

# GIORDANO

## 佐丹奴國際有限公司

(於百慕達註冊成立之有限公司)

(股份代號：709)

### 截至二零零七年六月三十日止六個月之 中期業績公布

#### 未經審核中期業績

佐丹奴國際有限公司（「本公司」）董事會（「董事會」）欣然宣布，本公司及其附屬公司（「本集團」）截至二零零七年六月三十日止六個月未經審核之中期業績，連同去年之比較數字及經選擇說明附註如下：

#### 簡明綜合損益表

(除每股盈利外，以港幣百萬元為單位)	附註	截至六月三十日止六個月	
		二零零七年 (未經審核)	二零零六年 (未經審核)
營業額	2	2,328	2,021
銷售成本		(1,209)	(1,000)
毛利		1,119	1,021
其他收益		58	53
分銷、行政及 其他經營費用		(985)	(890)
經營溢利	2,3	192	184
融資費用	4	(1)	(1)
應佔共同控制公司溢利		7	4
應佔一聯營公司溢利		5	5
除稅前溢利		203	192
稅項	5	(48)	(38)
除稅後溢利		155	154
應佔溢利：			
本公司股東		143	151
少數股東		12	3
		155	154
股息	6(a)	97	97
每股盈利	7		
基本		9.6¢	10.1¢
攤薄		9.6¢	10.1¢

## 簡明綜合資產負債表

	二零零七年 六月三十日	二零零六年 十二月三十一日
(以港幣百萬元為單位)	附註 (未經審核)	(經審核)
<b>資產</b>		
<b>非流動資產</b>		
物業、機器及設備	270	261
投資物業	85	86
共同控制公司權益	365	358
一聯營公司權益	37	32
租賃土地及租金預付款項	316	307
租賃按金	267	253
遞延稅項資產	38	34
	<b>1,378</b>	1,331
<b>流動資產</b>		
存貨	411	422
租賃土地及租金預付款項	20	14
應收賬款及其他應收款	8 457	494
現金及銀行結存	461	723
	<b>1,349</b>	1,653
<b>資產總額</b>	<b>2,727</b>	2,984
<b>權益及負債</b>		
<b>股本及儲備</b>		
股本	75	75
儲備	1,670	1,614
擬派股息	97	298
本公司股東應佔權益	1,842	1,987
少數股東權益	114	103
<b>權益總額</b>	<b>1,956</b>	2,090
<b>非流動負債</b>		
遞延稅項負債	106	103
<b>流動負債</b>		
應付賬款及其他應付款	9 555	599
銀行貸款	52	58
稅項	58	134
	<b>665</b>	791
<b>負債總額</b>	<b>771</b>	894
<b>權益及負債總額</b>	<b>2,727</b>	2,984

附註：

## 1. 主要會計政策

### 編製基準

此未經審核之簡明綜合中期財務報表乃按照香港會計師公會頒布之香港會計準則（「HKAS」）34「中期財務報告」及其他相關之 HKAS 及詮釋和香港財務報告準則（「HKFRS」）以及香港聯合交易所有限公司證券上市規則附錄十六之適用要求而編製。

此簡明中期財務報表須與二零零六年年度財務報表一併閱讀。

除了採納以下於二零零七年一月一日或以後生效之新增 HKFRS 及詮釋，編製此簡明中期財務報表所採用之會計政策及計算方法與編製截至二零零六年十二月三十一日止年度之財務報表所用相同：

HKFRS 7	金融工具：披露
HK(IFRIC)詮釋 8	HKFRS 2 之範圍
HK(IFRIC)詮釋 9	嵌入式衍生工具之重估
HK(IFRIC)詮釋 10	中期財務報告及減值

採納以上之新增會計準則及詮釋並無對本集團之資產負債表及損益表有重大影響。

與本集團業務相關而必須於本集團二零零八年一月一日或以後之會計年度採用之若干新增準則和現有準則之修訂及詮釋已經頒布；惟本集團並未於截至二零零七年六月三十日止期間的財務報表內提早採納以下新增和經修訂準則及詮釋：

HKAS 23 (經修訂)	借貸成本
HKFRS 8	經營分部
HK(IFRIC)詮釋 11	HKFRS 2 – 集團及庫存股份交易

## 2. 營業額及分部資料

按照業務分部劃分，本集團之營業額及經營溢利之分析如下：

(以港幣百萬元為單位)	截至六月三十日止六個月			
	二零零七年		二零零六年	
	營業額	經營溢利	營業額	經營溢利
零售及分銷	2,089	174	1,869	164
成衣貿易及製造	457	18	480	20
減：分部間銷售	(218)	-	(328)	-
	<b>2,328</b>	<b>192</b>	<b>2,021</b>	<b>184</b>

按照地區分部劃分，本集團之營業額如下：

(以港幣百萬元為單位)	截至六月三十日止六個月	
	二零零七年	二零零六年
中國大陸	648	496
香港	471	451
台灣	334	346
新加坡	211	192
澳洲	124	110
中東	102	58
韓國	84	91
日本	53	63
其他	301	214
	<b>2,328</b>	<b>2,021</b>

## 3. 經營溢利

經營溢利已扣除下列各項：

(以港幣百萬元為單位)	截至六月三十日止六個月	
	二零零七年	二零零六年
租賃土地預付款項攤銷	5	4
物業、機器及設備折舊	54	53
投資物業折舊	1	1
出售物業、機器及設備之淨虧損	1	1
陳舊存貨準備及存貨撇銷	7	10

#### 4. 融資費用

(以港幣百萬元為單位)

截至六月三十日止六個月  
二零零七年 二零零六年

銀行貸款利息	<u>1</u>	<u>1</u>
--------	----------	----------

#### 5. 稅項

香港利得稅截至二零零七年六月三十日止六個月之估計應課稅溢利按百分之十七點五（二零零六年：百分之十七點五）之稅率計算。海外稅項乃按個別司法地區適用之稅率計算。

(以港幣百萬元為單位)

截至六月三十日止六個月  
二零零七年 二零零六年

所得稅項		
本期間所得稅項		
- 香港利得稅	13	11
- 海外稅項	34	23
過往期間準備剩餘		
- 香港利得稅	-	(1)
- 海外稅項	(3)	(1)
	<u>44</u>	<u>32</u>
扣繳稅項	<u>6</u>	<u>4</u>
遞延稅項		
關於短暫性差異之衍生及撥回	(2)	2
稅項支出	<u>48</u>	<u>38</u>

截至二零零七年六月三十日止六個月之應佔共同控制公司之香港稅項為港幣一百萬元（二零零六年：港幣一百萬元）及期內並無海外稅項（二零零六年：港幣一百萬元）已包括在應佔共同控制公司溢利之內。

截至二零零七年及二零零六年六月三十日止六個月，聯營公司賬目內並無稅項準備。

## 6. 股息

(a) 本期內中期股息：

<i>(以港幣百萬元為單位)</i>	截至六月三十日止六個月	
	二零零七年	二零零六年
於結算日後宣布之中期股息		
每股港幣四點五仙		
(二零零六年：每股港幣四點五仙)	67	67
於結算日後宣布之特別中期股息		
每股港幣二仙		
(二零零六年：每股港幣二仙)	30	30
	<b>97</b>	<b>97</b>

於二零零七年八月二十三日舉行之董事會會議上，董事宣布派發中期及特別中期股息分別為每股港幣四點五仙及港幣二仙。此項股息在結算當日並無確認為負債。

(b) 屬於上一年度，並於本期內通過及派發的股息：

<i>(以港幣百萬元為單位)</i>	截至六月三十日止六個月	
	二零零七年	二零零六年
已批准及派發之二零零六年末期股息		
每股港幣五仙		
(二零零五年：每股港幣五仙)	75	75
已批准及派發之二零零六年特別末期股息		
每股港幣一角五仙		
(二零零五年：每股港幣一角五仙)	223	223
	<b>298</b>	<b>298</b>

## 7. 每股盈利

每股基本及攤薄盈利乃按期內本公司股東應佔綜合溢利港幣一億四千三百萬元（二零零六年：港幣一億五千一百萬元）計算。

每股基本盈利乃按於截至二零零七年六月三十日止六個月內已發行股份之加權平均股數十四億九千一百一十八萬五千一百四十八股（二零零六年：十四億八千九百八十萬九千八百股）計算。

每股攤薄盈利乃按截至二零零七年六月三十日止六個月內已發行股份之加權平均股數十四億九千一百一十八萬五千一百四十八股（二零零六年：十四億八千九百八十萬九千八百股）加上假設根據本公司購股權計劃授出之所有未行使購股權皆已行使而發行之股份之加權平均股數八十八萬六千三百一十四股（二零零六年：一百九十一萬五千三百六十六股）計算。

## 8. 應收賬款及其他應收款

<i>(以港幣百萬元為單位)</i>	二零零七年 六月三十日	二零零六年 十二月三十一日
應收賬款	287	327
減：減值撥備	(10)	(10)
應收賬款淨值	<u>277</u>	<u>317</u>
其他應收款、訂金及預付款項	180	177
	<u>457</u>	<u>494</u>

除現金及信用卡銷售外，本集團在正常情況下給予其貿易客戶平均六十日信貸期。

以下為應收賬款之賬齡分析：

<i>(以港幣百萬元為單位)</i>	二零零七年 六月三十日	二零零六年 十二月三十一日
零至三十日	191	236
三十一至六十日	61	54
六十一至九十日	10	13
逾九十日	15	14
	<u>277</u>	<u>317</u>

## 9. 應付賬款及其他應付款

<i>(以港幣百萬元為單位)</i>	二零零七年 六月三十日	二零零六年 十二月三十一日
應付賬款	257	292
其他應付款及應付費用	298	307
	<u>555</u>	<u>599</u>

以下為應付賬款之賬齡分析：

<i>(以港幣百萬元為單位)</i>	二零零七年 六月三十日	二零零六年 十二月三十一日
零至三十日	198	218
三十一至六十日	29	39
六十一至九十日	12	20
逾九十日	18	15
	<u>257</u>	<u>292</u>

## 管理層之論述及分析

### 本集團經營業績

#### 營業額

本集團在實行品牌分工及中國大陸拓展計劃方面取得理想進展。成功執行此兩項計劃令零售及分銷部門於上半年之銷售額增加百分之十一點八至港幣二十億八千九百萬元（零六年上半年：港幣十八億六千九百萬元），而上半年中國大陸之銷售額尤其突出，增加港幣一億二千七百萬元至港幣五億九千九百萬元（零六年上半年：港幣四億七千二百萬元）。與此同時，成衣貿易及製造部門繼續努力提升在價值鏈之位置，減低倚賴其他佐丹奴集團公司，令該部門第三者之銷售額增加百分之五十七點二至港幣二億三千九百萬元（零六年上半年：港幣一億五千二百萬元）。整體而言，本集團於二零零七年上半年之營業額上升百分之十五點二至港幣二十三億二千八百萬元（零六年上半年：港幣二十億二千一百萬元）。

#### 毛利

營業額強勁增長推動毛利增加百分之九點六至港幣十一億一千九百萬元（零六年上半年：港幣十億二千一百萬元）。然而，基於冬季破紀錄和暖，於季尾進行存貨減價傾銷，故二零零七年上半年之毛利率下跌二百四十個基本點至百分之四十八點一（零六年上半年：百分之五十點五）。因此，於六月底本集團將其存貨對銷售之流轉比率減少至三十二日，較二零零六年十二月三十一日所錄得之三十五日減少三日。

#### 經營溢利及未計利息、稅項、折舊及攤銷費用之盈利(EBITDA)

於二零零七年上半年，本集團與全球大部分零售商一樣，繼續受到租金及員工成本上漲之影響。因此，經營費用增加百分之十點七至港幣九億八千五百萬元（零六年上半年：港幣八億九千萬萬元）。然而，由於人民幣升值產生外匯收益，令其他收益增加港幣五百萬元，致使上半年之經營溢利上升百分之四點三至港幣一億九千二百萬元（零六年上半年：港幣一億八千四百萬元），惟上半年之經營利潤率下降零點九個百分點，至百分之八點二（零六年上半年：百分之九點一）。同樣地，EBITDA 增加百分之四點七至港幣二億六千五百萬元（零六年上半年：港幣二億五千三百萬元）但 EBITDA 利潤率則下降一點一個百分點，至百分之十一點四（零六年上半年：百分之十二點五）。

#### 股東應佔溢利

股東應佔溢利由二零零六年同期呈報之港幣一億五千一百萬元下跌百分之五點三至港幣一億四千三百萬元。

引進新品牌有助穩定本集團南韓合營企業之業務，惟因競爭劇烈及整體消費表現疲弱，延緩其復甦速度。同時，本集團於東莞之合營製衣公司之溢利貢獻大幅上升。因此，本集團應佔共同控制公司之溢利增加百分之七十五至港幣七百萬元（零六年上半年：港幣四百萬元）。同時，本集團中東聯營公司之上半年盈利貢獻維持穩定，處於港幣五百萬元水平。此令除稅前溢利上升百分之五點七至港幣二億零三百萬元（零六年上半年：港幣一億九千二百萬元）。

由於來自企業稅率較高之市場之盈利貢獻增加，令二零零七年上半年之稅項支出上升至港幣四千八百萬元（零六年上半年：港幣三千八百萬元），因此，本集團之實際稅率上升至百分之二十五點一（零六年上半年：百分之二十點八）。

## 現金流量

上半年經營業務所得之現金淨額為港幣一億二千三百萬元（零六年上半年：港幣一億零六百萬元）。投資業務支用之現金淨額增至港幣九千萬元（零六年上半年：港幣三千六百萬元），增幅大部份源於期內就中國大陸多個優質新商舖地點之預付租金港幣一千九百萬元，及資本開支增加港幣一千六百萬元至港幣六千一百萬元（零六年上半年：港幣四千五百萬元）。為保留資金拓展南韓及中東市場而減少向有關市場之公司收取股息，令源自銀行之利息及自共同控制公司和聯營公司收取之股息減少港幣一千五百萬元至港幣八百萬元（零六年上半年：港幣二千三百萬元）。

同時，於上半年融資業務支用之現金淨額為港幣二億九千九百萬元，與去年同期所錄得港幣三億零一百萬元大體上並無變動。

## 流動現金及資金來源

於二零零七年六月三十日，總現金及銀行結餘達港幣四億六千一百萬元（二零零六年十二月三十一日：港幣七億二千三百萬元），總負債為港幣七億七千一百萬元（二零零六年十二月三十一日：港幣八億九千四百萬元），而股東權益為港幣十八億四千二百萬元（二零零六年十二月三十一日：港幣十九億八千七百萬元）。

於二零零七年六月三十日，本集團有貿易融資及循環貸款額港幣三億六千九百萬元（二零零六年十二月三十一日：港幣四億零三百萬元），其中港幣五千二百萬元已提取而尚未償還。本集團亦有銀行擔保之或然負債為港幣一千三百萬元（二零零六年十二月三十一日：港幣一千一百萬元），所有或然負債乃於日常業務運作中產生。

## 業務回顧

### 零售及分銷部門

*Giordano Ladies* 為本集團表現最佳之品牌，營業額上升百分之二十二點八至港幣一億一千三百萬元（零六年上半年：港幣九千二百萬元），可比較門市之銷售額於上半年則增加百分之十四點四。此外，於二零零七年上半年，*Ladies* 之毛利率較去年同期上升一點五個百分點。本集團亦推出新增之 *Giordano Concepts* 品牌，截至六月底，已在香港、上海、台北及新加坡設立九間門市（其中五間由 *Giordano core line* 門市改換而為），並於上半年賺取營業額港幣八千二百萬元。截至二零零七年六月三十日，本集團旗下兩個優質品牌合共有四十三間門市，並佔本集團零售及分銷部門於二零零七年上半年的營業額約百分之九點三。

乘著中國大陸經濟穩定及強勁增長之勢，*Giordano core line* 及 *Giordano Junior*（不包括 *Giordano Concepts*）上半年之營業額上升百分之八點一至港幣十七億五千五百萬元（零六年上半年：港幣十六億二千四百萬元），而可比較門市之銷售額則增加百分之四點八。

期內，本集團亦展開對 *Bluestar Exchange* 業務之重新定位計劃，在香港五個地點試推全新 *BSX* 品牌，嘗試令該品牌擺脫已飽和並不斷收縮之大眾服裝市場。目前為止，消費者對設計及貨品的變動反應良好，其中表現最佳的門市於轉換形象後更錄得雙位數字銷售額增長。然而，由於大部份業務在此過渡階段早期仍屬處於衰退之大眾服裝市場，故 *Bluestar Exchange/BSX* 之營業額下跌百分之九點八至港幣一億三千八百萬元（零六年上半年：港幣一億五千三百萬元），而可比較門市之銷售額則減少百分之六點九。然而，商品銷售改善令本集團毛利率較二零零六年上半年錄得零點九個百分點之增長。

概括而言，二零零七年上半年零售及分銷部門之營業額增加百分之十一點八至港幣二十億八千九百萬元（零六年上半年：港幣十八億六千九百萬元），而可比較門市之銷售額則較去年增長百分之四點三。然而，因歷來最暖之冬季所致之剩餘冬季服裝清貨行動，使上半年之毛利率較去年下跌一點一個百分點。儘管毛利率下跌，且租金及員工成本攀升，部門上半年仍錄得經營溢利港幣一億七千四百萬元（零六年上半年：港幣一億六千四百萬元），增幅為百分之六點一。

零售及分銷部門	營業額（以港幣百萬元為單位）			零七年上半年 可比較門市銷售額之 變動
	零七年 上半年	零六年 上半年	變動	
中國大陸	599	472	26.9%	20.6%
香港	431	420	2.6%	7.8%
台灣	320	322	(0.6%)	(3.5%)
新加坡	200	190	5.3%	(4.6%)
馬來西亞、印尼 及泰國	202	168	20.2%	3.9%
澳洲	117	105	11.4%	(9.4%)
其他市場	220	192	14.6%	不適用
<b>部門合計</b>	<b>2,089</b>	<b>1,869</b>	<b>11.8%</b>	<b>4.3%</b>

於本年度上半年，本集團於中國大陸增設四十一間門市，令分銷網絡增至七百七十間，令本集團穩步邁向並超逾於二零零七年在中國大陸最少增設五十間門市之目標。整體而言，憑藉可比較門市銷售額大幅增加百分之二十點六，中國大陸之營業額於上半年增加百分之二十六點九至港幣五億九千九百萬元（零六年上半年：港幣四億七千二百萬元）。

儘管國際及國內品牌於成熟市場中之競爭愈趨激烈，本集團於香港之營業額仍較去年增長百分之二點六至港幣四億三千一百萬元（零六年上半年：港幣四億二千萬元），而可比較門市之銷售額則上升百分之七點八。本集團於期內削減兩間門市，使本集團之門市網絡於期末維持於九十六間。

鑒於台灣之整體經濟及消費者信心仍然低迷，以及零售業表現依然呆滯，令本集團於二零零七年上半年之銷售額維持於港幣三億二千萬元（零六年上半年：港幣三億二千二百萬元），而可比較門市之銷售額則較去年下跌百分之三點五。本集團對台灣市場仍具有信心，並有意共渡當地經濟正進行的結構性調整。期內，本集團削減五間表現欠佳門市後，亦於台北開設首兩間 *Giordano Concepts* 門市，本集團在台灣之網絡於二零零七年六月尾時總數為二百三十四間。

於新加坡，本集團繼續著力於其優質品牌業務之增長，於六月開設首間 *Giordano Concepts* 門市，以及重組當地管理團隊。因此，業務額增加百分之五點三至港幣二億元（零六年上半年：港幣一億九千萬萬元）。正如任何機構在過渡期常見之情況，可比較門市之銷售額下跌百分之四點六，但集團於第二季看到改善跡象。於此競爭極為激烈之市場下，本集團繼續監控及優化其市場推廣及商品銷售計劃。於二零零七年上半年末時，本集團之門市網絡共有五十四間門市。

自二零零六年下半年起，東南亞之消費者信心逐漸回升，並於二零零七年繼續復甦。於上半年，馬來西亞之銷售額上升百分之十九點六至港幣六千七百萬元（零六年上半年：港幣五千六百萬元），泰國之銷售額上升百分之三十二點六至港幣五千七百萬元（零六年上半年：港幣四千三百萬元），而印尼之銷售額則上升百分之十三至港幣七千八百萬元（零六年上半年：港幣六千九百萬元）。本集團預期東南亞之市場狀況及業務於下半年繼續改善。

澳洲上半年之營業額上升百分之十一點四至港幣一億一千七百萬元（零六年上半年：港幣一億零五百萬元），本集團增設三間門市，令本集團在澳洲市場之門市總數增至六十二間。最後，日本及其他市場在上半年合共錄得營業額港幣二億二千萬元，較去年同期錄得之港幣一億九千二百萬元上升百分之十四點六。

本集團繼續致力擴闊於南韓之業務，務求跨越競爭劇烈之少年優閒服裝部門之固有基礎，為此，本集團推出兩個以年輕專業人士為對象之都會職場服裝新品牌：*Giordano Her* 及 *Giordano Him*。新品牌有助穩定本集團之業務表現，惟競爭劇烈及整體消費表現疲弱延緩集團之復甦步伐。二零零七年上半年之營業額下跌百分之七至港幣四億四千一百萬元（零六年上半年：港幣四億七千四百萬元），而可比較門市之銷售額則減少百分之十二。儘管如此，受惠於毛利率增加一點一個百分點，韓國業務於二零零七年上半年錄得微利，而去年同期則僅達至收支平衡。期內，本集團增設八間門市，令門市網絡增至一百五十六間。截至二零零七年六月三十日，本集團持有其南韓共同控制公司百分之四十九點四權益。

中東之消費持續暢旺，本集團聯營公司上半年之營業額增長百分之十七點四至港幣二億零二百萬元（零六年上半年：港幣一億七千二百萬元），而可比較門市之銷售額則錄得百分之二點四增長。本集團於期內增設十間門市，令區內門市總數增至一百三十九間。憑藉毛利率增加零點六個百分點，本集團中東聯營公司上半年之溢利貢獻維持穩定，在租金及員工成本不斷上漲下仍錄得港幣五百萬元。截至二零零七年六月三十日，本集團持有其中東聯營公司百分之二十權益。

## 成衣貿易及製造部門

本集團繼續驅策成衣貿易及製造部門減低其倚賴其他佐丹奴集團公司。在持續努力提高高增值第三方原設計製造 (ODM) 業務下，該部門於上半年在向第三方銷售方面錄得百分之五十七點二的增長，達港幣二億三千九百萬元（零六年上半年：港幣一億五千二百萬元），佔上半年銷售額百分之五十二點三（零六年上半年：百分之三十一點七）。然而，由於集團內部之銷售額減少，成衣貿易及製造部門總銷售額減少百分之四點八至港幣四億五千七百萬元（零六年上半年：港幣四億八千萬）。由於吸納及為新客戶服務之成本上揚，令上半年經營溢利輕微下降至港幣一千八百萬元（零六年上半年：港幣二千萬元）。

本集團以中國東莞為基地之合營製衣公司 **Higrowth Ventures** 業務不斷增長，銷售額上升百分之八十二點七至港幣二億九千一百萬元，並對本集團貢獻除稅後溢利港幣六百萬元。截至二零零七年六月三十日，本集團於該合營公司持有其百分之四十九股權。

## 人力資源

於二零零七年六月三十日，本集團約有一萬一千九百名僱員（二零零六年十二月三十一日：一萬一千四百名僱員）。為獎勵及保留優秀幹練管理層人才，本集團不但向若干高級行政人員提供優厚之花紅獎勵計劃；同時亦向各級員工提供優厚薪酬，及發放按目標為本計算之花紅。合資格僱員亦可獲授予按表現發放之酌情花紅及購股權。

## 展望

踏入第三季，在本集團逐步推行品牌分工策略並繼續實行在中國大陸的擴展計劃下，本集團保持增長動力，於七月份錄得雙位數字之按年銷售增長。

本集團將繼續拓展兩個 *Giordano Ladies* 及 *Giordano Concepts* 優質品牌。於上半年，本集團合共增設九間 *Ladies* 及 *Concepts* 門市，接下來並將有四間新門市開業，包括於二零零七年九月在新開拓之市場吉隆坡開設兩間門市。據此，年終時之 *Ladies* 及 *Concepts* 門市總數將達至四十七間。本集團 *Ladies* 門市於七月份之銷售額繼續錄得雙位數字增長，本集團亦預期 *Concepts* 之表現在推出形象更鮮明及細緻之秋冬季「dress-up casual」系列後，將可逐步改善。

本集團在香港五間門市對 *BSX* 品牌進行之首個試推計劃，消費者對其突出兼富有現代感之陳設，以及當中所銷售之年青化及都市化系列均甚為受落。新品牌之成績符合管理層期望，因此，本集團將繼續在合適時候改換現有之 *Bluestar Exchange* 門市為 *BSX* 及開設新 *BSX* 門市，同時監控及優化該品牌之市場推廣及商品銷售計劃。

本集團另一個策略重點為保持於中國大陸的增長動力。於二零零七年上半年，本集團增加共四十一間門市，並計劃於本年度下半年最少增設二十間門市。中國大陸之營業額繼續保持強勁增長，於七月份取得雙位數字較去年銷售增益。在強勁相關經濟基礎支持下，中國大陸之持續利潤增長前景理想。本集團預期亦將受惠於如期實行之新中國企業所得稅法，於二零零八年一月一日起，企業所得稅率將由目前之百分之三十三減少至百分之二十五。

馬來西亞、印尼及泰國以至澳洲及中東之營業額增長亦保持強勁，全部市場於七月份均錄得雙位數字之營業額增長。本集團預期，此等市場將在本年度餘下時間繼續推動本集團之增長。

由於國際零售商不斷在全球擴充業務，香港及新加坡的租金壓力繼續加劇。因此，本集團決定暫緩兩地市場之拓展計劃，並將焦點轉向增加可比較門市銷售額及提升毛利率。特別是本集團將把更多資源投放於進一步提升 *Giordano core line* 產品及門市，藉此實現集團之銷售及利潤目標。該兩個市場於七月份之銷售額輕微下跌，但利潤率則較去年顯著擴大兩個百分點。

台灣及南韓市場之市況將繼續挑戰重重。然而，本集團深信該兩個市場之長遠經濟基礎穩健，故將繼續專注於增加可比較門市銷售額增長及改善毛利率，以及將審慎投資於集團的零售網絡。

本集團於清奈之門市繼續錄得理想業績，加強本集團於印度市場發展之信心。儘管本集團在印度的拓展因新商場延期竣工而放緩，惟本集團預期拓展速度將可快速恢復，並計劃於二零零七年下半年最少於孟買及其他主要城市開設六間新門市。

最後，本集團於二月在溫哥華開設北美洲首間 *Giordano* 門市，隨後於五月在洛杉磯開設第二間門市，並計劃於今年稍後時間同樣在洛杉磯開設第三間門市。此等特許經營門市讓本集團可測試北美市場，並可在較大規模地拓展市場前先與當地業務夥伴建立較緊密之合作關係。

## 股息

為符合本公司之股息政策，本公司一直派發約相當於其盈利三分之一的普通股股息，另加須考慮（其中包括）本集團業務之潛在盈利表現、手頭現金水平及本集團日後業務及投資需要，以及眾多其他因素後酌情派發之特別股息。儘管本公司擬透過派發股息將現金盈餘回饋其股東，股息金額將視乎各年情況而有所不同。

經審慎考慮本集團之現金狀況及預期收取之現金及現金需求後，本公司董事會宣布派發截至二零零七年十二月三十一日止年度之中期股息每股港幣四點五仙（二零零六年：每股港幣四點五仙）及特別中期股息每股港幣二仙（二零零六年：每股港幣二仙）。中期及特別中期股息約於二零零七年九月十四日（星期五）派發予於二零零七年九月十一日（星期二）名列於本公司股東名冊上之股東。

## 暫停辦理股份過戶登記

本公司將於二零零七年九月十日（星期一）及二零零七年九月十一日（星期二）暫停辦理股份過戶登記手續。為確保享有派發之中期及特別中期股息，所有過戶文件連同相關股票最遲須於二零零七年九月七日（星期五）下午四時三十分前送達本公司於香港之股份過戶登記分處卓佳雅柏勤有限公司，地址為香港皇后大道東二十八號金鐘匯中心二十六樓，辦理登記手續。

## 企業管治

本公司董事並無獲悉任何資料顯示，於截至二零零七年六月三十日止六個月內，本公司未有遵守載於香港聯合交易所有限公司證券上市規則（「上市規則」）附錄十四之「企業管治常規守則」，除 (i) 由同一人擔任主席及行政總裁之職位（守則條文第 A.2.1 項）；及 (ii) 主席及董事總經理毋須輪值告退（守則條文第 A.4.2 項）外。現時由劉國權先生同時出任主席及行政總裁之職位。由於劉先生在業界具有豐富經驗及對本集團業務有深厚認識，董事會認為由劉先生同時擔任主席及行政總裁之職位能為本集團提供強勢及貫徹之領導，並能更有效地策劃及推行長期商業策略以及提高決策的效率。

## 賬目審閱

就編製截至二零零七年六月三十日止六個月未經審核之簡明財務報表，審核委員會與管理層已討論內部監控及財務申報等事宜。審核委員會亦聯同本公司的外聘核數師審閱該財務報表。

## 購買、出售或贖回本公司之上市證券

於截至二零零七年六月三十日止六個月內，本公司概無贖回其股份。本公司及其任何附屬公司於期內亦無購買或出售任何本公司之股份。

承董事會命  
主席  
劉國權

香港，二零零七年八月二十三日

於本公布日，董事會包括四名獨立非執行董事歐文柱先生、畢滌凡先生、鄭其志先生及李鵬飛博士和三名執行董事劉國權先生、馮永昌先生及馬灼安先生。

本中期業績公布登載於本公司網站 ([www.giordano.com.hk](http://www.giordano.com.hk)) 及香港交易及結算所有有限公司網站。二零零七年中期報告(包括根據上市規則所需提供的資料)將約於二零零七年九月四日寄予股東，並登載於上述網站以供閱覽。