

主席獻辭

王朝的穩固資本架構及
雄厚現金實力可為
股東帶來持續及穩健的回報。

白智生
主席
兼執行董事



本人謹此向各位股東提呈王朝酒業集團有限公司(「本公司」)及其附屬公司(「本集團」)截至二零零六年十二月三十一日止年度年報。

財務業績

本集團截至二零零六年十二月三十一日止財政年度的營業額為1,114,100,000港元，較去年的947,500,000港元上升17.6%。本集團股權持有人應佔溢利為114,800,000港元，較去年的溢利179,000,000港元下降35.9%。本年度的每股盈利為0.092港元(二零零五年 — 0.147港元)。

本年度溢利較去年下降，主要由於分銷成本上升所致。所增加的開支用於維持競爭力，以及維持和擴大在傳統市場及新地區市場的市場地位。本集團期望增加市場投資可提高來年的銷售額。

股息

本集團於二零零六年十一月派發中期股息每股3.0港仙(二零零五年 — 每股3.7港仙)。由於本集團財務狀況穩健，加上經營所得現金流與資本充裕，故此董事會建議就截至二零零六年十二月三十一日止財政年度派付末期股息每股1.2港仙，整個財政年度合共派息每股4.2港仙，而按本年度溢利計算的派息率為46%(二零零五年 — 40%)，顯示本集團審慎作出派息決定，為股東帶來可觀的現金回報，同時有足夠股東資金供本集團持續經營。

主席獻辭 (續)

業務回顧

為求進一步提高王朝在國際舞台的品牌知名度，本集團於二零零六年五月在香港參與兩年一度國際知名酒展「葡萄酒及烈酒展銷會」，展出超過20種高檔王朝產品，令王朝的中國領先高檔餐酒品牌成為市場及傳媒焦點。

本集團的首期擴能計劃於二零零六年中完成，年產能由30,000噸提升至50,000噸，並已於年內投產，此擴能可鞏固本集團的市場地位，並為未來發展奠定強大基礎。

本集團於二零零七年一月完成收購王朝御馬酒莊(寧夏)有限公司(前稱寧夏天宮御馬葡萄釀酒有限公司)，代價為11,490,000港元。由於收購為本集團提供穩定的優質葡萄汁供應，配合預期發展，有助本集團日後踏上成功之路，故此收購對本集團有策略性價值。

展望未來

展望未來，由於二零零六年中國葡萄收成可觀，因而可降低葡萄汁的平均成本，有助提升本集團的利潤。本集團繼續於市場投資的同時，為求增加王朝的回報表現，本集團已實行有效監控分銷成本增加的措施，並改善經營效率。王朝會繼續憑藉與Remy Cointreau的緊密夥伴關係、已擴展的產能、優質產品組合、強化品牌形象及龐大分銷網絡，為股東爭取理想回報。

致謝

本人謹此感謝本集團的股東、客戶、供應商及業務夥伴的鼎力支持，同時亦對各盡心出色的董事、管理層及全體僱員於二零零六年在本集團所付出的貢獻致以衷心感謝。

主席兼執行董事
白智生

