

主席報告

各位股東：

本人欣然向各位報告有關潤迅通信國際有限公司（「本公司」）連同其附屬公司（統稱「本集團」）於二零零五/零六財政年度之表現。此乃本人上任為本集團非執行主席以來首份的財政報告。截至二零零六年三月三十一日止年度，本集團經歷重大的變動，包括更換控股股東、董事會成員及主要管理層。此等主要內部及結構性調整影響本集團年內的業務發展及策略性部署，導致整體業務表現放緩。

於二零零五年十二月，本公司之執行董事兼本集團行政總裁胡志釗先生藉其全資實益擁有之公司，向本集團前任主席侯東迎先生擁有之公司收購本公司全部已發行股本約41.14%，導致控股股東出現變動。自加入本集團後，胡先生全心全意致力重整董事會及管理層架構，努力檢討本集團的內部營運及資源，並為本集團的業務發展提供不少具洞察力的策略性發展方針，從而增加本集團的整體競爭力。隨後，亦於二零零六年五月在股東特別大會獲股東通過股本重組之建議，股本重組將為日後本公司進行融資時所發行新股份提供更大靈活性。此等舉動表現新任董事會致力重新評估本集團管理及營運架構的決心，矢志提升本集團管理層質素及長遠的營運效益。

回顧年內，儘管中國內地及香港的經濟持續增長，但中港兩地的電信業均面對嚴峻的挑戰。客戶對通信服務不僅要求日常的通話服務，而且對通信增值服務以及信息服務需求尤其殷切，導致整體的電信業的供應鏈出現結構性變化。為了迎合行業的整體發展，不少電信企業改變其業務營運模式，以提升企業本身的競爭力，抓住市場上各種商機。有見及此，本集團審慎推行其發展策略，以迎合客戶的要求及改善本集團的服務質素。

過去數年間，本集團一直專注推行業務優化計劃，藉以提升核心業務的營運效率。截至二零零六年三月三十一日止年度，本集團錄得營業額840,222,000港元，增長9.9%。在市場激烈競爭下，加上價格戰及經營環境困難，導致毛利率受壓，及令毛利相對下降20.3%至122,663,000港元。

面對本地及海外電信市場，對通信服務供應鏈急劇的轉變下，本集團將會利用其營運經驗及技術專長，一方面維持核心業務穩健的增長，另一方面密切留意市場上的任何機遇，為本集團開拓新收入來源及改善整體的盈利表現。唯現階段本集團尚未有落實任何計劃及洽商項目。管理層承諾會與股東及投資者保持緊密聯繫。

本人謹代表董事會，對全體員工在過去一年的努力和貢獻致以衷心感謝。本人亦藉此對各位前董事會及管理層成員多年對本集團所作的貢獻深表謝意。

黃安國

非執行主席

二零零六年七月十二日