

主席函件

本人謹代表中建科技國際有限公司董事會欣然宣佈本集團截至二零零六年十二月三十一日止年度之全年業績。

於二零零六年，本集團營業額創出新高，達3,858,000,000港元，較去年上升約1.7%。利潤表現則受不利的營商環境影響，純利由113,000,000港元下降約11.5%至100,000,000港元。

對本集團而言，二零零六年為充滿機遇與挑戰的一年。二零零六年本集團的製造業務仍須面對各種挑戰，營商環境較二零零五年更為困難。激烈的市場競爭、原材料價格的上漲以及國內勞工成本及營運開支的上升，均對本集團的成本及利潤造成壓力，導致本年度製造業務的經營溢利下降。

儘管二零零六年營商環境欠佳，本集團仍能在室內無線電話及先進科技電子產品原設計製造業保持世界領導地位。本集團的市場多元化策略取得成功，本集團除吸納更多新客戶外，亦在客戶基礎的擴大及市場擴展方面，取得進展。我們在美國以外的地區的業務亦獲得大幅增長。在美國以外市場的營業額增加21.2%，達1,818,000,000港元，佔總營業額的47%。

本集團在科研技術方面仍處優勢。於二零零六年，本集團推出多種優質室內無線電話產品，以配合市場需求。自美國聯邦通訊委員會開放 DECT 作為美國通訊標準制式後，本集團率先在二零零六年下半年在美國市場推出 DECT 6.0 室內無線電話，因而遠遠領先競爭對手。這證明本集團對市場觸覺敏銳，並且對市場轉變反應迅速。

兌換可換股票據及恢復公眾持股量

中建電訊於二零零六年未能成功將本公司私有化，繼而採取重要策略行動，改善本公司股本架構及恢復本公司之公眾持股量。中建電訊已全數兌換其持有本公司的可換股債券，並且於二零零六年五月出售13,800,000,000股本公司股份予德意志銀行及三名獨立機構投資者，令本公司的公眾持股量得以恢復。該交易大大擴大本公司的資本基礎，並且引入大型機構投資者作為股東。可換股票據的兌換已解除本公司每年大額利息支出及在到期日本金償還的重大財務負擔，因而大大改善本公司的財務狀況。



展望

展望未來，我們對二零零七財政年度的前景感到審慎樂觀。

不利因素方面：油價高企、已上升的利率及逆轉的美國物業市場已對美國經濟帶來負面影響，而且電訊產品市場競爭依然激烈。珠江三角洲地區的嚴重勞工短缺問題將持續影響本集團廣東廠房的生產及增加勞工成本。此外，若人民幣進一步升值，肯定會進一步增加本集團的生產成本。有利因素方面：石油價格已由高峰下降15%以上，同時原材料及零部件價格已趨穩定。美國消費者的購買能力依然強勁，且有跡象顯示美國住宅市場快將見底。很多人相信美國利率的上升軌已經結束，且預期美國利率將於二零零七年下半年回落。歐洲及新興國家市場對我們電訊產品的需求依然強勁，相信這將是我們於二零零七年銷售與溢利增長的主要動力。

我們的產品研發藍圖具極大潛力，我們將於二零零七年陸續推出寬頻室內無線電話、具無線上網功能的室內無線電話及具互聯網語音通訊功能的室內無線電話等新產品，其售價及毛利較高，預期將會推動銷售額增長及改善利潤。我們亦將會透過推出住宅及小型辦公室用電訊產品、多條線路室內無線電話及無線語音會議系統進入商業通訊市場，預期該業務將成為本集團業務發展的一個嶄新的平台。

為應付各種生產問題，我們決定在中國東北遼寧省朝陽市建立一所新工廠，第一期廠房預計於二零零七年下半年開始進行大量生產。朝陽市的新工廠既可令集團吸納當地大量廉價勞工，亦有助集團解決現時廣東省工廠勞工短缺的問題。我們相信，朝陽市的新工廠將為集團節省大量成本，並進一步提升本集團的競爭力，從而提高本集團的盈利能力。

基於上述措施及潛在商機，管理層對本集團未來年度的持續增長審慎樂觀。

致謝

本人謹代表董事會，謹藉此機會感謝本集團高級管理層及全體員工多年來的支持，辛勞工作及竭誠效力；我們同時亦感謝各位股東、銀行、客戶及供應商，不斷對本集團作出鼓勵與支持。

主席

麥紹棠

香港，二零零七年四月十八日