

財務摘要

業績概覽

截至二零零六年三月三十一日止年度內，本集團錄得的營業額為港幣二億三千三百九十萬元，較去年同期之港幣四億四千五百八十萬元下跌47.5%；本年度虧損為港幣四千七百萬元，而去年同期則錄得港幣一億七千六百萬元。本集團之每股基本虧損為5.41港仙。

於回顧年度內，本集團並無收購或出售任何主要附屬公司或聯營公司。本集團已於回顧年度內出售所有本集團持有的地產投資項目。

流動資金和財政資源

於二零零六年三月三十一日，本集團之淨資產跌至港幣五千零五十萬元，每股資產淨值為5.8港仙。同時，本集團總資產值為港幣三億零九百五十萬元，其中現金及銀行存款約佔港幣四百六十萬元。本集團的綜合借貸為港幣一億六千零五十萬元，而負債資產比率由二零零五年三月三十一日的170%，上升至二零零六年三月三十一日的318%。

資本架構

於二零零六年三月三十一日，本集團的主要借貸包括一項由中國銀行深圳市分行寶安支行提供為期三年的銀行貸款，並已支付了一期合共港幣七百五十萬元還款，目前該筆貸款的結欠為港幣七千萬元。此外，本集團尚有兩項短期循環銀行貸款，合共港幣六千五百萬元。於回顧年內，本集團新增一項總值港幣一千五百萬元的短期有抵押貸款，借貸之息率為定息，並已全數清還。

所有借貸均以港幣結算，而借貸之息率均為浮息(以上所述之短期有抵押貸款除外)。由於市場息率持續上升，加上逾期利息支出及新增的短期貸款，令回顧年度內的財務費用由去年同期的港幣六百九十萬元上升至港幣一千一百五十萬元。

集團資產抵押

於二零零六年三月三十一日，本集團賬面值為港幣一億七千二百五十萬元(二零零五年：港幣一億八千八百六十萬元)的若干資產已作為本集團向銀行融資的抵押擔保。

由本集團附屬公司在國內擁有之若干廠房和機器，經數名債權人及員工的法律行動後，已被深圳法院凍結。截至二零零六年三月三十一日止，該等廠房及機器之淨賬面值約為港幣六百萬元。

重大投資或資本資產之未來計劃

本集團並無任何重大未來投資計劃，惟本集團將恰當地作出資本性資產投資，尤其是添置新的機器及模具，以配合生產及市場需求。當中所需資金，主要來自本集團的經營收入，其次來自現有的銀行貸款及融資租約。

外幣兌換風險

本集團之貨幣資產及負債以港幣、人民幣及美元為主要結算貨幣。由於港幣仍與美元掛鈎，加上中國政府持續審慎的外匯及貨幣政策，因此本集團所承受的外幣兌換風險並不顯著。

業務分部資料

北美洲仍是本集團的第一大市場，佔本集團總銷售額的81%。其他市場包括歐洲、香港、中國內地及其他。

或然負債

於年結日，本公司之或然負債為本公司向銀行提出的擔保，以便其附屬公司取得銀行信貸額合共港幣一億一千五百六十萬元（二零零五年：港幣一億一千九百五十萬元），而該筆信貸擔保額並未包括於財務報表之中。有關附屬公司已動用之借貸總額約為港幣八千三百九十萬元（二零零五年：港幣一億五千六百二十萬元）。

於年結日後，一供應商向香港高等法院提出將本公司其中一所全資附屬公司（「附屬公司」）清盤之呈請（「呈請」），指附屬公司拖欠採購原材料之費用。其後，附屬公司得悉江益明先生（「江先生」）及其餘四位債權人為呈請之支持債權人。江先生為該附屬公司及本公司之董事。其中港幣五百零九萬二千元之申索金額已清還。本集團董事在諮詢法律意見後，對另外的港幣四百六十萬零五千元之申索金額之合法性存疑，故無須撥備。

僱員資料

於二零零六年三月三十一日，本集團僱員有二千零二十五名，分佈在香港及內地的辦公室及廠房。通達工業按員工的個人職責、資歷、經驗及表現而發放數額具競爭力之酬金。本集團為員工舉辦各項課程，包括管理技巧工作坊、資訊交流研討會、在職培訓及職安課程。

本集團設有購股權計劃，惟回顧年度內本集團並無授予任何購股權。於二零零五年十二月，本集團除向大部分員工發放已同意的薪酬待遇，即相等於一個月薪金之額外酬金外，並沒有發放年終花紅。

回顧年內，員工支出合共港幣五千零二十萬元（二零零五年：港幣六千六百四十萬元），較去年同期減少24.4%。

業務回顧

截至二零零六年三月三十一日止年度，本集團錄得股東應佔虧損淨額港幣四千七百萬元，主要是由於原材料價格上升，以致生產成本大幅上漲。廣東省勞工成本上升及勞工短缺問題，進一步削弱本集團之盈利。

有鑑於本集團持續錄得經營虧損，管理層已對其物業、廠房及設備進行減值檢討，此檢討引致作出一千三百二十萬港元的減值虧損及一千五百八十萬港元的減值虧損撥回。

於回顧年度，本集團繼續面對嚴峻挑戰。本集團之主要市場持續疲弱，對家居產品的需求放緩，市場競爭仍然激烈。本集團遂將焦點放在邊際利潤較高的產品如金屬硅橡膠烘焙器、硅橡膠烘焙器及原件生產產品，並減少接受低邊際利潤的訂單。

截至二零零六年三月三十一日止年度，來自國際之營業額由去年的港幣三億五千五百八十萬元下跌39.9%至港幣二億一千四百萬元。回顧年度，美國營業額由去年的港幣二億八千七百一十萬元下跌36.7%至港幣一億八千一百八十萬元。加拿大銷售額亦由去年的港幣二千四百一十萬元下跌68.5%至港幣七百六十萬元。歐洲銷售額則由去年的港幣二千八百四十萬元下跌至港幣一千二百八十萬元。持續高企的油價對這些市場的家居產品需求造成負面影響。為提升利潤質素，本集團集中處理邊際利潤高及付款條件良好的訂單，這亦導致銷售額下跌。

前景

原材料價格雖持續高企，但有跡象顯示價格已漸趨穩定。本集團將繼續採取進取的措施以適應市場現實，加上集團積極控制成本，本集團相信盈利將逐步得到改善。

縱使經營環境非常困難，本集團一直得到客戶不離不棄的支持。本集團亦主動擴闊客戶基礎，尤其是邊際利潤高的原件生產客戶。原件生產客戶普遍樂於投資度身訂造的產品，所生產的產品因受專利權及版權保護而免受激烈競爭，因此其利潤亦較高。故此，本集團將集中資源在支援原件生產客戶上。

本集團一直致力加強產品開發，務求增加邊際利潤。本集團的硅橡膠烘焙器及廚房用具已成功打進國際市場，並會繼續推出更多新的烘焙產品，以及烘焙產品與廚房用具的超值組合。此外，本集團正著手研發高利潤的創新產品，計劃利用配搭不同物料的市場趨勢，例如以硅橡膠手柄配置於金屬用具上，來達致產品多樣化及創造更高價值的產品。本集團內部擁有廣泛的專才及強大生產實力來爭取這個高檔市場的市場份額。

除此以外，本集團將採取更嚴格的控制成本措施及主動開發新產品。本集團已和美國一間大型寵物產品公司「8 in 1」訂立合約，合作生產創意寵物配件。我們相信這些策略將協助抵銷原材料價格上升的負面影響，並能為集團提供一個提升回報的平台。

展望未來，我們深信透過本集團鍥而不捨的努力，積極提升邊際利潤及減低營運成本，通達工業必能克服目前的市場挑戰，令業績得以改善。