

業 務

概覽

我們是中國瀝青路面養護行業領先及發展迅速的使用就地熱再生技術的服務供應商。根據獨立市場研究機構賽迪的資料，截至二零一二年十二月三十一日，以使用就地熱再生技術的標準系列設備的銷量計，我們在中國的市場份額領先。根據賽迪的資料，截至二零一二年十二月三十一日，我們擁有及使用中國使用就地熱再生技術的合共50台使用中機組化系列設備中的10台，而中國其他瀝青路面養護服務供應商概無擁有或使用超過三台使用就地熱再生技術的機組化系列設備，以在中國提供瀝青路面養護服務。就地熱再生技術是一種可就地直接重用老化瀝青、相對具成本效益及環保的方法。我們相信，由於中國政府近期頒佈的政策鼓勵使用再生技術，故就地熱再生技術相對傳統瀝青路面養護技術具有龐大的增長潛力。

我們有兩個業務分部：瀝青路面養護服務分部（在「公路醫生®」註冊商標下提供瀝青路面養護服務修復受損瀝青路面）及瀝青路面養護設備分部（製造及銷售多種瀝青路面養護服務設備）。我們的瀝青路面養護服務及瀝青路面養護設備業務得到我們雄厚的研發實力支持。我們的瀝青路面養護服務技術研究中心與我們的瀝青路面養護設備設計院合作，協助設計訂製的瀝青路面養護方案，涵蓋服務計劃、瀝青混合料的成份及須配置的設備。因我們有能力提供訂製瀝青路面養護解決方案，故我們能夠在這三個領域產生巨大的協同效應，在每個瀝青路面養護價值鏈的主要環節把握機會，並為我們的客戶提供一站式解決方案。

我們在瀝青路面養護服務中採用就地熱再生技術。於應用就地熱再生技術時，受損瀝青路面首先被加熱並耙鬆軟化瀝青，再與瀝青再生劑及新瀝青混合攪拌形成回收混合料。最後利用回收混合料重新鋪路。相較而言，其他瀝青路面養護技術一般須經歷耗時、成本高昂的老化瀝青銑刨或打磨工序，方可與新瀝青攪拌，且部分老化瀝青亦須要徹底用新混合料更換。就地熱再生技術不涉及銑刨，讓我們可回收利用受損瀝青，縮短交通改道時間，且通常不須要完全封路。我們運用自主設計及製造的瀝青路面養護設備及本身維修團隊提供瀝青路面養護服務。

我們設計、製造及銷售多種先進瀝青路面養護設備。我們的瀝青路面養護設備分為標準系列及機組化系列。標準系列設備乃為進行常規小規模瀝青路面養護服務項目（如修補局部缺陷）而設計。PM400-48TRK及PM200-36TLR型號標準系列設備在交通運輸部於二零零一年頒佈的《公路瀝青路面養護技術規範》（現行有效）中被列舉為就地熱設備的行業標準。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

PM系列(修路王)由具有加熱及鋪設功能的多功能車輛組成，本身可執行小型瀝青路面養護服務項目的主要養護工作，是我們標準系列的主要產品。機組化系列設備主要用於大型瀝青路面養護服務項目。我們的機組化系列包括功能各異的多種機組，我們對機組進行配置以構成不同設備，滿足各種瀝青路面養護服務項目的需求。於往績記錄期內，我們已出售126台標準系列瀝青路面養護設備及9台機組化系列瀝青路面養護設備。我們相信，我們的大型設備組合亦使我們能夠擴展我們提供的瀝青路面養護服務的範圍，是我們重要的競爭優勢。

得益於我們的專利技術，我們擁有具不同功能、為在不同地形、氣候及工作條件下修復不同種類受損瀝青路面而設計的設備，而我們相信這些通常都並非利用傳統瀝青路面養護工藝的大部分服務供應商所能做到。中國幅員遼闊，地形多變，不同地域氣候各異。我們具備在中國不同地域修復高速公路、國家及省級幹道、市政道路、山區道路及連續彎路的能力，這些工作錯綜複雜，要求具備不同的修復方案。我們亦具備在中國北方乾燥寒冷(包括溫度低於攝氏十度)及中國南方潮濕多雨的氣候條件下進行瀝青路面養護服務的能力。全面的瀝青路面養護服務能力有助我們的瀝青路面養護服務分部深入中國的廣闊地域。作為對我們提供優質及訂製服務解決方案的認可，我們已獲委聘從事大量知名瀝青路面養護項目，包括60週年國慶閱兵前的北京長安街項目、廣東省廣州市的亞運會項目及海南省的亞洲博鰲論壇交通保障工程。

我們強大的研發能力讓我們得以持續改善我們的瀝青路面養護設備及為我們的瀝青路面養護服務客戶提供訂製解決方案。我們的瀝青路面養護服務團隊從服務現場收集現場數據並將其提供給我們的研發團隊，研發團隊接著利用該等數據設計新的瀝青混合料及為瀝青路面養護服務項目訂製所使用的瀝青路面養護設備、技術及工藝。由於我們在研發工作上的付出，截至最後實際可行日期，我們已向相關中國專利機構註冊82項專利，包括發明專利、實用新型專利及外觀設計專利，且我們有16項待批專利申請。我們的研發能力已獲得中國多個國家、省及市級政府機構認可。二零零九年三月，我們的三項就地熱再生核心技术因較傳統瀝青路面養護技術更為環保、高效及更具成本效益，獲交通運輸部認定為國際領先技術。於二零一二年十月，我們獲江蘇省科學技術廳授予江蘇省科技成果轉換項目基金，以表彰我們的就地熱再生技術對瀝青路面養護行業發展作出的技術貢獻。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

我們在中國及香港提供瀝青路面養護服務或銷售瀝青路面養護設備。於往績記錄期內，我們瀝青路面養護服務分部及瀝青路面養護設備分部的客戶主要包括中國各級政府機構（該等機構則主要包括：(i)全面監督市內基礎設施及公共設施建設及維護的市政府機構，(ii)全面監督特定地理區域道路網絡維護的道路主管部門，及(iii)全面監督特定地理區域高速公路建設及維護的高速公路管理部門）及私營公司。除中國政府機構及私營公司外，我們瀝青路面養護設備分部的客戶亦包括我們與地方瀝青路面養護服務供應商或擁有地方銷售網絡的人士成立的合營公司。

近年，我們於收益及溢利方面實現大幅增長。我們的收益從截至二零一零年十二月三十一日止年度約233.1百萬港元增加至截至二零一一年十二月三十一日止年度約281.3百萬港元，再進一步增加至截至二零一二年十二月三十一日止年度約486.0百萬港元，複合年增長率為44.4%。我們的年度溢利從截至二零一零年十二月三十一日止年度約26.8百萬港元增加至截至二零一一年十二月三十一日止年度約62.2百萬港元，再進一步增加至截至二零一二年十二月三十一日止年度約150.4百萬港元，複合年增長率為136.9%。

我們的競爭優勢

我們相信，以下優勢使我們能夠從業內的競爭中勝出：

我們是中國瀝青路面養護行業使用就地熱再生技術的領先服務供應商。

我們是中國瀝青路面養護行業使用就地熱再生技術的領先服務供應商。我們擁有瀝青路面養護服務及瀝青路面養護設備兩個業務分部，這兩個分部互相補充、支持及廣泛合作。我們的瀝青路面養護服務及瀝青路面養護設備業務得到我們雄厚的研發實力支持。我們的瀝青路面養護服務技術研究中心與我們的瀝青路面養護設備設計院合作，協助設計訂製的瀝青路面養護方案，涵蓋服務計劃、瀝青混合料的成份及須配置的設備。因我們具備提供訂製瀝青路面養護解決方案的能力，故我們能夠在這三個領域產生巨大的協同效應，在每個瀝青路面養護價值鏈的主要環節把握機會，並為我們的客戶提供一站式解決方案。

瀝青路面受損的原因多樣，故並無統一解決方案可用於所有瀝青路面養護服務。我們能夠利用我們於瀝青路面養護服務及瀝青路面養護設備設計及製造方面的專業知識及強大研發能力為我們客戶設計訂製解決方案。我們瀝青路面養護服務團隊收集來自服務現場的現場數據及樣本，再將其提供予我們的研發團隊，我們研發團隊再進行測試及分析，從而設計新的瀝青混合料並訂製用於養護工作的瀝青路面養護設備、技術及工藝。現場數據亦將用於為研

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

發新瀝青路面養護技術及設計新瀝青路面養護設備提供指引。除了配合我們的瀝青路面養護服務團隊及我們的瀝青路面養護設備生產外，我們的研發能力進一步增強我們競投瀝青路面養護服務項目的競爭優勢。許多瀝青路面養護服務設計院只熟悉傳統的瀝青路面養護技術；因此，彼等只會利用傳統的瀝青路面養護技術擬訂及向客戶推薦服務計劃。相反，我們的研發團隊具備對就地熱再生技術的深入了解及專業知識，能夠設計考慮到相對節省成本及環保的就地熱再生技術的訂製解決方案。

我們的業務模式亦使我們能夠將我們技術知識全面應用於與瀝青路面養護有關的工程及材料科學領域，以向我們客戶提供訂製瀝青路面養護服務解決方案。瀝青路面養護服務及瀝青路面養護設備設計及製造均需要土木工程、機械工程及材料科學方面的高深知識。由於我們的業務模式，我們能夠利用共同知識庫及充分利用我們各業務分部之間的內部專業知識，以具成本效益方式向我們客戶提供一站式解決方案，我們相信此為相對於我們中國競爭者的重大優勢。在《中國交通報》於二零零七年及二零一零年開展的兩次全國消費者調查中，我們榮獲「用戶滿意的築養路機械企業第一名(就地熱再生類別)」。於二零零九年，江蘇省建設廳在制定就地熱再生瀝青路面養護服務的地方價格指引時引用了我們的《瀝青混凝土路面就地熱再生施工及驗收規程》。我們亦為江蘇省住房和城鄉建設廳於二零一三年頒佈的《城鎮道路開挖、回填、恢復快速施工及驗收規程》及《城鎮道路瀝青路面就地熱再生施工及驗收規程》的共同作者。我們獲選為多個中國知名瀝青路面養護項目的服務供應商。於往績記錄期，我們在中國25個省、自治區及直轄市及香港提供瀝青路面養護服務或銷售瀝青路面養護設備。

我們相信，我們的業務模式使我們能夠向客戶提供訂製解決方案，使我們處於技術發展的前沿及幫助我們維持於中國本行業內的領先地位。

我們於我們瀝青路面養護服務中使用就地熱再生技術，該技術相對於中國目前所採用的其他瀝青路面養護技術具有重大優勢。

我們於我們瀝青路面養護服務中使用就地熱再生技術。我們相信，該技術於中國瀝青路面養護服務行業中相對具成本效益及環保，且相對於目前使用中的傳統瀝青路面養護技術擁有極大優勢。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

傳統瀝青路面養護工藝一般利用銑刨重鋪技術，其中涉及銑刨受損的瀝青路面、處理瀝青及用新的瀝青混合料重新鋪路。相較而言，我們使用就地熱再生技術，就地加熱並耙鬆受損瀝青路面，再與瀝青再生劑及新瀝青混合製成新混合料以重鋪道路。相比其他瀝青路面養護工藝，就地熱再生技術擁有多項重要優點。根據賽迪的資料，就地熱再生技術令老化瀝青約100%再生及利用所有再生瀝青作為鋪設道路的表面材料。此外，就地熱再生技術並不涉及銑刨，令其更具成本效益，因為銑刨令封路及交通改道的時間更長。而且，就地熱再生技術可減少重鋪道路產生車轍的可能性、防止水進入路面並有利於恢復平整光滑的路面。

此外，我們相信，應用就地熱再生技術的瀝青路面養護服務擁有重大發展潛力，原因為該技術被認為較應用傳統瀝青路面養護技術者更為環保、高效及更具成本效益。例如，交通運輸部於二零一一年發佈的《交通運輸「十二五」發展規劃》建議積極推廣瀝青路面養護再生技術，從而在提供道路養護服務時減少排放及對環境的影響。此外，交通運輸部於二零一二年九月發表《關於加快推進公路路面材料循環利用工作的指導意見》（「**指導意見**」），目標為於二零一五年底前達致受損路面物料接近「零浪費」。根據指導意見，於二零一五年底及二零二零年底前，中國受損路面物料的平均循環利用率應至少分別達50%及90%，而於二零一二年底，此循環利用率低於30%，較截至二零一零年底的循環利用率（根據賽迪的資料為低於5%）大幅上升。根據賽迪的資料，通過完全再生老化瀝青，我們的就地熱再生技術與傳統瀝青路面養護技術相比能夠將灰塵及二氧化碳的排放分別減少約96%及44%及將能源消耗減少約40%。於二零零九年三月，我們的三項就地熱再生核心技術獲交通運輸部認證為國際領先技術。

我們擁有行業領先的研發能力。

我們強大的研發能力對我們的成功至關重要。我們的瀝青路面養護服務分部及瀝青路面養護設備分部均設有專職的內部研發團隊。瀝青路面養護服務研發團隊負責瀝青混合料分析與設計及工藝訂製，有助於我們為各瀝青路面養護服務項目提供訂製解決方案。瀝青路面養護設備研發團隊負責設計及升級瀝青路面養護設備及提高瀝青路面養護設備的性能。於各研發團隊內，我們亦擁有專注於特定研究領域的專業群組。我們的瀝青混合料專業群組分析與受損路面的瀝青混合料有關的現場數據並為維修工作設計新瀝青混合料。該專業群組擁有路面材料方面的深入知識及有關瀝青路面養護的最新技術。我們強大的研發能力使我們能夠設計及向我們瀝青路面養護服務客戶提供訂製解決方案。除內部研發能力

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

外，我們亦與新型瀝青路面養護技術研發領域的著名學術機構展開合作。我們於二零一二年三月六日與同濟大學訂立一份為期十年的研究合作協議。根據該協議，我們已於二零一二年十一月與同濟大學建立研究中心，共同研究瀝青路面養護技術，同濟大學將協助我們將有關技術投入商業運用。

由於我們在研發工作上的付出，截至最後實際可行日期，我們已註冊82項專利，其中7項為發明專利，67項為實用新型專利及8項為外觀設計專利，且我們有16項待批專利申請，其中13項為發明專利及1項為實用新型專利。我們的專利技術及設備得到廣泛使用。我們在瀝青路面養護服務及瀝青路面養護設備生產方面成功應用我們的各項專利技術，突顯我們將發明投入商業運用的強大開發能力。

我們的研發實力已獲得中國多個政府部門的認可。於二零一二年十月，我們獲江蘇省科學技術廳授予江蘇省科技成果轉換項目基金，以表彰我們推廣及落實就地熱瀝青路面養護服務的技術成果及能力。我們的瀝青路面養護設備設計院被江蘇省發展和改革委員會指定為江蘇省公路養護裝備工程實驗室，而我們的瀝青路面養護服務技術研究中心獲江蘇省科學技術廳認定為江蘇省瀝青路面熱再生技術研究中心。於二零零九年三月，就地熱再生間歇式熱輻射加熱技術的核心技術(此乃傳熱技術)、多組多排疏鬆耙原路面疏鬆工藝(此乃耙鬆工藝)及盤式再生劑撒布系統(此乃瀝青再生劑分配系統)獲交通運輸部認證為國際領先技術。我們已開發城市道路開挖快速回填恢復施工工藝，該工藝利用挖掘道路回收的材料或回收的建築材料回填路基。與使用新砂及骨料作為填充材料及需要道路封閉數週的傳統挖掘工藝相比，該工藝更環保及需要較低原材料成本及較少時間的封路及改道。為認可我們的城鎮道路開挖及快速回填恢復工藝，我們獲江蘇省住房和城鄉建設廳委任協助草擬《城鎮道路開挖、回填、恢復快速施工及驗收規程》及《城鎮道路瀝青路面就地熱再生施工及驗收規程》。兩份規程均於二零一三年頒佈並在江蘇省生效。於二零一零年，我們的瀝青路面就地熱再生成套設備和施工技術獲得江蘇省政府頒發的江蘇省科技進步二等獎。於二零零八年十一月，我們的「利用建築廢料生產道路基層材料項目」入選國家火炬計劃(該計劃是國家高新技術產品的開發及推廣計劃)。我們的城市道路開挖快速回填恢復施工工藝及瀝青混

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

凝土路面就地熱再生施工工藝於二零零七年獲江蘇省建設廳評為江蘇省建築業科技成果項目。此外，我們的十種瀝青路面養護用車於二零零九年被南京市科學技術局及南京市財政廳認可為自主創新產品。我們的八種瀝青路面養護用車於二零零四年至二零一一年被江蘇省科學技術廳評為高新技術產品。

我們強大的研發能力有助於確保我們能夠採用業內最先進技術、向客戶提供訂製解決方案及維持我們相對於中國其他瀝青路面養護服務供應商的競爭優勢。

我們提供優質及訂製的瀝青路面養護服務及瀝青路面養護設備，亦讓我們在進軍新市場時享有靈活性。

我們設計及製造多種先進瀝青路面養護設備。我們的瀝青路面養護設備分類為標準系列及機組化系列。我們的標準系列設備乃為進行常規的小規模瀝青路面養護服務而設計，如修補坑槽、裂縫及其他局部缺陷。在我們的標準系列設備中，PM系列(修路王)為具有加熱及鋪設功能的多功能車輛，使其可執行小型瀝青路面養護項目及常規道路養護的主要養護工作。傳統瀝青路面養護服務供應商可能需要許多牽引卡車及起重機將其養護設備運送至養護場地，但我們的瀝青路面養護設備(如PM系列)能夠執行需要多台機器完成的多項任務，因而降低與勞工及運輸設備有關的潛在成本。我們的兩個PM系列型號獲交通運輸部推薦為中國就地熱瀝青路面養護設備的製造標準。我們瀝青路面養護設備的機組化系列主要用於大型瀝青路面養護服務項目。我們製造機組化系列設備，按客戶的特定需求將基本機組與不同功能組合在一起。機組可予訂製及改造，以修補不同類型瀝青路面損壞及克服不同的場地限制。我們根據將要執行的任務及服務場地狀況配置用於各瀝青路面養護服務項目的機組。經考慮我們標準系列中的所有獨立設備及機組化系列中的多項機組組合，我們擁有可提供全面瀝青路面養護服務的各類先進設備。

我們相信，我們的設備組合亦使我們能夠擴展我們提供的瀝青路面養護服務的範圍，為我們重要的競爭優勢。得益於我們的專利技術，我們擁有具不同功能、為在不同地形、氣候及工作條件下修復不同種類受損瀝青路面而設計的設備，而我們相信這些通常都並非利用傳統瀝青路面養護工藝的大部分服務供應商所能做到。根據交通運輸部於二零零一年頒佈的《公路瀝青路面養護技術規範》(中國行業標準)，瀝青路面共有13種典型損壞，包括

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

裂縫、擁包和沉降。憑藉我們的先進技術及多功能設備，我們能以不同方式綜合運用我們的瀝青路面養護設備處理上述13種損壞。作為對我們提供優質及訂製服務解決方案能力的認可，我們已獲委聘從事大量知名瀝青路面養護項目，包括60週年國慶閱兵前的北京長安街項目、廣東省廣州市的亞運會項目及海南省的亞洲博鰲論壇交通保障工程。

我們提供優質及訂製瀝青路面養護服務及瀝青路面養護設備的能力亦讓我們在進軍新市場時享有靈活性。由於中國多個省份存在地方保護，道路擁有人通常僱用當地服務供應商提供道路養護服務。由於我們擁有較強的瀝青路面養護服務及瀝青路面養護設備製造能力，我們可靈活依賴兩個分部中的一個打入新市場，及於我們建立客戶群及當地銷售網絡後再加入另一分部。我們相信此靈活性有助於我們拓展新市場，而相對於僅從事瀝青路面養護服務的競爭對手，此乃強大優勢。

我們擁有精幹及饒富經驗的管理團隊，彼等具備廣博的行業知識。

我們由精幹及饒富經驗的管理團隊領導，彼等具備廣博的瀝青路面養護行業知識。我們的管理團隊包括施偉斌先生、施韻雅女士、張義甫先生、陳啟景先生、蔣永河先生及黃良忠先生，彼等各自擁有逾10年的瀝青路面養護行業經驗。施先生於瀝青路面養護行業擁有逾15年經驗，主要負責我們的企業策略、規劃及業務發展。施先生亦為我們首席工程師並掌管我們的研發。自我們註冊成立以來，施先生一直領導我們的管理團隊及本公司。我們的業務首先由標準系列設備製造拓展至機組化系列設備製造，再拓展至瀝青路面養護服務及瀝青路面養護技術研發。二零零九年五月，施先生獲南京市政府頒發「南京市科技功臣獎」及於二零一三年二月獲南京市人力資源和社會保障局提名為「2012江蘇省有突出貢獻中青年專家」，以表彰其在瀝青路面養護行業取得的成就。我們的管理團隊隨著我們業務的擴張汲取管理及行業專業知識。我們管理團隊的遠見及深入的行業知識使我們能夠制定及實施健全的業務策略，評估及控制風險，預測消費者喜好的變化，並把握重要的市場機會。此外，我們的董事及高級管理層在培育獨特的企業文化（提升責任感、提高成就及促進創新）方面發揮重要作用，從而鼓勵提供一貫及優質的瀝青路面養護服務及設備。放眼未來，我們精幹及饒富經驗的管理團隊已做好充分準備，利用其行業知識實施我們的發展策略及擴大我們在中國的市場份額。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

我們的業務策略

我們旨在鞏固我們作為中國領先瀝青路面養護服務供應商及瀝青路面養護設備生產商的市場地位及繼續透過實施以下策略增加我們的市場份額：

繼續增加我們的市場滲透力。

於往績記錄期，我們成功將我們的銷售覆蓋範圍由華東擴展至華北、西北地區及西南地區。於往績記錄期，我們在中國20多個省、自治區及直轄市的若干策略性地方提供瀝青路面養護服務以及在中國及香港銷售瀝青路面養護設備。我們擬進一步增加我們於該等及其他地區二三線城市的市場滲透力。該等地區採用就地熱再生技術的瀝青路面養護服務及瀝青路面養護設備的市場滲透率仍相對較低及對我們的未來擴張具有重要戰略意義。我們相信，鑒於該等城市不斷增長的市場需求、瀝青路面養護服務及設備的低滲透率及我們相對於當地服務供應商的技術優勢，我們處於獲取重大市場份額的有利地位。我們亦計劃重點開發瀝青路面養護技術相對落後的地區。例如，我們目前計劃於二零一三年下半年前在陝西省、四川省及雲南省設立銷售辦事處，所需資金主要運用營運所得現金撥付。

同時，我們擬在北京及南京等若干中國發達市場進一步鞏固我們的市場地位。於往績記錄期，我們已在北京及南京成功完成超過12個瀝青路面養護服務項目。我們已展示我們的能力、贏得客戶的認可及建立我們於該等市場的地位。我們相信，鑒於道路集中及其總里程，該等市場存在大量機遇。根據我們的過往表現及我們的競爭優勢，我們相信，即使競爭更為激烈，我們仍處於保持及增加我們於該等發達市場的市場份額的有利地位。

尋求策略性收購及合資。

自二零一一年起及直至最後實際可行日期，我們已與當地瀝青路面養護服務供應商及一名第三方投資者成立七間合營公司，在中國若干區域市場提供瀝青路面養護服務。我們擬與其他瀝青路面養護服務供應商或擁有當地銷售網絡的銷售人員成立額外合營公司，而該等供應商或銷售人員須與我們擁有相同戰略目標，且擁有我們目標擴展區域當地的行業專業知識及客戶網絡。我們相信，通過與在若干策略性地區擁有廣泛當地業務覆蓋範圍的瀝青路面養護服務供應商或擁有當地銷售網絡的銷售人員進行策略性合資，我們將能夠進軍新市場、拓寬我們的客戶基礎並以更有效的方式提高我們在中國目標區域的市場份額。我們的合營公司自成立以來一直成功運營，且對我們截至二零一一年及二零一二年十二月三十一日止年度除稅後溢利的貢獻比例分別約為0.7%及2.1%。我們相信，我們的就地熱再生技術、強大的研發能力及業務模式將有助於吸引適當合營夥伴，原因為我們能夠為業務關係帶來重大協同效應。我們計劃協助我們的現有及未來合營公司物色有意就採購我們的

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

瀝青路面養護設備向彼等提供融資租賃安排的金融公司。憑藉市場上的融資機會，我們相信，我們能夠進一步加快我們的擴張策略，同時盡量降低我們的財務風險及負債。我們無意就我們的合營公司付款向金融公司作出擔保。

此外，我們將於存在與我們發展策略及地區重點一致的適當目標時研究進行策略性收購。具體而言，我們將考慮收購具有盈利能力、較高市場份額但採用傳統瀝青路面養護工藝的公司。我們相信我們可利用該等公司的現有知識及市場關係、客戶群及管理團隊，及我們能夠轉讓我們的就地熱再生技術並使該等公司具備提供就地熱瀝青路面養護服務的能力。我們相信，該等收購將有助於我們發展業務、拓寬我們的地域覆蓋範圍及擴大我們的客戶基礎。

進一步加強研發能力。

我們的可持續發展取決於我們的技術創新能力。我們計劃於增加設備及合資格人員方面投入資源，以進一步加強研發能力。我們亦於二零一三年二月開始在南京興建新廠房，包括一個設計院及實驗室以及一個研究中心。特別是，我們擬將工作重點放在克服瀝青路面養護服務行業的若干技術限制之上。例如，在低溫下加熱瀝青現時為技術難題。我們計劃投入資源改進我們的加熱技術，使我們能夠在低溫下進一步加強瀝青路面養護服務，進而使我們能夠在年內較長時間提供瀝青路面養護服務及將我們的服務擴展至華北地區更多區域市場。此外，我們計劃進一步改進城市道路開挖快速回填恢復施工工藝，該工藝採用挖掘道路上的再生材料或再生建築材料回填路基，從而減少原材料成本及封路及改道所需時間。我們相信，該服務工藝受到江蘇省經濟貿易委員會、江蘇省環境保護廳及江蘇省對外貿易經濟合作廳聯合發佈的提倡環保工藝及技術的循環經濟通告扶持，市場潛力巨大。我們亦計劃繼續改善瀝青路面養護設備的設計、功能及技術特徵，並繼續提高設備生產的成本效益。

我們擬繼續與知名大學合作開發瀝青路面養護技術。我們計劃招聘來自該行業的更多合資格及經驗豐富的專業人員，以壯大我們的研發團隊。而且，我們計劃繼續向該等領域的著名大學提供交通運輸工程領域的獎學金。我們相信，該等獎學金可能提高我們於主修與瀝青路面養護相關學科的優秀學生中的聲望及認知，且可能有助於我們日後將彼等招攬旗下。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

增加瀝青路面養護設備生產及服務能力。

我們計劃增強瀝青路面養護服務能力及設備產能，以滿足市場對我們服務及設備產品日益增長的需求。根據中國十二五規劃(載有指引道路養護行業發展的若干基本原則)，中國政府鼓勵該行業的發展，以確保至少17%的高速公路、一級及二級公路進行定期養護。其亦鼓勵通過在提供瀝青路面養護服務時再生瀝青實現環保。例如，交通運輸部於二零一一年發佈的《交通運輸「十二五」發展規劃》建議積極提倡瀝青路面養護再生技術，從而在提供道路養護服務時減少排放及對環境的影響。此外，交通運輸部於二零一二年發佈《關於加快推進公路路面材料循環利用工作的指導意見》，目標為於二零一五年底前達致受損路面物料接近「零浪費」。根據指導意見，於二零一五年底及二零二零年底前，中國受損路面物料的平均循環利用率至少分別達50%及90%，而根據賽迪的資料，截至二零一零年底此循環利用率低於5%。我們相信，該政策方針為使用再生瀝青的瀝青路面養護服務(如我們提供使用就地熱再生技術的瀝青路面養護服務)帶來進一步發展的巨大潛力。因此，我們相信，市場對我們瀝青路面養護服務及瀝青路面養護設備的需求可能持續增加，而我們瀝青路面養護服務能力及瀝青路面養護設備產能的增加將使我們能夠利用市場機遇及增加我們的市場份額。

我們計劃於二零一三年第四季前在現有十台就地熱再生設備以外增設兩台。為滿足市場對我們瀝青路面養護設備不斷增長的需求及更好地配合我們瀝青路面養護服務的擴展，我們於二零一三年二月開始在南京建設另一座生產設施。我們預計，新生產設施將於二零一三年底前投入運營。

將瀝青路面養護服務諮詢服務籌組為獨立業務類別，提升「公路醫生®」品牌的聲譽。

我們一直以「公路醫生®」品牌提供諮詢服務，我們會檢查受損瀝青路面、確定損毀類別及推薦修復損毀的訂製解決方案。於往績記錄期，我們免費提供有關諮詢服務作為一項增值服務，主要旨在與潛在客戶建立關係及協助客戶取得瀝青路面養護服務項目。我們擬繼續利用該等能力作為一項市場推廣工具配合我們的瀝青路面養護服務及瀝青路面養護設備業務，完善我們提供的諮詢服務、日後就提供該等諮詢服務收取費用，並將其籌組為獨立業務類別，提升「公路醫生®」品牌的聲譽。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

為達到及展示更高的品質標準，我們計劃取得江蘇省交通運輸廳工程質量監督局的認證並符合在用設備、諮詢中心規模及專家人數等若干規定，我們認為我們能夠符合該等規定。鑒於我們的行業專業知識、多年積累的經驗及多個中國政府機關的認可，儘管董事相信，我們能就我們的諮詢服務維持客戶基礎，並將大部分該等客戶發展成我們的瀝青路面養護服務及／或瀝青路面養護設備客戶，但董事預期該業務類別將不會在我們的收益中佔據重大比例。

我們的業務模式

我們的業務主要包括兩個業務分部：瀝青路面養護服務分部（在「公路醫生[®]」註冊商標下提供瀝青路面養護服務，以修復受損瀝青路面）及瀝青路面養護設備分部（製造及銷售多種瀝青路面養護設備）。就瀝青路面養護服務業務分部而言，我們提供瀝青路面養護服務時採用就地熱再生技術並使用我們自行設計及製造的瀝青路面養護設備。就瀝青路面養護設備業務分部而言，我們設計、製造及銷售兩個系列的瀝青路面養護設備：標準系列及機組化系列。標準系列乃為進行常規的小規模瀝青路面養護服務而設計，而機組化系列乃按我們客戶的特定需求，為在較複雜工作狀況下進行瀝青路面養護服務而設計。我們的瀝青路面養護服務分部及瀝青路面養護設備分部由我們強大的研發團隊支持，彼等分析來自服務現場的現場數據、設計用於瀝青路面養護服務項目的新瀝青混合料、為瀝青路面養護服務項目訂製瀝青路面養護設備、技術及工藝，有助於我們向各客戶提供訂製解決方案。

下表載列我們於所示期間按業務分部劃分的收益明細：

	截至十二月三十一日止年度					
	二零一零年		二零一一年		二零一二年	
	千港元	%	千港元	%	千港元	%
瀝青路面養護服務	195,307	83.8	203,759	72.4	288,399	59.3
瀝青路面養護設備	37,838	16.2	77,520	27.6	197,604	40.7
總計	<u>233,145</u>	<u>100.0</u>	<u>281,279</u>	<u>100.0</u>	<u>486,003</u>	<u>100.0</u>

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

我們的董事相信採用就地熱再生技術的瀝青路面養護服務具有巨大發展潛力，原因是彼等認為採用該項技術比採用傳統瀝青路面養護技術更加環保、更有效率及更具成本效益。例如，交通運輸部於二零一一年頒佈的《交通運輸「十二五」發展規劃》建議積極推廣瀝青路面養護再生技術，從而在提供道路養護服務時減少排放及降低對環境的影響。此外，交通運輸部於二零一二年發佈《關於加快推進公路路面材料循環利用工作的指導意見》，目標為於二零一五年底前實現受損路面物料接近「零浪費」。根據指導意見，於二零一五年底及二零二零年底前，中國受損路面物料的平均循環利用率至少分別達50%及90%，而根據賽迪的資料，截至二零一零年底此循環利用率低於5%。根據賽迪的資料，與傳統瀝青路面養護技術相比，透過完全回收利用老化瀝青，我們採用的就地熱再生技術能夠減少排放灰塵及二氧化碳分別約96%及44%及減少消耗能源約40%。

董事認為，由於行業的發展前景且我們擁有豐富經驗，我們能夠保持長期增長。我們是中國瀝青路面養護行業採用就地熱再生技術的領先服務供應商。我們有兩個業務分部，即瀝青路面養護服務分部及瀝青路面養護設備分部，兩個分部之間相互補充、支持及廣泛合作。瀝青路面養護服務分部及瀝青路面養護設備分部由強大的研發能力支持。由於我們的能力涵蓋瀝青路面養護服務、瀝青路面養護設備製造及瀝青路面養護解決方案設計，我們能夠在這三個領域產生巨大的協同效應，在瀝青路面養護價值鏈的每個主要環節把握機會，並為我們的客戶提供一站式解決方案。

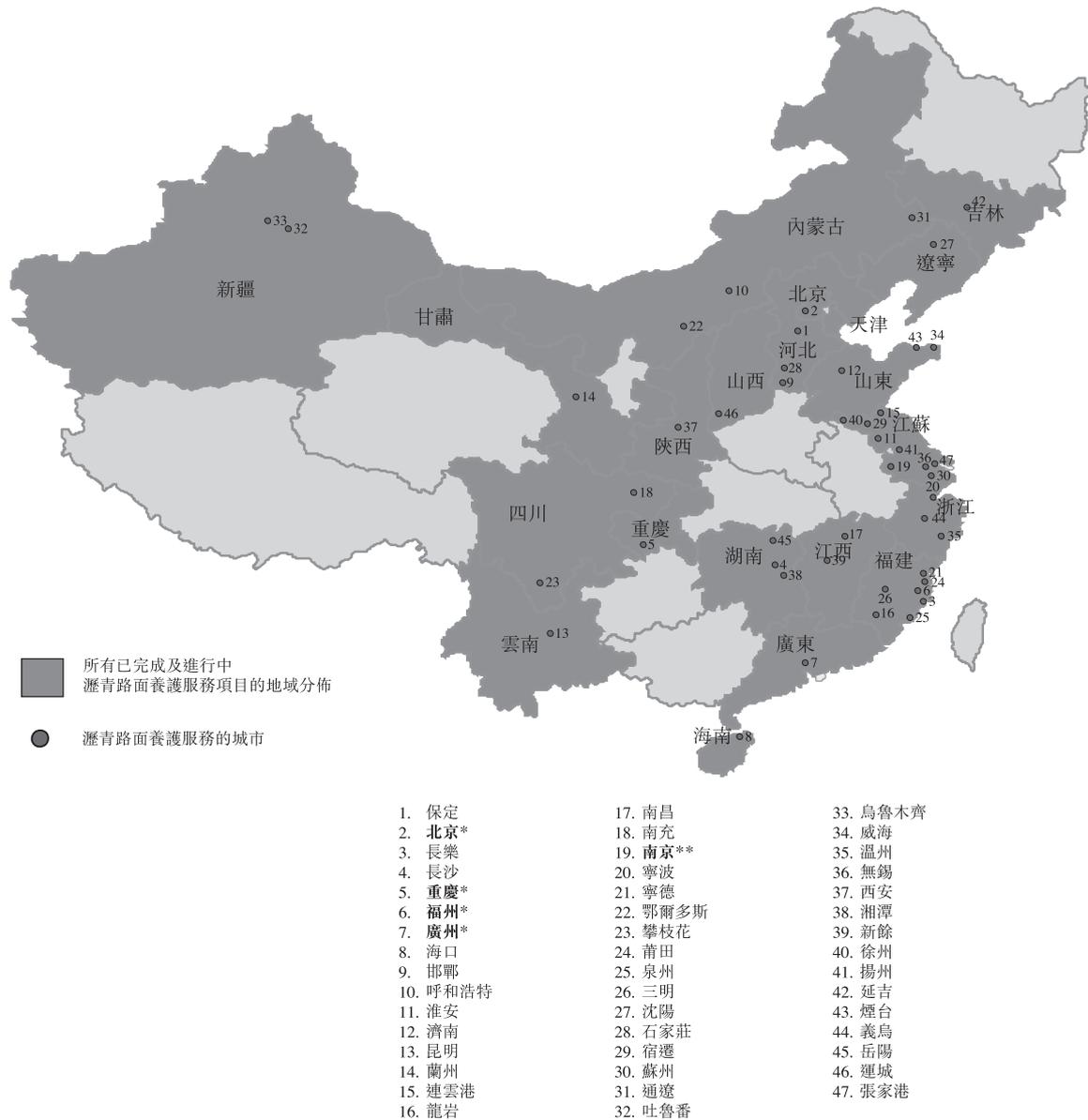
瀝青路面養護服務分部

我們的瀝青路面養護服務

我們提供瀝青路面養護服務時採用就地熱再生技術並使用我們自行設計及製造的瀝青路面養護設備。我們提供優質及訂製的瀝青路面養護服務解決方案，以處理多種瀝青路面損壞，如路面脫空、網裂、橫向裂縫、不規則沉陷、坑槽、車轍及泛油。截至二零一零年、二零一一年及二零一二年十二月三十一日止年度，我們的總服務面積分別約為1,850,000平方米、1,950,000平方米及2,760,000平方米。於往績記錄期，我們已在中國逾20個省、直轄市及自治區的若干地方進行瀝青路面養護服務。

業 務

下圖列示於往績記錄期內及截至最後實際可行日期我們(i)已完成瀝青路面養護服務項目及進行中瀝青路面養護服務項目的地域分佈，(ii)提供瀝青路面養護服務的城市，(iii)銷售辦事處的位置，及(iv)南京總部的的位置：



附註：

* 銷售辦事處

** 總部

業 務

我們瀝青路面養護服務分部產生的收益受特定季節及天氣狀況的影響。例如，往績記錄期內，五月至十月我們自瀝青路面養護服務分部所得收益一般較年內其他月份為高，主要是由於氣候溫暖時瀝青路面養護服務市場一般更為活躍，因為溫暖氣候更適合提供戶外服務及加熱瀝青。冬季月份通常為瀝青路面養護服務項目的淡季。基於瀝青路面養護服務項目的性質，為項目訂立合約與項目開始之間的時間一般很短（通常為數星期）。於往績記錄期，我們項目的服務期介乎數天至數月，而我們大部分瀝青路面養護服務項目的平均服務期約為一至兩個月，遠遠短於基礎設施項目的建設期。因此，我們進行中或已簽訂但尚未開展的項目通常較少，尤其是於年內天氣狀況不利於我們提供瀝青路面養護服務的第四季度。

已 完 成 項 目

於往績記錄期，我們已完成114個瀝青路面養護服務項目，該等項目的合約總值約為687.5百萬港元。於截至二零一二年十二月三十一日止年度，我們完成34個瀝青路面養護服務項目，平均服務期約為一個月，而於截至二零一三年四月三十日止四個月，我們完成一個瀝青路面養護服務項目，合約價值約為18.1百萬港元。該等項目主要包括中國高速公路、國家及省級幹道以及市政道路的養護工作。下表載列我們過往及截至最後實際可行日期已完成的主要瀝青路面養護服務項目：

地域分佈	項目、道路或高速公路名稱	位置	完成日期	路面狀況	已 完 成 總 面 積 (平方米)
廣東	京珠高速公路 廣珠段工程 長安街	廣東省京珠高速公路 廣珠段 北京長安街	二零零九年 十月 二零零九年 六月	不規則沉陷； 裂縫；坑槽 裂縫；坑槽； 路面脫空	54,330 8,641
山東	第十一屆全國運動會 濟南二環北路工程	濟南二環北路	二零零九年 十月	坑槽；車轍； 不規則沉陷	124,392
徐州	徐州市淮海路暢通 市政工程	徐州淮海路	二零零一年 六月	網裂；沉陷	135,806
廣州	大學城亞運賽道 升級工程	廣州番禺大學城	二零零一年 十月	網裂；沉陷； 車轍	114,749
海南	亞洲博鰲論壇交通 保障工程	海南省G98東線	二零零一年 四月	道路出新	230,117
新疆	新疆維吾爾自治區 G30綫小草湖至 烏魯木齊部分路段工程	新疆維吾爾自治區 G30小草湖	二零零二年 六月	泛油；車轍； 橫向裂縫；沉陷	508,239
新疆	新疆維吾爾自治區 小草湖至和碩段 公路工程	新疆維吾爾自治區 小草湖至和碩段公路	二零零二年 六月	麻面與鬆散；泛油； 車轍	63,076

本網上預覽資料集為草擬本，箇中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

地域分佈	項目、道路或高速公路名稱	位置	完成日期	路面狀況	已完成總面積 (平方米)
吉林	延吉市主幹道一期、二期	吉林省延吉市	二零一二年六月	龜裂；網裂；坑槽	280,110
內蒙古	通遼民航空路、濱河大街工程	通遼民航空路、濱河大街	二零一二年七月	橫向裂縫；縱向裂縫；車轍；	209,761
新疆	烏魯木齊(延安路)工程	烏魯木齊	二零一二年七月	橫向裂縫；縱向裂縫；車轍；	62,122
內蒙古	鄂爾多斯S214／呼和浩特S103	內蒙古自治區鄂爾多斯／呼和浩特	二零一二年八月／十月	車轍；龜裂	348,693
江蘇	蘇嘉杭高速	蘇嘉杭高速	二零一二年十二月	車轍	84,549
福建 ⁽¹⁾	福建莆田迎賓大道	福建莆田	二零一二年十二月	沉陷；龜裂	123,528
福建 ⁽¹⁾	福建莆田橋頭跳	福建莆田	二零一二年十二月	橋頭跳	105,658
江蘇	連雲港花果山大道	連雲港花果山大道	二零一三年一月	龜裂；麻面與鬆散	198,355

附註：

(1) 為我們根據一項合約進行的兩個項目

進行中項目

截至最後實際可行日期，我們有四個進行中瀝青路面養護服務項目，剩餘合約總值約為100.6百萬港元。下表載列截至最後實際可行日期我們進行的主要瀝青路面養護服務項目：

地域分佈	項目、道路或高速公路名稱	路面狀況	項目啟動	預期完工日期	將竣工總面積 (平方米)
內蒙古	東勝區市政道路	裂縫；麻面與鬆散	二零一二年六月	二零一三年十月	563,400 ⁽¹⁾
江蘇	南京經濟技術開發區恒達路	裂縫；麻面與鬆散	二零一三年三月	二零一三年七月	23,406
新疆	新疆烏魯木齊市政工程	坑槽；不平衡路面	二零一三年四月	二零一三年七月	81,510
新疆	新疆省道301綫K3至K41段	車轍	二零一三年五月	二零一三年九月	211,925

附註：

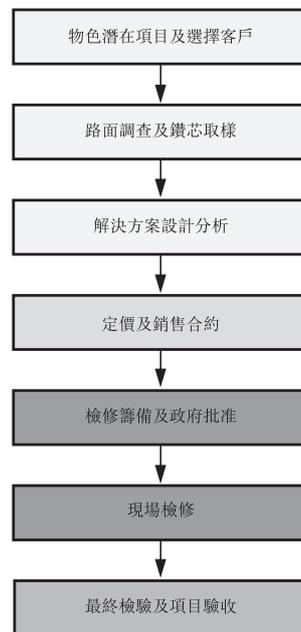
(1) 該項目的總合約面積約為924,730平方米。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

項目工作流程

下圖載列我們的瀝青路面養護服務項目工作流程的主要步驟：



物色潛在項目及選擇客戶

我們透過多種途徑物色潛在瀝青路面養護服務項目，如政府機構刊物、我們的業務發展團隊及區域銷售辦事處。我們選擇瀝青路面養護服務項目時會考慮多種因素，包括處理受損路面所需的修復類型及持續時間、運作規模、地理位置、客戶類型、盈利能力及人手情況以及檢修機械及設備。我們根據客戶的手頭現金、內部審批程序及信譽選擇客戶。根據賽迪的資料及基於我們的過往經驗，中國政府機構於作出付款前的內部審批程序可能持續數年，就董事所知，此乃主要由於中國政府機構的審批及審核程序以及取得中國政府機構各行政級別的內部確認書涉及一系列冗長步驟。行政總裁或授權代表將批准有關項目。

路面調查及鑽芯取樣

由於路面受損及骨料流失的程度各異，必須在現場檢修前對受損路面的受損瀝青混合料及其原料構成進行深入分析。我們的研發團隊會測試受損瀝青路面、抽取原有瀝青混合料樣本及編製一份瀝青路面養護建議，當中載列我們對受損瀝青路面的調查、原有瀝青混合料鑽芯取樣結果及建議回收技術解決方案(包括瀝青混合料設計、建議瀝青路面養護設備及循環使用瀝青路面使用性能的測試結果)。

業 務

分析及解決方案設計

分析及解決方案設計乃提供瀝青路面養護服務的關鍵步驟，因為其會影響修復瀝青路面的質量。我們相信，我們能向客戶提供優質瀝青路面養護服務歸功於我們確定道路缺陷基本原因及設計優化瀝青混合料設計並恢復其性能的瀝青路面養護解決方案的能力。在瀝青混合料設計的過程中，為確定最佳的混合料設計，我們著重三個主要環節，即骨料分級、瀝青含量及瀝青混合料。

下表列示分析及解決方案設計的過程及測試受損路面原有瀝青混合料及設計新瀝青混合料的目的。

主要步驟	目的
路面取樣	了解路面的結構受損情況及性能
↓	
提取及篩選測試原有的瀝青混合料	釐定原有的瀝青含量比率
↓	
測試原有瀝青混合料中的瀝青含量	釐定加入原有瀝青混合料的新瀝青數量
↓	
瀝青回收及性能測試	釐定加入原有瀝青混合料的瀝青再生劑的劑量
↓	
老化測試	運用再次老化方法分析新瀝青混合料的性能

透過分析原有瀝青混合料的特性及測試新瀝青混合料的比率，我們能設計修復受損路面適用的瀝青混合料。我們在設計過程中考慮滲入度、軟化點、延度及黏度等變量。我們的研發團隊對瀝青含量比率擁有深入的認識，確保新瀝青混合料的配方及性能適合特定類型的受損路面。

業 務

定價及銷售合約

我們一般透過(i)磋商相互協定(對於涉及我們與私營公司或政府基建養護項目總承包商的項目)及(ii)競標(對於涉及我們與政府機構直接進行的項目)獲得瀝青路面養護服務項目。

我們就每個瀝青路面養護服務項目成立一個指定團隊。項目團隊、研發團隊以及行政總裁或授權代表將攜手根據瀝青路面養護建議及客戶類型估計項目成本，而我們會編製直接磋商或競標提案的合約細則。

我們在決定是否磋商任何合約細則或提交任何競標申請前會進行嚴格的內部審批程序。我們將考慮我們的整體業務擴張策略及經計及多項商業考量因素(包括在地理上是否鄰近我們的成熟核心市場、可獲得瀝青路面養護服務項目的合約價值、可獲得瀝青路面養護服務項目的預計盈利能力及有關市場的未來經濟增長前景)後在具策略重要性的地理區域審慎選擇瀝青路面養護服務項目。倘我們決定投標並中標，我們的銷售人員將著手磋商合約條款。我們與客戶雙方就條款及條件達成一致後將簽立銷售合約。對於我們認為屬我們整體擴張計劃一部分而仍存在地理障礙阻礙我們順利進入的地理區域，我們將尋求與其他瀝青路面養護服務供應商或擁有當地銷售網絡的人士成立合營公司，而該等供應商或人士須與我們擁有相同戰略目標以及擁有該等區域的當地行業專業知識。就我們認為對我們直接擴張瀝青路面養護服務業務在經濟上不具有合理性的地理區域而言，我們不會磋商或競投瀝青路面養護服務項目。相反，我們將向該等區域的客戶出售我們的瀝青路面養護設備，主要為標準系列設備。

定價政策

我們基於多項因素為我們的瀝青路面養護項目定價，包括原材料成本、項目位置、受損路面的距離及總面積、項目期限、估計設備及勞工成本、瀝青路面養護過程所採用的技術及我們提供瀝青路面養護服務所處的不同環境狀況。我們經考慮多項因素後按逐個項目基準定價，該等因素主要包括使用傳統技術提供瀝青路面養護服務的地方價格、競爭情況、客戶的具體要求(如有)以及相關成本，尤其是原材料成本。我們基於我們過往豐富的服務經驗及參考原材料的當時市價、原材料價格的任何近期或預期變動估計原材料成本。就大型項目而言，我們通常與當地瀝青混合料供應商磋商大批量折扣。我們亦與客戶磋商，由彼等負責向供應商採購原材料，特別是服務期限較長的項目，以保護自身免受原材料價格大幅上漲的影響。為進一步控制我們的原材料成本，倘原材料價格上漲幅度超過某個水平(該水平按個別情況釐定並計及當地原材料的供應以及項目的期限及時間要求)，我

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

們將與客戶磋商將價格調整條款載入我們的服務合約。於往績記錄期內，我們將觸發價格調整條款的水平設定為服務合同所規定估計原材料價格約5%至10%。我們亦不時考慮當地政府所訂的定價指引，有關指引設定在當地市場傳統瀝青路面養護服務項目所用的若干原材料或機器的參考價，但非強制性。雖然我們會計及在若干地區市場進行瀝青路面養護服務的相關成本及毛利率，但我們不會按成本加成基準為瀝青路面養護服務項目定價，此乃因為就地熱再生技術可透過利用回收的老化路面材料令我們大幅降低原材料成本，而相比應用傳統瀝青路面養護技術的服務項目，我們仍可維持相同或較高毛利率。因此，我們在為瀝青路面養護服務項目定價時更具靈活性，使我們可根據情況設定價格，可低於、等於或高於區域市場的參考價以及地方政府定價指引設定的價格。

付款方式及信用期

我們的大部分瀝青路面養護服務合約需要提前付款。我們一般向我們的客戶收取合約總額20%至30%的預付款。餘下的合約款項於我們提供的服務達到服務協議訂明的預定基準時到期支付，惟我們的客戶將保留合約總額的5%至10%作為保留款項，保留款項將於保修期屆滿後支付。該等款項乃分期支付。我們設有負責記錄每天已完工項目比例的監督團隊，我們在設定付款時間表時會參考該記錄。此外，我們亦計劃為我們的政府機構客戶提供建設—移交安排，我們將據此要求由中國政府擔保的分期付款。

我們主要根據客戶類型、客戶向其他供應商及服務供應商付款的記錄、有關項目是否有政府專項撥款及(如為老客戶)客戶向我們付款的記錄在服務合約所訂明的完成項目與開始客戶驗收流程之間的期間內按個別項目基準向客戶授出信用期。就能夠向我們提供地方財政局發出的付款保證書的中國政府機構客戶而言，我們於訂立服務合約時毋需任何預付款項。此類客戶獲准於項目完成後15天內向我們支付合約款項的40%，於項目完成後一年內支付合約款項的另外30%另加按貸款基準利率收取該合約款項30%的利息，於項目完成後兩年內支付餘下款項另加按貸款基準利率收取餘下款項的利息。我們於二零一三年初開始收到出具付款保證書的中國政府機構客戶所支付的利息，而截至二零一三年四月三十日止四個月有關利息約達0.3百萬港元。我們已成立信貸控制部以使信貸風險降至最低。

業 務

售後服務及保修期

我們一般向我們的瀝青路面養護服務客戶提供由瀝青路面養護項目竣工日期起為期一年的保修期。在保修期內，倘我們的客戶及我們雙方均認為損壞乃於我們的瀝青路面養護服務過程中由我們造成，則我們會為受損路面提供售後維修。此外，我們的售後服務團隊亦繼續與我們的客戶溝通及到服務地點視察以跟進我們的服務成果並徵求我們客戶的意見。我們已制訂處理與瀝青路面養護項目服務質量有關的爭端或投訴的詳細書面程序。收到客戶投訴後，我們透過查閱項目服務報告及記錄、檢查服務區域及／或抽樣檢查損壞路面，仔細分析質量投訴的原因，及判斷有關投訴是否確實與我們的服務質量有關。倘無關，我們將向客戶呈遞書面報告，以支持證據詳細說明相關質量問題的原因。若質量投訴直接或間接與我們的服務有關，我們將成立一個由品質保證部門主管及若干有經驗的技術人員及專家組成的特別小組，以就具體投訴制訂解決方案。一旦客戶同意該方案，我們將進一步落實解決方案，方案一般涉及修復存在問題的區域。

於往績記錄期，我們與客戶就瀝青路面養護服務項目的服務質量涉及一宗重大糾紛。於我們為該項目提供現場檢修前，與我們進行其他瀝青路面養護服務項目一樣，我們研發團隊檢查了受損瀝青路面，並向客戶建議若干先前已存在的路基問題須於開始瀝青路面養護服務前處理，以確保路面適合使用我們的就地熱再生技術進行優質瀝青路面養護檢修。儘管我們提出建議，但客戶並無處理有關路基問題，而是指示我們進行現場檢修。於二零一一年五月（即項目完成後八個月），路面開始出現損壞。隨後該客戶聲稱，該等損壞主要是由於我們的服務質量所致，且該項目仍在保修期內，因此拒絕支付全部合約價格。我們在重新檢查服務區域後不同意該客戶的投訴，並得出結論該等損壞實際上是由於我們過去知會客戶先前已存在的路基問題造成，與我們的瀝青路面養護服務質量無關。項目的合約值為人民幣9.4百萬元。截至二零一二年十二月三十一日，該項目的未收回應收款項總額為人民幣4.6百萬元。我們擬繼續跟進及要求該客戶付款。為保護我們日後不受任何類似事故的影響，我們計劃要求與客戶訂立的所有服務合約明確訂明我們就服務質量承擔的責任不包括與路基損壞有關的任何問題。於往績記錄期內，除山東省的一名特定客戶外，我們與客戶並無有關服務項目的任何其他糾紛。董事認為，我們的質量控制措施在防止日後糾紛方面屬足夠。

業 務

檢修籌備及政府批准

與客戶簽訂銷售合約後，我們通常編製必要文件（包括詳盡的實施計劃及安全工程計劃），以供客戶評估及批准我們的工程計劃。待客戶批准後，我們將開始檢修籌備工作，如購買原材料、分配人力資源及訂製我們的瀝青路面養護設備。為訂製用於維修受損瀝青路面的瀝青路面養護設備，根據我們詳細的實施計劃，我們隨後配置特定的瀝青路面養護設備，當中包括具備特定功能的訂製機組。

於現場工程開工前，我們通常須就瀝青路面養護服務項目取得相關地方機構批准，包括道路管理單位、監管機構及交警部門等。於獲得所有相關批准後，我們通常與相關地方機構舉行協調會議，以便討論實施計劃、施工時間、交通管制措施、安全預防措施及應急方案，並確定相關方的分工，以將交通干擾降至最低。於我們的瀝青路面養護服務項目過程中，相關機構會不時檢查我們的工程安全措施。

現場檢修

待所有準備工作完成後，我們將採用就地熱再生技術開始進行瀝青路面養護現場檢修。就地熱再生技術提供現場直接再次使用老化瀝青的方法。受損瀝青路面首先被加熱並耙鬆老化瀝青，再與瀝青再生劑及新瀝青混合攪拌成回收混合料。最後利用回收混合料重新鋪路。我們運用自主設計及製造的瀝青路面養護設備及本身檢修團隊提供瀝青路面養護服務，而將非瀝青路面養護服務（如線路標記）外判予分包商。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

下圖列示我們應用就地熱再生技術及工藝的現場檢修過程。



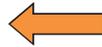
加熱及軟化原有路面



把鬆軟化的路面並對老化瀝青應用瀝青再生劑



在原有瀝青混合料上添加新的瀝青混合料，製成回收的混合料



將原有瀝青混合料收集為單行



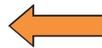
收集回收的混合料並輸送至拌拌機



充分攪拌回收的混合料並採用熱粘結技術再加熱路面



壓平新路面



鋪設充分攪拌的回收混合料

業 務

於提供瀝青路面養護服務期間，我們可能會引致一定程度的交通干擾。瀝青路面養護服務通過使用就地熱再生技術毋須完全封路，但須封閉一至兩條車道。根據地點、天氣、我們與相關地方機構(如交通管理部)的溝通及實施計劃以及客戶具體要求，我們通常在白天或晚上進行瀝青路面養護服務並於完成服務後瀝青路面表面溫度降至攝氏50度或以下後恢復交通。於往績記錄期，我們的瀝青路面養護服務項目的平均施工期約為一至兩個月，視乎各項目的規模及複雜程度而定，並於往績記錄期期間及之後逐漸增加，原因為我們的技術獲得更廣泛的認可及我們在瀝青路面養護服務行業的知名度更高。截至二零一零年、二零一一年及二零一二年十二月三十一日止年度，我們瀝青路面養護服務項目的平均合約價值分別約為5.1百萬港元、4.9百萬港元及8.5百萬港元。為管理檢修期限較長、合約價值較大或項目工期較緊的項目，我們或會向有關項目安排更多數量的瀝青路面養護機組化系列設備及派遣更多檢修團隊。就大型項目訂立合約前，我們通常會尋求評估客戶的資本資源及信用可靠性。我們會審查客戶過往向其他項目公司付款的記錄。我們亦會自行調查客戶的銷售、業務及財務，包括向若干當地政府部門作出查詢。此外，我們會密切監控項目進度及分期付款的收取情況。瀝青混合料通常約佔瀝青路面養護服務項目總成本的三分之一。就大型瀝青路面養護服務項目而言，我們通常與當地瀝青混合料供應商磋商大批量折扣或與客戶磋商由彼等負責向供應商採購原材料。董事確認，瀝青路面養護服務項目合約規模及期限的變動不會對我們的現金流量或收益確認產生任何重大影響，因為我們的瀝青路面養護服務合約會要求客戶按進度分期付款，不論瀝青路面養護服務項目合約規模及期限，而我們的收益確認政策亦將保持不變。

我們的技術

我們的就地熱再生技術利用間歇式熱輻射加熱技術及熱粘結技術。間歇式熱輻射加熱技術利用燃燒技術產生高強度的熱輻射，可按需要開始或停止加熱。該技術大幅減少瀝青表面過熱，而表面過熱會產生臭氣及冒煙，因而難以將熱量傳導至瀝青表面以下。該項加熱技術可使加熱過程軟化及疏鬆的老化瀝青增加。

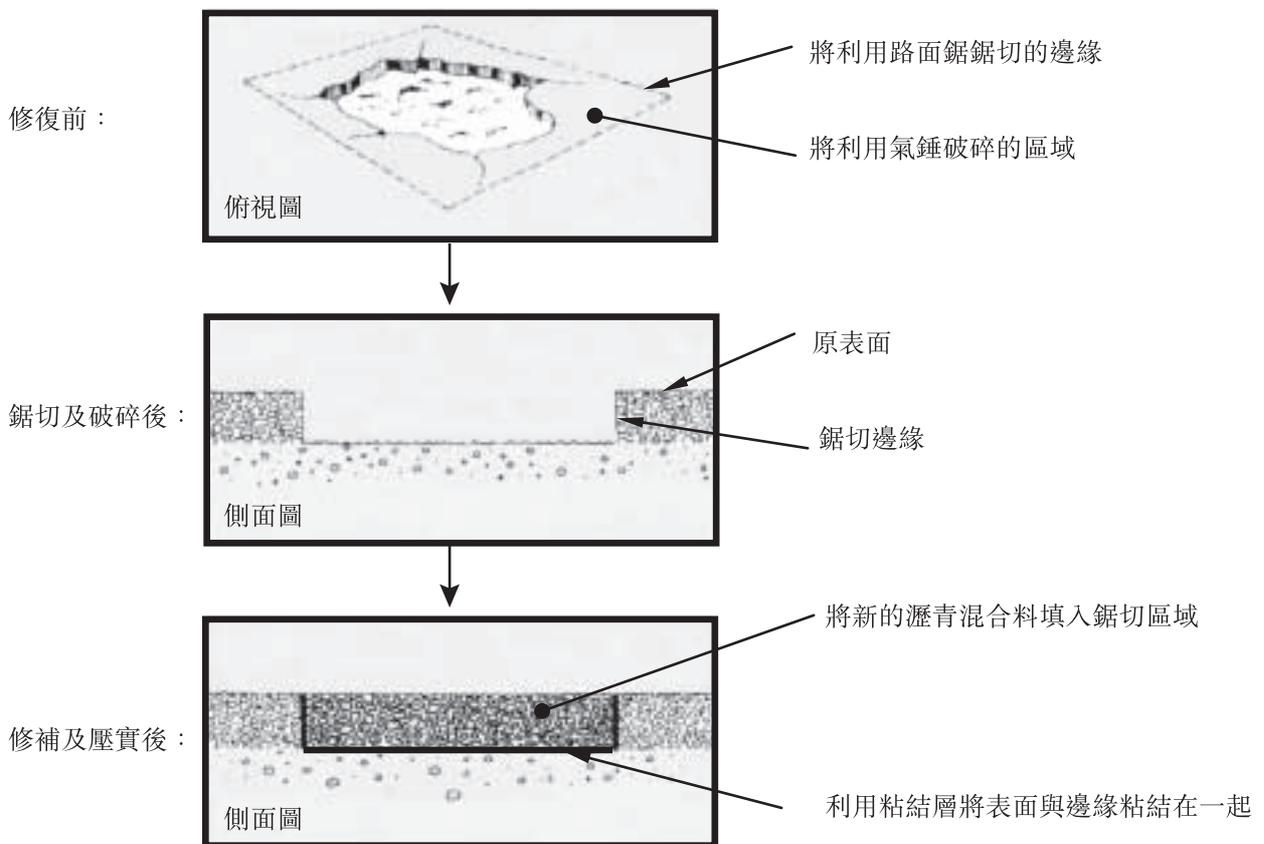
我們的專利加熱技術使我們能夠快速及深入加熱鬆軟的瀝青路面而不會破壞瀝青混合料的骨料層。由於該技術，我們能夠維持路面的結構完整性，且我們攪拌回收的瀝青混合料時需要較少數量的新瀝青混合料。

業 務

我們亦在鋪設回收混合料過程中運用熱粘結技術。我們於使用回收混合料鋪路前再加熱及軟化路面。在壓實的過程中原有路面及回收混合料產生巨大粘結力。根據賽迪的資料，我們相信將熱粘結技術用於就地熱再生技術，所鋪設的路面強度較使用傳統瀝青路面養護檢修工藝所鋪設者更強。

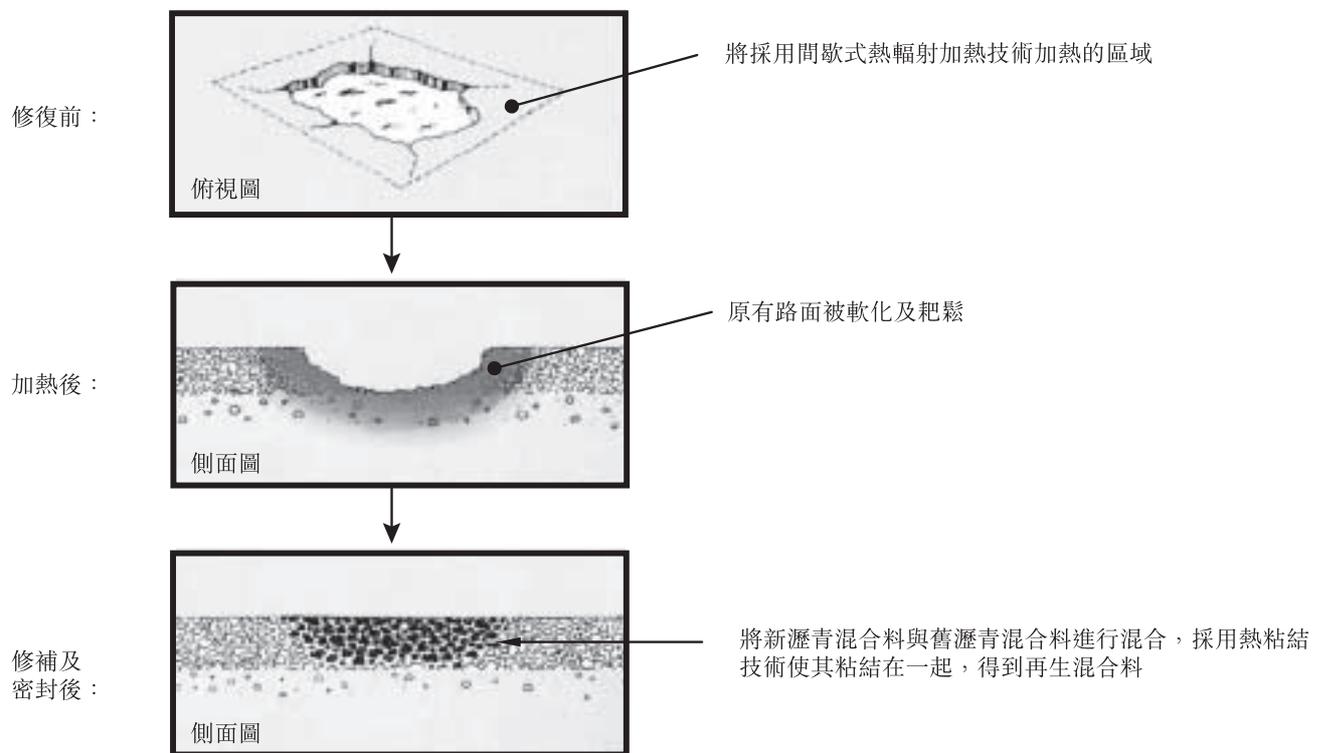
下圖說明與採用傳統瀝青路面養護檢修工藝相比我們在現場檢修中如何發揮就地熱再生技術的作用：

採用傳統瀝青路面養護服務進行小規模現場檢修



業 務

採用就地熱再生技術進行小規模現場檢修



我們認為，相對傳統瀝青路面養護檢修工藝而言，就地熱再生技術的若干主要優點為：

- **省時：**我們的PM系列(修路王)設備使得我們能夠在約20至30分鐘內完成修補小規模的受損瀝青路面，而使用傳統工藝則需約80至90分鐘。
- **路面優質耐用：**使用我們的就地熱技術修補的瀝青路面擁有特殊的耐用性，使用期限超過三年，而使用傳統瀝青路面養護檢修工藝者則為數月，大大延長修補路面的使用期限。
- **低成本：**就地熱再生技術使用回收材料及毋須進行傳統瀝青路面養護檢修工藝所需的鋸開、錘打、服務後清潔及舊材料處理，故大大降低客戶的勞工及材料成本。
- **較少季節限制：**由於熱能得以控制，受損瀝青區域置於瀝青修補車之下，故我們能夠於全年不同天氣狀況下進行瀝青路面養護服務。
- **無需瀝青攪拌廠房：**我們能夠再加熱冷瀝青混合料，而毋須依靠瀝青攪拌廠房供應熱瀝青混合料。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

- 環保：舊瀝青混合料得以回收，且由於棄用傳統工藝中使用的氣錘及切割工具，粉塵、噪音及廢棄物得以降至最低。

質量控制

我們已就我們的瀝青路面養護服務分部實施嚴格的質量控制措施。我們已制訂兩項公司通用指引，即瀝青路面就地熱再生施工工藝規程及就地熱再生質量控制要素手冊，而我們所有現場服務團隊均須逐步遵守以確保服務質素。我們委派質量控制人員監督及檢查各瀝青路面養護服務項目的主要階段（包括路面測試及瀝青混合料設計）。我們於瀝青路面養護項目過程中嚴密監控所用的瀝青路面養護設備，確保其質量表現。我們亦於供應商交付原材料時檢驗用於瀝青路面養護服務的原材料的規格及質量。我們重視及承認服務質素的重要性。倘我們檢修團隊的服務質素一直符合某一特定水平，則彼等有權收取與表現掛鉤的花紅。

最終檢驗及項目驗收

於瀝青路面養護服務項目完成後，我們將進行初步檢驗以評估受損瀝青路面是否得以修正及工程質量是否符合合約所規定的質量標準。一旦工程通過我們的初步檢驗，我們將邀請客戶進行最終檢驗。客戶會直接或聘請合資格第三方進行最終檢驗。倘客戶對我們的瀝青路面養護檢修滿意，我們將獲發一份最終檢驗證書。

檢修產能及產出

我們的檢修產出主要取決於我們的檢修產能。我們瀝青路面養護服務的年度檢修產能（為所修道路的面積）由所用設備數目、每年運作日數及每天檢修面積決定。而我們每年的運作日數則按照（其中包括）設備從一個服務工地向下一個服務工地搬遷的時間、天氣狀況及養護及維修時間釐定，而該等因素每年有很大差異。目前我們的就地熱再生設備能夠每分鐘檢修六至八米，最大寬度為4.5米。

我們計劃於二零一三年第四季度前在現有十台就地熱再生設備以外增設兩台機組化系列設備。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

瀝青路面養護設備分部

我們的產品

我們設計、製造及銷售兩個系列的瀝青路面養護設備：標準系列及機組化系列。標準系列乃為進行常規的小規模瀝青路面養護服務而設計，而機組化系列乃為進行非常規的大中規模瀝青路面養護服務而設計，旨在根據客戶的具體需要在不同工作條件下檢修不同受損類別的瀝青路面。我們的標準系列及機組化系列瀝青路面養護設備可根據客戶的需要訂製不同型號。

於往績記錄期，我們於中國25個省、直轄市及自治區銷售設備。截至二零一零年、二零一一年及二零一二年十二月三十一日止年度，我們的瀝青路面養護設備分部產生的收益分別約為37.8百萬港元、77.5百萬港元及197.6百萬港元，分別佔同期所產生收益總額約16.2%、27.6%及40.7%。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

下圖列示於往績記錄期內及截至最後實際可行日期(i)我們的瀝青路面養護設備的地域銷售分佈及(ii)我們的瀝青路面養護設備銷售的城市：



- | | | | |
|--------|----------|----------|---------|
| 1. 安慶 | 21. 呼和浩特 | 41. 鄂爾多斯 | 61. 西安 |
| 2. 保定 | 22. 香港 | 42. 莆田 | 62. 廈門 |
| 3. 保津 | 23. 淮安 | 43. 岳陽 | 63. 孝感 |
| 4. 長春 | 24. 黃山 | 44. 泉州 | 64. 徐州 |
| 5. 長沙 | 25. 黃石 | 45. 三明 | 65. 鹽城 |
| 6. 常州 | 26. 焦作 | 46. 瀋陽 | 66. 煙台 |
| 7. 成都 | 27. 延吉 | 47. 深圳 | 67. 銀川 |
| 8. 重慶 | 28. 濟南 | 48. 石家莊 | 68. 義烏 |
| 9. 滁州 | 29. 靖江 | 49. 十堰 | 69. 宜興 |
| 10. 大連 | 30. 荊門 | 50. 四會 | 70. 岳陽 |
| 11. 德州 | 31. 昆明 | 51. 宿遷 | 71. 張家口 |
| 12. 東台 | 32. 廊坊 | 52. 蘇州 | 72. 漳州 |
| 13. 東陽 | 33. 蘭州 | 53. 泰安 | 73. 鎮江 |
| 14. 阜陽 | 34. 樂山 | 54. 太原 | 74. 中山 |
| 15. 撫州 | 35. 臨沂 | 55. 銅陵 | 75. 株州 |
| 16. 廣州 | 36. 龍海 | 56. 烏魯木齊 | |
| 17. 邯鄲 | 37. 牡丹江 | 57. 威海 | |
| 18. 杭州 | 38. 南京 | 58. 無錫 | |
| 19. 合肥 | 39. 南通 | 59. 吳忠 | |
| 20. 衡陽 | 40. 寧波 | 60. 吳江 | |

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

標準系列

我們的標準系列瀝青路面養護設備乃為提供常規的小規模瀝青路面養護服務而設，如修補坑槽、裂縫及其他局部缺陷修補。我們的標準系列瀝青路面養護設備包括就地熱修補車 (PM系列)、傳統修補車 (TM系列)、瀝青再生車 (AR系列)、路面預加熱機 (HM系列)、裂縫修補設備 (C系列) 及步行手扶式振動壓路機 (VR系列)。截至二零一零年、二零一一年及二零一二年十二月三十一日止年度，我們分別出售47台、45台及34台標準系列瀝青路面養護設備。截至二零一三年四月三十日止四個月，我們出售了12台標準系列瀝青路面養護設備，合約總值約為32.2百萬港元。

下表載列我們主要標準系列及其用途：

標準系列	用途
(i) 主要產品系列 (或PM系列) 包括PM640、PM500、PM400、 PM300、PM220、PM200及 PM180型號	該等型號可在城市及高速公路路面上使用，適合進行小規模修補工程及定期的常規養護。
(ii) 傳統非加熱系列 (或TM系列) 包括TM500	該等型號使用路面鋸機及破碎機等傳統工具，移除受損路面。

PM系列 (修路王) 為我們的主要產品系列及我們的標準系列產品的子類別，包括具有加熱及鋪設功能的多功能車輛，可執行小型項目及維修的主要養護工作，特別適合小型瀝青路面養護項目及定期的常規維護。PM400-48TRK及PM200-36TLR型號標準系列設備於二零零一年被交通運輸部頒佈的《公路瀝青路面養護技術規範》(中國行業標準) (現行有效) 援引為就地熱設備的行業標準。而且，我們標準系列設備的規格及瀝青路面養護流程符合香港政府有關使用就地熱技術及設備的瀝青路面養護服務的競價要求所規定的規格。

下圖列示PM系列 (修路王) 型號：

標準系列 – PM系列 (修路王)



PM500



PM400



PM220

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

機組化系列

我們的機組化系列包括多種機組，通常用於大型瀝青路面養護服務項目，可度身訂製及調整，以在特定瀝青路面養護服務項目中解決客戶的具體需要。我們於二零一一年開始銷售機組化系列。我們機組化系列設備客戶使用自我們購買的機組化系列時須遵守(其中包括)地域限制。我們與有關客戶訂立的銷售合約亦載有(i)購買者將不與我們及相關合營公司競爭的不競爭條款及(ii)限制購買者將自我們購買的設備直接或間接出售或轉讓予我們的競爭對手的條款。因此，我們預計與機組化系列客戶不會存在任何重大競爭。截至二零一一年及二零一二年十二月三十一日止年度，我們分別出售一台及八台機組化系列設備。截至二零一三年四月三十日止四個月，我們出售了一台機組化系列瀝青路面養護設備，合約總值約為12.5百萬港元。

下表所示的瀝青路面養護設備可移出或加入基本組合，構成不同的機組：

機組名稱	機組編號	圖示	功能
加熱王	HM16		預加熱以軟化路面，為瀝青再生作準備
加熱王	HM7		預加熱以軟化路面、為瀝青再生作準備及溶化冰封路面的薄冰
公路王	RM6000		加熱、耙鬆、再生及鋪路
公路王	RM6800		加熱、耙鬆、再生及鋪路
履帶牽引機	TR168		提供強大牽引力牽引路面再生機
瀝青混合料加料機	TR165		根據瀝青含量比率加入新瀝青混合料
瀝青混合料提升 複拌機	EM6500		收集瀝青混合料並放入複拌機進行攪拌

業 務

下表說明我們典型的機組配置：

類型	機組配置	示意圖	功能
整形補強就地熱再生機組	加熱王：HM16(2~3台) 公路王：RM6000 (1台) 加熱王：HM7(1台)		表面層再生、整形及透過在上面新鋪一層補強表面層
複拌就地熱再生機組	加熱王：HM16 (2~3台) 履帶牽引機：TR168(1台) 公路王：RM6800 (1台) 瀝青混合料牽引機： TR165(1台) 瀝青混合料提升複拌機： EM6500(1台)		表面層再生及調整其性能

憑藉我們的創新設計及所採用的專有技術，我們相信，我們的機組化系列設備已在服務質量方面增強了我們在市場上的競爭優勢。尤其是，我們機組化系列的施工速度能達到每分鐘六至八米，將對原路面材料造成的損害降至最低。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

標準系列設備及機組化系列設備屬於兩種截然不同的產品類別，在功能、生產成本、生產時間、所涉技術、目標售價及市場狀況方面存在根本區別。與標準系列設備比較，機組化系列設備採用更複雜的生產技術，且遠較前者需要更多人手及生產時間。此外，標準系列設備以單位計量，而機組化系列以組件計量，即機組化系列設備可按客戶具體要求增加或刪減組件，且一般用於使用就地熱再生技術的大型瀝青路面養護項目。另一方面，標準系列設備有標準設計，應用於小型維修工程及定期道路養護。下表載列於往績記錄期我們的標準系列設備與機組化系列設備的比較資料：

設備類型	服務能力	目標路面損毀	售價範圍 ⁽¹⁾	主要目標客戶
標準系列設備 (PM系列)	30至50平方米／日	坑槽及部分修復	每台約人民幣0.8百萬元至人民幣3.1百萬元	中國政府機構及私營公司
機組化系列設備	3,000至5,000平方米／日	所有類型的複雜路面損壞	每台約人民幣13.0百萬元至人民幣27.0百萬元(視乎客戶的具體要求而定)	我們的合營公司

附註：

(1) 已扣除增值稅

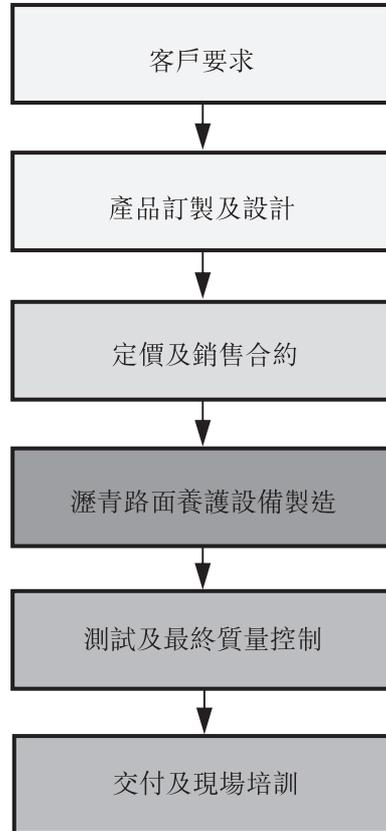
我們出售標準系列設備予中國政府機構及將我們的標準系列設備用於小規模修復的私營公司，而我們的機組化系列設備客戶同意僅限於在若干地區市場使用該等機組化系列設備提供瀝青路面養護服務。下表載列往績記錄期內按客戶類型劃分的瀝青路面養護設備分部收益明細：

瀝青路面養護設備分部	截至十二月三十一日止年度		
	二零一零年	二零一一年	二零一二年
	千港元	千港元	千港元
中國政府機構	31,865	51,454	56,193
私營公司	5,973	13,315	35,327
合營公司	—	12,751	106,084
總計	37,838	77,520	197,604

業 務

生產過程

下圖顯示瀝青路面養護設備設計及製造的一般過程：



客戶要求

我們透過我們的銷售團隊、老客戶推薦及廣告利用客戶關係物色潛在瀝青路面養護設備客戶。我們的銷售團隊會接觸客戶了解其需求，並根據客戶的特別要求向其推薦合適的瀝青路面養護設備系列及機組。

產品訂製及設計

我們會分析客戶需求訂製或更改瀝青路面養護設備的設計，以符合若干客戶的特定要求。然後，我們會向客戶建議經過修改的瀝青路面養護設備設計，而客戶則會對我們的設計方案進行審批。

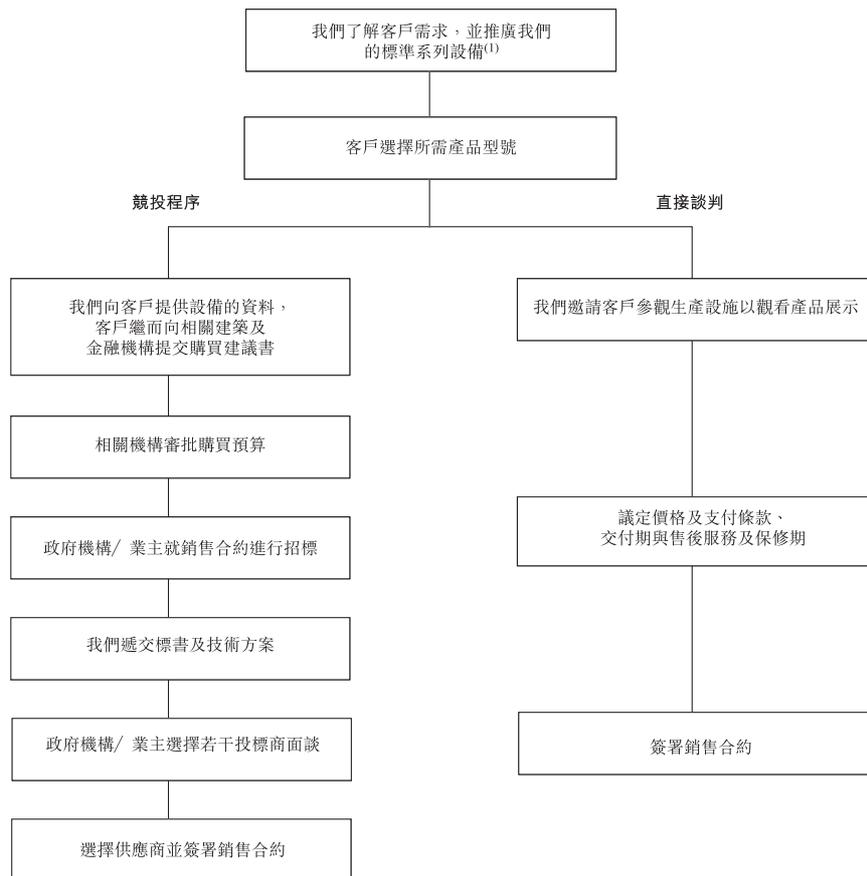
定價及銷售合約

儘管我們與客戶訂立的銷售合約的商業條款因出售的特定產品而異，但我們的合約一般採用類似的架構及條文。我們一般承擔將我們產品付運至協定地點的費用。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

取得標準系列設備銷售合約的程序視乎我們向其銷售設備的客戶類別而定。我們向中國政府機構及私營公司銷售標準系列設備。就市政項目而言，我們一般透過競投程序取得中國政府機構的銷售合約。就高速公路養護項目而言，我們一般透過競投程序或直接談判取得中國政府機構的銷售合約。與私營公司的銷售合約一般透過直接談判取得。下圖載列透過競投程序或直接談判取得標準系列設備銷售合約的主要步驟：



附註：

- (1) 我們銷售團隊透過與中國政府機構、道路主管部門及高速公路管理部門的客戶關係以了解客戶需求。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

我們一般透過直接磋商取得機組化系列設備的銷售合約。磋商程序與上述銷售標準系列設備的直接磋商程序相若。

私營公司亦透過客戶轉介或我們的廣告宣傳活動與我們接洽。

定價政策

我們的產品乃參考當時的市價銷售。儘管我們為瀝青路面養護設備定價時計及多項因素，包括市況、競爭水平、原材料成本及零部件銷量以及所涉及的運輸及保險成本，我們在釐定瀝青路面養護設備的售價時並無採用成本加成法。機組化系列設備的售價由我們與客戶公平磋商後，視乎所需機組的配置釐定並通常參考機組化系列設備（包括由其他製造商生產的類似機組）的市場價格而設定。根據賽迪的資料，我們機組化系列設備的售價在中國市價範圍之內，於往績記錄期一般介乎約人民幣10百萬元及人民幣35百萬元。為了控制原材料成本，我們通常提供數種底盤供客戶選擇，底盤價格於簽約至交付訂購設備期間往往不會有大幅波動。因此，我們能夠將底盤的成本轉嫁客戶，而底盤成本為我們瀝青路面養護設備的單一最大成本組成部分。我們用於製造瀝青路面養護設備的其他原材料（如液化石油氣及液壓組件）的價格一般不會於每台瀝青路面養護設備的生產期內大幅波動。因此，我們一般不會在與瀝青路面養護設備客戶的銷售合約中載入價格調整條款。我們的管理人員將定期檢討我們的價格在市場是否具競爭力，以確保維持我們的市場地位及利潤率。

付款及信用期

我們瀝青路面養護設備銷售合約的付款方式及信用期取決於客戶類型及付款記錄。我們一般向我們的中國政府機構客戶授予15天的信用期，該等客戶直接與我們磋商銷售合同及須預付達50%的合約值。我們亦一般向透過投標購買的中國政府機構客戶授予30天的信用期且無需預付款項。就私人擁有的公司而言，我們要求預付30%至70%的合約值及授予3天至15天的信用期，視乎客戶向我們付款的記錄而定。我們一般向我們的合營公司客戶授予15天的信用期且無需預付款項。總體上，於往績記錄期我們瀝青路面養護設備銷售合約訂明的信用期介乎3天至30天不等。我們設備客戶通常保留合約價格的5%至10%作為應付保留金，該筆款項將於保修期屆滿後收回。

業 務

售後服務及保修期

我們為我們的瀝青路面養護設備客戶制定完善的售後服務方案。我們已設立設備維護及培訓中心，可為客戶提供產品演示及培訓，以確保客戶能安全操作不同的瀝青路面養護設備。我們的設備維護及培訓中心亦負責處理所有的客戶投訴及解決客戶與設備質量有關的爭端。我們已設立標準書面程序確保對客戶投訴負責並及時回應。根據我們的書面程序，我們設備維護及培訓中心的員工在收到客戶的投訴後，須立即填寫客戶投訴表，他們隨後會與其他有關部門(如銷售部門)核實投訴詳情及向客戶作出回覆。根據書面程序，我們應記錄每一名客戶的投訴及我們的回覆。於每一年度末，我們總結我們在該年度內收到的所有投訴及向高級管理層報告。我們的售後服務團隊亦與客戶保持密切聯絡並跟進其用戶體驗，藉以持續為客戶提供諮詢。我們致力確保客戶能在提出任何服務要求的24小時內得到回覆。我們會在各客戶合約載明的固定天數內派出團隊前往指定設備現場修理設備(如需要)。客戶可通過撥打我們的24小時熱線聯絡我們。除標準客戶服務外，我們亦為多數產品提供自設備通過客戶驗收的日期起計一年至兩年的保修期。倘客戶購買的瀝青路面養護設備存在我們生產過程中導致的缺陷，我們會於保修期內免費提供維修服務。董事確認，於往績記錄期概無有關我們的瀝青路面養護服務設備或客戶退回我們的瀝青路面養護設備的糾紛。

瀝青路面養護設備生產

我們的生產團隊根據市場預測及我們訂立的銷售合約規定的規格制定某一產品的生產計劃。然後，採購部會制定採購方案及採購所需的原材料及部件，以滿足生產計劃。我們就需較長採購時間的存貨準備若干數量的額外原材料及半裝備產品。我們每份訂單的採購過程一般耗時約七天至三個月不等，視乎客戶的要求而定。

生產過程中要組裝各種部件。該過程包括焊接、塗裝、組裝及測試。原材料及部件的加工及組裝過程耗時約兩週(就標準系列而言)及兩個月(就機組化系列而言)。

測試及最終質量控制

我們已就製造瀝青路面養護設備獲得有關質量管理系統的ISO9001認證。我們亦已獲得設備製造質量控制認證，如中國質量認證中心頒發的中國強制性產品認證證書。我們已實施嚴格的質量控制標準，以找出及解決生產鏈的主要環節可能存在的質量問題。我們的高

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

級管理層會監督瀝青路面養護設備分部的質量控制團隊，並積極參與制定內部質量控制政策。我們的質量控制人員會對瀝青路面養護設備生產流程的主要階段進行檢查。此外，我們的質量控制團隊於各產品完成生產後對其進行最終校準及測試。

於往績記錄期及截至最後實際可行日期，我們未曾遇到任何對我們的聲譽、業務營運或財務狀況造成不利影響的產品召回情況。我們亦對僱員進行培訓，以增強僱員對我們質量控制體系的認識。質量控制團隊已發佈質量控制指示，設定每種瀝青路面養護設備的標準。我們亦已建立生產流程記錄表，對組裝過程的每個步驟進行簽核。

交付及現場培訓

成品會按客戶的要求交付至指定地點或客戶會安排自取。根據我們的銷售合約，我們一般承擔我們成品的交貨成本。

生產設施

我們的廠房位於江蘇省南京市，總佔地面積約26,600平方米及總建築面積約9,700平方米。我們現有生產廠房的部分生產設施圖片列示如下：



我們的生產廠房最初是根據標準系列設備的生產要求及規格而建造。然而，由於我們開始生產機組化系列設備，而其生產相比標準系列設備的生產更為複雜、需要更多空間以及需要對生產設施作出更多特定調整，故我們在瀝青路面養護設備的產能上受到約束。我們亦明白在我們目前擁擠的生產廠房生產時或會發生潛在安全問題。此外，由於我們繼續擴張我們的瀝青路面養護服務業務以利用中國的市場機遇，我們預計用於我們本身的瀝青路面養護服務項目的瀝青路面養護設備的需求將會上升。由於我們擬設立更多合營公司並

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

可能售予其機組化系列設備，以及倘我們現有合營公司的業務營運繼續擴張，可能需要更多機組化系列設備，我們亦預期短期內售予合營公司的機組化系列設備銷量將會上升。因此，我們計劃在鄰近我們現有廠房興建新設施（部分與我們現有廠房處於同一地塊上，部分位於土地面積約13,500平方米的地塊上）。我們已取得興建該新廠房所需的土地使用權。我們亦已取得施工許可證，以動工建設該新廠房。有關我們的新廠房許可證的進一步資料，請參閱本文件「物業－租賃物業－批文及許可證」一節。我們於二零一三年二月開始興建該新廠房並預計其於二零一四年竣工。該新廠房將包括一個建築面積約13,400平方米的生產設施，以及兩幢作設計院、研究中心及配套用途的樓宇。我們預計，新生產設施將於二零一三年底前完成部分建設後投入運營，到二零一四年底建設完成時將令我們的產量翻一番。我們已取得土地的業權證書並將於新廠房竣工驗收後申請新生產廠房的業權證書。新廠房的總投資成本預計約為62.5百萬港元，其中截至最後實際可行日期已投資約12.7百萬港元。

產能及產量

由於我們的業務性質，故我們目前的瀝青路面養護設備產能無法以我們所能生產的設備台數可靠列示。按設備台數評估我們目前產能的難處主要在於我們標準系列設備及機組化系列設備生產時間有重大差異，而這又受我們分配生產各類設備的時間及員工人數所影響。在我們開始製造機組化系列設備時，我們的標準系列設備及機組化系列設備並無獨立生產場所或生產團隊。因此，我們無法即時估計各類設備目前的產能。

於往績記錄期內，我們瀝青路面養護設備的總設計產能按在我們現有南京生產設施每年製造100台標準系列瀝青路面養護設備計算。按照每台PM系列設備（標準系列）所需生產時間平均約為1,500至2,000工時計算，我們現有南京生產設施的設計產能約為175,000工時。截至二零一零年、二零一一年及二零一二年十二月三十一日止年度，我們的實際工時（即我們生產出售予客戶的瀝青路面養護設備所用工時）分別約為149,900工時、171,800工時及196,400工時。截至二零一零年、二零一一年及二零一二年十二月三十一日止年度，我們分別生產57台、47台及48台標準系列設備，並於同期分別生產兩台、三台及八台機組化系列設備。

我們會將若干我們目前並無自行開展或需要用到我們並無擁有的特殊設備的特定精加工或處理工作外判予分包商進行。我們有時亦會在本身的產能被完全佔用時，將結構焊接工作分判。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

存貨控制

我們積極監控存貨(包括原材料及部件、在製品及製成品)，以確保成本效益、質量控制及準時交付產品。我們致力維持最佳的存貨水平，以滿足客戶的需求，同時管理我們的營運資金需求，以撥付存貨成本。

我們設定存貨目標，以指導瀝青路面養護設備分部的採購計劃，我們亦會密切監控存貨水平。我們的企業資源規劃系統(ERP系統)提供有關我們產品的最新存貨資料。根據該等資料，我們的高級管理層定期評估採購計劃，並提出改善存貨週轉的策略性建議。

客戶

我們在中國及香港提供瀝青路面養護服務及銷售瀝青路面養護設備。於往績記錄期內，我們瀝青路面養護服務分部及瀝青路面養護設備分部的客戶主要包括中國各級政府機構(該等機構則主要包括：(i)全面監督市內基礎設施及公共設施建設及維護的市政府機構，(ii)全面監督特定地理區域道路網絡維護的道路主管部門，及(iii)全面監督特定地理區域高速公路建設及維護的高速公路管理部門)及私營公司。除中國政府機構及私營公司外，我們瀝青路面養護設備分部的客戶亦包括我們與地方瀝青路面養護服務供應商或擁有地方銷售網絡的人士成立的合營公司。

於往績記錄期，在我們的瀝青路面養護服務項目中，根據我們的角色及與項目擁有人的合約關係，我們擁有三種不同類別的合約。第一類，我們就瀝青路面養護服務直接與據董事所知為項目擁有人的客戶訂立合約。第二類，若瀝青路面養護服務為大型基礎設施養護項目的一部分，我們擔任負責整個項目的總承包商的瀝青路面養護服務分包商，而我們就瀝青路面養護服務與總承包商訂立分包合約。第三類，我們擔任基礎設施養護項目的總承包商，我們自行提供瀝青路面養護服務而將非瀝青路面養護工程外判予第三方分包商。於往績記錄期，我們僅於二零一零年擔任過一個項目的總承包商，我們就該項目與項目擁有人訂立一份合約，而就我們向分包商外判的非瀝青路面養護相關工程與其另外訂立合約。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

下表載列按上述三類合約劃分的瀝青路面養護服務分部所得收益明細：

	截至十二月三十一日止年度					
	二零一零年		二零一一年		二零一二年	
	千港元	%	千港元	%	千港元	%
就瀝青路面養護服務						
直接與項目擁有人						
訂立的合約	85,360	43.7	108,869	53.4	233,563	81.0
作為瀝青路面養護服務						
分包商與總承包商						
訂立的合約	58,390	29.9	94,890	46.6	54,836	19.0
作為基礎設施養護項目						
總承包商與項目擁有人						
訂立的合約	51,557	26.4	不適用	不適用	不適用	不適用
總計：	<u>195,307</u>	100	<u>203,759</u>	100	<u>288,399</u>	100

下表載列我們於所示期間按客戶類別劃分的收益明細：

	截至十二月三十一日止年度		
	二零一零年	二零一一年	二零一二年
	千港元	千港元	千港元
中國政府機構	199,616	228,697	307,911
私營公司	33,529	39,831	69,494
合營公司 ⁽¹⁾	—	12,751	108,598
總計	<u>233,145</u>	<u>281,279</u>	<u>486,003</u>

附註：

- (1) 自二零一一年起，我們已與中國若干區域市場的當地瀝青路面養護服務供應商及一名第三方投資者成立七間合營公司，即英達岳陽、英達鄂爾多斯、恒通宿遷、福達道路再生、建達烏魯木齊、路捷南京及穗通廣州。於二零一二年六月，我們收購英達鄂爾多斯的控股權益，其成為我們的附屬公司。我們向該等合營公司銷售瀝青路面養護設備獲取收益。

於二零一零年，我們擔任徐州市淮海路暢通市政工程的總承包商，期間我們自行提供就地熱瀝青路面養護服務，並將該工程的窰井蓋整治工程、道路基層處理、拆除道路中央分隔帶等其他非瀝青路面養護服務相關工程外判予第三方分包商。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

於往績記錄期及截至最後實際可行日期，我們僅擔任過一個項目的總承包商。我們預期在可見將來不會擔任總承包商。

截至二零一零年、二零一一年及二零一二年十二月三十一日止年度，五大客戶產生的收益分別佔相關年度收益約46.3%、35.1%及38.1%。截至二零一零年、二零一一年及二零一二年十二月三十一日止年度，最大客戶產生的收益分別佔相關年度收益約22.2%、16.0%及9.3%。於往績記錄期，我們與五大客戶維持的業務關係介乎約一至三年。我們與中國政府機關開展業務往來逾12年之久。

截至二零一一年十二月三十一日止年度，我們向英達鄂爾多斯出售一套機組化系列設備。進行交易時，英達鄂爾多斯為我們的合營公司之一。由於該項交易，英達鄂爾多斯成為往績記錄期的五大客戶之一。截至二零一零年、二零一一年及二零一二年十二月三十一日止年度，董事、彼等的聯繫人或據董事所知於我們已發行股本中擁有5%以上權益(未計及[●])的任何股東概無於五大客戶中的餘下四位客戶中擁有任何權益。

採購、供應商及分包商

我們瀝青路面養護服務使用的主要原材料為瀝青、瀝青混合料及瀝青再生劑。該等原材料易於獲得，且供應充足。於往績記錄期，我們用於瀝青路面養護服務的主要路面材料瀝青混合料的平均購買價於截至二零一零年、二零一一年及二零一二年十二月三十一日止年度分別約為每噸人民幣660元、每噸人民幣550元及每噸人民幣560元。瀝青乃瀝青混合料的主要成份，而瀝青混合料包括石塊及沙土等其他低價成份。因此，根據賽迪的資料，每噸瀝青混合料的平均購買價遠低於每噸瀝青的平均購買價。根據賽迪的資料，瀝青的市價由二零一零年一月約每噸人民幣3,800元持續上漲至二零一二年十二月約每噸人民幣4,750元。根據賽迪的資料，瀝青市價上漲主要是由於中國經濟增長導致瀝青消耗量增加。我們已與部分供應商就供應瀝青混合料訂立以項目為基礎的不具約束力框架協議。框架協議的主要條款通常包括瀝青的規格、單位價格及交貨安排。

瀝青路面養護設備生產所用的主要原材料及部件為易於在市場上採購的底盤、液化石油氣部件及液壓部件。我們按照生產需求採購瀝青路面養護設備分部所需的原材料及部件，並在量上有一定的緩衝，以確保我們的採購量足以滿足生產計劃要求。我們一般不會與瀝青路面養護設備分部的原材料及部件供應商訂立任何框架協議。

我們通常向在我們服務場地附近經營的供應商採購瀝青路面養護服務所用原材料。我們主要向國內供應各種機械部件的經銷商及製造商採購瀝青路面養護設備生產所用的原材

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

料及部件。我們向供應商提供所需原材料及部件的詳細規格，並對主要原材料及重要部件制定了嚴格的來料質量控制標準，以確保交付的原材料及部件符合我們要求的規格及質量標準。

我們已與主要供應商建立良好長期關係，其中部分供應商與我們的合作關係超逾7年。我們在甄選供應商時會計及多項因素，包括供應商的聲譽、市場地位及過往經驗。我們已制定嚴格的新供應商核准程序，並對所有向我們提供原材料的供應商進行記錄。我們在決定是否維持預先核准的供應商的地位時會進行年審並進行現場考察。

我們的瀝青路面養護服務項目的供應商一般給予我們7日至90日的信用期，視乎項目的年期及我們所需的原材料數量而定。我們的瀝青路面養護設備的供應商一般給予我們30日至90日的信用期。我們的供應商通常接受以現金、銀行支票或銀行轉賬的方式付款。

截至二零一零年、二零一一年及二零一二年十二月三十一日止年度，瀝青路面養護服務分部的原材料成本分別佔我們瀝青路面養護服務分部銷售成本約39.8%、50.8%及57.0%，而外包成本分別佔同期瀝青路面養護服務分部銷售成本約31.6%、6.0%及4.8%。截至二零一零年十二月三十一日止年度產生的外包成本所佔百分比比較高，主要由於徐州市淮海路暢通市政工程(期間我們擔任總承包商，而將窰井蓋整治工程、道路基層處理、拆除道路中央分隔帶等非瀝青路面養護服務外判予分包商)所致。

截至二零一零年、二零一一年及二零一二年十二月三十一日止年度，瀝青路面養護設備分部的原材料及部件成本分別佔瀝青路面養護設備分部銷售成本約76.7%、79.5%及81.4%。

截至二零一零年、二零一一年及二零一二年十二月三十一日止年度，五大供應商分別佔我們總採購額約41.9%、25.2%及26.8%。截至二零一零年、二零一一年及二零一二年十二月三十一日止年度，最大供應商分別佔我們總採購額約28.8%、12.7%及6.5%。截至二零一零年、二零一一年及二零一二年十二月三十一日止年度，董事、彼等的聯繫人或據董事所知於我們已發行股本中擁有5%以上權益(未計及[●])的任何股東概無於五大供應商中擁有任何權益。

設計與研發

我們相信我們強大的設計與研發能力是我們成功的關鍵因素之一。本集團創辦人及執行董事之一施先生於瀝青路面養護行業擁有逾15年經驗。彼為我們的就地熱技術發明者，亦為我們的首席工程師並監督我們的整體研發活動。二零零九年五月，施先生獲南京市政府頒發「第九屆南京市科技功臣獎」及於二零一三年二月獲南京市人力資源和社會保障局提

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

名為「2012江蘇省有突出貢獻中青年專家」，以表彰其在瀝青路面養護行業取得的成就。在施先生的領導下，我們的業務由標準系列設備製造拓展至機組化系列設備製造，再拓展至瀝青路面養護服務及瀝青路面養護技術研發。

我們的瀝青路面養護設備分部及瀝青路面養護服務分部均由一支公司內部的專責研發團隊支援。陳啟景先生(擁有機械工程碩士學位及製造工程學士學位)領導瀝青路面養護設備研發團隊。張義甫先生(擁有機械工程學士學位)領導瀝青路面養護服務研發團隊。在彼等的領導下，我們的研發部門已取得多項專利並贏得多個獎項及嘉許。例如，我們的三項就地熱再生核心技術於二零零九年三月獲中國交通運輸部認證為國際領先技術。

我們的兩個研發團隊相互密切合作開發最新瀝青路面養護技術及產品設計。憑藉我們的瀝青路面養護服務能力與我們在瀝青路面養護設備設計方面的專長，加上我們可利用由瀝青路面養護服務及瀝青路面養護設備銷售收集的現場數據及資料進一步開發我們的產品及服務，我們相信我們具有獲得現有客戶並吸引更多潛在客戶的競爭優勢。並且，各研發團隊均由專攻特定研究領域的多個專題小組構成。例如，我們有一支瀝青混合料專題小組對受損路面瀝青混合料的相關現場數據進行分析。憑藉對路面材料及瀝青路面養護最新技術的深入了解，該小組亦監督我們瀝青再生劑的開發，這是設計過程的重要一環，有助於提高路面承載能力。此外，我們主要著重對瀝青路面加熱及瀝青混合料調配進行深入研究，以改善就地熱再生技術及提升瀝青路面養護設備的功能。由於持續進行研究，我們的就地熱再生技術在同業中脫穎而出，原因是(i)我們的檢修速度較我們的競爭對手快；及(ii)我們的檢修設備採用機組化設計，這使我們可在更廣泛區域提供瀝青路面養護服務且耗用較少時間運輸檢修設備並在工作場所進行部署。

截至最後實際可行日期，我們已向有關中國專利機構註冊82項專利，其中7項為發明專利，67項為實用新型專利及8項為設計專利。此外，我們已向有關中國專利機構提交16項專利申請，包括13項發明專利及1項實用新型專利，截至二零一二年十二月三十一日，該等申請仍在受理中。

我們的研發實力已獲得中國多個政府部門的認可。於二零一二年十月，我們獲江蘇省科學技術廳授予人民幣8.0百萬元的江蘇省科技成果轉換項目基金，以表彰我們的就地熱再生技術對瀝青路面養護行業發展作出的技術貢獻。我們的瀝青路面養護設備研究院被江蘇省發展和改革委員會指定為江蘇省公路養護裝備工程實驗室，而我們的瀝青路面養護服務技術研究中心被江蘇省科學技術廳指定為江蘇省瀝青路面熱再生技術研究中心。於二零零

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

九年三月，就地熱再生間歇式熱輻射加熱技術的核心技術(此乃傳熱技術)、多組多排疏鬆耙原路面疏鬆工藝(此乃耙鬆工藝)及盤式再生劑撒布系統(此乃瀝青再生劑分配系統)被交通運輸部鑒定為國際領先。我們已開發城市道路開挖快速回填恢復施工工藝，該工藝利用挖掘道路回收的材料或回收的建築材料回填道路基層。與使用新砂及骨料作為填充材料及須封閉道路數週的傳統挖掘工藝相比，該工藝更環保，原材料的成本更低廉，且道路封閉及交通改道的時間更短。為認可我們的城鎮道路開挖及快速回填恢復工藝，我們獲江蘇省住房和城鄉建設廳委任協助草擬《城鎮道路開挖、回填、恢復快速施工及驗收規程》及《城鎮道路瀝青路面就地熱再生施工及驗收規程》。兩份規程均於二零一三年頒佈並在江蘇省生效。於二零一零年，我們的瀝青路面就地熱再生成套設備和施工技術獲得江蘇省政府頒發的江蘇省科技進步二等獎。於二零零八年十一月，我們的利用建築廢料生產道路基層材料項目入選國家火炬計劃(該計劃是國家高新技術產品的開發及推廣計劃)。我們的城市道路開挖快速回填恢復施工工藝及瀝青混凝土路面就地熱再生施工工藝於二零零七年被江蘇省建設廳評為江蘇省建築業科技成果項目。此外，我們的十種瀝青路面養護用車於二零零九年被南京市科學技術局及南京市財政廳評為自主創新產品。我們的八種瀝青路面養護用車於二零零四年至二零一一年被江蘇省科學技術廳評為高新技術產品。

為保持我們強大的設計及研發實力，我們亦於二零一二年三月六日與同濟大學訂立研究合作協議，該協議有效期為十年。此舉將促進我們在瀝青路面養護技術及設備設計方面的研發。合作協議的主要條款包括(i)我們將與同濟大學設立研究中心；(ii)我們將於該協議生效日期起首三個連續年度提供合共人民幣3百萬元作研究之用；(iii)同濟大學將向我們提供進行合作研究項目所需的研究人員、研究實驗室及若干測試設備及技術支援，並協助我們將研究成果或項目用於商業用途；及(iv)同濟大學已同意在與我們合作期間不與其他瀝青路面養護服務供應商訂立任何合作協議。成立研究中心後，合作研究成果的所有權將依照個別協議按個別情況確定。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

下表列示我們因強大的設計及研發實力獲得的部分獎項及嘉許：

年份	獎項或嘉許名稱	嘉許理由	頒發機構
二零一二年	江蘇省科技成果轉化專項資金	表彰我們的技術成果以及推廣及實施就地熱瀝青路面養護服務的能力	江蘇省科學技術廳
二零零四年至二零一二年	江蘇省高新技術企業	我們的創新及研發實力	江蘇省科學技術廳、江蘇省財政廳、江蘇省地方稅務局、江蘇省國家稅局
二零一一年至二零一二年	GB/T28001-2001 職業健康安全管理體系認證	我們得力的勞動安全措施	江蘇九州認證有限公司
二零一一年	江蘇省公路養護裝備工程實驗室	瀝青路面養護設備研發實力	江蘇省發展和改革委員會
二零一零年	2010年度江蘇省科學技術獎二等獎	瀝青路面就地熱再生成套設備和施工技術	江蘇省人民政府
二零一零年	循環經濟試點企業	我們生產瀝青路面養護設備，並以環保的方式提供瀝青路面養護服務	江蘇省經濟委員會及江蘇省環境保護局

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

年份	獎項或嘉許名稱	嘉許理由	頒發機構
二零零九年	國際領先	我們的三項就地熱再生核心技術獲認證	交通運輸部
二零零九年	江蘇省瀝青路面熱再生工程技術研究中心	我們於就地熱再生技術方面的研發成果	江蘇省科學技術廳、江蘇省財政廳
二零零八年至二零一二年	ISO14000環境管理體系認證書	瀝青路面養護設備分部符合環境體系標準	江蘇九州認證有限公司
二零零七年、二零零一年	用戶滿意的築養路機械企業(就地熱再生類別)第一名	我們的優質瀝青路面養護設備及售後服務獲得客戶高度認可	中國交通報
二零零三年至二零一二年	ISO9001質量管理體系認證	我們優質的瀝青路面養護設備生產、設計及質量控制符合國際標準	北京新世紀認證有限公司、江蘇九州認證有限公司
二零零一年	中國技術規範行業標準推薦瀝青路面養護設備	PM系列(修路王)的PM400-48TRK、PM200-36TLR獲援引為行業標準	交通運輸部

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

我們相信，我們獲得的獎項及嘉許說明我們的領先就地熱再生技術、我們於瀝青路面養護行業的影響力及我們向客戶提供優質及訂製瀝青路面養護服務及瀝青路面養護設備。

市場推廣

我們相信，我們的成功部分取決於我們維持及提升我們服務及設備的市場知名度的能力。因此，除對我們的瀝青路面養護設備冠以不同的型號名稱及品牌名稱（如「修路王」）外，我們亦以註冊商標「公路醫生®」標示我們的服務。我們相信，我們透過訂製瀝青混合料設計及檢修技術為受損瀝青路面提供訂製解決方案的能力，與醫生對症下藥治療疾病相似。

截至二零一二年十二月三十一日，我們市場推廣及銷售團隊包括54名人員。我們的市場推廣及銷售團隊負責執行我們的整體市場推廣策略及舉辦宣傳活動。我們的市場推廣及銷售團隊的所有人員均熟諳我們的產品及服務，並擁有豐富的銷售經驗。我們亦要求我們的市場推廣及銷售人員緊跟最新的市場趨勢及行業發展。我們的市場推廣工作主要集中在國家及省級高速公路以及市政道路，因為我們認為這是我們服務及設備的主要市場。我們在市場推廣過程中借助我們服務及產品的質量。我們主辦研討會及培訓課程，向客戶展示我們的服務、產品及能力。此外，我們亦向潛在客戶分發每月簡報及產品手冊，向潛在客戶介紹我們最新的產品資料及技術發展。此外，我們亦與我們的合營夥伴密切合作，於特定區域進行訂製廣告、市場推廣及宣傳活動。

除透過吸納新客戶擴大客戶群外，我們認為，維持與現有客戶的關係同樣重要。我們不時開展調查，從現有的客戶獲得對我們服務及產品的意見，並與我們的研發團隊就有關意見進行交流，以進一步改善我們的服務及產品，使之更切合我們客戶的需求。

合營公司

我們自二零一一年起透過合營公司經營部分瀝青路面養護服務業務。自二零一一年起直至最後實際可行日期，我們已與中國若干區域市場的當地瀝青路面養護服務供應商及一名第三方投資者成立七家合營公司，即英達岳陽、英達鄂爾多斯、恒通宿遷、福達道路再生、建達烏魯木齊、路捷南京及穗通廣州。英達鄂爾多斯自其於二零一一年成立以來收益大幅增加及我們預期鄂爾多斯地區發展潛力巨大。為更有效監控及管理我們在鄂爾多斯地區的營運，我們於二零一二年六月收購英達鄂爾多斯的控股權益，英達鄂爾多斯因此成為我們的附屬公司。

業 務

我們決定成立合營公司以與我們合營夥伴一起發掘當地市場的瀝青路面養護服務機遇，發揮我們先進的技術及服務專業知識與彼等的當地知識及網絡產生的協同效應。根據賽迪的資料，在中國，於不同的地區間提供瀝青路面養護服務存在地理障礙。瀝青路面養護服務供應商，尤其是專注於傳統瀝青路面養護技術的供應商，一般不會將其服務範圍擴張至彼等所在地區以外的區域。根據賽迪的資料，道路業主通常依賴當地工程公司提供解決方案滿足其瀝青路面養護服務方面的需要，除非某一項目需要當地傳統瀝青路面養護服務供應商通常並不具備的瀝青路面養護服務項目設計能力及先進技術。如本節「瀝青路面養護設備分部」一段及「行業概覽」一節所述，我們的機組化系列設備能夠以相對較快的檢修速度、較低的原材料成本以及運輸成本維修所有類型的複雜路面損壞。因此，不同於有重大地域限制的傳統瀝青路面養護服務供應商，我們得益於先進的設計及技術專業知識而並無遇到該等限制。由於交通運輸「十二五」發展規劃及關於加快推進公路路面材料循環利用工作的指導意見，該意見設定了中國公路路面的目標循環利用率以及地方政府及私營公司須遵守及引入專項資金及／或稅務優惠措施以加快該進程的時間表，當地政府及私人項目擁有人更易於接受就地熱再生技術，這為我們進入若干選定新市場創造了商機。根據賽迪的資料，近年來，當地監管機構已成立監察道路養護活動及需求的專門部門，並更著重於利用再生技術進行路面養護，此舉會刺激非傳統瀝青路面養護技術（包括就地熱再生技術）的需求。利用我們的合營夥伴及潛在合營夥伴擁有的當地市場專業知識以及投資者提供的可利用資金，我們相信我們可於若干選定市場推出我們的就地熱再生技術，以更有效的方式進一步拓展我們的業務及地理版圖。

合營合約的商業條款視乎特定合營夥伴而有所不同，但該等合約的架構及條文相若。我們合營合約的部分主要條款載列如下：

- **區域限制：**各合營公司僅可在指定區域經營，一般為該合營公司經營業務所在的城市或省份／地區；未經另一方事先同意，我們與合營夥伴均不得在該地區從事提供任何大型就地熱瀝青路面養護服務或與第三方合作提供就地熱瀝青路面養護服務。此外，未經有關地區合營夥伴的同意，我們不得在該地區銷售機組化系列。對於在有關地區銷售標準系列瀝青路面養護設備，我們並不需要取得合營夥伴的事先同意，主要由於我們的合營公司大多專注於須使用機組化系列設備的瀝青路面養護服務項目，而該等項目無法使用標準系列設備進行（由於兩者之間的差別，其中包括所涉及的功能及技術）。於往績記錄期，使用標準系列設備提供瀝青

業 務

路面養護服務所得收益佔我們瀝青路面養護服務分部總收益少於10%。我們的董事認為，我們並無面對任何來自標準系列設備客戶的重大競爭，及我們的競爭力不會因向客戶銷售標準系列設備而受到不利影響。

- 不競爭：未經我們的事先同意，各合營夥伴及其關聯方不得在有關合營公司成立的區域市場從事任何就地熱再生瀝青路面養護服務項目、使用第三方的就地熱瀝青路面養護設備或與第三方合作提供就地熱再生瀝青路面養護服務。
- 採購或租賃責任：各合營公司須向我們指定的合資格瀝青路面養護設備供應商採購或租賃就地熱瀝青路面養護設備；及
- 績效要求：倘有關合營公司連續兩年無法完成其董事會設定的經營目標，我們有權修改該合營公司的經營區域。

我們審慎甄選我們的合營夥伴，主要與其他當地瀝青路面養護服務供應商或於目標擴張區域擁有當地行業專業知識及客戶網絡的人士成立合營公司，該等供應商或人士須與我們擁有相同戰略目標，並將協助我們在該等選定市場建立我們的業務。我們的甄選標準亦包括潛在夥伴與我們的過往業務往來、與我們的客戶的關係及當地聲譽。我們部分的合營夥伴過往曾經是我們的瀝青路面養護服務的客戶或與我們的瀝青路面養護服務客戶有關聯。我們並不認為透過合營公司經營業務的策略屬我們現有業務模式的重大變動。反之，我們相信，透過與在若干地區擁有廣泛當地業務覆蓋範圍的瀝青路面養護服務供應商或擁有當地銷售網絡的人士進行策略性合營，我們將能夠以更有效的方式進軍新市場、拓寬客戶群及提高我們在中國的市場份額。於往績記錄期，我們與合營公司經營的核心業務為透過合營公司進行瀝青路面養護服務項目並向合營公司銷售瀝青路面養護設備，兩者皆屬於構成我們現有業務模式的兩個業務分部，即提供瀝青路面養護服務以及製造及銷售瀝青路面養護設備。我們預期我們的收入流及成本結構短期內不會有任何重大改變，因為提供瀝青路面養護服務以及製造及銷售瀝青路面養護設備將仍為我們的核心業務。有關合營公司的相關風險的詳情，請參閱本文件「風險因素」一節「我們透過我們的合營公司開展部分業務及擬與其他地方瀝青路面養護服務供應商設立更多的合營公司，這涉及一定程度的風險，可能會對我們本身的業務聲譽及經營業績造成不利影響」及「我們的客戶可能會不當使用我們的機組化系列瀝青路面養護設備，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響」等段。

業 務

為確保我們的合營夥伴的合作及合營公司將執行我們的業務擴張計劃，我們直接參與管理我們的合營公司。我們有權提名部分合營公司的董事（詳情載於本節下文「我們與合營公司訂立的合營合約的主要條款以及合營公司的組織章程細則及公司資料」分段）及合營公司的主要運營人員，如財務、技術及生產部門的主管。我們提名的人員將定期直接向我們報告，並協助我們管理合營公司的日常營運以及確保我們的合營公司及合營夥伴遵守合營合約的條款，包括（但不限於）要求合營夥伴保護我們的品牌、業務聲譽及商業秘密的條款。據董事所知，合營公司於往績記錄期一直遵守合營協議所載所有合約條款。為保障我們的利益，我們有權在大多數中國合營公司的董事會中提名多數董事。對我們無法在董事會提名多數董事的中國合營公司，來自本集團的兩名董事（佔董事會三分之一人數以上）已獲提名加入該等合營公司，且我們已確保我們的利益透過相關組織章程細則得到保障。一般情況下，該等組織章程細則規定董事會決議案僅可由三分之二多數通過，惟相關決議案須由董事會全體同意或保留予股東大會或相關合營公司的股東通過則除外。對於香港合營公司，一名來自本集團的董事已獲提名加入董事會（包括合共兩名董事）。該合營公司的組織章程細則規定須有兩名董事構成董事會會議的法定人數，且決議案必須由至少過半數票通過。因此，鑒於有兩名董事在董事會，香港合營公司的任何決議案須經兩名董事同時同意方獲通過。因此，我們相信上述措施為我們於合營公司的利益及本集團的整體利益提供足夠的保障。

根據我們與合營夥伴就成立合營公司訂立的協議，合營公司作出的各項重要業務決策均須經雙方批准。為防止我們的合營夥伴濫用我們的瀝青路面養護設備或技術並確保服務質量符合我們的標準，我們通常會指派我們的員工監督合營公司參與的各個項目的現場檢修團隊。我們亦會不時指派質量部的僱員於合營公司檢修時或檢修後進行路面檢測。據董事所知，我們的合營公司於往績記錄期直至最後實際可行日期已嚴格遵守我們所訂立的服務程序及質量標準，且通過我們的全部檢測。我們亦透過設備內安裝或正在安裝的全球定位系統追蹤我們的合營公司使用的瀝青路面養護設備的活動。我們與有關合營夥伴成立的合營公司屆時將購買我們設計及製造的機組化系列設備，以僅應用於彼等當地瀝青路面養護服務項目的若干類型的道路。由於合營公司及合營夥伴或僅在傳統瀝青路面養護技術方面具備經驗，彼等可能缺乏分析檢修地點現場數據、設計用於瀝青路面養護服務項目的新瀝青混合料或為瀝青路面養護服務項目定制瀝青路面養護設備、技術及工藝的能力，因此可能依賴我們使用就地熱再生技術提供路面損毀分析及解決方案設計，而我們認為這是我們的核心商業秘密之一且僅由我們的資深技術人員及研發團隊進行。董事相信，上述限制及措施能有效降低因與我們機組化系列設備客戶競爭所產生的風險。由於我們大部分核心就地熱再生技術已根據中國法律及法規取得專利及受保護，故我們或會對任何可能侵犯我

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

們的知識產權的行為採取法律行動及據此要求賠償。我們預期我們將不會面對與機組化系列設備客戶的激烈競爭，及我們的競爭力不會因向客戶(包括合營公司)銷售瀝青路面養護設備(包括標準系列設備及機組化系列設備)而受到不利影響。

截至二零一一年及二零一二年十二月三十一日止年度，我們的合營公司對我們除稅後總溢利的貢獻分別約為0.4百萬港元(或0.7%)及3.1百萬港元(或2.1%)(應佔共同控制實體及聯營公司的溢利及虧損)。尤其是，截至二零一一年及二零一二年十二月三十一日止年度，英達鄂爾多斯分別貢獻除稅後溢利0.5百萬港元及9.4百萬港元，以及英達岳陽同期分別產生除稅後虧損0.1百萬港元及貢獻除稅後溢利2.4百萬港元。我們與合營公司的交易乃根據一般商業條款及與第三方客戶相若的條款進行。我們未曾與我們的合營公司訂立任何長期銷售協議。截至二零一三年四月三十日，英達鄂爾多斯、英達岳陽及恒通宿遷已開始提供瀝青路面養護服務，而福達道路再生、建達烏魯木齊、路捷南京及穗通廣州已開始日常業務營運，但尚未開始任何瀝青路面養護服務項目，主要由於我們業務的季節性性質，故冬季月份一般為我們瀝青路面養護服務項目的淡季。我們預期合營公司貢獻的收益及除稅後總溢利的比例於短期內將繼續增加，因為更多合營公司將開始服務項目及我們擬成立更多的合營公司。

下表載列於往績記錄期內及直至最後實際可行日期我們合營公司已完成及進行中的主要瀝青路面養護服務項目：

地域覆蓋	項目、道路或高速公路名稱	位置	完成日期	路面狀況	已完成總面積(平方米)
內蒙古	東勝區市政道路項目	內蒙古東勝區	進行中	裂縫；麻面與鬆散	108,031 ⁽¹⁾
湖南	湖南臨長高速	湖南臨長高速	二零一二年十一月	裂縫；麻面與鬆散；車轍	160,000
湖南	湖南潭邵高速	湖南潭邵高速	二零一二年十月	車轍	206,000

附註：

(1) 指我們於二零一二年六月收購英達鄂爾多斯的控股權前已完成的檢修面積。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

下表載列我們合營夥伴及合夥關係的詳情。

合營公司名稱	合營公司地點	截至最後實際可行日期我們於合營公司的權益	合營夥伴背景	建立合營關係前與合營夥伴的關係	建立合營夥伴關係
英達鄂爾多斯	內蒙古鄂爾多斯	53%	於註冊成立之時，英達鄂爾多斯由鄂爾多斯市路通公路養護有限責任公司擁有49%權益。其主要業務包括路橋養護服務。其於在鄂爾多斯當地市場使用傳統瀝青路面養護技術提供瀝青路面養護服務方面有逾兩年經驗。	我們的瀝青路面養護服務客戶	二零一一年六月
英達岳陽	湖南岳陽	55%	於註冊成立時由國有國家高速公路建設企業岳陽市通衢興路公司擁有45%權益，註冊資本為人民幣72.0百萬元，其主要業務包括路橋建設及路面養護。其為國家公路工程施工總承包一級施工企業並在岳陽市使用傳統瀝青路面養護技術提供瀝青路面養護服務方面有逾20年經驗。	瀝青路面養護服務客戶的關聯方	二零一一年四月
恒通宿遷	江蘇宿遷	35%	由(i)宿遷市交通投資有限公司擁有51%權益，其主要業務為公路建設及房地產開發並於相關行業有逾14年經驗；及由(ii)城投擁有14%權益，而城投由CCIG Capital Management Limited全資擁有，而CCIG Capital Management Limited為一家由[●]在私募股權基金投資方面有經驗的楊高才先生及孫新民先生分別擁有98%及2%權益的公司。	(i) 瀝青路面養護服務客戶的關聯方 (ii) 第三方投資者	二零一二年五月
福達道路再生 ⁽¹⁾	福建泉州	50%	由英達BVI及New Bester Group Limited各擁有50%權益，而New Bester Group Limited由Best Venture的股東之一黃溢初先生全資擁有。黃先生主要在零售業務方面擁有豐富經驗並在福建省擁有穩固的業務網絡。我們於一九九零年透過一位共同朋友介紹認識黃先生。福達泉州為福達道路再生的全資附屬公司，而福達道路再生則由英達BVI擁有50%的權益及由一名[●]最終擁有50%的權益。	第三方投資者	二零一二年五月

附註：

- (1) 於二零一二年六月六日，本集團共同控制實體福達泉州在中國成立為福達道路再生的外商獨資企業。福達泉州亦為本集團的共同控制實體，故並不作為本公司附屬公司入賬。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

合營公司名稱	合營公司地點	截至最後實際可行日期我們於合營公司的權益	合營夥伴背景	建立合營關係前與合營夥伴的關係	建立合營夥伴關係
建達 烏魯木齊	新疆 烏魯木齊	49%	由(i)烏魯木齊北方宏升科技養護有限公司擁有40%權益，其主要業務包括路橋建設服務及基礎設施維護服務，於有關行業擁有逾七年經驗，及由(ii)Xu Shaoyu女士(擁有紡織業經驗)擁有11%權益。	(i) 第三方當地瀝青路面養護服務供應商	二零一二年十二月
路捷南京	江蘇南京	45%	由南京市路橋工程總公司擁有55%權益，該公司為國有道路建設企業，於道路建設及使用傳統瀝青路面養護技術提供養護服務方面擁有20年經驗。	(ii) 第三方投資者	二零一二年十二月
穗通廣州	廣東廣州	51%	由廣州市市政工程維修處擁有49%權益，該實體為國有企業。其主要業務包括廣州的基礎設施維護服務。其於有關行業擁有逾30年經驗。	第三方當地瀝青路面養護服務供應商	二零一三年一月

我們與合營公司訂立的合營合約的主要條款以及合營公司的組織章程細則及公司資料

(1) 英達鄂爾多斯

註冊資本：	人民幣30.0百萬元
我們的總出資額：	人民幣15.3百萬元(或註冊資本的51%)(於合營合約訂立時)
付款條款：	於組織章程細則簽署後十個營業日內支付總出資額的20%；餘下80%已於二零一一年七月三十一日前支付
資金來源：	內部產生的現金及[●]
年期：	30年
會計處理：	自成立起至二零一二年六月使用權益會計法被視為共同控制實體。於二零一二年六月，我們收購英達鄂爾多斯的控股權益，故其自當時起一直被視為一間附屬公司
資產負債表外承擔及責任：	無

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

達成協定的決策過程：	需1/2股東批准主要業務決定，如改變整體業務策略及批准年度預算
董事會代表：	合共五名董事；我們提名的三名董事及合營夥伴提名的兩名董事
於股東大會的表決權：	按我們及合營夥伴的出資比例
終止條款：	無
我們根據協議享有的主要權利及承擔的責任：	倘合營公司的業績不佳，調整合營公司的營運區域； 就操作就地熱再生瀝青路面養護設備及使用就地熱再生瀝青路面養護技術提供適當的培訓； 協助採購瀝青路面養護服務項目使用的原料及其他設備； 提供路面損壞分析及解決方案設計；及 提供必要的市場推廣材料以推廣就地熱再生瀝青路面養護技術
我們的合營夥伴根據協議享有的主要權利及承擔的責任：	於成立合營公司後，協助取得相關營業執照及經營許可證； 確保瀝青路面養護服務質量及保護我們的品牌及商業信譽；及 保護有關我們的就地熱再生瀝青路面養護設備及技術的商業秘密

(2) 英達岳陽

註冊資本：	人民幣35.0百萬元
我們的總出資額：	人民幣19.25百萬元(或註冊資本的55%)
付款條款：	於組織章程細則簽署後十個營業日內支付總出資額的20%；餘下80%已於二零一二年三月二十日前支付
資金來源：	[●]

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

年期：	30年
會計處理：	被視為共同控制實體，我們於該共同控制實體的股權採用權益會計法按本集團分佔資產淨值減任何減值虧損於綜合財務狀況表內列賬。我們的股權分佔業績及儲備分別計入綜合收益表及綜合儲備
資產負債表外承擔及責任：	無
達成協定的決策過程：	需2/3股東批准所有主要業務決定，如改變整體業務策略及批准年度預算
董事會代表：	合共五名董事；我們提名的三名董事及合營夥伴提名的兩名董事
於股東大會的表決權：	按我們及合營夥伴的出資比例
終止條款：	無
我們根據協議享有的主要權利及承擔的責任：	<p>倘合營公司的業績不佳，調整合營公司的營運區域；</p> <p>就操作就地熱再生瀝青路面養護設備及使用就地熱再生瀝青路面養護技術提供適當的培訓；</p> <p>協助採購瀝青路面養護服務項目使用的原料及其他設備；</p> <p>提供路面損壞分析及解決方案設計；及</p> <p>提供必要的市場推廣材料以推廣就地熱再生瀝青路面養護技術</p>

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

我們的合營夥伴根據協議享有的主要權利及承擔的責任：

於成立合營公司後，協助取得相關營業執照及經營許可證；

確保瀝青路面養護服務質量及保護我們的品牌及商業信譽；及

保護有關我們的就地熱再生瀝青路面養護設備及技術的商業秘密

(3) 恒通宿遷

註冊資本： 人民幣35.0百萬元

我們的總出資額： 人民幣12.25百萬元(或註冊資本的35%)

付款條款： 於組織章程細則簽署後十五日內全數出資

資金來源： [●]

年期： 30年

會計處理： 被視為聯營公司，我們於該聯營公司的股權採用權益會計法按本集團分佔資產淨值減任何減值虧損於綜合財務狀況表內列賬。我們的股權分佔業績及儲備分別計入綜合收益表及綜合儲備

資產負債表外承擔及責任： 無

達成協定的決策過程： 需2/3股東批准主要業務決定，如改變整體業務策略及批准年度預算

董事會代表： 合共五名董事；我們提名的兩名董事及合營夥伴提名的三名董事

於股東大會的表決權： 按我們及合營夥伴的出資比例

終止條款： 無

我們根據協議享有的主要權利及承擔的責任： 就操作就地熱再生瀝青路面養護設備及使用就地熱再生瀝青路面養護技術提供適當的培訓；

業 務

	協助採購瀝青路面養護服務項目使用的原料及其他設備；
	提供路面損壞分析及解決方案設計；及
	提供必要的市場推廣材料以推廣就地熱再生瀝青路面養護技術
我們的合營夥伴根據協議享有的主要權利及承擔的責任：	於成立合營公司後，協助取得相關營業執照及經營許可證；
	確保瀝青路面養護服務質量；及
	保護有關我們的就地熱再生瀝青路面養護設備及技術的商業秘密

(4) 福達道路再生

法定股本：	100,000,000港元，分為100,000,000股每股面值1.00港元的股份
我們所持已發行股本：	31,500,000股每股面值1.00港元的股份(或已發行股本的50%)
資金來源：	營運資本
會計處理：	被視為共同控制實體，我們於該共同控制實體的股權採用權益會計法按本集團分佔資產淨值減任何減值虧損於綜合財務狀況表內列賬。我們的股權分佔業績及儲備分別計入綜合收益表及綜合儲備
資產負債表外承擔及責任：	無
達成協定的決策過程：	須獲多數股東批准所有主要業務決定
董事會代表：	合共兩名董事；我們提名的一名董事及合營夥伴提名的一名董事
於股東大會的表決權：	按我們及合營夥伴的出資比例
終止條款：	無

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

(5) 建達烏魯木齊

註冊資本：	人民幣20.0百萬元
我們的總出資額：	人民幣9.8百萬元(或註冊資本的49%)
付款條款：	於二零一二年十二月十八日支付總出資額的50%；餘下50%於二零一四年十二月十八日前支付
資金來源：	內部產生的現金
年期：	30年
會計處理：	被視為聯營公司，我們於該聯營公司的股權採用權益會計法按本集團分佔資產淨值減任何減值虧損於綜合財務狀況表內列賬。我們的股權分佔業績及儲備分別計入綜合收益表及綜合儲備
資產負債表外承擔及責任：	無
達成協定的決策過程：	需1/2股東批准主要業務決定，如批准整體業務策略及年度預算
董事會代表：	合共五名董事；我們提名的三名董事及合營夥伴提名的兩名董事
於股東大會的表決權：	按我們及合營夥伴的出資比例
終止條款：	無
我們根據協議享有的主要權利及承擔的責任：	就操作就地熱再生瀝青路面養護設備及使用就地熱再生瀝青路面養護技術提供適當的培訓； 協助採購瀝青路面養護服務項目使用的原料及其他設備； 提供路面損壞分析及解決方案設計；及 提供必要的市場推廣材料以推廣就地熱再生瀝青路面養護技術

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

我們的合營夥伴根據協議享有的主要權利及承擔的責任：

於成立合營公司後，協助取得相關營業執照及經營許可證；

協助合營公司取得優惠稅務待遇；

確保瀝青路面養護服務質量；及

保護有關我們的就地熱再生瀝青路面養護設備及技術的商業秘密

(6) 路捷南京

註冊資本： 人民幣40.0百萬元

我們的總出資額： 人民幣18.0百萬元(或註冊資本的45%)

付款條款： 於二零一二年十二月十八日支付人民幣12.0百萬元；
於二零一三年三月二十六日支付人民幣6.0百萬元

資金來源： 內部產生的現金

年期： 30年

會計處理： 被視為共同控制實體，我們於該共同控制實體的股權採用權益會計法按本集團分佔資產淨值減任何減值虧損於綜合財務狀況表內列賬。我們的股權分佔業績及儲備分別計入綜合收益表及綜合儲備

資產負債表外承擔及責任： 無

達成協定的決策過程： 需2/3股東批准所有主要業務決定，如改變整體業務策略及批准年度預算

董事會代表： 合共五名董事；我們提名的兩名董事及合營夥伴提名的三名董事

於股東大會的表決權： 按我們及合營夥伴的出資比例

終止條款： 無

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

我們根據協議享有的主要權利及承擔的責任：	就操作就地熱再生瀝青路面養護設備及使用就地熱再生瀝青路面養護技術提供適當的培訓； 協助採購瀝青路面養護服務項目使用的原料及其他設備； 提供路面損壞分析及解決方案設計；及 提供必要的市場推廣材料以推廣就地熱再生瀝青路面養護技術
我們的合營夥伴根據協議享有的主要權利及承擔的責任：	協助取得就地熱再生瀝青路面養護服務項目 於成立合營公司後，協助取得相關營業執照及經營許可證； 確保瀝青路面養護服務質量；及 保護有關我們的就地熱再生瀝青路面養護設備及技術的商業秘密
(7) 穗通廣州	
註冊資本：	人民幣15.0百萬元
我們的總出資額：	人民幣7.65百萬元(或註冊資本的51%)
付款條款：	於二零一二年十二月三十一日支付總出資額的20%；餘下80%於二零一四年三月二十日前支付
資金來源：	內部產生的現金
年期：	30年
會計處理：	被視為共同控制實體，我們於該共同控制實體的股權採用權益會計法按本集團分佔資產淨值減任何減值虧損於綜合財務狀況表內列賬。我們的股權分佔業績及儲備分別計入綜合收益表及綜合儲備
資產負債表外承擔及責任：	無

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

達成協定的決策過程：	需2/3股東批准所有主要業務決定，如改變整體業務策略及批准年度預算
董事會代表：	合共五名董事；我們提名的三名董事及合營夥伴提名的兩名董事
於股東大會的表決權：	按我們及合營夥伴的出資比例
終止條款：	無
我們根據協議享有的主要權利及承擔的責任：	<p>倘合營公司的業績不佳，調整合營公司的合作範圍；</p> <p>就操作就地熱再生瀝青路面養護設備及使用就地熱再生瀝青路面養護技術提供適當的培訓；</p> <p>協助採購瀝青路面養護服務項目使用的原料及其他設備；</p> <p>提供可供合營公司使用的調查結果以獲得若干費用；</p> <p>提供路面損壞分析及解決方案設計；及</p> <p>提供必要的市場推廣材料以推廣就地熱再生瀝青路面養護技術</p>
我們的合營夥伴根據協議享有的主要權利及承擔的責任：	<p>於成立合營公司後，協助取得相關營業執照及經營許可證；</p> <p>協助合營公司取得優惠稅務待遇；</p> <p>確保瀝青路面養護服務質量；及</p> <p>保護有關我們的就地熱再生瀝青路面養護設備及技術的商業秘密</p>

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

信息系統

我們認為，我們的信息技術系統在我們的瀝青路面養護設備製造業務中發揮特別重要的作用。為配合我們的經營及管理，我們已成功實施企業資源規劃(或ERP)系統(集商品銷售、存貨補充、庫存分配及質量控制等功能於一體)。我們的ERP系統為多個職能部門(包括採購及生產部)提供支持。我們不斷升級我們的信息系統以改善經營及增加銷量。此外，為確保我們瀝青路面養護服務分部的相關設備管理部門可遠程監控瀝青路面養護設備(亦屬路面駕駛車輛)的位置、速度及行駛方向，我們亦已在逾100個瀝青路面養護及配套設備上安裝全球定位系統(或GPS)。安裝GPS亦有效協助我們監控及管理我們瀝青路面養護設備或車輛的燃油消耗，確保我們可監督所有相關交通規則的遵守情況。此外，我們可相應有效地組織及調動檢修項目團隊前往不同地點。

我們使用客戶關係管理系統或MyCRM系統管理我們的銷售、市場推廣及客戶資料。MyCRM系統分為五個主要管理系統：(i)銷售活動管理系統(管理銷售及市場推廣活動及客戶結果反饋)；(ii)客戶／聯絡資料管理系統(將客戶資料分類以作跟進)；(iii)銷售機會管理系統(管理潛在項目機會及綫索)；(iv)銷售過程管理系統(記錄銷售過程)；及(v)銷售人員管理系統(記錄相關銷售人員進行的銷售活動)。MyCRM系統乃針對我們的業務而設及反映我們所處行業的特點及需要。MyCRM系統記錄銷售及市場推廣活動詳情(如銷售及市場推廣人員拜訪客戶的日期及次數)，並長期保存客戶資料。鑒於瀝青路面養護服務項目的特點是項目週期長，故此MyCRM系統於協助我們管理層有效記錄各項目方面特別有用。

競爭

我們於中國瀝青路面養護服務行業及瀝青路面養護設備行業經營業務，根據賽迪的資料，該兩個行業的競爭均日趨激烈。

我們認為，中國瀝青路面養護服務行業的主要競爭因素包括：(i)技術能力，(ii)服務能力，(iii)成本競爭力；及(iv)銷售及市場推廣網絡。我們認為，我們於中國瀝青路面養護服務行業的競爭對手為跨地區瀝青路面養護服務供應商以及國有企業及地方政府機構。我們相信，我們持續開發及提升我們的技術及服務能力，將使我們能及時及以具成本效益的方式提供優質服務。此外，我們作為資深瀝青路面養護服務供應商及瀝青路面養護設備製造商的實力亦有助於降低我們的整體成本。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

我們認為，中國瀝青路面養護設備行業的主要競爭因素包括：(i)技術能力，(ii)產能及(iii)品牌知名度。我們認為，我們於中國瀝青路面養護設備行業的競爭對手為專業的中國路面養護設備製造商及海外瀝青路面養護設備製造商。我們認為，我們透過瀝青路面養護服務經營得來的對多學科研究的深入了解及對下游行業的認識，令我們相對競爭對手享有強大的競爭優勢。此外，我們相信，我們提高產能的計劃將進一步提升我們的競爭力。

我們相信我們提升市場滲透率的計劃將進一步提高我們的品牌於新市場的知名度及增強現有客戶對我們品牌的忠誠度，給我們提供更好的獲取市場資訊、客戶及資源的渠道，進而提升我們應對市場及競爭狀況的能力。

我們亦相信，我們強大的研發能力及龐大的專利組合及未決專利申請賦予我們在瀝青路面養護服務及瀝青路面養護設備行業相對競爭對手的競爭優勢。

我們所面臨與競爭有關的風險，請參閱「風險因素－我們可能面臨來自擁有傳統或再生瀝青路面養護工藝的瀝青路面養護設備製造商及瀝青路面養護服務供應商的競爭」一節。

僱員

截至二零一零年、二零一一年及二零一二年十二月三十一日，我們分別有合共380名、428名及506名全職僱員。我們亦不時透過勞務公司就特定項目的輔助工作委聘部分兼職僱員，如安保人員及搬運人員。截至二零一二年十二月三十一日，我們有506名全職僱員及89名由勞工服務公司外包的僱員。我們與我們的每名僱員訂立獨立的勞動合約。我們的中國法律顧問金杜律師事務所已確認，勞動合約的條款及條件均符合中國相關勞動法律的規定。

下表載列截至二零一二年十二月三十一日我們按部門劃分的全職僱員數量。

職能	僱員數量
管理層	7
財務及會計	23
研發	81
瀝青路面養護服務	162
瀝青路面養護設備製造	154
銷售及市場推廣	54
質量控制	14
行政管理及人力資源	11
總計	506

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

我們相信，挽留及僱用具備我們的生產及瀝青路面養護服務所需技能的技術人員對我們極為重要。中國技術勞動力市場競爭非常激烈，因此，為便於招聘合適的技術人員使我們得以繼續生產及經營，我們已與職業技術學校訂立聯合培訓計劃。例如，我們已與南京交通職業技術學院共同設立「英達公路醫生綠色養護班」，傳授及推廣我們的技術及管理理念及企業文化，增強我們對本行業未來人才的社會影響。我們亦為學生提供現場培訓計劃。課程完結後，我們將根據我們的經營需要及條件僱用部分畢業生。

我們的僱員薪酬一般包括薪資及績效花紅，惟我們的銷售人員按薪金及以項目為基礎的銷售佣金取得薪酬除外。我們根據中國適用法律及法規為我們的僱員向強制性社會保障基金作出供款，包括退休金、工傷保險、生育保險、醫療保險及失業保險。截至二零一零年、二零一一年及二零一二年十二月三十一日止年度，我們向社會保障基金作出的供款總額分別約為2.0百萬港元、3.0百萬港元及3.9百萬港元。我們亦根據地方法規為我們的僱員提供全面住房公積金供款。

勞動安全

我們須遵守中國多項安全生產規則及規例。有關其他詳情，請參閱本文件「法規」一節。我們就提供瀝青路面養護服務及生產瀝青路面養護設備實施多項勞動安全措施。除為僱員安排定期體檢外，我們亦設立程序確保僱員工作場所安全。我們就生產工藝實施安全指引及作業程序，並進行常規及全面的工地檢查，以消除潛在有害工作環境。此外，我們亦不時向僱員提供職業安全教育及培訓，以提升其安全意識。我們的勞動安全措施已獲得專業機構的認可，這可從我們於二零一一年取得的GB/T 28001職業健康安全管理体系認證書加以佐證。於往績記錄期，我們並無遇到任何重大工作場所事故，且中國法律顧問金杜律師事務所已確認，我們在一切重大方面遵守有關中國勞動安全事宜的適用法律。

知識產權

我們深知保護及執行知識產權的重要性。我們依賴各項知識產權法（尤其是商標法）保護我們的專有權利。有關我們知識產權的詳情詳述於本文件附錄三「有關我們業務的進一步資料－本集團的知識產權」一段。

截至最後實際可行日期，據我們所知並無任何嚴重侵犯我們知識產權的情況，且我們相信我們已採取合理措施防止我們本身的知識產權遭侵犯。董事確認，我們於往績記錄期

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

概無侵犯任何其他第三方的知識產權而可能對我們的經營及財務狀況產生重大不利影響，且截至最後實際可行日期，我們或旗下任何附屬公司概無因侵犯第三方擁有的任何知識產權而產生的任何未決或面臨的索償。

物業

截至最後實際可行日期，我們於中國擁有三幅土地。我們將土地用於建設生產設施及僱員宿舍。根據獨立估值師及顧問仲量聯行企業評估及諮詢有限公司的勘察，截至最後實際可行日期，概無構成非物業業務一部分的單一物業權益的賬面值佔我們資產總值的15%或以上。因此，本文件獲豁免遵守公司條例第342(1)(b)條有關公司條例附表三第34(2)段的規定，兩者均規定就本集團所有土地或樓宇權益出具估值報告。

自置物業

截至最後實際可行日期，我們擁有三幅土地的土地使用權，總土地面積為41,327.2平方米，總建築面積為10,046.2平方米。

我們擁有一幅位於中國江蘇省南京市栖霞區南京經濟技術開發區恒飛路9號土地的土地使用權，土地面積為26,569.6平方米。我們已取得該幅土地的土地使用權，作工業用途，期限至二零四七年十二月四日。我們將該土地用作瀝青路面養護設備生產的工廠綜合大樓及辦公樓宇，建築面積約為9,724.3平方米。我們已取得相關房屋所有權證。

我們擁有一幅位於中國江蘇省南京市栖霞區沁蘭雅築文蘭園的第21幢土地使用權，土地面積為1,225.4平方米。我們已取得該幅土地的土地使用權，作住宅用途，期限至二零六四年七月七日。我們將該土地用作僱員宿舍，建築面積約為321.9平方米。我們已取得相關房屋所有權證。

我們擁有一幅位於中國江蘇省南京栖霞區南京經濟開發區第B-4-5號土地的土地使用權，總佔地面積為13,532.2平方米。我們已取得該幅土地的土地使用權，作工業用途，期限至二零四七年十二月四日。我們計劃在該土地上建造新生產設施。請參閱本文件「業務－瀝青路面養護設備分部－生產設施」一節。

租賃物業

截至最後實際可行日期，我們在南京租賃一項建築面積為5,708.5平方米的工業物業及七項物業其總建築面積為868.0平方米，主要用作吉林、南京、重慶、北京、新疆及廣州的

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

辦事處。截至最後實際可行日期，我們亦在重慶及南京租賃12項住宅物業作為員工宿舍，總建築面積為1,488.6平方米，並在內蒙古租賃兩個物業，總租賃面積約為3,180平方米，主要用作設備停放、辦工室及員工宿舍。截至最後實際可行日期，業主尚未取得或向我們提供該13項租賃物業的房屋所有權證。根據中國法律顧問金杜律師事務所的意見，業主並無相關物業的所有權證書不會對我們的業務營運造成重大不利影響。請參閱「風險因素－與我們業務有關的風險－我們租賃的部分物業存在違規行為」一節。

截至最後實際可行日期，我們的租賃協議尚未由出租人向相關中國機關登記。根據中國法律顧問金杜律師事務所的意見，未辦理租賃協議登記不會影響我們根據租賃協議及中國法律及法規佔用及使用租賃物業。

批文及許可證

我們已獲得土地使用權及建設工程規劃許可證建造新廠房。我們亦已於二零一三年一月取得施工許可證。

環境事宜

我們須遵守中國關於環境事宜(包括空氣污染、噪聲排放以及廢水及廢物排放)的國家及地方環境法律法規。有關進一步詳情，請參閱本文件「法規」一節。

在提供瀝青路面養護服務時，我們會盡可能降低對環境造成的負面影響。我們的瀝青路面養護設備乃為環保及高效目的設計。製造瀝青路面養護設備的英達製造已於二零零八年十二月三十日獲江蘇九州認證有限公司授予ISO 14001:2004環境管理體系認證書。

我們於生產過程中並不排放工業廢水。我們的瀝青路面養護設備在塗裝工序中會排放氣體，但氣體經吸收裝置過濾後方會排入大氣中。我們產生的固體廢物包括包裝物料及原材料廢料，其中僅小部分廢物會有潛在危險，即廢礦物油及渣油塗料。該等廢料由合資格回收商收集。截至二零一零年、二零一一年及二零一二年十二月三十一日止年度，我們遵守適用環保規定方面的開支分別約為27,000港元、71,000港元及127,000港元。我們預計，截至二零一三年及二零一四年十二月三十一日止年度的年度合規成本介於105,000港元至167,000港元之間。董事相信，未來遭遇潛在環境風險的可能性甚微，因此並無計劃採取任何額外措施以應對環境風險。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

於往績記錄期及截至最後實際可行日期，我們概無因違反有關環境法律法規而遭受罰款。董事確認，我們已取得生產設施所需的所有環境批文。中國法律顧問金杜律師事務所已確認，我們已遵守中國有關環境保護的法律法規。

保險

我們投購由中國國有保險公司承攬的保險，承保範圍覆蓋我們的若干固定資產（包括我們的廠房及工廠內瀝青路面養護設備），使其免受因火災、爆炸及墜物造成的損失。我們截至二零一二年十二月三十一日投保的資產總值為51.5百萬港元。我們亦就工傷事故為主要管理人員投購健康保險。此外，除與車輛有關的第三方責任保險及《中華人民共和國勞動法》規定的保險外，我們並無投購任何業務中斷保險或任何第三方責任保險以涵蓋就因於我們的物業發生的事故而造成或與我們的業務經營有關的人身傷害、財產或環境破壞提出的索償。另外，我們並無投購產品責任保險，並認為此乃符合中國行業慣例。我們相信，投購該項保險並非中國一般行業慣例，因此，我們的保險保障內容對我們的經營而言乃屬充分。中國法律顧問金杜律師事務所經作出合理查詢後表示，中國的投保範圍並無強制行業標準。董事確認，截至最後實際可行日期，我們概無提出或面臨任何重大保險索償。

法律程序及合規

法律程序

截至最後實際可行日期，我們曾牽涉一宗法律程序。南陽市高速公路有限公司於二零零八年十月二十八日向南陽市宛城區人民法院對英達熱再生提起訴訟，南陽市高速公路有限公司指稱英達熱再生根據日期為二零零八年八月二十五日的瀝青路面養護服務合約進行的瀝青路面養護服務測試程序未有符合上述合約對相關行業標準的質量要求。南陽市高速公路有限公司要求終止合約，並要求我們（被告人）退還預付款人民幣727,000元連同利息、違約損害賠償金並承擔全部有關訴訟費用。該瀝青路面養護服務合約乃由南陽市高速公路有限公司（作為承包商）與英達熱再生（作為分包商）於二零零八年八月二十五日就長度為30.8公里的南陽高速公路省段路面改善工程而訂立，估計合約金額為人民幣7,274,910元，而因為該項目的瀝青路面養護服務已展開但尚未完成，該項目產生的總成本約為人民幣1.5百萬元。因為此次訴訟，我們並無就該項目確認任何收益，故無計提撥備。

業 務

作為對相關指稱的回應，我們已向南陽市宛城區人民法院提出抗辯及反申索。我們在抗辯中表示根據相關行業標準，南陽市高速公路有限公司所使用的質量測試與相關行業標準不一致，亦因瀝青路面養護服務未完成，故未達就瀝青路面養護服務進行質量測試的階段。我們透過反申索要求南陽市高速公路有限公司繼續履行其合約責任，向我們支付賠償約人民幣3.1百萬元並承擔有關訴訟費用。該訟案於二零零八年十二月二十三日在河南省宛城區人民法庭民二庭進行聆訊。

據我們與南陽市高速公路有限公司的訟案的訴訟辯護律師（「辯護律師」）知會，主持訟案聆訊的法官已表示，原告南陽市高速公路有限公司提出的申索缺乏證據及理據，不能成立；另一方面，英達熱再生提出的反申索有諸多證據支持，反申索部分成立。

根據辯護律師的意見，按照中國相關法律法規及視乎情況而定，一宗訴訟由立案至結案的最長期間為15個月，而訴訟當事人無權控制作出判決的時間。另一方面，辯護律師表示，主持訴訟案件聆訊的法官並未提供作出判決的預計日期。基於以上所述，辯護律師進一步表示，我們將無法估計法官將於何時作出判決。於最後實際可行日期，法官並無就該案作出判決。根據我們的中國法律顧問金杜律師事務所的意見，就我們與南陽市高速公路有限公司的訟案而言，假設法官裁定南陽市高速公路有限公司勝訴並駁回我們的全部反申索，本集團承擔的最大責任金額將為人民幣727,000元，另加利息及南陽市高速公路有限公司的相關訴訟費用。基於上文所述，董事確認我們與南陽市高速公路有限公司的訟案不會對本集團的經營及財務狀況產生重大影響。除上文披露的案件外，我們概無牽涉任何其他重大的訴訟、仲裁或索償，且董事概不知悉有任何其他由我們提起或針對我們的未決或面臨的訴訟、仲裁或索償而會對我們的經營業績或財務狀況產生重大不利影響。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

安全生產許可證及建築業企業資質證書

下表載列根據相關中國法律及法規我們的合營公司不符合安全生產許可證及建築業企業資質證書規定的情況：

我們合營公司的名稱	不合規事件及原因	補救行動	法律後果及最高可能處罰	負責糾正的董事／高級管理層	為避免不合規事件再發生所採取的措施
英達鄂爾多斯、英達岳陽及恒通宿遷	<p>於開始瀝青路面養護服務前未能取得安全生產許可證及建築業企業資質證書。</p> <p>根據《建築業企業資質管理規定》所載，申請建築業企業資質證書的申請人須擁有(包括但不限於)技術人員、設備及往績記錄。因此，我們當時認為，該等合營公司在合資格申請證書前必須已經積累一定的往績記錄。同時，我們亦明白須於申請安全生產許可證之前申請建築業企業資質證書。</p> <p>再者，英達鄂爾多斯、英達岳陽及恒通宿遷於重要時間內的瀝青路面養護服務客戶(包括地方政府或政府機構(如地方路政處及地方人民政府))留意到，相關合營公司僅有一名股東持有安全生產許可證及建築業企業資質證書，而合營公司並不擁有該許可證及證書且並無提出任何反對意見。因此，我們不曾意識到我們對申請上述證書及許可證的先決條件為往績記錄這一認知屬不準確。</p> <p>我們的中國法律顧問金杜律師事務所向我們表示，我們可為該等並無任何往績記錄的合營公司申請建築業企業資質證書及安全生產許可證。</p>	<p>於接獲中國法律顧問的意見後，我們已分別提交安全生產許可證及建築業企業資質證書的申請予鄂爾多斯、岳陽及宿遷的政府機構。據我們的中國法律顧問金杜律師事務所表示，該等政府機構分別為監管英達鄂爾多斯、英達岳陽及恒通宿遷建築工程安全生產及建築工程資質的主管政府機構。</p> <p>我們的中國法律顧問金杜律師事務所亦表示，上述許可證及證書的頒發機構為相關建築工程管理部门。</p> <p>再者，對於英達鄂爾多斯、英達岳陽及恒通宿遷，我們已分別自中國鄂爾多斯、岳陽及宿遷的主管政府機構取得確認書，而相關機構確認其已知悉英達鄂爾多斯、英達岳陽及恒通宿遷在未領有任何安全生產證書及建築業企業資質證書的情況下在鄂爾多斯、岳陽及宿遷提供瀝青路面養護服務。</p>	<p>或會被責令停止營業、沒收非法所得及罰款，倘未領有建築業企業資質證書，罰款為合約價格的2%至4%；倘未領有安全生產許可證，罰款為人民幣100,000元至人民幣500,000元。</p> <p>根據主管政府機構的確認書：(i)於二零一二年，英達鄂爾多斯在中國內蒙古鄂爾多斯提供的瀝青路面養護服務為就地熱瀝青路面養護服務(屬新瀝青路面養護技術)，因此不需要安全生產許可證及建築業企業資質證書；(ii)於中國湖南省岳陽，(其中包括)英達岳陽提供的瀝青路面養護服務屬政府項目，項目期間未曾發生任何安全事故，而路面業主認可英達岳陽的股東持有安全生產許可證及建築業企業資質證書；及(iii)於中國江蘇省宿遷，(其中包括)恒通宿遷提供的瀝青路面養護服務屬政府項目，項目期間未曾發生任何安全事故，而路面業主認可恒通宿遷的股東持有安全生產許可證及建築業企業資質證書，故並無作出任何處罰；及相關主管政府機構意識到英達岳陽及恒通宿遷於開展瀝青路面養護服務項目之前均不持有安全生產許可證及建築業企業資質證書的不合規情況，且並未接獲有關該等不合規情況的任何通知。我們的中國法律顧問金杜律師事務所認為(a)英達岳陽、恒通宿遷及英達鄂爾多斯在沒有安全生產許可證及建築業企業資質證書的情況下營運並未嚴重違反中國法律及法規，及(b)英達岳陽、恒通宿遷及英達鄂爾多斯不會因未領有相關許可證及證書提供瀝青路面養護服務而受到有關部門處罰。</p>	執行董事張義甫先生	<ol style="list-style-type: none"> 就在中國設立合營公司及新附屬公司提供瀝青路面養護服務的程序訂立內部指引，當中包括成立新公司的程序、申請程序要求、申請安全生產許可證及建築業企業資質證書的最後期限以及我們的內部報告程序。 我們的瀝青路面養護服務管理部门(直接向蔣永河先生報告)將監督在中國設立提供瀝青路面養護服務的合營公司及新附屬公司的事宜，並監察有否遵守內部指引。英達熱再生瀝青路面養護服務項目業務部主管蔣先生為負責有關監督及監察的主管，彼負責我們所有瀝青路面養護服務項目及知悉我們提供瀝青路面養護服務所需的相關證明書。此外，蔣先生將向我們的執行董事張義甫先生報告關於在中國設立合營公司以及新附屬公司的整體事宜。張先生最終負責監督及監察合規事宜。 我們擬在必要時聘請中國法律顧問持續提供法律意見及不時提供各類合規事宜的培訓。 我們預期英達鄂爾多斯、英達岳陽及恒通宿遷均將於二零一三年下半年左右取得安全生產許可證及建築業企業資質證書。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

由於英達鄂爾多斯、英達岳陽及恒通宿遷已分別向有關機構遞交安全生產許可證及建築業企業資質證書的申請，有關機構已發出受理申請的回執，我們的中國法律顧問金杜律師事務所認為，在完成有關機構的標準審查程序後，英達鄂爾多斯、英達岳陽及恒通宿遷在取得安全生產許可證及建築業企業資質證書方面並無法律上的障礙。

除「安全生產許可證及建築業企業資質證書」一段所披露者外，根據我們的中國法律顧問金杜律師事務所的意見，我們已自有關監管機構取得與我們業務經營相關的所有必要的證書、許可證及牌照，並在一切重大方面遵守與我們業務經營相關的有關中國法律及法規。

不符合公司條例第122條

本公司的兩家附屬公司英達香港及奔騰香港被發現並無遵守公司條例第122條有關於其股東週年大會向其各自的股東展示經審核年度賬目的規定。我們載列不合規事件概要如下：

附屬公司名稱	不合規事件	不合規原因	補救行動	法律後果及最高可能處罰	負責糾正的董事／高級管理層	為避免不合規事件再發生所採取的措施
英達香港	英達香港未有於其股東週年大會上向其股東展示自二零零一年八月十七日註冊成立起直至截至二零一一年三月三十一日止財政年度的經審核年度賬目。	於重要時間，(i)英達香港已委聘香港的公司秘書公司協助履行持續合規責任，而於重要時間英達香港的董事信賴該等公司秘書公司提供的服務，及(ii)施先生並不知悉公司條例有關即使英達香港本身並無經營或業務或作為投資控股公司，其仍必須於股東週年大會上展示經審核年度賬目的法律規定。	於二零一二年十二月十二日，英達香港已向香港高等法院申請有關接受自其註冊成立日期起至二零一一年三月三十一日期間的經審核賬目已過時的法令。 英達香港於二零一三年一月三十一日取得法令，將提交二零零一年八月十七日至二零一一年三月三十一日經審核賬目的日期延至二零一一年八月十七日(即唯一股東通過決議案批准有關賬目的日期)。因此，不合規事件已獲糾正。	根據公司條例第122條，如一家公司的董事未能採取一切合理措施遵守本條的規定，則有關人士可被罰款最高300,000港元。此外，倘若證實違反規定屬蓄意行為，該董事可被判以最高12個月的監禁。	執行董事施韻雅女士及財務總監兼公司秘書林恩善先生。	<ol style="list-style-type: none"> 林恩善先生將協助英達香港確保遵守公司條例第122條。 [●]將監督我們的財務申報及內部監控程序。 董事已於二零一三年五月二十九日、二零一三年五月三十日或二零一三年六月七日出席香港法律顧問向本公司提供有關公司條例相關規定的培訓。 我們擬委聘香港法律顧問繼續不時於有需要時就各項合規事宜提供法律意見及培訓。

本網上預覽資料集為草擬本，當中所載資料並不完整，亦可予更改。本網上預覽資料集必須與本網上預覽資料集封面所載「警告」一節一併閱讀。

業 務

附屬公司名稱	不合規事件	不合規原因	補救行動	法律後果及最高可能處罰	負責糾正的董事／高級管理層	為避免不合規事件再發生所採取的措施
奔騰香港	奔騰香港未有於其股東週年大會上向其股東展示自二零零四年八月十八日註冊成立起直至截至二零零一年三月三十一日止財政年度的經審核年度賬目。	於重要時間，(i)奔騰香港已委聘香港的公司秘書公司協助履行持續合規責任，而於重要時間奔騰香港的董事信賴該等公司秘書公司提供的服務，及(ii)施先生並不知悉公司條例有關即使奔騰香港本身並無經營或業務或作為投資控股公司，其仍必須於股東週年大會上展示經審核年度賬目的法律規定。	<p>奔騰香港於二零零一年十二月十二日向香港高等法院申請有關接受自其註冊成立日期起至二零零一年三月三十一日期間的經審核賬目已過時的法令。</p> <p>奔騰香港於二零零一年一月三十一日取得法令，將提交二零零四年八月十八日至二零零一年三月三十一日經審核賬目的日期延至二零零一年八月十八日(即唯一股東通過決議案批准有關賬目的日期)。因此，不合規事件已獲糾正。</p>	同上。	同上。	與英達香港將實施的措施相同。