

主席報告

本人謹代表董事會（「董事會」），欣然提呈華訊股份有限公司（「本公司」，連同其附屬公司統稱為「本集團」）於截至二零零五年十二月三十一日止年度之首份年報。

二零零五財政年度為本公司成績斐然的一年。年內，本公司不遺餘力發展其業務及籌備本公司股份於香港聯合交易所有限公司（「聯交所」）主板上市（「上市」）。在本公司盡忠職守員工之鼎力支持下，本集團於二零零五年七月十五日成功上市。上市所得款項總額為72,000,000港元。上市為本公司之里程碑並為本集團於未來擴展奠下堅實基礎。

本集團為香港及中華人民共和國（「中國」）優化家居電子產品及元件首屈一指之製造商。本公司將本身定位為「全面解決方案供應商」，可提供由初步研發階段至最後批量生產階段及售後服務等一應俱全之服務。本公司競爭優勢之一為本公司擁有十分強大的工程師隊伍，他們擁有深厚的技術知識及為本公司客戶開發新電子產品所需的專長。本公司具備能力可適應電子行業不斷變化的趨勢。本集團奉行「一產品一客戶」政策，並由此而取得與大多數客戶保持長期業務的合作關係。此外，本公司對質量的保證及及時交貨的承諾亦為本公司致勝的關鍵。

於二零零五年度，本集團繼續保持增長勢頭及錄得總營業額為317,000,000港元，較上年度營業額292,000,000港元之增幅為8.4%。儘管本公司客戶需求仍十分強勁，生產電子產品之主要廠房已於年內超逾90%之生產能力，限制了本公司之增長潛力。有鑑於此，本集團已租賃額外生產廠房，以擴大電子產品之生產能力。新廠房之總樓面面積約9,400平方米。本公司預期電子產品之銷售，尤其是灑水控制器、一氧化碳檢測器及音響設備，將於二零零六年取得大幅增長。

此外，為應付本公司電子產品元件不斷增長之需求，生產該等元件之廠房已於年內遷至新廠房，生產能力擴大及總樓面面積為約13,200平方米，而舊廠房則為5,500平方米。新廠房已於二零零五年十一月投入生產。擴大後的生產能力為本集團於日後發展奠下堅實基礎。

儘管二零零五年度營業額錄得增長，邊際毛利率於年內減少約5%。由於全球能源危機，年內若干塑膠及金屬元件已不斷增長，尤以二零零五年下半年為然。該等原材料之單價之大幅波動已對本集團業績造成不利影響，並導致邊際毛利下跌。此外，根據中國勞動法規定，二零零五年七月平均工資水平已有所增長，並引致年內整體勞工成本增加。將電子產品元件生產工序遷至較大廠房，為電子產品生產租用額外廠房亦增加了本集團之整體租金開支。

主席報告 (續)

為克服原材料、勞工及營運費用的增加，本集團對生產成本及營運費用實行嚴謹控制。此外，本集團與大多數客戶磋商，以提高產品的單價，務求紓解原材料價格及營運費用增加的影響。

年內產品組合的變動亦引致二零零五年的平均邊際毛利率較低。

自二零零六年開始，大多數原材料的單價保持穩定，且本集團預期原材料的單價波動將不會如二零零五年般嚴重。本集團深信，二零零六年的表現將可有所改善及毛利率將會提高。

美國乃現時本集團之主要市場，分別佔本集團於二零零五年及二零零四年總營業額之69%及73%。然而，本集團將會繼續大力開拓歐洲、日本及其他亞洲國家之市場，以期使按地區劃分之營業額可得到更均衡分佈。

於二零零五年最後一季，本集團將其於聯營公司Southchina Engineering and Manufacturing Limited 之股本權益由25%提高至控股股權51%。本公司相信，該舉動十分關鍵，並可提高本集團模具之整體製造能力並可為本集團之電子產品穩定供應塑膠元件。此項收購預期亦會為本集團之整體業務帶來協同效益及擴闊客戶基礎。本集團將繼續於香港或海外積極物色電子行業之其他投資機會，以期橫向及縱向擴展業務。

展望未來，本集團對未來充滿信心。本集團十分明瞭對股東之責任及股東之期望。上市為本集團提供平台，可藉此成為全球電子行業之表表者。儘管於競爭狀況及原材料成本波動方面充滿挑戰，由於本身有遍佈全球的客戶基礎，一貫的優質產品及及時交貨，對客戶有強大的工程及開發支援，經驗豐富及專責的管理層團隊以及技術嫻熟及高效率的勞工大軍，本集團對克服該等挑戰仍充滿信心。

為感謝股東之鼎力支持，董事會建議派付末期股息每股1.5港仙。連同於二零零五年十月派付之中期股息每股2港仙及特別中期股息每股1.5港仙，二零零五年度合共派付股息每股5.0港仙，相當於股息派付率為二零零五年純利的55.7%。所有股息自本集團經營業務所得資金支付。

本人謹代表董事會同寅，感謝所有在二零零五年對本集團成功上市及卓越表現作出貢獻之所有該等人士，並對各股東、客戶、業務合夥人及員工不斷支持本集團表示致謝。

主席及執行董事

林賢奇

香港，二零零六年四月二十四日