

# 主席報告

本人謹代表光宇國際集團科技有限公司（「本公司」）之董事會（「董事會」），欣然提呈本公司及其附屬公司（以下統稱「本集團」）截至二零零六年十二月三十一日止年度之報告。

## 全年業績

截至二零零六年十二月三十一日止年度，本集團來自持續經營業務之營業額約為人民幣1,619,747,000元（二零零五年：人民幣1,307,449,000元），較去年增加24%。本年度之本公司股權持有人應占溢利約為人民幣144,575,000元（二零零五年：人民幣110,927,000元），較去年增長30%。截至二零零六年十二月三十一日止年度之每股盈利為人民幣0.3338元（二零零五年：人民幣0.2561元）。

## 股息

董事會宣佈並建議向於二零零七年五月二十五日名列股東名冊之股東派發截至二零零六年十二月三十一日止年度之末期股息每股0.05港元，唯須待股東于股東周年大會上通過。

## 業務回顧

### 密封鉛酸（「SLA」）產品

本集團之核心業務SLA電池於二零零六年有良好的表現，並且取得持續的增長，SLA電池業務之營業額於二零零六年約人民幣1,052,586,000元（二零零五年：人民幣893,060,000元），較去年增長約18%，再創歷史新高。增長主要來自中國電訊營運商業務的穩定增長以及如艾默生網路能源有限公司及華為科技有限公司等OEM客戶對SLA電池的強大需求。原材料價格於二零零六年仍然處於高位，本集團繼續採用縱向整合生產方式，以及積極的成本控制以減低生產成本及提高生產效率。同時本集團可以把成本上漲因素轉嫁與客戶。毛利率較去年有輕微下降，原因主要是由於毛利率低但信用期較短的OEM客戶的銷售增加所導致。

### 鋰離子電池

鋰離子電池是本集團的第二大主要產品，佔本集團二零零六年銷售額之20%。中國手機生產廠家的經營環境於二零零六年有明顯的改善，本集團于截至於二零零六年十二月三十一日止年度生產及銷售約2,500萬枚電芯，比去年大幅增長30%。其銷售額約為人民幣319,507,000元（二零零五年：人民幣250,534,000元），比去年增長約28%。增長的原因是由於中國手機生產廠家重新整合，積極增加在國內外的市場佔有率，從而增加鋰離子電池的訂單。儘管面對業內激烈的經營環境及原材料價格上漲，鋰離子電池於期內之毛利率與去年同期比較略有改善，原因是期內生產量大幅增加導致單位生產成本有所下降。

# 主席報告

## 鎳電池

本集團於二零零五年八月收購主要從事小型二次充電鎳電池製造業務的深圳力可興電池有限公司之70%股本權益，該收購將進一步加強本集團之收入基礎及擴大本集團之產品種類，並促使本集團進入海外市場。本集團於二零零六年十二月三十一日之鎳電池銷售額為人民幣190,100,000元。

## 汽車電池

鑒於SLA電池的強大需求量以及汽車電池的利潤較低的原因，本集團繼續採取適當的商業策略減少本公司其中一間附屬公司瀋陽東北蓄電池有限公司汽車電池的生產，並將資源轉往生產SLA電池。

## 電力自動化

本集團的電力自動化業務於本年度之營業額達人民幣18,682,000元（二零零五年：人民幣29,555,000元），主要來自銷售電路保護、電容保護及變電設備保護系統及水電站綜合自動化系統等電力自動化產品予國內的電力系統及工業企業。

## 前景

### SLA

SLA電池將仍是本集團未來發展的核心產業。本集團將保持其發展勢頭並保持其在中國同行業領導地位。

SLA電池未來需求將持續增長，同時本公司經營業績也將持續增長。

1. 正常情況下，中國的通訊運營商即移動、電信、網通、聯通對SLA產品需求年增長15%左右。  
考慮到中國政府一旦發放「3G」牌照，運營商對SLA產品需求增長將會明顯增加。
2. 華為、中興、艾默生等通訊設備製造商出口勢頭強勁，通訊設備製造商對SLA產品的需求迅速增長，通過通訊設備製造商的購買和銷售，本公司SLA產品間接銷售到全球市場。2006年間接出口產品比2005年增長50%。未來幾年仍將保持30%以上增長。
3. 本公司的直接出口一直保持在5%左右，未來幾年將有明顯提升，主要是由於本公司於2006年正式成為沃達豐的供應商，預期未來的沃達豐的需求將快速增加。

# 主席報告

鑒於現有SLA電池生產線的高使用率，本集團將於二零零六年下半年在珠海市斗門區新青科技工業園開始興建新SLA電池生產基地，本集團於二零零二年已購入該塊土地，目前，打樁工程和土建正緊張施工，當新SLA電池生產基地於二零零七年投入生產後，本集團的整體年生產能力將會提高120萬千伏安培時，而該新生產基地所製造的SLA電池將主要售予華南地區の間接出口客戶，從而減低運輸成本並增強盈利能力。在珠海新生產基地未完成興建之前，本集團將繼續使用瀋陽東北蓄電池有限公司的餘下資源應付現有的訂單。

由於原材料價格自二零零四年起一直處於高位，本集團已開始與主要客戶商討有關轉移部份因原材料價格上漲所帶來的影響至客戶的方案，而其中有個別客戶已同意加價方案，因此本集團預期SLA電池之毛利率於二零零七年將在原材料價格高企的情況下獲得改善。

## 礦產品

為了進一步促進本集團的縱向整合並為其業務組合增加一項新業務，本集團於二零零六年分別購入二座俄羅斯鉛鋅礦資源。本集團擁有在俄羅斯濱海邊疆區法索里開採鉛鋅及其他礦物礦床的地下資源利用各市地可證，該礦床的礦物資源量可觀，金屬儲量約300,000噸。另外，本集團擁有在俄羅斯西伯利亞地區阿爾泰開採鉛鋅銅及其他礦物礦床的地下資源利用許可證，該礦床的礦物資源十分豐富，金屬儲量約545,000噸。該等礦床一旦投產，預期每年可開採金屬約40,000至60,000噸，其中從該礦開採之鉛將由內部消耗並用於本集團之核心業務。該上游整合業務將成為本集團未來年度其中一個主要增長原動力，一方面為本集團提供一個新收入來源並帶來重大盈利貢獻，同時亦為本集團取得穩定之鉛供應量。

## 鋰電池

鋰離子電池銷售量二零零六年比二零零五年增長30%，預期這種勢頭未來幾年將會持續，主要是由於以下幾點：

1. 本公司現在的鋰電池產品主要應用在手機用一級產品市場和國內手機廠家配套，現有客戶穩定。同時本公司也在不斷擴大新用戶，能保持適度增長。
2. 本公司將加大力度，重點開拓鋰聚合物電池。該產品主要應用於藍牙耳機、MP3、衛星定位系統等移動數碼電子產品，預期二零零七年將對本公司鋰電產品帶來可觀的收益。
3. 本公司將拓展摩托車用鋰電池。鋰離子電池用於電動自行車取代現用產品鉛酸電池，優勢突出，需求增長迅速，該產品同樣將為本公司未來幾年帶來可觀的收益。

# 主席報告

## 網路遊戲

本公司占33%股份的光宇華夏有限公司(「光宇華夏」)是專業進行網路遊戲運營的公司。二零零五年、二零零六年由於運營韓國公司的「希望」網遊出現較大幅度虧損。二零零六年四月份開始運營國產遊戲「問道」到二零零七年四月份一周年，這款遊戲獲得了成功。到四月份已經佔據中國大型網遊在線人數第三名。而且人數一直在上升，預期未來三年，光宇華夏的網路遊戲運營將取得可觀收益。為本公司的經營業績做出較大貢獻，成為本公司的重要產業之一。

## 致意

最後，承蒙過去各位股東對本集團的信任及支援，各位客戶對本集團產品的依賴與擁戴、以及全體員工的不懈努力和熱誠工作，本人藉此機會，代表董事會向各位股東、客戶及員工致以真誠謝意。

主席

宋殿權

中國哈爾濱，二零零七年四月二十三日