

主席報告

業務回顧

二零零六年，本集團業績取得強勁增長，汽車、機械部再創佳績，金融服務部顯著轉虧為盈。

截至二零零六年十二月三十一日止財政年度的收入約為 18,000,000,000 港元，較二零零五年增加 33%，主要增長來自汽車及機械部。股東應佔溢利為 315,000,000 港元，較去年增加 10%。全年每股基本盈利為 29.7 港仙，而母公司股東應佔資產淨值為每股 5.4 港元。董事會擬派末期股息每股 3 港仙（二零零五年：3 港仙）。



活力充盈的 管理層

最新策略

本集團的發展策略仍維持以下的主要元素：

- 利用優越汽車產品，進一步拓展汽車業務。配合交通方便的先進設施和擁有專業資格的優秀人材提供的卓越市場推廣技術、優質客戶支援服務，提供平治汽車和保時捷汽車在北亞地區在轎車銷售、客戶滿意程度和利潤方面為最成功零售夥伴。
- 進一步投資並發展機械業務成為世界級解決方案供應商，提供各類卡特彼勒優質產品，並依照卡特彼勒「Vision 2020」的卓越產品支援服務能力，以強化卡特彼勒的品牌形象，迅速擴展地區市場。
- 物業部在中國內地大城市物色並開發高質素物業項目，整合物業管理及租賃服務表現。
- 貿易部為本集團其他部門提供配套服務，尤其是汽車及機械部，同時擴大中國內地及韓國的產品類別及採購。
- 金融服務部將與商業銀行相比較，拓展香港信貸業務專業市場的發展機會。

本集團旨在運用此等策略建立以下主要競爭實力：

- 基礎雄厚並且多元化的業務組合；
- 具領導地位的品牌的世界級產品類別；
- 長期策略聯盟及業務夥伴；及
- 龐大的東北亞分銷網絡。

二零零六年摘要

汽車部於二零零六年續取佳績。年內本集團在中國內地成功轉型，由以往的地區入口商、分銷商及經銷商轉成為擁有統一管理架構的主要汽車分銷商。汽車部在華北及華東經營 43 個零售點。本集團業績反映中國內地市場持續增長及南韓入口市場分部表現強勁。

機械部於二零零六年錄得收入增長 20%，主要得益於中國內地新機械及產品支援銷售增長。台灣新機械市場佔有率增加。

物業部收入由二零零五年的 473,000,000 港元增加至二零零六年的 622,000,000 港元，主要由於確認銷售位於上海延安西路的利星國際廣場的 98% 住宅單位。

於二零零六年，貿易部業績因顯著下降的業務銷售額而受到不利影響。

二零零六年，金融服務部轉虧為盈，外匯不再出現虧損，自營股票貿易和信貸部業績良好，證券經紀業務表現強勁。



展望

二零零七年中國內地國內生產總值之增幅預期在 9% 左右，本集團經營所在之主要市場繼續表現良好。新一年度取得良好開端，管理層對未來繼續充滿信心。本集團經營所在之市場具有極佳長期發展潛力，而本集團已準備就緒，以充份掌握商機。本集團銳意透過廣泛及不斷增長之網絡，向客戶提供多元化優質產品及卓越的售後服務。

企業管治

董事會相信良好的企業管治是本集團發展的基石。基於公平、透明度及問責為核心原則，本集團透過建立全面和在有效益範疇下的政策、程序、制度及推廣集團企業文化，致力維持高水平的企業管治。董事會已成立審核委員會、薪酬委員會及提名委員會。有關企業管治詳情載於年報企業管治報告一節。

人才

本集團的各種業務組合得以取得大躍進，乃歸功於僱員的承擔和付出。本人謹此對管理人員及僱員在年中作出的努力貢獻致謝。人才發展乃本集團維持多元化業務增長的要訣，因此本集團將會繼續在這方面投放資源。



客戶、夥伴及股東

本集團的成功關鍵，在於客戶、業務夥伴及其他股東一直以來對本集團堅定不移的支持。本人謹藉此對與日俱增的客戶和業務夥伴的持續支持，尤其是戴姆勒克萊斯勒及卡特彼勒的支持致以衷心感謝。

集團未來

本集團對未來仍然滿懷憧憬，定必繼續上下齊心協力，確保本集團的業務持續增長。憑藉既定增長策略、經驗豐富的管理團隊及競爭優勢，本集團對本公司的長遠發展前景充滿信心。在二零零七年及未來日子，本集團將致力為客戶及業務夥伴提升價值，為股東帶來更大回報。

白德偉

主席

二零零七年四月十九日