

主席報告



個人首年應收保費增長58.8%至693,200,000港元，原因是與2005年比較，保險合約增長12.2%至363,200,000港元，投資合約則增長192.3%至330,000,000港元。與2005年比較，整付及首年保費增長13.2%至335,200,000港元，而續保保費增長8.3%至1,624,100,000港元，保費總額則增長9.1%至1,959,300,000港元。總營業額較2005年增長9.1%至1,993,900,000港元。

業務回顧

截至2006年12月31日止年度，本集團錄得股本持有人應佔日常業務溢利322,400,000港元，與2005年錄得的42,500,000港元比較增長658.6%。每股基本盈利為0.40

2006年堪稱為股東創造輝煌價值的一年。每股內在價值增長26%，達6.231港元，代表股東價值提高約1,046,000,000港元。銷售表現及純利創歷年佳績，主要表現指標續呈改善，投資回報、續保率及理賠經驗均較預期理想。

港元，2005則為0.05港元。盈利上升主要是由於較大的有效業務創造較高的利潤貢獻，加上年內投資回報理想及年內變現部份過去未變現收益所致。保單持有人利益增加32.0%至805,700,000港元。年內總經營開支為1,644,800,000港元，較2005年上升27.6%，以配合業務發展。

銷售隊伍規模持續壯大，營業員人數由2005年的1,696名增加至2,031名。按營業員平均每月的首年應收保費總額計算，營業員生產力為33,000港元，較2005年的26,000港元增加26.9%。

於2006年12月31日，生效保單的總數為316,970份，2005年則為294,457份，增長7.6%。

第13個月的保單續保率由88.8%輕微下跌至88.7%，第25個月的保單續保率亦由79.1%輕微下跌至78.0%。續保比率持續上升至100.5%，2005年則為100.3%。理賠比率亦由2005年的95.5%改善至2006年的88.6%。

為配合保單持有人(包括現有客戶及潛在客戶)的不同需要，我們於2006年推出三項產品。其中一項產品為附帶醫療保障的終身壽險產品、賠償有若干上限的住院費用、加上一個可自選提高理賠金額的附加保障。另一項產品則為個人意外保障，提供現有產品組合以外的其他選擇。

2006年標誌著盈保投資管理有限公司(「盈保投資管理」)穩固增長的一年。撇除盈保投資管理擔任投資經理的500,000,000美元衍生債務抵押債券交易，2006年底管理資金總額增加約20%至超過9,000,000,000港元。隨著基金規模日益龐大，我們已擴充旗下的投資隊伍，旨在為客戶取得持續卓越的回報。

2006年12月31日，本集團宣佈向香港置地集團收購一幢位於英皇道1063號的31層高甲級寫字樓，作價1,472,000,000港元。該物業提供約290,000平方呎寫字樓面，目前全部被佔用，租賃予不同優質租戶。

本集團有意持有該物業作長期投資用途，該物業的收益可觀，且具備長遠增值的潛力。目前本集團在香港多處地點佔用約200,000平方呎的寫字樓面，作為其公司及保險業務之用。根據現有租賃協議，本集團有意將業務分階段遷入該物業，有助集團更有效控制未來租賃開支及集中處理業務。

展望2007

2007年3月1日，Fortis Insurance International N.V. (「富通」)與本公司宣佈，富通及盈科亞洲拓展有限公司(「盈科拓展」)訂立協議，根據協議，富通將以總代價現金約3,500,000,000港元(每股8.18港元)收購本集團逾五成的控股權益。

依照集團2006年的業績，收購價相當於內在價值約1.38倍的估值，亦較本公司截至2007年2月23日的最後收市價每股5.17港元溢價58.2%，或較本公司2007年2月23日及之前緊接的十個完整交易日的平均收市價溢價59.1%。這收購價，充份反映富通對本集團的管理團隊及優質的銷售隊伍的肯定。本人13年前創立本集團，多年來和各同事默默耕耘，對此成果，亦深以為傲。

富通將收購盈科拓展及本公司若干其他股東所持的控股權。收購完成後，富通將以相同作價提出無條件強制性全面收購建議，但仍有待監管當局批准及其他成交條件達成後方始作實。董事會將儘快委聘獨立財務顧問，提供有關收購詳情的建議。

富通承諾繼續專注本集團的特許經營業務、代理銷售團隊的發展及向保單持有人提供最高水平的服務。交易將使本集團與一家世界級的金融機構緊密連繫，借助其各式各樣的產品、服務及資源延續其增長動力。能與如此卓越的國際夥伴攜手合作，集團全體員工及2,000多名營業員無不感到振奮。我們的業務達至新高峰，預計2007年將保持增長動力，向前邁進。

執行主席

袁天凡

香港

2007年3月20日