

主席報告

致各有關人士：

本人謹代表董事會呈報直真科技有限公司（「直真科技」／本集團）截至二零零六年十二月三十一日止年度之年報。

財務重點回顧

截至二零零六年十二月三十一日止年度，本集團的營業額約為人民幣125,386,040元（二零零五年：人民幣97,314,518元），較對上財政年度上升28.8%。整體毛利率由對上財政年度約37.0%下降至本年度約33.6%。股東應占溢利約為人民幣12,357,589元（二零零五年：人民幣9,255,522元），較去年同期上升33.5%。每股基本盈利約為人民幣3.09仙（二零零五年：人民幣2.31仙）。

董事會不建議就截至二零零六年十二月三十一日止年度派發任何末期股息（二零零五年：零）。

業務回顧

自成立以來，本集團一直致力於為電信服務提供商提供行業領先的運營支撐系統（OSS）軟件產品以至一站式整合服務，主要客戶包括中國內地主流電信運營商、海外運營商及國際知名電信設備供應商。

二零零六年是本集團第一屆三年戰略規劃的最後一年。隨著國內3G前景的逐漸明朗，各大電信運營商開始調整戰略。為迎接奧運，以中國移動為主建設TD-SCDMA已成定局，這意味著具有中國自主知識產權的3G網絡的建設拉開了帷幕。自二零零二年，本集團便致力於3G OSS相關產品的研發和技術人才培訓，因此，在二零零六年底推出了符合TD-SCDMA技術規範的相關產品並通過了相關運營商的入網測試。

本集團的研發能力和管理於回顧年內獲得國家信息產業部肯定，在第六屆信息產業重大技術發明評選結果發布會上，本集團與中國移動等合作夥伴一起推出的大型移動網絡管理系統的若干技術創新入選了信息產業部「信息產業重大技術發明」。

集團在中國移動傳輸網管市場上獲得重大突破，共中標13個省的傳輸網管應用系統；在中國移動數據網管市場上，作為主流供應商，繼續為客戶提供先進的產品及技術；在數據網管中間件方面，公司在中移動獲得了超過22個省的跨越數據、語音和傳輸三大市場並積極參與中國移動3G網絡的建設。



本年度內集團在固網運營商市場上繼續保持原有的客戶規模，但每位客戶的合同金額有一定的提升，表明公司上市時承諾的擴大產品組合戰略開始發揮作用。

本年度內集團在海外市場拓展方面獲得突破，成功獲得一個香港知名運營商的面向NGN網絡的OSS合同。

根據公司原招股說明書的籌資計劃安排，公司已分別在成都和合肥成立了分支機構，為集團全面拓展銷售網絡奠定了基礎。與此同時，集團還在瀋陽、石家莊、南昌、福州、太原、杭州、拉薩等地派駐了本地服務人員，逐漸完善了集團的服務網絡。

業務展望

隨著國內3G政策的逐漸明朗，本集團在3G網管方面將會獲得突破。

從二零零六年起，集團逐漸開始調整戰略，把一個純產品型公司逐漸轉變為一個產品和服務並重型公司，為實現這樣的目標，集團組建了覆蓋全國的有效的服務網絡，以盡可能地貼近用戶，貼身服務，在贏取客戶滿意度的同時也實現自身的價值。

本年度內，集團進一步加大了研發的投入。為確保研發的產品能符合市場需要，公司加強了組件化開發戰略，以使集團的產品能夠有效的保值及增值。研發的產品能夠迅速滿足市場需求、縮短開發周期方面充分發揮作用。研發體制的調整，使得公司內部專業分工更加合理，從長遠看，開發效率可以大大提高。

隨著產品組合的擴大，3G產品的順利推出，公司將面臨一個新的發展時期，因此員工隊伍的建設顯得尤為重要，為此公司專門建立了骨幹員工發展計劃以及全員崗位重點培訓計劃，相信在集團將來發展的過程中必將發揮利好的作用。

本集團將繼續朝著以成為國內一流、國際知名的OSS產品和解決方案供貨商的目標全速前進，以及爭取更大市場份額，致力為行業提供領先的軟件產品和解決方案，為客戶提供最完善的服務，並為股東帶來最佳的權益。



主席報告

致謝

本人謹代表董事會對全體管理人員及員工之辛勞及貢獻致以由衷的謝意。本人亦藉此機會衷心感謝股東、投資者及客戶一直以來之鼓勵及支持。

承董事會命

董事長

王飛雪

中國北京，二零零七年四月二十三日