



陳煒文 太平紳士
主席兼行政總裁

各位股東：
本人謹代表董事會
欣然向閣下提呈
萬威國際有限公司
截至二零零六年
三月三十一日止
年度之年報。

本集團於截至二零零六年三月三十一日止財政年度內面對前所未見之挑戰。雖然電子教學產品業務之收益錄得雙位數增長，惟本集團之液晶體顯示電子消費產品部門之表現未如理想。此外，電訊產品部門之銷售亦見縮減，加上於回顧年內清減數碼媒體產品之存貨，令業績表現受挫，使形勢變得複雜。

本集團之表現受多個不利因素影響。產品市場上激烈之價格競爭，致令數碼相機及MP3機等產品商品化，本集團發現難以在價格方面競爭。此外，本集團過份看好功能齊備之高檔液晶體顯示電子消費產品的銷情，加上拓展海外銷售團隊之投資相應提高，導致營運及行政開支攀升。惟高檔液晶體顯示產品以調整的價格發售，加上清減數碼相機和MP3機之存貨使收益和利潤下跌，未能抵償擴充銷售團隊之額外成本費用。

為應付充滿重重挑戰之營商環境，本集團奉行一系列措施以提升成本效益和營運效率。有關措施包括減低對邊際溢利偏低而價格競爭激烈之數碼媒體產品之比重，減少各產品類別中的產品數目，從而針對日益縮短之產品週期。本集團將重點投放於發展邊際溢利較高並可體現時尚生活產品概念的產品，另一方面則精簡海外銷售及市場推廣組織及產品部門之架構，藉此降低成本。本集團深明提高訂單預測和物料規劃之準確性極為重要，故已提升供應鏈管理，以加強存貨控制和營運資金管理。本集團亦一直致力提高各營運範疇之效率、重整業務及精簡成本架構，務求取得更理想之財務業績。

股息

董事會建議不派發截至二零零六年三月三十一日止年度之末期股息（二零零五年：每股港幣5.0仙）。



展望

Oregon Scientific將繼續於蘊藏增長潛力之新市場委任新分銷商，力求拓展分銷網絡；新任集團管理人員可望帶領Oregon Scientific之業務更上一層樓。本集團預期電子教學產品業務之銷售額與盈利能力均可繼續錄得增長，而此部門之產品種類將由幼兒教學裝置拓展至青少年電子產品，實現有效照料青少年之學習歷程之目標。此部門亦會推動原設計製造業務之發展，藉此減輕玩具業務的週期性特點。電訊產品部門將主力開發高頻數碼產品及配備先進技術的創新產品。

本集團已採取措施來改善生產效率，提升產品規劃。凡此種種將可鞏固本集團在產品創意之領導地位，締造業務持續增長，舒緩利潤受壓之情況。透過本集團於業務策略上之重新定位，加上改善措施卓見成效，管理層深信本集團能受惠於業務重組而重振業務。本集團將進一步鞏固集團於消費電子產品市場之地位以迎接今後之挑戰。

致謝

本人謹代表董事會感謝管理團隊及員工於截至二零零六年三月三十一日止年度內為本集團努力不懈的工作及盡心效力。員工為集團之寶貴資產和原動力。本人亦對董事同仁之寶貴支持和指引致以由衷感謝。本人亦衷心多謝各客戶、供應商、往來銀行、業務夥伴及股東一直對本集團之支持和信心。

陳煒文，太平紳士
主席兼行政總裁

二零零六年六月二十九日
香港