合約的到期日的即時兌換率和預先同意的遠期合約的兌換率。

## 股本變動

於回顧年內並無股本發生變動。

## 購買、出售或贖回股份

本公司並無於年內贖回其任何股份，而本公司或其任何附屬公司亦無於年內購買或售出任何本公司股份。