

主席報告書

本人謹代表董事會（「董事會」）向股東呈報中國水業集團有限公司（「本公司」）及其附屬公司（合稱「本集團」）截至二零零六年十二月三十一日止年度之全年業績。

業績

於回顧年度，本集團錄得營業額70,134,000港元，較二零零五年的61,220,000港元增加14.5%。本年度毛利總額為11,600,000港元，較去年增加45.6%。然而，本集團仍錄得虧損淨額95,700,000港元，原因是就電腦周邊設備業務作出35,300,000港元的存貨撇銷及呆壞賬撥備14,900,000港元，並為推廣TechnoMarine手錶業務動用14,000,000港元的宣傳費。

業務回顧

電腦周邊設備業務

於二零零六年度，本集團經營之電腦周邊設備業務經受嚴峻考驗。在原材料成本持續上升，及市場競爭日益激烈之情況下，此業務界別特別是中小生產商利潤率普遍下降。本集團受到其他依賴國內原材料供應之競爭者之激烈競爭，產品銷售價格的壓力沉重。儘管採取多項措施收緊成本控制及生改善生產經營系統，但本集團的電腦周邊設備業務仍不能錄得盈利。電腦周邊設備業務的表現再度未如董事期望。鑑於接連出現虧損，董事決定不再注入額外資源，維持現有經營規模，但會繼續尋求節省成本之方法。

TechnoMarine手錶業務

雖然本港經濟表面上已重拾穩步增長的軌道，除了失業率有所改善，收入水平亦有上升，本分部面對的經營環境仍然充滿挑戰，原因是店鋪租金上漲、僱員成本增加，而商品價格亦上揚。以上種種為本集團增添多方面的成本壓力。在亞太區擴充分銷點的工作停滯不前，品牌開發工作亦落後於管理層之品牌管理策略計劃及進度。此外，客戶可透過互聯網或小型手錶店鋪輕易購得同款手錶，對銷售增長及售價造成嚴重影響。管理層考慮集中發展TechnoMarine手錶產品之批發及分銷業務，以減低租金及僱員成本快速增加之影響。

城市供水及污水處理業務

本集團已重整業務，將重點投放於在中華人民共和國（「中國」）從事供水及水業相關行業。就此，本公司已將名稱更改為中國水業集團有限公司，已反映此一策略改變。因應新的業務方針，本集團已在中國收購兩間供水廠及兩間污水處理廠。目前，本集團為中國江西、安徽及山東省超過六十萬人口供水及提供污水處理服務。除供水及污水處理服務外，本集團亦為客戶安裝水錶，並將承造多項供水及水務相關工程項目，以進一步加強本集團之收入及盈利基礎。三項收購行動會將為本集團奠下一個重要的里程碑，順應業務策略拓展中國的供水及其他水務行業作為本集團的核心業務。

前景

與其他行業一樣，本集團的表現受到外圍經濟的影響，而材料價格上升亦非本集團所能控制。董事認為，電腦周邊設備業務及TechnoMarine手錶業務的未來發展將相對有限。另一方面，中國的供水及水業相關行業則較為不受經濟週期的波動影響。董事相信，新近投資將可為本集團提供穩定的投資回報及長期盈利。

中國的人均可用水數額僅為世界平均水準的四分之一，是世界上少數貧水國家之一。加上地域分佈不均，致使全國特別是北方地區水資源匱乏，清潔安全而可用的淡水已成為稀缺性資源。

中國正在經歷現代化過程中空前規模的城市化進程，佔總人口約70%的農村人口正在以極高的速度向城市積聚，每座城市都在快速擴張城市區域，對供水系統的需求也急速擴大。

中國持續快速的經濟增長，雖然造就了中國一歷史上空前的經濟繁榮，但對環境的負面影響也很巨大，其中水污染有日益嚴重的趨勢。這對污水處理行業提出了新的需求並促進了該行業的發展。

面對上述情況，中國政府已經採取了積極的應對措施：一是推進水價改革，促使水價持續、大幅的提升，期望通過水價提升造就一個節水型的社會，同時又使水務行業具有持續發展的能力；二是推進產權改革，改變水務行業單一國有資本的局面，期望以此吸引大量的外資及民營資本進入水務市場，以滿足城市供水及污水處理的投資需求。

上述措施的實施，極大地促進了中國水務市場的發展，使其成為了一個規模巨大、投資活躍、效益提升、商機無限的新興朝陽產業。

本集團經過研判，已經決心將主營行業轉向中國水務市場這一朝陽產業，並將業務重心集中於發展最成熟、效益最佳的城市供水和污水處理行業。

本集團將以並購現存的國營水務資產為主要的業務擴張手段，期望集團用於水務方面的投資能夠在短時間內就產生收入及盈利回報。

本集團將以國內中等城市為主要的業務擴張點，期望以佔據中等城市水務市場為基礎，向上攻取大型城市項目，向下覆蓋小型城市項目，構建龐大的業務網路。



主席報告書

本集團將以城市供水為主要的投資環節，期望在控制當地城市供水環節的基礎上，再向下游的污水處理環節延伸，構建完善的產業鏈。

本集團已經建立高質素國內水務經營團隊，依託其雄厚的項目資源及豐富的管理經驗，成功構建了第一批水務運作平臺，並正在與國內多個城市洽談業務，有關專案正在按設想循序漸進的進行。預期在未來一個財政年度中，已經或將要並購進入集團的水務資產，將為集團帶來大量水務業務收入，同時為集團做出較大的盈利貢獻。

致謝

最後，本人謹此向其他董事、管理層及各員工致意，感激他們全情投入地為本集團的發展作出貢獻，亦衷心感謝股東、客戶、供應商及業務夥伴一直以來的支持。

主席

王加進

香港，二零零七年四月二十五日