風險因素

有意投資人士應審慎考慮本文件所載的一切資料,在決定投資於本公司前尤應 考慮下列與投資於本公司相關的風險及特別考慮因素。發生以下任何事件均可能對 我們造成損害。倘發生任何該等事件,股份的買賣價格可能會因此下跌, 閣下或會 損失全部或部份投資。

與我們的業務有關的風險

我 們 並 無 與 客 戶 訂 立 任 何 長 期 合 約 , 可 能 未 能 成 功 使 客 戶 重 複 惠 顧 或 吸 引 新 客 戶 , 我 們 的 業 務 表 現 可 能 面 對 潛 在 波 動 。

我們主要致力於香港印刷市場向龐大多樣的客戶群提供印刷服務。我們並無與客戶訂立任何長期合約,且我們的銷售乃按透過不同銷售渠道自客戶獲得的個別印刷訂單為基準。概無保證該等客戶日後將繼續就相同服務種類向我們落單,訂購相同數量,甚至不會向我們訂購。此外,我們的成功部分歸因於客戶重複惠顧或吸引新客戶的能力,其視乎市場策略的成效、銷售覆蓋範圍、市場對我們服務的需求及市場的競爭程度等多項因素而定。概無保證我們將有能力做到。因此,我們的經營業績可能於不同期間而有所差別,且日後可能大幅波動。

客戶的喜好或消費模式改變,可能對我們的業務造成重大不利影響。

我們的成功頗大程度上視乎我們能夠及時預測、識別及回應不斷轉變的市場趨勢及客戶需求的能力,舉例而言,提升我們現有的服務質素、加強網上自助落單平臺的使用者經驗及/或拓展我們所提供的服務。目前,我們為客戶提供三大類別的印刷服務,即廣告印刷、精裝圖書印刷及文具印刷,至於各種紙品方面,包括客戶設計的餐枱紙、餐牌、宣傳單張、騎馬釘精裝圖書、咭片、發票及信紙。概無保證我們將日後能夠繼續發展或推出具吸引力或受客戶歡迎或成功切合彼等不斷轉變的需求的服務。此外,由於我們為龐大多樣的客戶群服務,我們難以準確追蹤彼等的消費模式,從而有效地計劃我們的營銷、採購及生產,回應不斷轉變的市場趨勢或消費者需求。我們無法有效預測、識別或回應不斷轉變的市場趨勢或消費者需求。我們無法有效預測、識別或回應不斷轉變的市場趨勢或消費者需求,可能對我們的服務受客戶接納的程度及競爭力造成不利影響,繼而或會對我們的業務、經營業績及前景帶來重大不利影響。

此外,我們的業務容易受到消費者消費模式轉變的不利變動所影響,舉例而言,原因為廣泛採用電子出版,導致印刷物料的使用整體減少、經濟環境變壞、經濟不明朗因素、通脹或失業率上升,可能對我們的業務、經營業績及前景帶來重大不利影響。

風險因素

我們面對印刷業的激烈競爭,而我們可能未能成功克服競爭對手。

根據歐睿的資料,香港印刷行業目前處於寡頭壟斷的情況,數名從業者主導市場,惟其他業內同行則高度分散。因此,我們預期將面對來自業內主要印刷公司的激烈競爭,此等印刷公司擁有較雄厚的財務資源,規模亦較大。

此外,我們的成功於若干程度上依賴利用先進的資訊科技基礎設施經營我們的綜合網上自助落單平臺及eprint管理系統,以監察及管理主要營運步驟及以具競爭力的價格提供選擇廣泛的服務的能力。我們亦不時開發及加強為我們的業務度身訂做的資訊科技,提高經營效率,並於網站推出新設計功能,為服務增值。概無保證我們的競爭對手將不會採取類似經營模式,如開發與我們的軟件的特點相似或更佳的軟件,及以較我們更具競爭力的價格提供服務,因此,市場競爭勢將激烈。激烈的競爭可能對我們的印刷服務的價格及盈利能力造成壓力,概無保證我們將有能力繼續與該等對手就所提供的服務及品質、定價、客戶服務、銷售範圍、交付時間表、規模、產能及技術專業知識有效競爭。倘我們日後無法成功競爭,我們的經營業績及前景將會受到重大不利影響。

我 們 依 賴 我 們 的 商 品 名 稱 的 市 場 知 名 度 , 並 面 對 負 面 報 導 的 相 關 風 險 。

我們相信,本集團的持續增長及成功部分取決於我們保護及提升品牌價值的能力。我們已於核心品牌「e-print」名下推出多個用作銷售及推廣用途的網站,以不同客戶分部為目標,包括www.e-print.com.hk、www.e-invoice.com.hk、www.design-easy.com及www.photobook1010.com。有關進一步詳情,請參閱本文件「業務一銷售渠道一我們的商品名稱」一節。儘管我們致力營銷及宣傳,惟概無保證我們將能繼續成功保持品牌知名度。倘有任何事故或報導對我們或我們的品牌或商品名稱造成不利宣傳,我們的市場知名度及聲譽可能變壞,從而對我們的業務、經營業績及前景造成重大不利影響。

我 們 計 劃 擴 展 至 新 市 場 , 惟 其 業 務 可 能 較 我 們 現 有 市 場 的 業 務 遜 色 , 而 我 們 無 法 有 效 管 理 於 該 等 市 場 的 業 務 , 可 能 對 我 們 的 業 務 、 經 營 業 績 及 前 景 造 成 重 大 不 利 影 響 。

為把握增長機遇、拓展品牌覆蓋範圍及產生其他收入來源,我們計劃優化門市網絡,須於香港開設新店及重置現有門市。除於香港市場的計劃增長外,我們有意拓展至東南亞及澳門。有關進一步詳情,請參閱本文件「業務一業務策略」一節。概無保證該等未來計劃將可成功實行或帶來預期盈利能力或我們的收益日後將按與其於往績記錄期間相同的比率繼續增長,甚至無法達成任何一項。就我們計劃擴展至僅有少量或並無營運經驗的海外市場,由於該等新市場的商業及監管環境、競爭情況、消費者的喜好及

風險因素

自主消費模式可能與我們現有市場有所不同,我們須克服重重障礙。我們亦可能就於該等市場發展業務以及聘請、培訓及挽留與我們經營理念和文化相同的僱員而產生大額成本。概無保證我們於該等市場的業務夥伴(如有)將繼續與我們合作或履行其於將予訂立的相關合作協議(如有)項下的責任。因此,我們於該等新市場的業務可能不比我們於現有市場的業務成功。

我們的未來拓展亦可能對管理層以及經營、技術、財務及其他資源造成重大需求。為管理及支持我們的增長,我們必須加強現有經營及行政系統、強化財務及管理控制、改善員工薪酬待遇及持續管理與供應商及客戶的關係。倘我們無法切實有效地管理該等風險,我們把握任何新業務機遇的能力可能遭受負面影響,繼而對我們的經營業績及前景造成重大不利影響。

我們可能無法以可接受的條款取得甚至無法取得為拓展計劃及未來增長撥資所需的額外資金。

我們可能需要額外資金,作為與拓展計劃有關的資本開支撥資,例如建議購買的新生產機器及拓展門市網絡。概無保證我們將自經營活動產生充足的現金流,供我們擬定的拓展計劃之用。倘我們並無該經營現金流,我們將須獲得其他融資。概無保證我們將有能力以可接受條款獲得充足的融資,甚至無法獲得融資。我們以可接受條款獲得額外資金的能力將受限於多項不明朗因素,包括:

- 投資者對從事印刷業務的公司的證券的看法及興趣;
- 我們可能尋求集資的資本及金融市場的狀況;
- 我們未來的現金流量、財務狀況及經營業績;及
- 香港及全球其他地方的經濟、政治及其他狀況。

我們或須縮減計劃資本開支的規模,而有關行動可能對我們達到規模經濟及實施 預定增長策略的能力造成不利影響。倘我們籌募額外融資,利息及償還債務責任將會增加。任何未來債務融資的條款亦可能施加限制性契諾,可能限制我們的業務及經營,倘 為股權融資,則可能導致股東的股權遭攤薄。我們未能及時以有利條款或任何條款取 得額外資金,可能會對我們的財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

風險因素

香港 為 我 們 的 主 要 市 場 [,] 我 們 的 業 務 容 易 因 為 香 港 的 經 濟 [、] 政 治 及 監 管 環 境 的 任 何 重 大 惡 化 而 受 到 影 響 。

於往續記錄期間,我們大部分的經營及生產設施均位於香港,我們全部銷售亦於香港產生。我們預期,香港將繼續為我們的主要市場及經營地點。因此,倘香港出現我們控制範圍以外的任何不利的經濟、政治或監管狀況,例如當地經濟放緩、自然災害、爆發傳染病、恐怖襲擊,或倘政府採取對我們或整個行業造成限制及負擔的監管政策,我們的業務、經營業績及前景將受到重大不利影響。此外,我們於海外司法權區僅有有限業務,倘香港的經濟、政治及監管環境出現任何重大變壞,我們將整個業務經營重置至其他地域市場時可能遭遇困難。

與我們經營有關的風險

我們的業務容易受到原材料及消耗品的購買成本波動所影響,而該等波動可能對我們 的盈利能力及經營業績造成重大不利影響。

我們的盈利能力很大程度上取決於我們預測及回應主要原材料的購買成本變動的能力。截至二零一一年、二零一二年及二零一三年三月三十一日止年度及二零一三年七月三十一日止四個月,我們原材料及消耗品總成本分別佔銷售成本約60.4%、59.8%、58.7%及59.1%。我們生產所用的主要原材料為紙張、鋅版及印刷油墨,當中以紙張為首,於截至二零一一年、二零一二年及二零一三年三月三十一日止年度及二零一三年七月三十一日止四個月分別佔我們原材料及消耗品總成本約70.8%、68.7%、66.0%及64.3%。紙張價格可能不時波動。有關於往續記錄期間紙張價格變動對我們溢利的影響的敏感度分析,請參閱「財務資料一影響我們的營運業績及財務狀況之因素一原材料及消耗品成本」一節。

主要原材料的供應可能有所波動,並遭受我們控制範圍以外的因素所限制,例如天災、整體經濟狀況及政府監管,而我們的供應商可能受到勞工成本及其他開支上升等因素影響,這些上升開支可能轉嫁予客戶,導致向我們提供的貨品及服務的成本較高。概無保證我們將可準確預測及回應供需轉變而令主要原材料價格出現的波動,或我們可將上升的原材料購買成本轉嫁予客戶。倘我們無法預測及回應或轉嫁成本,我們的業務、經營業績及前景將受到重大不利影響。

我 們 可 能 面 對 原 材 料 供 應 短 缺, 可 能 對 我 們 的 業 務 及 經 營 業 績 造 成 重 大 不 利 影 響。

為向客戶交付快速印刷服務並符合彼等的期望,我們須以合時取得原材料。然而, 我們除就書紙及粉紙會與主要供應商訂立批量採購協議,以鎖定自相關批量採購協議 日期起一至三個月該等原材料的價格及供應外,我們一般不會與供應商就主要原材料 供應訂立任何長期供應協議。由於董事認為我們的原材料隨時可得,我們的政策為根

風險因素

據主要原材料的過往消耗量維持較低但安全水平的存貨。然而,概無保證我們將有能力繼續及時或於日後以具競爭力的價格確保穩定的主要原材料供應,甚或未能獲得供應。倘我們無法確保原材料供應或所需的主要原材料短缺,我們的生產及交付可能延遲或受到干擾,繼而對我們的業務、經營業績及聲譽造成重大不利影響。

我們面對由無法預料的網絡中斷、安全漏洞、黑客攻擊或電腦病毒引致的系統故障及由於自然或人為災害而引致的業務中斷的風險。

我們的業務非常依賴資訊科技基礎設施的可靠性,尤其是我們自行開發的網上自助落單平臺(客戶可透過該平臺就印刷服務落單,而eprint管理系統(其將主要經營功能電腦化及作出整合)。然而,概無保證我們將可成功維持資訊科技基礎設施的表現、可靠性、安全性及可用性達致令人滿意。該等故障可能由無法預料的網絡中斷、安全漏洞、黑客攻擊或電腦病毒引致。

此外,倘我們任何門市、生產場地或資訊科技的基礎設施因發生任何事件(如火災、水災、硬件及軟件故障、停電、電訊系統故障、恐怖襲擊或其他自然或人為災害)而暫停運作,我們的經營可能亦遭中斷。

倘發生上述任何情況,我們的業務經營可能受到無限期干擾,因此會損害我們的 聲譽,並對業務造成重大不利影響。

我們的知識產權可能被侵犯。

我們的成功於若干程度取決於我們維持各個網站的獨特形象、eprint管理系統的商業秘密及其他對技術及專門知識的知識產權的保護,以及防止我們遭任何第三方提出潛在侵權申索的能力。我們已為我們的商標,例如我們的標誌等於香港註冊,並已於中國就eprint管理系統的軟件版權註冊。儘管我們致力保護我們的知識產權,概無保證我們的措施已充足或我們將一直有能力識別侵權情況,例如商標或專門知識遭供應商、客戶、競爭對手或任何其他第三方未經授權使用。為加強知識產權,我們可能面臨巨大困難、耗時及昂貴的訴訟。因此,任何該等侵權情況可能使我們的銷售下跌、毀壞我們的商譽、品牌形象及聲譽,繼而對我們的經營業績及聲譽造成重大不利影響。

風險因素

我們過往曾有不符合法律及法規的事宜,任何對我們或任何本集團成員公司的董事或管理層成員採取的執法行動可能對我們的業務及聲譽造成不利影響。

於往績記錄期間,我們若干附屬公司並無全面遵守香港或中國若干法律及法定規定,包括(i)公司條例;(ii)工廠及工業經營條例;(iii)廢物處置條例;(iv)水污染管制條例;及(v)住房公積金行政規則項下的法規。根據相關法律及法規,潛在法律後果及最高責任包括支付罰款及/或宣判監禁本集團相關成員公司之董事或管理層人員。有關該等事件、可能承擔的法律後果、最大財務影響及我們已採取的糾正措施的進一步詳情,請參閱本文件「業務一監管合規一本集團於往績記錄期間及截至最後實際可行日期的主要違規事項」一節。

倘任何政府機關就該等違規事件對我們採取執法行動,我們可能遭命令支付罰款 及/或其他懲罰,任何成功向我們或本集團成員公司的董事或管理層成員所採取的法 律行動所產生的法律成本均可能對我們造成業務干擾及/或負面傳媒報導,可能對我們的業務、經營業績及聲譽造成不利影響。

我 們 可 能 就 於 生 產 設 施 內 發 生 的 工 業 意 外 遭 索 償 ,包 括 僱 員 申 索 補 償 及 普 通 法 人 身 傷 害 索 賠 , 我 們 的 保 險 覆 蓋 範 圍 可 能 並 不 足 以 保 障 我 們 免 於 若 干 風 險 。

基於我們的營運性質,我們面臨僱員於我們的物業發生工業意外的風險。於往績記錄期間及直至最後實際可行日期,我們共接獲28宗有關僱員或前僱員工傷的索償。於最後實際可行日期,於該等28項索償中,賠償總額約為626,000港元的24項索償已與相關僱員或前僱員解決。董事估計,就於最後實際可行日期尚未解決的餘下四項索償而言,根據過往經驗及勞工處的評估,涉及金額合共160,000港元。有關進一步詳情,請參閱本文件「業務一環境保護、健康及工作安全—健康與工作安全」一節。

我們無法保證日後將不會有工業意外(不論是由於機械故障及其他原因所致)於我們的物業發生,而我們所支付的任何索償將全數由我們的保單所涵蓋。於此情況下,我們可能遭僱員申索補償、普通法人身傷害索賠及/或行政懲罰,倘我們被證實須負上責任,法院向我們判以大額賠償或政府機關向我們施加大額懲罰,惟我們購買的保險覆蓋範圍並不足以彌補該款項,則我們可能須以自身的資源支付任何未投保損失、賠償及責任,而我們的業務、財務狀況及聲譽可能遭受不利影響。

風險因素

我們的業務經營面對侵犯第三方知識產權的風險。

誠如本文件「法規一香港法規概覽一(D)知識產權」一節更詳細描述,根據版權條例 (香港法例第528章),倘任何人士擁有、出售、分銷或處理一項作品的複製本,而彼知悉或有理由相信該複製本為該作品侵權複本,於未經版權擁有人同意下作為任何交易或業務用途或用作進行交易或業務,該名人士可能就「二次侵權」負上民事責任。

由於我們所印刷的材料均由客戶提供,概無保證我們的業務經營並無或將不會無意地侵犯第三方的版權或其他知識產權或成為有關糾紛的一方。所有由客戶提供予我們印刷的材料可能附有版權或由其他法律保護。精確測定版權或其他知識產權範圍可能非常繁複。倘我們的客戶與相關知識產權的擁有人出現任何知識產權糾紛,我們可能成為糾紛的一方。知識產權糾紛可能持續一段長時間,並須大量人力及財務資源。倘有關糾紛的結果對我們不利,我們可能遭命令支付巨額牌照費、特許權使用費及/或賠償。任何侵犯第三方的版權或其他知識產權或任何與此相關的訴訟可能對我們的經營業績及聲譽造成重大不利影響。

於往績記錄期間,我們有流動負債淨額,倘我們無法於若干貸款到期前再融資,我們可能面臨流動資金風險。

於二零一一年及二零一二年三月三十一日,我們錄得流動負債淨額分別約34,200,000 港元及2,600,000港元。我們於二零一一年及二零一二年三月三十一日的流動負債淨額狀況主要乃由於營運資金需求及資本開支所致。該等借款合共佔我們於二零一一年及二零一二年三月三十一日的流動負債總額分別約44.2%及30.6%。由於相應貸款協議包括一項按要求償還條款,給予銀行在不受貸款協議所載的任何其他條款及到期日的限制下,於任何時間無條件收回貸款的權利,而借款已分類為流動負債。有關進一步詳情,請參閱本文件「財務資料—流動負債/資產淨額」一節。

我們無法向 閣下保證,我們日後將不會於一段期間內錄得流動負債淨額。倘我們無法於若干貸款到期前再融資,流動負債淨額將令我們面臨流動資金風險。概無保證我們將有能力取得必要的融資以於短期借款到期時再融資及為資本承擔撥資。倘我們無法於該等借款到期時再融資且我們無法於該等款項到期時償還,我們可能拖欠該等貸款,或會導致交叉違約。於此情況下,我們的業務、流動資金、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

風險因素

我 們 聘 用 外 部 加 工 代 理 及 服 務 供 應 商 [,] 為 我 們 提 供 服 務 [,] 倘 彼 等 無 法 符 合 我 們 的 要 求 [,] 則 可 能 對 我 們 的 業 務 及 聲 譽 造 成 重 大 不 利 影 響 [。]

於往績記錄期間,我們聘用外部加工代理及服務供應商提供若干印前及印後加工服務,以及生產原子印及水晶獎座等我們並無相關生產專業知識的其他產品。截至二零一一年、二零一二年及二零一三年三月三十一日止年度及二零一三年七月三十一日止四個月,該等加工代理及服務供應商所收取的外判費合共佔我們銷售成本分別約11.3%、9.9%、7.7%及4.1%。

儘管我們相信,我們與外部加工代理及服務供應商的關係穩定,且我們外判的服務於香港或中國隨時可得,倘無法挽留任何主要加工代理或服務供應商及無法及時或以可接受的條款聘用合適替代者,甚至無法挽留或聘用,我們的業務及經營業績可能遭受不利影響。

此外,概無保證我們可直接有效地監察或管理該等加工代理及服務供應商的表現,如同監察或管理我們的員工一般。該等加工代理或服務供應商可能無法滿足我們的最後期限、所要求的品質標準或符合我們的規格。倘發生任何該等事情,我們的業務及聲譽可能遭到不利影響。

我們目前經營業務的物業並非自置,且我們面臨與商業地產租賃市場有關的風險。

於最後實際可行日期,我們就經營佔用的所有物業,包括門市、生產工場及辦公室物業等,均向第三方租用。因此,我們容易受到不時波動的租金所影響。截至二零一一年、二零一二年及二零一三年三月三十一日止年度及二零一三年七月三十一日止四個月,租金開支分別佔我們總收益約2.7%、3.6%、4.7%及4.8%。倘我們現有租賃物業的租金開支出現任何顯著上升,我們的經營開支及經營現金流的壓力將會上升,從而對業務、經營業績及前景造成重大不利影響。

此外,概無保證我們將成功以商業可接受條款重續相關物業的租賃協議,甚或無法重續。概無保證該等租賃協議將不會於限期前被終止。我們的租賃可能於我們控制以外而遭終止,例如物業出租人或租戶違反協議或出租人缺乏租賃物業的業權導致租賃協議無效。此外,於最後實際可行日期,為達致營銷協同效應及減少我們的租賃開支,我們與策略夥伴Bannershop集團協定促使E-Print Bannershop Limited就各門市經營租用物業,並按於E-Print Bannershop Limited各自擁有權的比例分擔租金開支及其他開支。概無保證相關安排將於日後繼續或上述協議的條款將獲對方正式履行。有關進一步詳情,請參閱本文件「業務一物業—與Bannershop集團的物業共享安排」。

風險因素

倘因任何理由,任何租約到期或終止或我們與Bannershop集團的租賃安排終止,我們可能需要搬遷相關經營場所或關閉於相關場地的業務。搬遷任何部分的營運可能干擾我們的業務並須大量開支,且我們或須支付顯著較高的租金,可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。概無保證鄰近地點將有或可與以原來租約相若的條款租用該等替代工場,甚至無法租用。

我們兩項租賃物業可能於並無正式批准的情況下增建或改建及就我們三項租賃物業訂立分租安排乃違反或可能違反相關租賃協議。

本集團與業主就若干物業訂立租賃協議,該等物業乃作門市、生產工場、辦公室物業及其他用途。根據資產評值顧問有限公司於二零一三年十月編製的樓宇檢驗報告,兩項與門市有關的租賃物業結構懷疑曾進行若干增建及改建,而董事已確認,上述的增建及改建並非由我們進行。此外,有三項與由E-print Bannershop Limited分租的門市有關的租賃物業尚未取得相關業主的正式同意,以作該分租安排。

倘(a)相關政府機關對物業施加任何命令,業主可能須糾正違規情況,例如移除增建或改建部分;或(b)業主堅稱E-Print Bannershop Limited向本集團分租違反相關租賃協議的條款,我們可能須暫停於相關地點的經營,直至該違規情況獲糾正或我們可能須搬遷門市。董事估計,各項該等物業的該等重置成本(如有)約為300,000港元。

我們可能無法保護客戶的個人資料,或令我們遭客戶提呈索償、訴訟或其他法律程序。

當客戶向我們落單或登記為會員時,我們取得及保存彼等若干的個人及交易資料。倘我們的保安網絡遭突破,而該等資料因而被未經授權人士盜取或取得,我們可能遭客戶提呈索償、訴訟或其他法律程序或負面報導。倘發生任何該等情況,我們的聲譽及品牌形象可能受到負面影響,管理層可能難以集中經營業務,且該等索償、訴訟或其他法律程序可能產生不可預見的虧損及開支。

我們於海外司法權區的經營可能使我們面臨額外經營及法律風險。

於最後實際可行日期,我們的主要經營於香港進行,於中國深圳亦設有辦事處及於中國廣州、茂名及肇慶設有辦事分處,主要負責進行印前工作、資訊科技及其他行政職能。誠如本文件「業務一業務策略」一節所載,我們亦計劃將業務擴展至東南亞及澳門。

風險因素

我們現有及日後於香港境外的業務使我們面臨額外風險,例如勞工成本波動、利率及外匯匯率、當地社會及政治動盪的影響、當地政府政策、法律及監管制度改變、適用税率變動、勞工狀況變動、當地市場狀況變動,以及持續經營成本及遵守不同司法權區的法律及法規。倘我們無法有效管理該等風險,則可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

我們可能流失、或可能無法吸引或挽留主要管理人員。

我們現時的管理人員包括佘先生、徐柏煒先生、馮康強先生、陳偉强先生、李瀚偉先生、鄭毅宏先生及張藝清女士,於彼等各自的專業領域中擁有深厚的專門知識,並對本集團的業務發展有重大貢獻。有關我們現時的管理人員的詳情(包括相關專業領域),載列於本文件「董事及高級管理層」一節。我們的持續成功於很大程度上取決於吸引及挽留主要管理人員效力的能力。因此,若我們流失或無法吸引或挽留任何主要人員,並於彼等離任後未能適當及時填補空缺,我們的經營可能遭到干擾,並喪失重要業務關係,可能對我們的經營業績及前景造成重大不利影響。

我們的業務經營可能因難以招聘、激勵及挽留熟練勞工而遭不利影響^{,並增加勞工成本。}

我們相信,聘請、激勵及挽留合適的僱員繼續為我們作為一間成功的印刷公司不可分割的一部分。服務態度認真及技術熟練的人士的供應短缺,聘用該等僱員的競爭一直激烈。倘我們無法以商業合理成本招聘、激勵及挽留足夠技術熟練的僱員,我們的印刷過程可能會延遲,服務質素亦可能變差,從而對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

香港的勞工成本持續上升,可能亦對我們的業務及經營業績帶來不利影響。截至 二零一一年、二零一二年及二零一三年三月三十一日止年度及二零一三年七月三十一 日止四個月,員工成本分別佔銷售成本約17.7%、17.9%、19.8%及21.4%。展望未來,由於 技術熟練的勞工的競爭劇烈,且香港或中國政府可能頒佈額外法例,提高最低工資或 增加僱主就僱員的權益和福利付款的責任,員工成本可能持續大幅上升。倘勞工成本 出現任顯著上升而我們無法將成本上升的負擔轉嫁予客戶,可能對我們的業務、財務 狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們可能無法察覺、阻止及預防僱員、客戶或其他第三方所犯的所有欺詐或其他不當 行為事件,可能對我們的業績及聲譽造成負面影響。

我們在門市的日常經營中會收取及處理若干金額的現金。於往績記錄期間及直至最後實際可行日期為止,我們並無察覺僱員、客戶或其他第三方於門市內有任何欺詐或盜竊行為。然而,概無保證日後將不會發生該等情況,而我們或許未能有效地察覺及

風險因素

預防該等事件發生。任何該等事件及任何過往未獲察覺的行為可能令我們蒙受財務損失,對我們的經營業績及聲譽造成負面影響。

我們的過往財務資料可能不足以反映我們未來的表現。

截至二零一一年、二零一二年及二零一三年三月三十一日止年度及二零一三年七月三十一日止四個月,我們的總收益分別約為213,500,000港元、254,100,000港元、284,500,000港元及101,600,000港元,毛利則分別約為63,800,000港元、90,300,000港元、102,900,000港元及37,500,000港元。然而,該等過往財務資料僅為過往表現的分析,並不反映我們未來的業績表現,亦無任何正面含意。我們業務的未來發展取決於我們獲得新業務機會及維持低成本的能力,以及可能於我們控制範圍以外的其他因素,而非過往財務資料。

與股份及[●]有關的風險

根據[●]發行股份,將攤薄 閣下於本公司的股權及攤薄每股盈利,而根據[●]授出購股權或其他股權獎勵,使我們需要確認以股份為基礎的付款開支。

本公司已於二零一三年十一月十三日採納[●]。於最後實際可行日期,可認購合共[●]股股份之購股權已根據[●]授予八位承授人。根據[●]授出的股權獲行使而發行股份,將攤薄 閣下所持本公司的股權及攤薄每股盈利,亦有可能攤薄每股資產淨值。此外,我們需要確認以股權支付的薪酬為開支。透過授出該等購股權,我們預期我們於本集團的合併綜合收益表錄得以股份為基礎的付款開支(根據該等根據[●]授出的購股權於授出日期的公允價值計算,其目前估計截至二零一四年、二零一五年及二零一六年三月三十一日止年度約為[●]港元、[●]港元及[●]港元)並可能就有關年度影響我們的表現。如我們將來授出額外購股權或其他股權獎勵,我們可能會產生巨額薪酬費用而我們的年度/期間溢利及每股盈利可能受到不利影響。有關[●]及有關承授人的進一步詳情,請參閱本文件附錄四「法定及一般資料—14.[●]」一節。

過往股息未必反映未來股息。

截至二零一一年、二零一二年及二零一三年三月三十一日止年度及二零一三年七月三十一日止四個月,組成本集團的附屬公司各自向其股東分別宣派約16,200,000港元、12,700,000港元、38,700,000港元及7,000,000港元的股息。於二零一三年十一月十一日,本公司向當時的股東宣派及派付8,000,000港元的股息。有關過往股息不應被有意投資者視作未來股息政策的指引。會否於未來按相若水平宣派或派付股息,或根本不會宣派或派付股息,將無法保證。過往股息息率不應被用作未來股息金額的參考或釐定基準。在未

風險因素

來將予宣派的任何股息金額將按董事經考慮我們的盈利能力、財務狀況、業務發展需求、營運資金、業務前景、現金需求、與我們宣派及派付股息有關的監管及合約限制, 以及董事認為相關的其他因素酌情決定。

我們無法擔保本文件有關印刷業的統計資料以及香港經濟的事實的準確性。

本文件所載有關經濟及印刷業的資料及統計數字乃摘錄自多個我們相信是可靠的政府官方刊物及機構。我們相信該等資料及統計數字乃該等資料的合適來源,董事已審慎合理地轉載資料,並無理由相信該等資料為虛假或誤導或遺漏任何事實致使該等資料成為虛假或誤導。該等資料並非由我們、[●]或本公司或彼等各自的聯屬公司或顧問編製或獨立核實。因此,我們對該等資料及統計數字的準確性並不發表任何聲明,該等資料及統計數字可能會與香港境內外編製的其他資料或自其他資料來源所得的資料有出入。由於研究方法可能存有缺失或無效或經刊登研究結果與實際市場慣例的偏差,該等資料及統計數字可能屬不準確或未能與就其他國家編製的資料及統計數字比較。因此,有意投資者不應過度依賴本文件所載的任何有關資料及統計數字。

投資者不應依賴傳媒文章或其他媒體所載有關我們及[●]的任何資料。

於刊發本文件前,可能出現有關於我們及[●]的傳媒文章及媒體報道,而其中可能載有並無出現在本文件的若干財務資料、財務預測及其他資料。該等資料可能並非源自我們或獲得我們授權,故我們並不會對該等資料的合適性、準確性、完整性或可靠性承擔任何責任,亦不能保證及就此發表任何聲明。因此,有意投資者務請僅根據本文件所載的資料作出其投資決定。

由於本公司於開曼群島註冊成立,而開曼群島法律向少數股東提供的保障可能與香港或其他司法權區的法律有別,故投資者行使股東權利時可能遭遇困難。

本公司於開曼群島註冊成立,其事務受到細則、公司法及開曼群島適用的普通法 所規限。開曼群島法例或與香港或投資者身處的其他司法權區的法例有所不同。因此, 少數股東或未能根據香港或此等其他司法權區的法例享有相同權利。就保障少數權益 股東的開曼群島公司法概要載列於本文件附錄三3(f)一段。