



## 主席報告

敦沛金融控股有限公司自一九九零年以來，一直於香港金融服務界擔當舉足輕重的角色，並在其日本商品期貨買賣之穩固基礎上，不斷擴展業務，務求為客戶提供更多元化的服務。憑藉此多元化策略，本集團成功發展成為一家提供多元化產品的一站式金融機構。時至今日，本集團已在眾多企業及個人投資者的心目中建立了誠信及專業之形象。

儘管市場競爭激烈，本集團仍能於回顧年內成功轉虧為盈。隨著本地經濟持續復甦，期內本地證券市場交投暢旺，敦沛的證券經紀及孖展借貸業務均錄得穩健增長。

本集團之企業融資業務及財富管理產品(包括單位信託及保險產品)亦於年內取得顯著增長。為了豐富其財富管理產品種類，本集團將於來年積極尋求與其他金融機構合作之商機。

縱然營商環境競爭日趨激烈對本集團之表現有所影響，然而本集團仍繼續發展其期貨經紀核心業務。要維持在市場上的領導地位，本集團深明提供高質素產品及服務之重要性，而這實有賴一群忠誠、投入及能幹之員工的努力。因此，本集團年內繼續透過培訓，致力提升員工之專業知識及能力，並為員工提供穩定且回報豐厚之前途。透過此等措施，敦沛已成功建立一支具實力之團隊，並將於不久之將來為本集團提升盈利能力。於二零零六／二零零七年度，本集團將致力進一步強化我們的團隊，聘請更多客戶主任。

年內，本集團實行內部監控，並提升成本效益運作之意識，有利業務發展。本集團亦在資訊科技方面投放更多資源，以提升效率及改善本集團之電子交易平台。透過改革Tanrich-Online之內容，本集團成功吸引更多人瀏覽本集團主要商品及外匯等多元化資訊。未來，該網站將繼續成為本集團一項重要工具，促進本集團與客戶建立更緊密關係，從而擴大客戶基礎。



## 主席報告

此外，本集團亦於市場推廣方面投放大量資源，包括透過電視廣告及參與香港及中國內地的金融博覽會、合營企業研討會，以及報刊及廣播媒介的金融資訊節目，藉以建立品牌。本集團預期，以上舉措將有助提升本集團的知名度，從而為本集團帶來更多業務。

展望將來，本集團預計多項市場趨勢將可推動集團的業務發展。於二零零六年下半年度，本集團相信股票市場及中國概念股份之交投將維持暢旺，至於表現較多個亞洲地區更佳的香港市場將會繼續成為中國進軍國際貿易及金融市場之門戶。中國內地穩健的經濟增長亦將有助推動亞洲其他地區的增長步伐。

敦沛將繼續於內地發掘商機，並預期內地對高質素金融服務及企業融資之需求於可見之將來仍然殷切。本集團目前正積極部署，為抓緊此龐大且發展蓬勃的市場商機作好準備。

縱然全球經濟仍存在若干不明朗因素，但隨著失業率下降及個人收入上升，本集團相信香港之前景一片光明。敦沛已於市場佔據了有利位置，並將致力確保在其各項業務中取得更平衡的收益貢獻。

本人謹代表董事會，向本集團股東、商業夥伴及客戶一直給予之支持，致以衷心謝意。本人亦藉此機會感謝董事會成員及同事於過往一年所作出的努力及貢獻。本人期望來年集團將可再創高峰，為股東帶來更豐厚之回報。

主席  
葉德華(民勳)

香港，二零零六年九月二十二日