

中遠國際一直重視與股東及投資者進行良好和充分的溝通，確保他們及時得到公司的發展策略和業務營運等信息，以取得股東的持續支持。為了全力開展投資者關係工作，本公司於年內制定了《中遠國際投資者關係管理辦法》，明確投資者關係管理的目的、原則和工作範圍等。在符合法律法規的要求下，充分保障投資者的知情權及其合法權益，並採取公平、公正及公開的方法，以誠實、平等和主動的態度與股東和投資者溝通，促進他們對本公司的瞭解和認同，提升公司的投資價值。

此外，本公司於二零零六年起成立了專責部門全力策劃和執行投資者關係工作，通過管理層的帶領，向投資者、分析員和基金經理披露及時、準確和完整的信息，使他們能有效地評估本公司的投資價值。本公司亦透過與股東和投資者的溝通知悉他們對公司的期望和意見，以提高公司治理和增加透明度。

中遠國際通過不同渠道及安排各種形式的活動開展投資者關係工作，包括：

- 舉行新聞發佈會及分析員簡報會公佈本公司中期及全年業績，並解答傳媒及分析員提問，並將發佈會的視象內容載於公司網站上，方便投資者閱覽；
- 與分析員和基金經理定期舉行個別約見及電話會議，介紹本公司及其附屬公司營運情況和未來發展策略；
- 帶領分析員及基金經理參觀本公司在中國內地的附屬公司的業務運作情況，以增加他們對本公司及其附屬公司業務的認識；
- 參加由證券行籌辦的企業推介會，向不同地區的投資者介紹本公司的發展策略和營運狀況；
- 於本公司網站設立投資者關係欄目，載列最近年度的財務數據和公司最新資料；及
- 通過電郵向傳媒、分析員及基金經理等投資者發佈公司最新消息，並同步於本公司網站披露，以增加本公司的透明度。

通過上述活動，本公司的投資者關係工作取得了明顯的進展。年內本公司管理層與分析員、基金經理及投資者會面合共220人次，其中與基金經理及分析員的會面次數分別為118人次及102人次。此外，年內共有6家證券研究機構為本公司撰寫分析報告。

投資者關係

二零零六年投資者關係活動

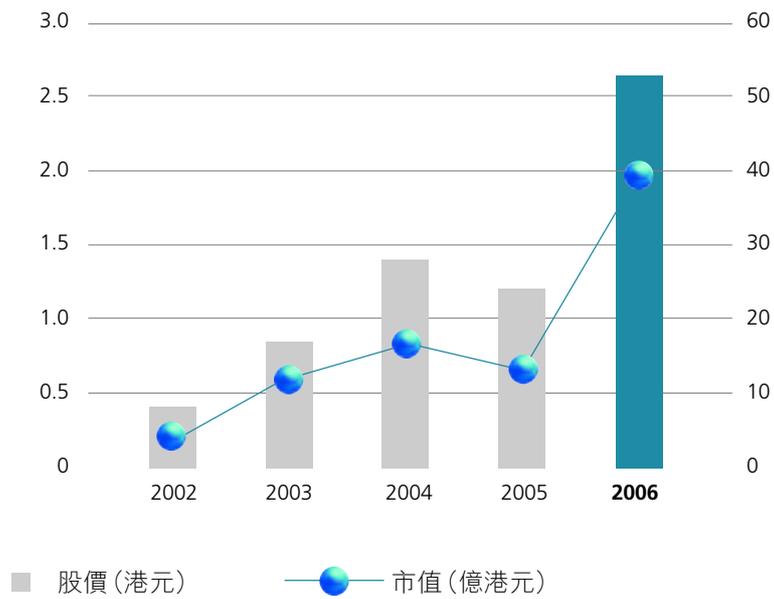
日期	事項
三月	公佈中遠國際二零零五年全年業績 <ul style="list-style-type: none">• 舉行業績發佈會• 舉行分析員簡報會
七月	參加由星展唯高達於新加坡舉辦的香港企業日
九月	公佈中遠國際二零零六年中期業績 <ul style="list-style-type: none">• 舉行業績發佈會• 舉行分析員簡報會 參加由星展唯高達舉辦的二零零六年中期業績簡介會
十月	帶領分析員及基金經理參觀中國內地塗料生產廠和房地產項目

股價及市值表現

於二零零六年十二月底，中遠國際股票收市價為每股2.75港元，總市值為3,988,939,000港元，較二零零五年十二月底收市價1.19港元和總市值1,687,707,000港元分別增加131%和136%。

圖表：過去五年中遠國際的股價和市值表現

年份	二零零二年	二零零三年	二零零四年	二零零五年	二零零六年
股價(港元)	0.47	0.84	1.38	1.19	2.75
市值(億港元)	6.55	11.71	19.52	16.88	39.89



投資者關係

每股盈利及每股派息

二零零六年每股基本盈利上升22%至42.90港仙，每股派息5.30港仙，增長18%。本公司自二零零四年起一直採取穩定的派息政策，公司派息比率（按經常性經營溢利）

均維持在25%以上。二零零六年，董事會建議派發末期股息每股4.30港仙，連同年內已派發的中期股息每股1.00港仙，全年總股息為每股5.30港仙。

過去三年中遠國際每股基本盈利、每股股息及派息比率

財政年度	二零零四年	二零零五年	二零零六年
每股股息(港仙)	2.50	4.50	5.30
每股基本盈利(港仙)	15.54	35.04	42.90
派息比率			
— 按經常性經營溢利計算(%)	30.40%	35.00%	33.00%
— 按淨利潤計算(%)	16.10%	12.80%	12.40%

展望未來，本公司將會進一步加強投資者關係管理工作，繼續與投資者、分析員和基金經理保持良好的溝通，提供準確和清楚的經營信息和發展策略，協助投資者充分認

識本公司的發展方向和策略，以保持高水平的公司管治和透明度，進一步增加企業投資價值，實現股東利益最大化。

投資者常見問題

公司定位及發展策略

1. 中遠國際未來的發展策略如何？

答：展望二零零七年，我們將會繼續留意宏觀形勢，緊貼市場變化，利用上市公司優勢，進行資本運作，繼續構築、充實和拓展船舶服務產業供應平台。我們將會繼續整合旗下塗料業務，將資源重新配置，擴展於華南地區集裝箱塗料的市場份額，並全力拓展工業重防腐塗料，以及爭取擴大中遠船隊使用本公司的船舶塗料產品比例，務求使各塗料產品更加專業化；同時抓緊中國保險市場開放的契機，積極拓展中國內地的船舶保險顧問業務。另外，我們也會繼續探討重組中遠集團系內與船舶服務相關的優質資產，積極研究擴大船舶服務和船舶產品的供應網路，目標是要成為專業獨特的船舶服務供應商。

2. 中遠國際於二零零六年十月增持24%中遠房地產股權，來自物業投資及物業發展的利潤貢獻佔公司總淨利潤的比例依然不小，請問中遠國際以船舶服務業為主的發展方向會否改變？

答：目前，中遠國際除了擁有共同控制實體中遠房地產的股權外，還尚餘在上海香港麗園的商場舖位和部份車位，以及在瀋陽的中遠·頤和麗園部份住宅單位、商舖和車位尚未銷售，預計這些項目將於未來兩年內結束。這些項目結束後，本公司將不會再撥資源投資其他物業發展項目，而只透過持有共同控制實體中遠房地產這優質資產作為本公司於中國物業投資方面的唯一投資。今後，本公司將會繼續專注以船舶服務業作為公司的長遠發展策略，並且相信除了通過目前持有四項船舶服務業的自然增長外，還將會繼續併購其他與船舶服務相關的項目，進一步擴大來自船舶服務業的利潤貢獻比例，而來自物業投資和物業發展的利潤貢獻佔總淨利潤的比例將會逐漸降低。

投資者關係

財務狀況

3. 中遠國際的派息政策如何?是否有一貫的派息比率?還是會視乎業務情況?

答:為了落實股東回報最大化的承諾,董事會樂於與股東分享企業創效的成果。我們一貫的政策是將經常性經營溢利不少於25%用於派發股息。未來的派息將會視乎未來的市場變化及本公司未來發展項目的資本需求。

船舶服務業

4. 在船舶服務業中,來自非中遠集團客戶的收入多少?預計未來此比例會否有變化?

答:目前而言,船舶服務業中來自中遠集團的客戶佔營業總額約21%(二零零五年:27%),其中船舶貿易代理、船舶設備及備件供應銷售、船舶保險顧問等業務收入中來自中遠集團的比例較高,但由於擁有較多非中遠集團客戶的塗料業務佔本公司的總收入較多,故此非中遠業務仍佔本公司總收入較高比例。我們相信,隨著業務不斷擴張、整合及開拓更多客戶群,將會進一步鞏固本公司在中遠集團系內客戶的佔有率。

5. 請問中遠國際的核心業務有何競爭優勢?各項業務都各有不同,如何產生協同作用?中遠國際如何在業務間尋找商機?

答:目前,我們的核心業務船舶服務業的範圍包括:船舶貿易代理、船舶保險顧問、船舶設備、備件及通導設備銷售、塗料生產及銷售,各項業務都有其專業性和獨特性,全部都以船舶為主要服務對象。中遠國際船舶服務業的核心競爭力除了依靠專業的服務隊伍、優質的產品和服務外,也通過來自中遠集團船隊的戰略合作關係。隨著中遠集團船隊規模不斷擴大,對船舶相關的服務和產品的需求也會增加,憑藉中遠國際的資源優勢,我們希望構建一個共同平台,將各個船舶服務項目的特點和資源有效整合,同時透過共同的客戶網絡,發揮協同效益,增加企業的核心競爭力,提升創效能力。

6. 公司目前的船舶服務業，哪些業務未來幾年會有較大增長？

答：本公司的船舶服務業主要依靠航運市場的需求，由於全球航運公司包括中遠集團積極擴充船隊，新船舶買賣交易活躍，船廠船台緊張，目前的訂單基本上要到二零二零年或以後才能交付，因此，估計中遠國際的船舶貿易代理業務未來幾年會有較快速增長。此外，隨著中央政府「十一五發展規劃」的落實，基礎建設行業將會急速發展，這也促使工業用重防腐塗料擁有可觀的發展前景。

7. 船舶服務業會否受到航運業的週期變化影響？

答：由於航運週期變化主要涉及運輸價格的變化，與船舶服務業中的佣金收入並無直接的關係。此外，假如航運業進入低潮，有部份船東會藉著低價增訂新船，更換船用備件，以備航運市場復蘇時足以滿足需求和擴大市場份額，因此，基本上航運市場對於船舶服務業的需求是較為穩定的。

8. 公司經營上面對什麼風險？

答：本公司的業務範圍較廣，較容易受到不同行業市場的變化和政策的影響，如造船市場的波動、油價和原材料價格的起跌，以及房地產政策的變化等。為此，本公司已積極加強市場信息的蒐集，把握市場的變化，如中遠船貿於每月進行船舶買賣市場的分析，並與各供應商和客戶保持密切的聯繫，務求發揮專業優勢，確保原材料供應渠道和重要客戶訂單，以減低市場波動帶來的風險，確保穩定的利潤增長。

9. 中遠國際於二零零六年的船舶買賣量大幅增加，但為何來自船舶貿易代理的佣金收入卻沒有增長？

答：中遠船貿的業務收入主要是收取代理佣金。雖然中遠船貿的代理佣金是按照船廠造船進度分作多期收取的，但有關佣金是在新船交付使用時才一次性入帳，而二手船買賣佣金則是在賣方向買方交付船隻後規定的時間內支付，並於期內入帳。因此雖然二零零六年中遠船貿代理的船舶買賣量較二零零五年大幅增加，但新船買賣佣金收入將會於今後數年新船交付使用時才陸續入帳。

10. 中國的船舶保險市場前景將會如何？

答：目前，中國內地註冊的船舶保險業務一直是按傳統的模式運作，即由保險公司直接與船東接洽保險事宜，而不是如國際上通行的做法，通過更專業、更獨立和具議價能力的保險經紀來安排投保。

隨著國內保險市場的開放，內地保險業務的需求日增，更多中國註冊的船舶需要專業的保險經紀協助。因此，開放的保險市場對中遠國際的保險顧問業務將會帶來龐大的發展商機。

11. 預計中遠國際於中國內地新成立的保險顧問公司的業務增長前景如何？

答：中遠國際於去年成立的深圳中遠保險經紀有限公司已於第三季正式投入營運，主要從事內地的保險顧問服務。目前，中遠集團船隊中超過三分之二的船舶是於中國註冊的，而且內地許多船東擁有的船隊都是於中國註冊的，因此新公司將會努力為中國註冊的船舶提供保險公司以外的專業保險經紀服務。我們有信心隨著更多船東接納專業保險經紀服務，國內的保險顧問公司將會有較大的利潤增長空間。

12. 中遠國際的集裝箱塗料產品在年內的平均售價多少?預計二零零七年生產成本和銷售價有何變化?

答:過去一年,集裝箱塗料的生產成本受到原材料價格上升而增加,為此,作為中國主要的集裝箱塗料供應商之一的中遠關西公司,於二零零六年先後提高集裝箱塗料的銷售價,以抵銷生產成本上漲帶來的影響。二零零六年中遠關西公司提供的集裝箱塗料平均每噸銷售價較二零零五年上升約30%。展望二零零七年,集裝箱塗料的銷售價格將會視乎市場的供求關係和原材料價格而變動,中遠關西公司將會繼續密切留意市場變化,擴大採購渠道和採取適時的銷售策略,以確保集裝箱塗料業務的穩定增長。

13. 預計珠海的塗料廠投產後,中遠國際的塗料業務總產能多少?

答:預計中遠關西公司於珠海新興建的塗料廠將於二零零七年七月正式投產。新廠設計年產量為24,000噸,可擴充至36,000噸。新廠落成後,中遠國際將會在「珠江三角洲」、「長江三角洲」和「環渤海灣地區」等三個經濟地區設有塗料廠,年生產能力將逾100,000噸。

14. 中遠關西公司的工業用重防腐塗料的主要客戶是什麼?

答:工業用重防腐塗料銷售顧客涉及方面較廣,主要集中在核電廠、掛車、鐵路機車、港口、石油及石化、電廠、冶金、橋樑、鋼結構加工廠和地坪等行業。

投資者關係

五年財務統計數據

	二零零六年	二零零五年	二零零四年	二零零三年	二零零二年
已發行股份總數(百萬股)	1,451	1,418	1,414	1,394	1,394
股價(於十二月三十一日) (港元)	2.75	1.19	1.38	0.84	0.47
市值(於十二月三十一日) (百萬港元)	3,989	1,688	1,952	1,171	655
每股基本盈利/(虧損) (港仙)	42.90	35.04	15.54	(8.37)	(38.59)
市盈率(於十二月三十一日)(倍)	6.40	3.40	8.88	—	—
每股股息(港元)	5.30	4.50	2.50	—	—
派息比率(按淨利潤)(%)	12.4%	12.8%	16.1%	—	—
派息比率(按經常性經營溢利)(%)	33.0%	35.0%	30.4%	—	—
每股資產淨值(港元)	1.52	1.12	0.79	0.64	0.72
總資產回報率(%)	18.9%	17.1%	8.2%	-4.8%	-18.1%
股東權益回報率(%)	32.5%	36.6%	21.9%	-12.3%	-42.3%
淨負債股東權益比率(%)	淨現金	淨現金	38.1%	42.4%	56.4%
流動比率(倍)	1.90	2.40	1.76	1.41	1.79
速動比率(倍)	1.40	1.80	1.20	1.16	1.33
利息覆蓋率(倍)	47.30	9.10	14.28	3.14	2.30

分析員聯絡資料

公司名稱	姓名	電郵地址
1. 法國巴黎證券(亞洲)有限公司	林玉卿	shirley.y.lam@asia.bnpparibas.com
2. 星展唯高達香港有限公司	羅偉業	gideon_lo@hk.dbsvickers.com
3. 匯富金融服務有限公司	梅少琼	rachel.miu@kingswaygroup.com
4. 軟庫金匯投資服務有限公司	鄭安達	andescheng@sbie2capital.com
5. 匯盈證券有限公司	余永洪	benny@vcgroup.com.hk