

主席報告

本人謹代表金威集團控股有限公司（「本公司」）之董事會（「董事會」），欣然提呈本公司截至二零零六年六月三十日止財政年度之年報。

業績及股息

截至二零零六年六月三十日止財政年度，本集團錄得股東應佔純利83.2百萬港元，相等於每股盈利2.72港仙。董事建議不派付本年度股息。

業務回顧

二零零六年是本集團業務轉型的新里程。年內，本公司完成收購生態造林業務，並於新市場上奠定穩固根基。董事認定生態造林業務為長遠潛力優厚之獨一投資機會，並認為多元化發展此高增長潛力之新市場，將可補足於競爭激烈之服裝市場之影響，從而改善本集團之盈利基礎及資產質素。董事欣然宣佈，生態造林業務於回顧財政年度已為本集團帶來收購後溢利貢獻。

在本集團一向經營之服裝業務方面，於回顧財政年度，中華人民共和國（「中國」）經濟持續增長，而成衣零售業繼續面對嚴峻挑戰。然而，新加入競爭對手不斷於人流暢旺地區開設新店舖，而且價格競爭日趨劇烈。儘管中國服裝及制服市場面對重重挑戰，本集團憑藉一系列整頓業務及開拓銷售網絡之措施，於回顧年度內之財務表現繼續錄得理想增長。

生態造林業務

本集團之新開發多元化生態造林業務，利用促生植物技術註冊專利申請，及於其植林過程中利用經改良樹種桑科構樹之方式經營。有關專利申請乃由中國科學院植物學學院(Botanical Department)研發。經基因改良之樹種桑科構樹乃屬於落葉喬木科之桑科植物，其高耐抗性可使樹木在其他樹種不適宜之環境中生長。此種能力可以較高土地使用率及較低勞工成本帶來經濟效益及更佳產能。該等樹木亦可促進各種土壤微生物生長，從而改善人造林中貧瘠土地之質量，將含鹽土壤轉為可種植農地。由於此項技術可大大改善中國因土地貧瘠而棄置之大量農地儲備，因此獲得中國國家林業局支持積極發展。所種植之桑科構樹可廣泛應用，例如生產高品質紙張及作為造紙原材料及動物飼料。

加快桑科構樹之生長期可解決中國造紙業對木漿之強勁內部需求。鑑於本集團擁有技術專業知識之優勢，計劃在中國不同省份廣植經基因改良樹種，主要迎合中國造紙業對木漿之強勁內部需求。預測是項新開發多元化業務之主要銷售對象為中國之下游木漿及紙張製造商。現

主席報告

時，本集團之造林業務擁有自家之樹苗培植設施及租賃耕種處所直接種植經改良樹種。本集團之造林業務以多種方式經營，包括(i)直接銷售樹苗；(ii)自家種植，即本集團以本身之資源種植經改良樹苗，以取得全部收益；及(iii)分承包種植，即本集團與其他農業單位訂立合營模式，利用彼等之資源種植經改良樹種。首個種植季節已於二零零六年四月開始，第一批已成熟之經改良樹種桑科構樹將於二零零六年底開始收割。此外，本集團之造林業務亦包括次要松樹業務，位於中國山西省兩片松木林地，分別為山西省昔陽縣東風林場及山西省昔陽縣國營碧霞觀林場，合共擁有總面積約47,090畝。該等業務可配合本集團主要經改良樹種桑科構樹造林業務之發展。

造紙業所採用之優質原材料之市價於過去數年普遍上升。董事因此預測此項新業務擁有龐大之業務商機。由於預期本集團之業務將會快速擴展，為增加本集團之造林資源，本集團已訂立多項合作框架協議，於中國廣西、福建、湖北及重慶等多個地區種植經改良樹種。該等合作有助本集團取得額外林地資源發展其生態造林業務。隨著種植之規模增加，本公司將積極物色其他具潛力之合適林地培植經改良樹種。有關合作框架協議有待簽署正式合約落實。由於擁有新批授專利及技術之優勢，董事深信強勁之市場需求將可帶來無限商機，當中收購相關之溢利保證顯示造林業務於截至二零零六年及二零零七年十二月三十一日止兩年可取得合共不少於200百萬港元之除稅後純利，而本集團將可享有70%利潤。

成衣業務

打從二零零五年起，面對著成衣業務白熱化的競爭環境，本集團已調整管理層，加強市場推廣及宣傳攻勢，目標是開拓全國銷售經營網絡，擴闊銷售渠道。本集團通過地區代理的經營模式，向周邊地區延伸開設加盟店網絡，成功增加省市級的銷售網點(包括北京、河北、內蒙、山東、山西、江蘇、福建、廣東、河南、雲南、貴州、安徽、新疆等地區)；此策略亦實現與地區代理分攤風險和共享資源的效益，於年內取得一定的成績，讓本集團可集中發展利潤較佳的產品。此外，於得到地區代理的貢獻及投入，本集團成功建立銷售數據資料庫，方便分析不同地區的銷售走勢，對市場變化作出快速反應。

主席報告

本集團在年內開展的宣傳攻勢，包括委任知名之螢幕藝人擔任品牌代言人，並推出一系列電視廣告，增加消費者對品牌的認知度，亦同時吸引一班有意加入本集團成衣銷售網絡的加盟商。此外，本公司前副主席兼執行董事吳良東先生因健康理由退出直接參與集團營運管理工作，集團為此採取恰當應對措施，成功減低所受影響之餘亦大大改善本集團的營運表現。在制服貿易業務方面，仍佔集團業務的一定比例份額，經過去年的銷售策略的調整，和加強營銷隊伍，業務趨向穩定；但由於市場環節之獨有因素及面對沉重的競價壓力，其邊際利潤只能維持在較低水平。本集團今後會減少倚賴制服貿易業務，轉向重點發展自家品牌產品。總言之，董事欣然報告集團樂見其目前的邊際利潤已較為可取並見回升跡象。

集團的經營宗旨是以產品質量為先，此亦繼續取得各界的認同。期內，除組團參加大型服裝生產設備的展銷會外，本集團更派出生產管理層與海外服裝廠作技術交流，加深了解服裝潮流走勢和改善生產技術。在二零零五年十二月，本集團獲得國家工商行政管理總局頒發「中國馳名商標」的榮譽，實為集團發展史上的重要里程碑。旗下「金威世家」品牌既享崇高地位，集團來年在發展成衣業務上將更展優勢。惟集團管理層絕不自滿，並會以提升生產能力及設施為來年目標。

本集團一直以來在產品質量方面獲得廣泛讚譽，並且與中國政府多個部門和單位保持良好和緊密的合作關係；現為中國最高人民法院、最高人民檢察院、國家商品檢驗檢疫局、中國公安部和若干銀行機構的定點服裝生產製造商；本集團與中國政府部門的多年合作經驗和商譽，是以後在同行業的競爭優勢。

於納米技術業務之投資

本集團於納米技術之投資乃透過與具有頂尖地位之中國科學院建立聯盟而成立中科納米技術工程中心有限公司（「中科納米」）。自此以後，國際社會對納米技術作為支援二十一世紀其他主要發展之核心基礎之看法日益受到重視。採用納米技術之嶄新應用方式在國際舞台不斷面世。即使中科納米成立時間尚短，但中科納米已迅速成為中國納米技術之領先開發企業。中科納米之技術基礎已經成熟，中科納米開發之多項納米技術應用成效程度已透過實際商業運用而確立其可行性。中科納米開發之多項納米技術應用於不同行業，包括紡織、醫療用品及生物技術產品，並已提出逾30項納米技術研究項目之專利申請。

主席報告

目前，中科納米之北京總部主要為研究及中試基地，擁有超過40名科學研究人員以及擁有博士及碩士學位之高級研究人員。中科納米位於蘇州省之產業化廠房第一期建造工程經已竣工，並已開始生產納米金屬塗料、室內外納米塗料及納米漿液之工業產品，將於不同行業中廣泛用作表層塗層，其有抗氧化及防污等有利質素。透過與具有頂尖地位之中國科學院通力合作所建立之穩健技術基礎，加上自家專利，本集團展望中科納米於未來可取得理想之財務表現。

展望

展望將來，董事會預期本集團之新開發多元化生態造林業務將為本集團之業務發展提供強大動力。本集團之新開發多元化業務已開始錄得溢利貢獻。隨著全球對生態環境之關注，董事會認為是項新業務擁有無限之發展潛力。本集團將積極尋求具有發展潛力之合適林地，以進一步擴展生態造林資源及開發相關業務。根據是項擴展計劃，於二零零六年十月十六日，本集團訂立一項有條件協議，收購生態造林業務額外30%股權。

國家林業的改革已進入最開放階段，隨著國有林場的改制及鼓勵全民及外資投資林業，由此給集團未來發展帶來極大的空間，特別是在國家木漿材奇缺的市場環境下，傳統的土生樹種桑科構樹，經過雜交培育成為超短輪伐木漿材，將會在國內全面推廣，並成為中國紙漿材主力樹種之一，具有廣泛發展前景，為此在未來將會給集團創造更多的收益。

與此同時，成衣業務將繼續為本集團提供可靠之收益基礎。儘管董事會預期中國服裝市場之競爭將持續劇烈，董事會深信本集團已成功渡過艱難之試業階段，並開始轉虧為盈。然而，本集團將履行承諾，定期檢討其市場推廣策略，並因應市場環境作出調整，及將致力於進行銷售及市場推廣活動，務求於中國市場內之本地及外國服裝品牌之激烈競爭中增加其市場佔有率。誠如前文所述，本集團為積極擴展中國市場，已於不同省份開設更多店舖，並已成功進駐北京、山東及山西等重要城市，為成衣業務奠定穩固基礎。

董事會認為本集團目前朝著正確方向發展。憑藉本集團於所選擇業務之競爭優勢，董事會相信本集團於日後定可取得更超卓成就。

主席報告

鳴謝

本人謹藉此機會代表董事會向全體股東、客戶、供應商及專業顧問在過往一年所給予之支持致以萬分感謝，同時亦衷心感謝管理層及員工所作出的努力和貢獻。

吳良好

主席

香港，二零零六年十月二十三日