

## 概 要

本概要旨在向閣下提供本文件內所載資料的概覽。由於本文屬概要，故並無載列可能對閣下屬重要的所有資料。閣下於決定投資股份前應先閱畢本文件及附錄。

準投資者及／或股東務請參閱「附錄五 — 新加坡法例主要條文概要」所載有關適用於香港股東的新加坡法例主要條文的詳情。

新加坡法例及法規在若干範疇與可資比較的香港法例及法規不同，準投資者及／或股東應就其於新加坡的法律責任向彼等的法律顧問徵求具體法律意見。

### 概覽

我們是中國領先的煤基尿素及複合肥料生產商之一。根據中國化工信息中心報告，於2009年9月30日，我們的尿素年產能約為1.25百萬噸，是河南省（當時中國人口最稠密及肥料消耗量最高的省份）尿素產能最高的企業，並於中國所有其他煤基尿素生產商中排名第四大。此外，根據中國化工信息中心報告，於2009年9月30日，若不計及所使用的原材料類別，我們在中國13家尿素年產能逾百萬噸的尿素生產商中排名第八。尿素是中國最常用的氮肥，亦是我們的主要產品，佔2008年總收入約55.4%。我們也製造複合肥料及甲醇，分別佔2008年總收入約34.0%及10.3%。據中國化工信息中心報告指出，就成本競爭力而言，於2008年，我們的尿素生產成本在河南省22家尿素生產商中為最低，而在中國所有煤基尿素生產商中則為第四低。我們的尿素生產成本平均約為每噸人民幣1,310元，河南省及中國其他煤基生產商的平均尿素生產成本則分別約為每噸人民幣1,597元及人民幣1,578元。根據中國化工信息中心報告指出，就成本競爭力而言，若不計及所使用的原材料類別，於2008年，我們的生產成本在中國所有尿素生產商中為第七低。

我們的生產基地位於中國河南省新鄉經濟開發區，鐵路及高速公路網絡完善，讓我們可毗鄰大部分客戶及煤炭資源豐富的山西省，即我們大部分煤炭供應商的所在地。此外，中國不同地區於特定季節出產的農作物各有不同，因此不同地區對肥料產品有不同的季節性需求。處於華中地區，我們可享有較低的運輸成本，並能迎合位於中國不同地區的不同客戶的需要。就成本及服務質量而言，此策略性選址有助提升我們的競爭力。

生產廠房III於2009年4月開始試產。當生產廠房III於2009年底全面投產後，估計我們來自三家生產廠房的尿素總產能將上升至約每年1.25百萬噸。複合肥料及甲醇於2009年底的估計總產能分別約為每年600,000噸及200,000噸。憑藉規模經濟效益，我們得以按較低的

---

## 概 要

---

每單位成本生產產品，並享有有利的買賣條款。目前，我們的尿素產品一般以預付或現金條款銷售，而我們亦與煤炭供應商建立長期關係，讓我們能擁有較穩健的財務狀況及獲得穩定而持續的優質原材料供應。

煤炭乃我們生產成本的主要組成部分，於2008年佔總銷售成本約41%。我們擁有先進的生產技術，讓我們能通過消耗較少的煤炭及電力，更具效率及效益地運用我們的資源。根據中國化工信息中心報告，於2008年，我們生產一噸尿素所消耗的煤炭為中國各大煤基尿素生產商中最低。於2008年，我們生產一噸尿素所用的煤炭平均約為650公斤，而中國其他煤基尿素生產商的每噸尿素平均生產煤炭消耗量則約為850公斤。就電力而言，我們的三座發電系統讓我們能為生產自行發電。此能力讓我們具有靈活性，可視乎電力市價及中國政府是否提供電力補貼而向市場購電或自行發電。加上自動化的工序及我們致力改善生產流程及工序並使其自動化，2008年，我們的尿素生產成本低於中國其他煤基尿素生產商的平均每噸生產成本約17%（根據中國化工信息中心報告）。

至2009年9月，中國化肥業高度分散於超過2,000家製造商。由於近期的中國政府政策對農業相關行業有利，並取消對化肥業的規限，董事相信化肥業將於可見將來出現穩定增長及行業整合。此外，由於中國天然氣求過於供，中國政府已實施對使用天然氣生產合成氨（生產尿素的原料之一）的限制。作為中國最大的煤基尿素製造商之一，董事相信我們應可掌握行業的增長趨勢，並受惠於潛在整合。

截至2008年12月31日止三個年度，我們分別錄得約人民幣890.2百萬元、人民幣1,541.4百萬元及人民幣2,084.9百萬元的收入，相當於期內年複合增長率約53.0%。同期，我們的純利分別約為人民幣129.1百萬元、人民幣267.6百萬元及人民幣331.7百萬元，相當於年複合增長率約60.3%。受到全球經濟危機影響，我們的主要產品尿素、複合肥料及甲醇的平均售價自截至2008年7月31日止七個月分別由每噸約人民幣1,722元、人民幣2,314元及人民幣2,706元下跌至截至2009年7月31日止七個月分別每噸約人民幣1,666元、人民幣1,894元及人民幣1,526元。另一方面，由於中國煤炭業進行改革整固，大型國有礦業公司併購小型礦業公司使中國的礦業公司數目下降，導致煤炭的供應減少而價格則上漲。我們的總煤炭成本自截至2008年7月31日止七個月約人民幣341.5百萬元增加約46.0%至截至2009年7月31日止七個月約人民幣498.4百萬元。由於該兩項因素於2009年首七個月發生，儘管總收入自截至2008年7月31日止七個月約人民幣1,191.7百萬元增至截至2009年7月31日止七個月約人民幣1,221.4百萬元，但整體毛利率及純利率則由截至2008年7月31日止七個月分別約26%及19%，下跌至截至2009年7月31日止七個月分別約14%及6%。

---

## 概 要

---

於2009年7月31日，我們的流動負債淨額約為人民幣414.7百萬元，此乃由於未能履行銀團貸款協議下的若干財務契諾，其下的銀團貸款金額約為人民幣307.6百萬元，原到期日為2011年，而貸款人有權隨時要求我們償還銀團貸款。因此，該等銀團貸款約人民幣307.6百萬元於2009年7月31日分類為流動負債。為避免此等不明確因素，我們已從其他銀行取得金額合共約人民幣300百萬元的銀行借貸，並於2009年9月底前主動提前償還銀團貸款。此外，我們已於2009年10月底前將於2009年7月31日原到期日為一年內的銀行借貸約人民幣100百萬元延期至一年以上，並取得一項新長期銀行貸款人民幣85百萬元。就延長銀行借貸年期而言，董事相信該等流動負債淨額狀況僅為暫時性質，而本集團已於2009年10月31日恢復流動資產淨值狀況。董事確認，銀團貸款協議的貸款人並無要求我們即時償還銀團貸款，並進一步確認，概無因我們未能履行該項銀團貸款項下的財務契諾而導致其他貸款協議有連帶違約責任發生。

股份自2007年6月20日起於新交所上市。本公司現正以本文件尋求於聯交所作雙重第一上市。

### 競爭優勢

董事相信本集團具有以下的主要優勢：

#### 中國業內享負盛名的領先煤基化肥生產商

我們是中國領先的煤基尿素及複合肥料生產商之一。根據中國化工信息中心報告，於2009年9月30日，我們是河南省尿素產能最高的企業，於中國所有煤基尿素生產商中排名第四大；若不計及所使用的原材料類別，我們在中國13家尿素年產能逾百萬噸的尿素生產商中亦排名第八。董事相信，我們的生產規模讓我們達到規模經濟效益，從而以具競爭力的成本及高品質標準生產肥料產品。品質穩定及始終如一的肥料產品，亦提升我們的品牌及在所有分銷商及客戶之間的聲譽。因此，我們能夠以相對市場平均價格較高的價格銷售我們的產品，一般而言，所有的尿素產品均於收訖全部款項後交付予客戶。因此，此項措施有助提升我們的盈利能力及改善我們的營運資金需求。此外，我們在業內的規模及聲譽吸引到中國首屈一指的肥料分銷商中化化肥控股有限公司成為我們的策略投資者，於2009年10月16日持有本公司約5.0%股權。憑藉此策略關係，我們的分銷網絡得以實力大增。

#### 成本效益領導地位帶來的高盈利能力

據中國化工信息中心報告指出，就成本競爭力而言，2008年，我們的尿素生產成本在河南省22家煤基尿素生產商中為最低，而在中國所有煤基尿素生產商中則為第四

低；若不計及所使用的原材料類別，我們的生產成本在中國所有尿素生產商中亦為第七低。由於尿素乃產品差異化較少的商品，我們相信成本優勢乃於業內成功的關鍵。先進的技術及自動化工序是加強我們的成本競爭力的重要因素之一。根據中國化工信息中心報告指出，我們乃中國少數採用自動化工序生產尿素及遵照中國相關肥料業組織的建議採用18種先進技術的尿素生產商之一，讓我們能於生產中更具效益及有效率地耗用資源(包括煤炭及電力)。於2008年，我們生產尿素的平均煤炭用量約為每噸650公斤，乃中國所有主要煤基尿素生產商中最低。於2008年，我們生產甲醇的平均生產成本約為每噸人民幣1,688元，較中國甲醇業的平均生產成本低約人民幣212元。自2008年7月至2009年10月，我們享有政府約32%的電力補貼。於2009年11月18日，國家發改委發出《關於調整華中電網電價的通知》，以自2009年11月20日起調整河南省等華中地區電價。憑藉我們能生產大部分所需電力的能力，我們就電力短缺所受的影響較其他並無自行發電能力的中國肥料生產商為低。此外，倘日後政府取消電力補貼，我們也能以較具競爭力的成本生產肥料產品。

### **對原材料供應商及客戶的策略性選址**

我們的生產基地策略性地選址中國河南省新鄉經濟開發區，鐵路及高速公路網絡完善。由於約60%的客戶均位於河南省，讓我們可毗鄰大部分客戶。河南省亦毗鄰煤炭資源豐富的山西省，即我們目前約90%的煤炭供應來源地區。此外，中國不同地區於特定季節出產的農作物各有不同，因此每個地區對肥料產品有不同的季節性需求。處於華中地區，我們能夠節省運輸成本，以及迅速回應中國不同地區的不同客戶的需要。

### **受惠於對高增長潛力及需求行業的政策改變**

中國是全球人口最多的國家，而且其經濟正急速發展，故此穩定及充足的糧食供應對其社會及經濟發展均極為重要。根據中國化工信息中心報告，2008年，中國是全球最大的肥料耗用國，佔全球消耗量約30%。中國持續的工業化及城市化令可用的農地數目減少。因此，有效率及具效益地使用農地是維持充足糧食供應的關鍵。由於肥料一般可增加農作物收成約40%，董事相信未來對肥料的需求將會繼續增加。由於中國政府已頒佈多項促進農業增長的優惠政策，董事相信我們於業內的領導地位能讓我們抓住行業產生的未來發展機遇。

此外，中國政府最近就在肥料新產能中使用天然氣作為原料實施限制。預期日後氣基肥料生產商的比例將會減少。由於我們是與煤炭供應商關係良好，並於操作煤基肥料生產設施及技術經驗豐富的中國領先煤基肥料生產商之一，我們會把握機會拓展市場份額及進一步加強我們於業內的領導地位。

### **我們擁有經驗豐富及能勝任的管理團隊**

我們的管理團隊由經驗豐富的人員組成，各人在化肥業的管理、營運及財務方面平均擁有逾14年的經驗。此外，我們的管理團隊人員流動率低，並一直緊密合作，制定本集團的業務及增長策略。另外，董事相信嚴謹的監控機制對本集團的成功十分重要，所有僱員均須緊守崗位，維持高標準紀律。因此，我們得以具效益及有效率地經營業務，並在業內取得成本效益領導地位。我們相信專業的管理團隊及嚴謹的監控機制，日後將繼續讓我們在成本競爭力及盈利能力方面保持領導地位。

### **業務策略**

我們的目標是成為中國最具盈利能力的煤基尿素及複合肥料企業。我們的業務策略如下：

#### **自行發展及擴大產能**

我們的生產廠房III自2009年4月起試運行，我們預期該廠房將於2009年底前全面投產。尿素、複合肥料及甲醇於2009年底的估計總產能將分別達到約每年1.25百萬噸、600,000噸及200,000噸。日後，我們將會通過改善生產廠房的效益及效率以及擴大產能，專注於發展尿素及複合肥料產品。此外，由於成本是肥料生產商之間的競爭關鍵，我們將繼續致力進一步削減我們的生產成本以及總成本。

我們將於所有其他配套因素成熟時，通過採納市場上現有的「以煤粉生產煤氣」等新節流技術，繼續致力節省生產成本。同時，我們將會繼續在研發方面投放資源，以發掘有利我們生產的先進技術，並維持我們於化肥業的領導地位。

#### **通過垂直業務整合發展業務**

我們將會考慮投資於合適的原材料供應商(例如煤礦或採礦公司)，務求確保用作生產的原材料穩定及持續地按具競爭力的成本供應。由於煤炭為我們生產肥料的主要

原材料，因此我們的潛在目標將會是鄰近生產基地的煤礦或採礦公司。於最後實際可行日期，我們尚未就垂直業務整合及投資物色到任何具體的收購目標。若我們在上市後物色到任何具體的煤礦或採礦公司，我們將會投資於該等目標(可能會或可能不會由我們控制)。我們有此舉措並非旨在自行經營採礦業務，而是維持穩定的原材料供應。

### 通過水平整合擴展業務

我們將會與中國領先肥料企業維持策略性關係，並同時物色其他合適的化肥業務夥伴。此外，根據國家發改委及中國財政部聯合公佈的《關於改革化肥價格形成機制的通知》，中國政府已由2009年1月25日起取消化肥的指導價格。因此，我們可能有更多機會收購其他化肥生產商，務求通過行業整合擴大我們的產能及市場份額。於最後實際可行日期，就水平業務整合而言，我們尚未物色任何具體目標。

### 擴展複合肥料的業務

肥料在中國農業生產的持續發展方面擔當著重要角色。整體而言，中國對肥料(尤其是複合肥料)的需求於過去十年增長速度驚人，此乃主要受到中國人口膨脹及強勁的經濟增長帶動。根據中國化工信息中心報告指出，中國的複合肥料總產能隨著中國的農業產量而增長，自2003年約24.6百萬噸增至2008年約47.0百萬噸。

董事認為，隨著近年國內複合肥料的消耗量維持平穩增長，預計複合肥料的需求將會平穩增加，本集團的複合肥料銷售將繼續穩步上揚。再者，雖然複合肥料的盈利能力較尿素為低，但我們可直接使用尿素生產複合肥料，有助節省運輸成本，從而節省生產成本。因此，董事將會致力提升其複合肥料品牌。此外，我們相信產品品質是品牌的基石。就此而言，我們將會確保複合肥料及其他肥料產品達到較高品質。此舉將會增加我們的盈利，亦能通過獲得更廣闊的客戶基礎而擴大我們的市場份額。

### 改善內部管理

我們相信僱員是我們成功的重要要素。日後，我們將會繼續就管理、最新技術更新、職業安全等向僱員提供在職及外部培訓，確保僱員有能力履行其各自的職責及提高其競爭力。就我們的研發中心(又名農化中心)而言，我們將會招聘更多土壤化學、農藝學、植物保護及園藝方面的專家及專業人員，以提高研發團隊的競爭力。我們亦會採納更具效率及效益的內部監控制度以確保生產流程可遵守相關內部及外部規則及守則。

## 概 要

### 財務資料概要

下表呈列本集團截至2006年、2007年及2008年12月31日止年度、截至2008年及2009年7月31日止七個月以及截至2008年及2009年9月30日止三個月的財務資料概要，乃摘錄自載於本文件附錄一的會計師報告，以及載於本文件附錄二的未經審核中期簡明財務資料。

#### 綜合全面收益表

	截至12月31日止年度			截至7月31日止七個月		截至9月30日止九個月	
	2006年	2007年	2008年	2008年	2009年	2008年	2009年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元 (未經審核)	人民幣千元 (未經審核)	人民幣千元 (未經審核)	人民幣千元 (未經審核)
收入 . . . . .	890,175	1,541,422	2,084,943	1,191,688	1,221,399	628,523	665,923
銷售成本 . . . . .	(678,607)	(1,125,001)	(1,603,073)	(886,255)	(1,056,295)	(495,735)	(598,298)
毛利 . . . . .	211,568	416,421	481,870	305,433	165,104	132,788	67,625
其他收入及收益 . . . . .	13,495	31,761	13,664	7,128	6,417	4,295	2,766
銷售及分銷開支 . . . . .	(9,712)	(20,166)	(20,722)	(12,952)	(9,494)	(4,582)	(4,643)
一般及行政開支 . . . . .	(41,487)	(76,635)	(91,290)	(44,837)	(60,009)	(17,287)	(31,483)
其他開支 . . . . .	—	(64,343)	(6,963)	(2,906)	(1,479)	(6,715)	(6,608)
融資成本 . . . . .	(21,447)	(18,062)	(26,791)	(13,261)	(16,633)	(6,595)	(9,933)
除稅前溢利 . . . . .	(152,417)	268,976	349,768	238,605	83,906	101,904	17,724
稅項 . . . . .	(23,333)	(1,417)	(18,094)	(11,612)	(16,192)	(5,302)	(5,261)
母公司權益持有人							
應佔純利 . . . . .	129,084	267,559	331,674	226,993	67,714	96,602	12,463
其他全面收益							
對沖工具收益／(虧損) . . . . .	—	—	19,807	—	(19,087)	14,773	(31)
母公司權益持有人應佔全面							
收益總額 . . . . .	129,084	267,559	351,481	226,993	48,627	111,375	12,432
每股盈利(每股人民幣分)							
基本及攤薄 . . . . .	20.68	31.65	33.17	22.70	6.77	9.66	1.25
有關期間宣派的股息 . . . . .	—	71,468	75,680	—	—	—	—
有關期間派付的股息 . . . . .	—	—	71,468	71,468	75,680	—	—
有關期間派付的每股股息							
(每股人民幣分) . . . . .	—	—	7.15	7.15	7.57	—	—

## 概 要

### 綜合財務狀況報表

	於12月31日			於7月31日
	2006年	2007年	2008年	2009年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
<b>資產</b>				
<b>非流動資產</b>				
物業、廠房及設備 . . . . .	216,780	974,266	1,616,011	2,157,610
預付土地租賃款項 . . . . .	—	47,448	72,628	73,390
預付款項 . . . . .	15,820	63,296	277,882	30,927
非流動資產總額 . . . . .	<u>232,600</u>	<u>1,085,010</u>	<u>1,966,521</u>	<u>2,261,927</u>
<b>流動資產</b>				
存貨 . . . . .	118,006	178,525	234,965	182,469
貿易應收款項及應收票據 . . . . .	23,990	7,321	26,247	20,249
預付款項 . . . . .	16,889	44,999	28,156	34,866
按金及其他應收款項 . . . . .	5,461	4,303	6,094	31,566
應收關連公司款項 . . . . .	11,902	1,998	—	—
衍生金融資產 . . . . .	—	—	19,807	720
可收回所得稅 . . . . .	—	—	—	357
已質押存款 . . . . .	12,631	3,508	—	16,871
現金及現金等值項目 . . . . .	157,571	506,810	200,114	199,163
流動資產總額 . . . . .	<u>346,450</u>	<u>747,464</u>	<u>515,383</u>	<u>486,261</u>
總資產 . . . . .	<u>579,050</u>	<u>1,832,474</u>	<u>2,481,904</u>	<u>2,748,188</u>
<b>權益及負債</b>				
<b>流動負債</b>				
貿易應付款項 . . . . .	28,963	27,685	47,760	44,141
應付票據 . . . . .	18,000	5,000	—	33,740
應計費用及其他應付款項 . . . . .	197,810	240,696	259,411	289,399
應付關連公司款項 . . . . .	—	1,682	1,676	2,096
應付所得稅 . . . . .	17,256	930	220	—
遞延補貼 . . . . .	—	8,240	9,740	8,995
可換股貸款 . . . . .	36,010	—	—	—
衍生金融負債 . . . . .	19,588	—	—	—
計息銀行及其他借貸 . . . . .	74,665	287,000	145,000	522,557
流動負債總額 . . . . .	<u>392,292</u>	<u>571,233</u>	<u>463,807</u>	<u>900,928</u>
淨流動資產／(負債) . . . . .	(45,842)	176,231	51,576	(414,667)



## 概 要

	於12月31日			於7月31日
	2006年	2007年	2008年	2009年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
<b>非流動負債</b>				
應計費用 . . . . .	—	—	25,600	50,500
計息銀行及其他借貸 . . . . .	120,094	90,348	522,974	350,043
遞延稅項負債 . . . . .	—	—	18,617	22,864
非流動負債總額 . . . . .	<u>120,094</u>	<u>90,348</u>	<u>567,191</u>	<u>423,407</u>
<b>總負債 . . . . .</b>	<b><u>512,386</u></b>	<b><u>661,581</u></b>	<b><u>1,030,998</u></b>	<b><u>1,324,335</u></b>
<b>淨資產 . . . . .</b>	<b><u>66,664</u></b>	<b><u>1,170,893</u></b>	<b><u>1,450,906</u></b>	<b><u>1,423,853</u></b>
<b>母公司權益持有人應佔權益</b>				
股本 . . . . .	1	836,671	836,671	836,671
法定儲備金 . . . . .	6,745	40,514	77,770	86,264
對沖儲備 . . . . .	—	—	19,807	720
保留溢利 . . . . .	59,918	222,240	440,731	500,198
建議末期股息 . . . . .	—	71,468	75,927	—
<b>總權益 . . . . .</b>	<b><u>66,664</u></b>	<b><u>1,170,893</u></b>	<b><u>1,450,906</u></b>	<b><u>1,423,853</u></b>
<b>總權益及負債 . . . . .</b>	<b><u>579,050</u></b>	<b><u>1,832,474</u></b>	<b><u>2,481,904</u></b>	<b><u>2,748,188</u></b>

### 風險因素

本集團營運、本集團經營行業以及雙重第一上市所涉及的風險詳情載於本文件「風險因素」一節。該等風險可大致分類如下：

#### 與本集團業務有關的風險

- 我們的業務及營運可能受到目前全球經濟危機的不利影響。
- 我們的原材料的供應、價格及質量嚴重影響我們的業務表現。
- 肥料業務競爭激烈，可能對我們的財務表現造成重大不利影響。
- 我們的業務須符合環保法律及法規。
- 我們的生產流程可能因各種因素受阻。
- 在若干情況下，我們的保險保障範圍未必足夠。
- 我們的生產廠房可能因電力短缺而受到重大不利影響。
- 我們的收入有相當部分來自銷售有限數目的主要產品。
- 我們的肥料產品的價格波動可能對我們的財務表現造成重大不利影響。
- 我們目前享有的所得稅優惠可能於稅務優惠期後減少，可能對我們未來的財務表現構成重大影響。
- 我們的營運可能因管理團隊成員離任及未能聘請及挽留勝任的僱員而受重大不利影響。
- 衍生金融工具損益可能會對我們的經營業績構成影響。
- 我們於2006年12月31日及2009年7月31日存在流動負債淨額。

#### 與本集團營運行業有關的風險

- 中國政府實施的化肥業及農業政策變動可能對我們的業務及財務表現造成重大不利影響。
- 化肥進出口稅務政策的轉變可能對我們的財務表現造成重大不利影響。

---

## 概 要

---

- 肥料業之循環性質可能對我們的財務狀況造成重大波動。
- 季節性及預期以外的惡劣天氣狀況可能對我們的經營業績構成重大不利影響。
- 中國農業的重大或長期不景氣可能對我們的業務及財務表現構成重大不利影響。
- 尿素肥料的普及程度可能因其他類別肥料的增加應用而削減，從而導致我們的財務表現受到重大不利影響。

### 與本集團於中國經營有關的風險

- 本集團之業務受中國經濟、政治或社會狀況或政府政策之轉變影響。
- 中國的法律制度本身存有的不確定性，可能對我們造成重大不利影響。
- 中國的通脹可能對我們的盈利能力及增長造成重大不利影響。
- 外匯法規轉變及人民幣匯率的日後波動可能對我們的財務狀況、經營業績及派付股息的能力造成不利影響。
- 中國勞動合同法可能增加我們的勞動成本。
- 我們面對與傳染病及其他疫症爆發有關的風險。

### 與本公司進行雙重第一上市有關的風險

- 新加坡股市與香港股市的特點不同。
- 本公司在新加坡註冊成立及於新交所上市，同時受(其中包括)新加坡公司法、上市手冊、證券及期貨法及新加坡守則規管。
- 股份流通性可能有限及股份於聯交所的價格可能反覆。
- 本公司過去宣派的股息對本公司未來派息政策未必具指標性。

### 與本文件所作陳述有關的風險

- 前瞻性資料可能不準確。