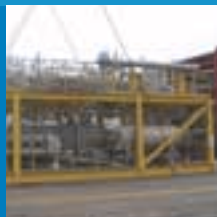


主席報告書



致力成為中國乃至
世界海洋油氣行業內
領先的綜合服務供應商

致各位股東：

本人謹代表董事會（「董事會」），欣然提呈巨濤海洋石油服務有限公司（以下簡稱「本公司」）及其附屬公司（以下簡稱「本集團」）截至2006年12月31日止年度（以下簡稱「本年度」）之首份年報，敬請各位股東省覽。

1. 前言

2006年對於巨濤海洋石油服務有限公司是具有里程碑的一年。在本年度內，本集團成功地在聯交所主板掛牌上市，順利地完成了集團的經營計劃，取得了滿意的業績。通過資本市場的平台，本集團不僅籌集發展所需要的資金，同時也在公司治理、發展機制等方面取得突破性的進步，令集團的成長邁上了一個新的台階。

2. 業務回顧

本集團對於可以參與到中國現今發展迅速的海洋油氣行業以及船舶建造行業的建設之中而感到自豪。作為本集團兩大核心業務，即：面向海洋油氣行業的技術支持服務和油氣工藝處理設備製造業務，以及面向船舶製造行業的技術支持服務業務，在過去的一年都取得了令人滿意的進展。我們鞏固和發展了與客戶的良好關係，並在市場工作方面取得了進步。同時，本集團的民用建築工程業務在港澳地區也繼續保持穩定的發展，並且拓展到中東地區。



海洋油氣技術支持服務與油氣工藝處理設備製造業務

在為我們的客戶出色地完成日常維護保養服務工作的同時，在2006年，本集團也進行了一些大型的綜合改造和建造項目，如番禺4-2/5-1平台上部模塊的改造項目，其中包括平台結構物的陸地建造、管線及儀錶的製造、海上安裝和舊系統的拆卸以及其中所需要的處理設備的製造等內容，該項目的總合約金額達人民幣約6,100萬元。我們還承接了中海油田服務有限公司在墨西哥灣的PEMEX項目的一套鑽井模塊的建造，包括其安裝及相關的測試工作，其合約總金額預計約人民幣5,500萬元。這些大型項目運作良好，在進度和收益方面都取得了良好效果，得到了客戶的好評。

在過去一年內，本集團在現有市場和作業工作的基礎上，努力完善自身的服務業務，提高核心競爭能力。相對於區域內的其他服務夥伴，我們認為在以下一些方面本集團佔有競爭優勢：

- 具有較強的海上平台綜合改造的項目能力；
- 擁有完善的服務場地和設備設施；
- 能夠緊貼市場需求，反應快速；
- 擁有高素質的員工，具備優質的服務意識；
- 擁有完善的質量管理和安全體系；
- 具備壓力容器維修製造的資質以及特殊材料加工製作的能力。



本集團於海上油氣服務業務方面的主要客戶為中國南海地區以及渤海地區的知名油氣開發生產商，服務對象主要是在這些地區的中外合作油田。在回顧年度內，本集團一方面與客戶繼續在原有業務工作內保持著良好的合作基礎，另一方面，也在新的市場和業務領域取得了一定成效，如鑽井服務領域以及容器製造和採辦供應等。我們在2006年末承接了海洋石油工程股份有限公司福建LNG上岸管綫鋪設業務，合同金額約人民幣1,300萬元，從而進一步擴展了本公司在海洋石油技術支持服務方面新的業務領域。

本集團自5年前開始從事石油及天然氣工藝處理設備的設計、製造和銷售，至今已初具規模，主要產品為油／氣／水的撬裝工藝處理設備和模塊以及專業的壓力容器。所有產品都須根據客戶要求訂制並按照ASME及AWS等的國際標準進行製造。我們將市場方針主要定位於國外市場，在2006年，我們共承接了37個新的設備製造項目，而其中超過一半均面向海外市場。在鞏固已有的國外合作夥伴關係的基礎上，在過去一年內，本集團還積極開拓與其它國外專業公司的合作關係，並取得了非常顯著的效果。這也成為了我們目前拓展油氣工藝處理設備製造業務的主要手段之一。

船舶製造技術支持服務

經過多年的經營，本集團大連分公司為造船業所提供的技術支持服務，於管理水平、人員素質以及工作成效等方面，都得到了我們的客戶以及同行的廣泛認可，在船舶技術服務領域建立了良好的聲譽。

本集團現階段在船舶製造技術服務行業內的客戶仍然以大連船舶重工集團有限公司為主。特別是，本集團在2005年年末與其簽訂了10年的戰略合作協議，為其提供船舶特殊塗裝、電氣設備安裝調試以及海洋建造工程等服務。雙方相互認可對方在相關業務領域內的長期戰略夥伴地位，並承諾在多方面業務領域展開更緊密的合作。

根據2006年6月本集團與大連船舶重工簽署的一份協議書，其同意將所有的船舶特殊塗裝業務交予本集團施工。在2006年，本集團大連分公司共完成了38萬平方米的特塗施工工作。

於2006年，本集團大連分公司完成了8條船舶的電氣安裝和調試工作，並參與了國內第一艘鑽井平台JU2000-1#的建造，其中結構製作難度最大、施工工藝要求最高的桩腿齒條板對接部分由其完成，得到了客戶方面的一致好評，建立了良好聲譽。



民用建築工程

本集團於民用建築工程方面的業務主要為在香港和澳門的建築模板業務以及陸地鋼結構的製造業務，並且已經拓展到海外中東地區。在2006年，該部分業務也取得了滿意的成績。

由於受到週期性的影響，在2006年我們的模板業務在香港呈現下降，但澳門市場以及阿聯酋迪拜市場及時起到了填補作用，整體仍然實現了不錯的增長。



3. 前景

無論從全球或是中國範圍來看，海洋油氣的開發和生產都將佔據越來越重要的地位，加速開發海洋石油資源已經成為中國能源戰略的重中之重。根據有關的研究報告，目前中國海上原油的發現率僅為18.5%，天然氣的發現率僅為9.2%。自2004年開始，中國海洋石油開發進入大規模開發階段，也為海洋油氣工程和服務業務帶來龐大機會。

因應未來發展戰略要求，本集團在2007年將對組織結構作出一定調整，引進高級的管理人才、技術人才以及市場商務人才，作好發展策略研究，提升設計能力、項目管理能力，打造本集團在行業內的核心競爭力。我們會加強市場推廣工作，跟進客戶以及新項目的業務機會，繼續加強與國內外合作夥伴的合作，並冀望能夠取得更多的大型綜合項目及在新業務範圍的市場方向上獲得突破。與此同時，本集團將進行有關收購兼併等方面的研究和考察，適時通過企業並購等形式壯大公司規模，擴展本集團的服務手段和產品線。



油氣工藝處理設備的製造和供應是本集團未來數年發展最重要的方向之一，存在巨大的商業機遇。我們的工作過程和業績已經得到了國內外客戶以及合作夥伴的普遍認同。在2007年，我們將在珠海建設製造場地，大幅提升製造產能。在提高和穩固製造能力的基礎上，大力提高設計能力，開發市場，走專業化道路，逐步發展成為專業的油氣處理設備以及專業的壓力容器製造商和供應商。

蓬勃發展的中國造船產業也為本集團的船舶建造技術支持服務業務帶來良好預期。在穩定現有船舶服務市場的基礎上，進一步擴大規模，提高服務技術的含量，快速增加對某些服務業務的市場佔有，並擴展與更多客戶的合作關係。

借助上市的契機，本集團也將不斷改進和完善公司管治，加強人才的開發與培訓，以及對安全環保工作的管理，以開拓和進取的精神努力為股東帶來滿意的回報！

最後，本人謹代表董事會向股東的支持、管理層及集團所有員工在本集團所付出的努力和貢獻，以及各客戶不斷的鼎力支持致以衷心的感謝！



承董事會命

王立山

主席

香港

2007年4月18日

