



主席報告書



張瑜平
主席



歷久常新
氣宇不凡

主席報告書

各位股東：

本人謹代表董事會（「董事會」），欣然提呈新宇亨得利控股有限公司（以下簡稱「本公司」）及其子公司（以下簡稱「本集團」）截至二零零六年十二月三十一日止年度（以下簡稱「本年度」）之年度報告，敬請各位股東審閱。

承繼良好的發展勢頭，本集團於二零零六年保持著快速的發展，取得了理想的業績。銷售額達人民幣（下同）24億元，較去年同期增長72.2%；年度溢利達2.14億元，較去年同期增長62.1%。

本年度，我們繼續以多種方式拓展海內外零售網絡。在內地，本集團以合資、收購等方式，將零售網絡拓展到合肥、鄭州及溫州等地區，分別成功佔有該等地區85%或90%以上中高檔進口手錶的市場份額，並取得了顯著的成績，成功實踐了集團快速而穩固拓展的零售戰略。同時，在哈爾濱、瀋陽及太原等地區亦有零售網點的新突破。於回顧期內，本集團內地零售門店已達92家，超額完成預定目標。

特別是，本集團於八月份成功收購Elegant International Holdings Limited（三寶集團）100%的股權，在香港已擁有4家高檔手錶零售門店，此為集團實踐海外零售戰略的重大突破。自八月份至十二月份的四個月中，三寶集團取得了理想的業

績，銷售額及毛利率同比增長均超過三成。此次成功收購，為本集團進一步向海外發展提供了寶貴的經驗，奠定了良好的基礎。



主席報告書



在此基礎上，本集團基本構建出頂級、中高檔、時尚等不同層面的立體銷售格局。

於回顧期內，新加坡淡馬錫控股有限公司成為本公司新的戰略投資者，全球最大手錶製造及分銷商Swatch集團及世界頂級奢侈品生產及分銷商LVMH集團，分別通過配售增持或市場收購持有本公司股份超過7%。這些都充分體現出本集團於高檔進口手錶領域之行業地位。此外，本公司與曆峰集團之卡地亞、Swatch集團之歐米茄、LVMH集團之豪雅、Rolex集團之勞力士等品牌專賣店的開設，與愛彼、艾美等品牌長期代理合作協議的續簽等，亦標誌著本集團與品牌供應商的合作日趨緊密，進入了一個嶄新的歷史時期。

於回顧期內，本集團致力建立以北京、上海及香港為中心的集團化客戶服務體系，以給予客戶最佳的信心保障；於期內，本公司全資收購了一家裝飾包裝公司，為提升店鋪形象及本集團高檔消費品業務向縱深發展增強了協同效應。



主席報告書

在積極拓展業務的同時，本集團一直致力不斷保持並提升企業管治水平，以保障公司作出符合整體股東利益的決策，為股東及社會帶來最佳的回報。

未來，在良好的經濟發展背景下，本集團將不斷發揮自身優勢，繼續以國際化標準於海內外拓展零售網絡；建立並保持與品牌供應商長久而深入合作的良好關係；拓寬並優化高檔消費品產品組合；進一步完善大中華區客戶服務體系，並不斷提升服務與管治水平，以最大的利益回報股東和社會。



本人謹代表董事會向廣大股東、供應商、客戶以及其他合作夥伴對本公司長期以來的信任和支持，以及本集團全體同仁在過去一年中對所作出的積極努力與貢獻，致以最衷心的感謝！

承董事會命
主席
張瑜平

香港，二零零七年四月十日