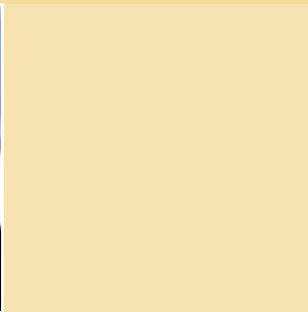


# CAMP

## 中國先進材料加工



「於二零零五／零六財政年度，CAMP之整體營業額增加16%，達1,502,000,000港元。」

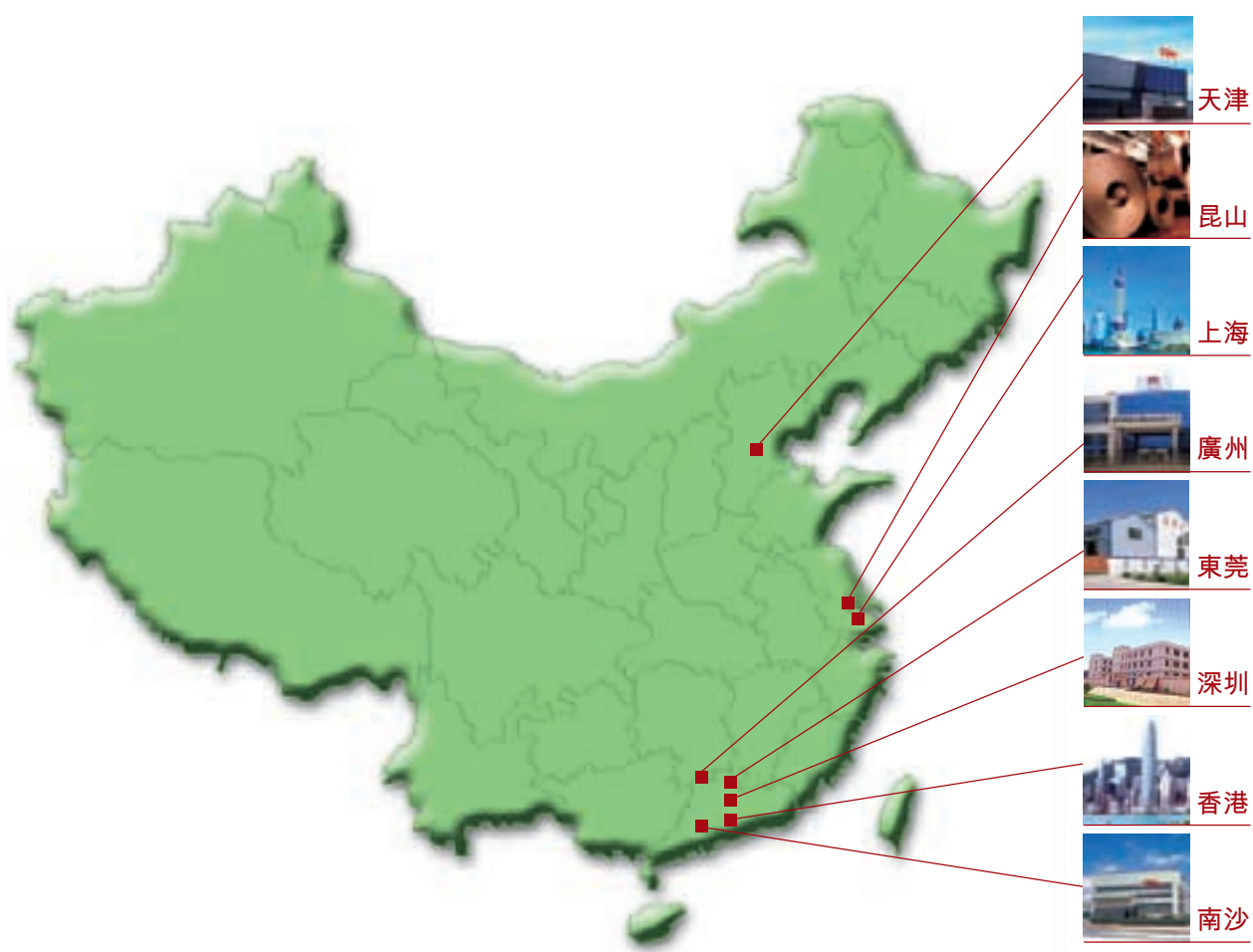
### 中國先進材料加工（「CAMP」）

萬順昌集團之CAMP業務包括三個業務部門：1) 卷鋼中心業務，為大型家電、電器、電腦及汽車配件之製成品／原始設備製造商提供卷鋼加工服務；2) 製造客戶指定規格之系統設備外殼，集中為電訊行業進行多種精確金屬加工及裝嵌服務；3) 向中國之家用電器、影音設備、電訊設施及電腦工業製造商分銷工程塑膠樹脂。

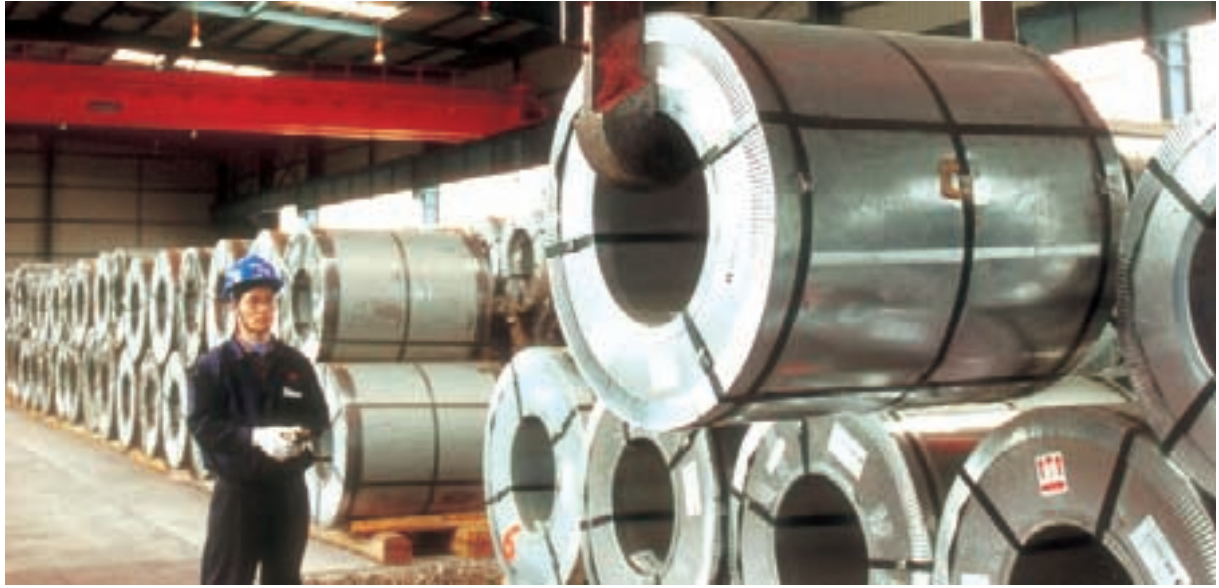
於二零零五／零六財政年度，CAMP之整體營業額增加16%，達1,502,000,000港元。然而，由於鋼材價格波動（特別是下半年），位於中國之卷鋼中心利潤下跌，而分類業績較去年為差。

萬順昌集團卷鋼中心之增值服務，包括透過適時付運向客戶提供付運之能力、可靠之供應鏈管理、減少廢料及節省其他成本。

## CAMP 服務中心



# 卷鋼中心業務



「卷鋼中心乃鋼材消耗價值鏈中鋼鐵廠與製成品／原始設備製造商間重要媒介。」

## 卷鋼中心業務

萬順昌集團之卷鋼中心業務由位於東莞、天津及廣州之三家主要附屬工廠與位於南沙一家合營企業之 14% 投資組成。卷鋼中心乃鋼材消耗價值鏈中鋼鐵廠與製成品／原始設備製造商間重要媒介。萬順昌集團卷鋼中心之增值服務，包括透過向客戶提供適時付運服務、縮短訂貨後送貨時間、可靠之供應鏈管理、減少廢料及物料處理費、節省機器及廠房空間之投資、質素保證及靈活供應不同類別產品。為向客戶提供增值服務，卷鋼中心須維持若干水平之存貨。雖然收入自去年起增加，但鋼材價格（特別是下半年）出乎意料地持續下跌，導致年內卷鋼中心之表現倒退。

## 「東莞卷鋼中心憑藉其於營運、客戶服務及最先進機器技術方面之優勢，專注服務高用量客戶群。」

東莞卷鋼中心（「東莞卷鋼中心」）已營運十一年，依然為萬順昌集團之主要卷鋼中心。營業額下降 2% 至約 492,000,000 港元，而銷量則減少 5% 至約 73,000 公噸。東莞卷鋼中心位於東莞虎門，毗鄰大部分以香港及台灣為基地而於東莞及珠江三角洲鄰近地區設廠之電器（DVD、液晶體顯示屏）及電腦（筆記簿型電腦、打印機）原始設備製造商，地理位置優越。東莞卷鋼中心憑藉其於營運、客戶服務及最先進機器技術方面之優勢，專注服務高用量客戶群。年內，高檔板材產品價格繼續以超逾預期之比率下跌。鋼材價格持續下跌，備受工業客戶關注，從而採用減少存貨策略。在此市況下，與去年比較，東莞卷鋼中心仍然保持銷售收入及相若之銷售量，惟毛利率則有所下降。與去年比較，東莞卷鋼中心之毛利率由 14% 減少至稍為超過 4%。二零零五／零六財政年度之分類溢利為 7,700,000 港元，較去年下降 86%。經過過去一年價格反覆波動及出現調整之情況後，管理層預期，未來市場將趨於穩定，而萬順昌集團於東莞之業務將於來年回復常態。

天津卷鋼中心（「天津卷鋼中心」）於二零零五／零六年進入其第二個全年營運年度，當中吸取了許多寶貴經驗。二零零五／零六財政年度之營業

額約為 247,000,000 港元，較去年上升 58%。儘管收入較去年增加，天津卷鋼中心錄得分類虧損約 7,000,000 港元，由於在鋼材價格下降之市況下，實際利潤不及去年優秀。因鋼材價格於年底漸趨穩定，管理層相信，日後天津之業務將為萬順昌集團帶來更可觀貢獻，而經營業績將會出現好轉。

萬順昌集團自二零零四年三月底收購廣州卷鋼中心（「廣州卷鋼中心」）後，繼續持有其 70% 權益股份。廣州卷鋼中心位於廣州黃埔，為 CAMP 管理之第三家卷鋼中心。二零零五／零六財政年度之營業額約為 363,000,000 港元，較去年增加 46%。儘管市況波動，廣州卷鋼中心年內之收入仍錄得增長，而分類溢利則達 12,000,000 港元，與去年比較下跌 33%。由於業務之客戶群一直相對穩定，且預期需求仍然強勁，管理層預期一旦鋼材價格趨於穩定，表現將有所改善。

萬順昌集團之夥伴神鋼商事株式會社為神戶鋼鐵集團之核心貿易部門，神鋼商事株式會社除可確保穩定之高質素鋼材供應之餘，亦有助發展已確立之日本汽車及家用電器行業之穩健客戶基礎。廣州卷鋼中心專注服務位於廣州之轉口原始設備家用電器製造商及珠江三角洲地區之當地客戶。萬順昌集團擬進一步改進廣州卷鋼中心之運作及機器，並與神鋼商事株式會社攜手研究擴充現有產能之可行性，以應付預期急升之需求。

「... 萬順昌集團於昆山（位於中國江蘇省）註冊成立一家全資附屬公司。此卷鋼中心之目標為滿足萬順昌集團於長江三角洲地區客戶急升之需求 ...」

萬順昌集團於南沙擁有 14% 權益之投資寶鋼井昌合營企業錄得純利約人民幣 14,000,000 元。年內之股息合共約為人民幣 1,700,000 元。南沙合營企業透過提供極具競爭力之價格及優質服務馳名業界。該合營企業採納被廣泛應用的平衡計分卡方法就營運資本效益、客戶滿意指數及通過 ISO9001:2000 審核事項制定特定可量度之目標，從而持續改善業務運作。

誠如上文所述，於二零零六年四月六日，萬順昌集團於昆山（位於中國江蘇省）註冊成立一家全資附屬公司。此卷鋼中心之目標為滿足萬順昌集團於長江三角洲地區客戶急升之需求，預期新落成之廠房將可於二零零六年十二月投產，投產初段年產能為 60,000 公噸。



# 系統設備外殼製造



「萬嘉源之產品及服務質素已成功協助客戶提升其競爭優勢，使萬順昌集團成為大客戶如華為及中興之上選供應商。」

## 系統設備外殼製造

深圳之萬嘉源系統設備外殼製造（萬嘉源）進入其第四個營運年度，為客戶提供全面之鋼材加工服務及解決方案，包括沖孔、折彎、沖壓、噴塗、裝配、技術設計及品質控制等服務。萬嘉源之目標為服務華南地區之高增長電訊行業，該市場現由幾家具領導地位之本地電訊設備供應商／製造商壟斷。萬嘉源繼續投資於技術及營運，確保為客戶提供高質素且價格具競爭力之產品及服務。萬嘉源之產品及服務質素已成功協助客戶提升其競爭優勢，使萬順昌集團成為大客戶如華為及中興之上選供應商。二零零五／零六年之營業額上升4%至約142,000,000港元，而去年則為136,000,000港元；分類溢利上升至約8,200,000港元。未來一年，萬嘉源將繼續應用主要客戶管理，為核心客戶提供服務，並改進其技術生產能力以及改善銷售預算以減低存貨成本。

# 塑膠分銷



「該部門繼續推廣多家供應商之工程塑膠樹脂，包括三星道達爾、三星第一毛織、GE 塑膠及 UMG。」

## 塑膠分銷

於回顧年度，原油價格高漲繼續推高塑膠價格。於二零零五／零六財政年度，塑膠部門錄得營業額上升 4% 至 259,000,000 港元，而去年則為 248,000,000 港元，然而，實際銷售量下跌至 16,284 噸，而去年則為 18,523 噸。塑膠價格及利率攀升帶動市場需求下降。儘管收入增加，分類溢利卻減少 24% 至約 11,200,000 港元。該部門繼續推廣多家供應商之工程塑膠樹脂，包括三星道達爾、三星第一毛織、GE 塑膠及 UMG。該團隊向客戶提供新產品開發方面之技術支援及與供應商協調。於深圳及廣州之國內銷售團隊已拓展至珠江三角洲地區一帶之本地市場，對準當地對高質素進口樹脂之龐大需求，特別於家用電器、保健及電子產品市場方面。

## 廉正誠實

我們要尊重客戶和同事，  
每事每處均表現廉正誠實。

