

董事長報告



二零零六年財政年度為民安(控股)有限公司錄得重大發展與轉型之一年。本公司於二零零六年十二月二十二日於香港聯合交易所有限公司主板成功上市。

馮曉增
董事長

概覽

二零零六年財政年度為民安(控股)有限公司(「本公司」，連同其附屬公司統稱「本集團」)錄得重大發展與轉型之一年。本公司於二零零六年十二月二十二日於香港聯合交易所有限公司(「聯交所」)主板成功上市。成為上市公司，進一步鞏固了本公司原已非常雄厚之財務基礎。此外，本公司能夠利用於香港一般保險市場之領導地位，不僅進一步滲透香港市場，且能加快本公司於全國之擴展步伐，以捕捉中華人民共和國(「中國」)快速增長之一般保險市場的商機。

截至二零零六年十二月三十一日止年度，本集團之毛保費收入及承保溢利分別為10.76億港元(二零零五年：11億港元)及1.07億港元(二零零五年：2.49億港元)。同期之純利為3.06億港元，綜合成本率為82.9%。

截至二零零六年十二月三十一日止年度，本集團之投資收入總額增長51.1%，至1.42億港元，而二零零五年則為0.94億港元。此乃由於利率攀升及自再保險公司收回可觀數額之應收賬款以及本公司進行全球發售籌集資金而令銀行存款增加，帶動銀行利息收入增加0.76億港元所致。

然而，二零零六年本集團已變現及未變現投資收益淨額由二零零五年之1.78億港元下降52.2%至0.85億港元，主要由於二零零六年香港房地產市價之增幅較二零零五年放緩，令重估投資物業盈餘減少1.62億港元所致。因此，二零零六年本集團總投資回報由二零零五年之2.72億港元下降16.5%至2.27億港元。



二零零六年財政年度亦經歷兩次重大策略性發展，標誌著本集團於香港及中國內地之業務進入新的發展階段。本公司相信，於二零零六年五月，本集團透過附屬公司民安保險(中國)有限公司(「民安中國」)成為首家及唯一於中國境外註冊成立而獲中國保險監督管理委員會(「中國保監會」)批准按中資保險公司規管之一般保險公司。此雙重中港身份令本公司盡佔市場先驅之優勢，亦令本集團可全面參與中國保險市場，不受地域及營運限制，提供一應俱全之一般保險產品及服務。

中國保監會於二零零六年七月一日開始實施「機動車交通事故責任強制保險條例」，而本公司於二零零六年六月獲中國保監會授權，成為可在中國從事機動車交通事故責任強制保險的二十二家保險公司之一。由於汽車保險為國內一般保險業務的最大險種之一，本公司可藉此機會交叉銷售其他產品，相信將會對本公司於中國之保費增長作出重大貢獻。

本公司同樣感到欣喜者，為與長江實業(集團)有限公司(「長江」，連同其附屬公司及聯營公司，統稱「長江集團」)締結策略性夥伴關係。於二零零六年十二月三十一日，長江持有本集團21.74%權益，本公司得以多方面利用這夥伴關係，包括開拓保費收入新來源及以長江集團於香港及中國之廣泛客戶基礎建立業務關係。

業務回顧

多年來，本集團已於香港成功建立品牌知名度及市場領導地位，提供全面之優質一般保險產品及服務。於二零零六年，香港業務貢獻毛保費收入之78.0%，而中國業務佔餘下22.0%。

董事長報告

本公司與長江之策略性夥伴關係令本公司得以滿足長江集團對保險產品之龐大需求。於二零零六年，與長江集團有關之毛保費約0.42億港元。此外，長江之聯營公司尚乘風險管理有限公司已把本公司納入其轉介保險公司名單內，而本公司已開始啟用其電話中心於香港以電話推銷本公司保險產品。

本公司亦已實施連串計劃以進一步拓展分銷渠道，以加大本集團整體市場推廣力度。於二零零五年成立、專注構建與主要銀行及人壽保險公司之聯繫的新部門已成功增加本公司之收入來源，由二零零五年之0.69億港元增至二零零六年之0.8億港元，較上年度增加15.9%。

本公司之意外及健康保險業務於二零零六年繼續錄得穩健增長。此分部之毛保費收入由上年度之0.56億港元增加16.1%至二零零六年之0.65億港元。本集團已為此業務分部於銀行機構及旅行社成功拓展分銷渠道。

本公司繼續利用於香港之競爭優勢及穩固基礎，為本公司於中國之業務提供經營及技術支援。於二零零六年，本公司進一步拓展於中國之據點，擴大產品種類，實行多項品牌推广措施及開始迅速擴展分公司網絡，於二零零六年十月成功開設廣東分公司，這是繼本公司率先於深圳及海南開設之分公司外，在內地的第三家分公司。本公司亦已獲中國保監會批准於北京、上海、江蘇、浙江、山東及河北開設分公司，現正在籌備在上述各地開設新的分公司。展望未來，本公司計劃向中國保監會申請批准於二零零八年開設另外六至八家新分公司。於二零零六年十月，本公司已取得中國保監會批准於深圳開設保險經紀公司。

二零零七年展望

香港為亞洲最大一般保險市場之一，有大量設計先進之保險產品。作為成熟保險市場，香港之市場競爭將繼續十分激烈，而本公司預期保險費率將持續有下調壓力，尤以財產及汽車保險為然。

另一方面，中國之一般保險市場將繼續為亞洲甚至全球增長最迅速的市場之一。尤其在施行機動車交通事故責任強制保險後，汽車保險市場已有突破性的增長。基於中國經濟發展迅速，進一步帶動旅遊及物流業之增長，責任保險亦出現增長勢頭。在利好之市場環境下，如本公司這樣經驗豐富，並具備先進之承保能力及深厚市場知識之一般保險公司增長空間龐大。因此，本公司預期，今後將有更多一般保險公司進軍中國市場，加劇競爭及對保險費率施加一定壓力。

憑藉我們於香港市場之悠久歷史，本集團將堅定不移地繼續鞏固於本地市場之領導地位，並加大力度開拓經選定業務(如意外及健康保險)之增長潛力。

本公司於香港之強大業務為我們提供堅穩基礎，以進一步擴大大本公司於中國之業務。本公司之中國業務將得益於經驗豐富之香港團隊所提供之業務及技術支持。二零零七年，本公司將以發展中國網絡據點為首要目標。本公司計劃於二零零七年增設六家分公司，增強本公司客戶基礎，在地域及規模兩方面擴展業務。本公司現正投入大量資金，以加速本集團於中國之擴展，這無疑會對短期回報產生影響。然而，本公司對前景深表樂觀，相信成功推行發展策略將令本集團長遠獲益，對整體業務發展至關重要。

本公司堅信，憑藉我們的專業管理團隊為實現本公司之遠景出謀獻策，將令本公司從競爭中脫穎而出。此外，招聘、挽留及培訓有技能之僱員一直為本集團之主要目標。有見於此，本公司將物色及僱用本地富經驗之專業人才，以支援本公司於中國之網絡擴展。本集團亦將繼續實施多項計劃以招攬及挽留優秀人才，包括為員工舉辦各類培訓課程及講座。此外，本集團將致力提供優厚之薪酬，包括利潤分享及購股權計劃，以為本集團保留優秀人才。

最後，本人藉此機會對本公司員工之辛勤努力及熱誠工作深表謝意。展望未來，作為一家新上市公司，本公司董事會及管理層將加倍努力，為投資者及股東獲取豐厚回報。

董事長
馮曉增

香港，二零零七年三月二十一日