

風 險 因 素

閣下於投資[編纂]前，應仔細考慮本文件載列的所有資料，包括下文所述的風險及不確定因素。任何該等風險及不確定因素均可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績或前景產生重大不利影響。[編纂]的市價可能因任何該等風險及不確定因素而大幅下跌，從而可能使 閣下損失全部或部分投資。

我們認為，我們的經營涉及若干風險，其中許多非我們所能控制。該等風險可分類為：(i)與我們的業務有關的風險；(ii)與我們所經營的行業相關的風險；(iii)與[編纂]有關的風險；及(iv)與本文件陳述有關的風險。 閣下在考慮我們的業務及前景時，應注意我們所面臨的挑戰(包括本節所討論者)。

與我們的業務有關的風險

我們的毛利率及利潤增長日後可能無法持續。

截至2015年12月31日止三個年度各年，我們的整體毛利率分別約為65.0%、61.5%及58.1%。我們的盈利能力主要取決於市場競爭、可用性、技術變更及不同區域市場4G LTE的表現、北美洲、EMEA及亞洲的經濟狀況以及對我們的SD-WAN路由器的市場需求、我們推廣產品及服務的能力、生產路由器所用原材料成本及合約製造商生產產品成本。此外，由於大部分[編纂]將用於提升研發能力及促銷以及市場推廣活動，預計[編纂]後銷售及分銷開支以及研發開支將大幅增加。無法保證我們能維持往績記錄期間獲得的毛利率且收入增加能彌補[編纂]後銷售及分銷開支以及研發開支的大幅增加。因此，倘發生上述情形，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

我們依賴數目有限的供應商，這可能導致供應中斷，阻礙我們將產品按所需數量及時交付客戶。

我們依賴數目有限的合約製造商製造產品。此外，我們依賴數目有限的原材料供應商供應用於生產的主要原材料。截至2015年12月31日止三個年度各年，向五大供應商作出的採購額分別約佔相應年度採購總額的74.5%、75.0%及77.4%，其中約43.0%、46.0%及37.3%來自最大供應商。截至2013年、2014年及2015年12月31日止年度各年，五大供應商中分別有三名、兩名及兩名為合約製造商。截至2015年12月31日止三個年度各年，該等合約製造商於五大供應商中的排名分別為：(i)第一、第二及第五；(ii)第一及第二；及(iii)第一及第三。

我們目前保持數目有限的合約製造商來製造產品。我們目前並未與任何該等合約製造商訂立長期供應合約。我們以採購訂單的方式向合約製造商採購絕大部分產品。雖然有數名合約製造商為我們製造不同的產品，但若干產品的大部分訂單乃向數目有限的合約製造商

風 險 因 素

發出。我們並不要求合約製造商於任何特定期間或以特定數量生產產品（於採購訂單中規定者除外）。此外，我們的訂單可能並非合約製造商總訂單中的重大部分。倘合約製造商因能力或資源受限而無法及時履行其對所有客戶的義務，其可能不會優先完成我們的訂單。因此，我們可能無法在需求量大時期管理產能、如期交付及確保產品質量。此外，按商業上合理的條款及時獲得替代供應來源供應產品的能力及合約製造商的履約能力及意願並不受我們控制。我們預計，倘我們需要更換現有合約製造商，向新合約製造商移交現有製造流程可能需要約三個月的時間，自現有合約製造商進行的有關移交可能會妨礙我們及時獲取產品的能力，並可能會導致我們向客戶交付產品出現延誤。

此外，我們目前自數目有限的原材料供應商採購若干主要原材料，用於生產。具體而言，CPU及無線通訊模塊是我們路由器最重要的組件，該等組件的穩定來源對我們取得成功尤其關鍵。由於我們通常對於主要原材料的價格掌控甚微，因此，倘我們日後無法與原材料供應商就定價條款達成協議，或原材料供應商無法交付產品，我們將需尋找替代供應來源。我們預計我們將繼續依賴數目相對有限的原材料供應商供應若干主要原材料。

倘與供應商的關係出現任何重大變化或任何供應商在業務經營過程中遇到中斷、延誤、突發事件或質量控制問題，我們的業務、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

我們的業務及財務表現取決於我們有效管理存貨的能力。

我們的業務及財務表現取決於我們就SD-WAN路由器、備件及原材料維持合理的存貨水平的能力，以便及時回應客戶需求。截至2015年12月31日止三個年度各年，我們的平均存貨周轉日數分別約為187日、165日及155日。有關平均存貨周轉日數的詳情，請參閱本文件「財務資料 — 合併財務狀況表若干項目描述 — 存貨」一節。我們旨在有效管理存貨。我們存貨中的滯銷存貨將導致資本受限，降低流動性，增加整體經營成本，並降低利潤率。如果我們存貨過多，存貨可能會過時且我們可能需增加營運資金，並產生額外的財務成本。如果我們存貨不足，我們可能無法滿足客戶的需求，轉而可能使我們失去獲取更多收入或佔據更大市場份額的機會。倘發生所述情況，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

風 險 因 素

SD-WAN行業由少數專業供應商(包括本集團)主導，與全球企業路由器市場相比，其收入相對較低。綜合供應商進入該行業之後，我們的市場份額可能會下降。

根據Quocirca報告，SD-WAN路由器市場屬相對小眾市場，隨著SD-WAN市場發展速度不斷加快，可能會有更多的企業加入且綜合供應商可能會通過有機產品開發或收購而增添SD-WAN功能。因此，專業供應商的市場份額可能會減少並使得市場環境競爭加劇。倘我們未能預計或應對市場變化及日益激烈的競爭，或未能及時以可滿足客戶需求的可接受價格將產品投放市場，我們的市場份額及銷售額可能會受到不利影響，我們的業務、財務狀況及經營業績可能亦會受到重大不利影響。

如果我們不能緊貼日新月異的科技或不能研發及推廣新產品及服務，我們可能會損失客戶，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

自2006年起，我們一直專注於設計、開發、推廣及銷售我們的產品及服務。但是，於2014年，SD-WAN路由器為相對較新的路由器市場分部，僅被視作傳統路由器的替代品，及通過使用多種經濟實惠的有線或無線廣域網連接替代昂貴的租用線路。我們無法保證SD-WAN路由器、我們的產品及服務的市場可接受性，因這取決於多種因素，且該等因素可能超出了我們的預期或控制。

SD-WAN路由器市場特徵為技術持續發展、行業標準不斷演變、產品認證數量不斷增加、客戶需求不斷變化、經常引進與增強新產品，而政府政策及法規亦偶爾出現變動。我們具備新技術的競爭對手(如專業供應商及綜合供應商)引進產品及服務、引進及採用新產品認證、新行業標準出現、客戶要求或政府政策及法規變動均可能導致我們的市場佔有率降低、現有的產品過時、滯銷或缺乏競爭力。具體而言，整個行業廣泛採用新標準，可能會降低我們產品功能的重要性，影響我們產品的競爭力及市場認可度。此外，我們在向新區域市場或新行業推廣及銷售產品時，我們的產品可能需獲得認證並符合資格，才能獲得新區域市場或新行業的信任。

我們的成功取決於增強現有產品的能力、對不斷變化的客戶要求、技術與競爭發展及新興行業標準的應變能力，以及進行研發、與原材料供應商和合約製造商合作並及時引進及推廣新產品的能力。我們無法保證可研發出新產品及服務。我們無法向閣下保證不會延遲新產品、軟件和增強版產品的推出，因為我們過去出現過類似的延期狀況。最終用戶可能延期購買我們的產品，直至我們推出新產品、新軟件或增強版產品。倘發生所述情況，將浪費用於研發及市場推廣的時間及資源，因此，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

風 險 因 素

我們並未獲得客戶的長期採購承諾，這可能會導致我們的收入存在重大不確定性及波動。

由於我們的客戶以下訂單的方式採購一定數量具體型號的產品，我們並未獲得其長期採購承諾。倘任何一名或多名主要客戶大幅減少訂單，我們將無法保證能夠從其他客戶獲得數量相當的訂單以彌補所削減的業務量，或者根本無法獲得數量相當的訂單，從而導致我們的盈利能力下降。此外，倘我們的競爭對手通過向我們的客戶提供更優惠的條件或更具吸引力的型號成功推廣其產品，或我們的產品不如預期般受歡迎，我們可能會失去客戶，且可能無法找到其他會向我們採購數量相當產品的客戶，從而導致我們的利潤下降。這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

倘我們向客戶收取貿易應收款項的過程中出現重大延誤，我們會面臨客戶的信貸風險，而這會對我們的現金流量產生不利影響。

我們一般不會向新分銷商及直接客戶授出信貸期限，且一般要求在交付產品前支付全額付款。我們向客戶授出的信貸期限一般為30日至60日。我們可能視情況對若干客戶延長信貸期限。於2013年、2014年及2015年12月31日，我們的貿易應收款項分別約為1.45百萬美元、2.40百萬美元及2.70百萬美元。於2013年、2014年及2015年12月31日，應收最大債權人貿易款項分別約佔貿易應收款項總額的24.1%、35.4%及42.2%。同期，我們貿易應收款項的平均周轉日數分別為28日、39日及43日。雖然截至2015年12月31日止三個年度各年，我們沒有因壞賬作出重大撥備，但我們無法向閣下保證未來不會產生任何壞賬。如果我們客戶無法及時支付欠本公司的貿易應收款項或拖欠付款，我們的業務、財務狀況及經營業績將受到重大不利影響。

高級管理人員的流失可能對我們的業務、財務狀況、經營業績產生重大不利影響。

如失去高級管理人員及高級技術人員的服務，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。另外，如不能吸納及保留有才能員工，我們的發展可能受阻。我們的業務發展有賴於高級管理人員的持續服務。我們的持續成功取決於執行董事及高級管理人員的專業知識、經驗及貢獻。有關董事及高級管理人員的履歷詳情，請參閱本文件「董事、高級管理人員及員工」一節。

任何重要管理人員離職，而我們未能及時僱用合資格人員，我們的業務發展將會受到重大不利影響。我們的業務表現及發展取決於我們僱用、培訓及保留有經驗和技能員工的能力。這包括在我們經營業務上具有基本經驗、專業知識及優勢的企業管理人員和專業人士，如研發及市場推廣專業人士。隨著擴張，我們對具有相關經驗僱員的需求也可能隨之增多。而在香港，合資格僱員的競爭十分激烈。為了防止任何人才流失，我們可能需要改善薪酬待遇、福利及提供更多資源來培訓現有僱員，以增加其相關經驗及專業技能。我們進入新的業

風 險 因 素

務領域和區域市場後，人力資源管理的壓力也將增加。我們無法向閣下保證，我們有能力僱用足夠具有合適技能的僱員來執行項目或開展公司其他業務。我們亦無法向閣下保證，僱用技術人才的人工成本不會增加。倘我們未能吸納並保留具有適當的管理、技術或銷售專業知識的僱員，或未能一直維持足夠的勞動力，我們的業務、財務狀況及經營業績將受到重大不利影響。

我們可能無法有效管理預期增長及國內及國際快速擴張。

為迎合SD-WAN路由器市場的發展以及作為策略的一部分，我們已擴張且將繼續擴張分銷網絡及最終用戶群。於往績記錄期間，大部分收入來自海外分銷商及直接客戶。我們計劃繼續專注於海外SD-WAN路由器市場及擴張不同地區的分銷網絡，並在市場推廣上投入更多資源。我們無法向閣下保證將能夠成功實施策略。

此外，倘海外市場的科技、政治、經濟或社會狀況、外貿、法律法規規定出現重大或不利變動，或於海外市場供應產品的需求狀況或能力或成本出現任何不利變動，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。此外，我們管理日後發展的能力將取決於有效執行及改善管理、經營及財務系統的能力以及招聘、培訓、鼓勵及管理僱員的能力。我們無法向閣下保證我們的資源足夠滿足日後發展。未能有效管理擴張可能妨礙我們執行策略以支援業務發展的能力，且可能導致成本增加、經營低效且控制及監控不充分，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們易受外幣波動的影響。

我們大部分的銷售額以美元計值，美元兌其他貨幣的任何升值可能使我們的產品對部分客戶而言比較昂貴，且會降低美國客戶在國際市場上的競爭力，繼而可能導致我們的銷量下降。因此，我們可能會降低產品售價，而盈利能力亦可能會因此下降。我們的經營開支主要以港元計值。我們業務及合約製造商所在國家的貨幣（即馬幣、新台幣及港元）可能因外匯匯率變動而波動。因此，匯率波動（尤其是美元兌其他貨幣的波動）可能會影響我們的淨利潤率，亦可能導致經營損益的波動。我們並未使用任何其他遠期合約、外匯期權或借款對沖所面臨的外匯風險。我們無法預測未來匯率波動對我們經營業績的影響，且未來可能錄得外匯虧損淨額。倘發生所述情況，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的業務及前景取決於品牌的實力。未能成功維持及強化品牌可能會損害我們增加分銷商及最終用戶數量的能力。

維護及強化品牌對擴大分銷商群及最終用戶數量而言至關重要。我們繼續開發及提供產品以及解決最終用戶問題的軟件的能力將影響我們維護及強化品牌的能力。倘我們未能成功推廣及維護品牌，則維持及擴張業務以及進入新市場的能力可能受到影響。我們的品牌

風 險 因 素

可能因許多其他因素（包括產品及軟件瑕疵以及商標侵犯）而受損。倘我們未能維護及強化品牌，或倘我們須就新市場設立及強化品牌產生意料之外的開支，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們可能面臨侵犯我們的商標及其他知識產權及仿冒我們的產品的情況。

我們產品的開發及生產過程可能發生無法取得專利的專有知識、技術或資料的情況。此外，董事認為，品牌及聲譽對我們業務的成功及發展至關重要。我們可能無法一直成功保護我們的專有技術、商標及其他知識產權。於日後我們可能需訴諸於訴訟以行使我們知識產權的權利。任何有關訴訟可能導致大量成本及資源分散。未能保護及行使我們的知識產權權利，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們無法向閣下保證日後將不會發生仿冒及模仿我們產品的事宜。倘發生有關事宜，我們可能無法發現並有效處置該事宜。出現任何仿冒品或仿製品可能對我們的聲譽及品牌產生不利影響。此外，仿冒及模仿產品可能導致我們的市場份額及收入減少以及與侵權偵查有關的行政開支增加。倘發生所述情況，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的大部分合約製造商位於台灣，大部分僱員在香港工作。倘合約製造商或我們的設施出現任何中斷，可能會減少或限制產品製造、業務經營及銷售。

由於我們的大部分合約製造商位於台灣，大部分僱員在香港設施工作。任何自然災害或影響合約製造商設施或我們設施的其他事件均可能會嚴重擾亂業務。倘發生地震、火災、乾旱、洪水、颱風及／或任何其他自然災害、政治不穩定、關鍵公用事業或運輸系統長期中斷、恐怖襲擊、暴動或其他限制合約製造商經營其設施的能力或限制僱員在我們設施工作的事件：

- 合約製造商可能無法按原計劃製造及運輸我們的產品，及合約製造商於未來的生產可能出現任何重大延誤或其經營長期中斷，將會影響我們供應及運輸產品的能力以及我們履行對分銷商及最終用戶交付責任的能力；及／或
- 我們可能無法開展經營、研發活動、質量控制及市場推廣活動。

倘發生所述情況，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

風 險 因 素

與僱員及其他人士訂立的保密協議可能不足夠。

我們定期與供應商、合約製造商及分銷商分享保密資料(包括知識產權、專有技術、商業機密、源代碼、方案、設計、規格、測試結果及第三方向我們提供的其他保密資料)，根據保密協議，該等保密資料通常受保護。我們的供應商、合約製造商及分銷商在我們可能已與其訂立保密協議的情況下仍可能無意或有意向未獲授權的第三方(包括我們的現時及潛在競爭對手)披露有關資料。

就不披露該保密資料，我們亦依賴我們人員的保密責任。儘管我們採用合理措施保護該等保密資料，僱員、合約人員或顧問在我們可能已與其訂立保密協議的情況下仍可能無意或有意向未獲授權的第三方(包括我們的現時及潛在競爭對手)披露有關資料。

無法保證我們的人員、供應商、合約製造商、分銷商及顧問將履行該等保密協議。此外，倘未獲授權使用或披露有關保密資料，由我們的人員簽訂的有關保密協議(如有)可能不充分。倘我們需要向非法獲得我們保密資料的任何第三方提出申索，則我們作出該等申索可能會代價高昂且耗費時間。此外，該等申訴及違反保密責任可能使我們與供應商、合約製造商、分銷商及最終用戶的關係受損，並損害公眾形像。

第三方可能申訴我們侵犯了其知識產權，倘該等申訴成功，則我們可能須支付大量訴訟費或許可費或不得銷售我們的若干產品。

我們可能侵犯第三方的知識產權，或第三方可能就我們侵犯其知識產權作出申索。我們於過去收到有關申索並捲入一宗訴訟，且已在不對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響的情況下解決申索及訴訟。我們無法向閣下保證於日後第三方將不會針對我們提出知識產權申索。有關我們的產品(包括SD-WAN路由器)、服務、資訊科技、硬件及軟件的知識產權的申索的有效期及範圍可能涉及複雜技術、科學、工程、法律及實際問題及分析，而該等問題很可能導致模糊、混淆及不確定性。

任何第三方聲稱我們侵犯版權或專利或違反其他知識產權可能使我們捲入行政程序或訴訟，可能代價高昂且耗費時間，亦可能嚴重分散工程及管理人員的注意力、精力及資源。倘我們任何僱員在任職期間侵犯任何第三方知識產權，或違反其向任何第三方(包括其前度僱主)保密的責任及利用所獲資料開發我們的任何產品，則我們可能須因此承擔責任。任何行政程序或訴訟的不利判決及申索可能使我們聲譽嚴重受損，且我們須承擔重大責任，要求我們支付專利權費或獲得第三方許可，或我們被強制禁止生產、推廣及銷售我們的產品及軟件。

倘上述情況發生，則我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

風 險 因 素

我們可能缺乏足夠保險以充分彌償潛在責任或損失。

目前，我們並無就所有產品購買第三方責任險或產品責任險。我們、董事或高級管理人員可能會因我們未投保任何保單而面臨申索或風險，包括發現我們的產品與軟件缺陷及對最終用戶造成傷害而可能向我們提出的任何申索。此外，儘管我們就我們的物業、機械、設備及存貨投保，仍有可能出現我們不足以彌償或根本無法彌償的情況。倘我們產生大量損失或責任且我們的保險無法或不足以彌償有關損失或責任，則我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

我們網上社區論壇發佈的不準確或錯誤的資料可能導致用戶體驗不滿意及對品牌造成重大不利影響。

我們的網上社區論壇允許分銷商、潛在客戶及最終用戶查詢資料及分享有關我們產品及軟件的知識。然而，於我們網上社區論壇發佈有關我們產品及軟件的不準確資料可能導致用戶體驗不佳或對我們的產品及軟件不滿意。當我們在全球不同區域銷售產品及軟件時，並未在每個市場設立當地辦事處。我們利用網上社區論壇為我們的分銷商、潛在客戶及最終用戶就產品及軟件安裝、運作及維修答疑。對於透過我們的網上社區論壇由成員而非版主發帖而發佈的資料，我們並未驗證或進行控制，故有關資料可能不準確。儘管我們有許多版主協調並審核網上社區論壇所舉報存在問題的論壇發帖，評估網上社區論壇成員所提供建議的準確性，但隨著業務持續增長，我們可能並無足夠時間或資源監控於我們網上社區論壇所發佈資料的質量。倘因我們網上社區論壇的不準確資料導致最終用戶體驗不佳或對產品不滿意，我們的聲譽及銷售可能受到重大不利影響。詳情請參閱本文件「業務 — 競爭優勢」一節。

我們依賴網上社區論壇得到有關功能改進、新產品及修復不足之處的反饋。

我們依賴網上社區論壇就我們的產品的功能及效果收集及時以及實質的反饋。網上社區論壇成員發佈的解決方案、問題及建議可使我們的研發團隊快速解決現有產品的問題並改善日後產品及增強產品的功能。倘網上社區論壇成員參與度降低，則網上社區論壇的有效性可能降低。這可能使我們產生額外研發開支，或使我們的產品缺乏對分銷商及最終用戶的吸引力。倘發生所述情況，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

使用開源軟件的風險。

我們將開源軟件廣泛用於且日後將繼續用於我們的產品、服務、網站及內部資訊系統（包括SD-WAN路由器、InControl及網店）。香港、美國、歐盟、中國或外國法院並未解釋我們受規限的許多開源許可條款，且解釋有關許可的方式存在使我們銷售或分銷應用的能力遭遇難以預料的情況或限制的風險。此外，我們可能不時面臨第三方申索及威脅，就開源軟件或使用該等開源軟件開發的衍生工程的源代碼（可能包括我們軟件的源代碼）所有權作出申索或要求讓與該等源代碼或尋求執行適用開源許可的條款。該等申訴及威脅可能導致

風 險 因 素

訴訟，且可能要求我們向第三方（包括現有及新的競爭對手）免費提供軟件的源代碼、購買昂貴的許可或除非我們能修改有關源代碼以解決有關申訴及威脅或避免侵權，否則不得提供所涉及的源代碼或軟件。有關修改流程可能需研發團隊付出重大努力，且我們可能無法成功完成修改。我們無法保證已遵守所有該等開源軟件的所有許可條款。

我們使用開源軟件亦可能引發風險，因有關軟件一般不提供各自源代碼來源的彌償、擔保或對其進行控制。此外，因我們於開源項目中所用的任何軟件源代碼公開可用，我們保護該軟件源代碼相關知識產權的能力可能受損、受限或完全損失。我們亦無法阻止競爭對手或其他方使用我們已發佈的軟件源代碼。任何該等風險均很難清除或管理，並且如不恰當解決，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

對我們的產品、服務及資訊科技系統安全的重大破壞可能導致我們須承擔責任。

對產品、軟件及資訊科技系統的無間斷安全營運，有關我們僱員、供應商、分銷商、直接客戶、最終用戶及儲存於我們的資訊科技系統中的研發資料等保密信息的安全保管對業務的成功營運至關重要。

黑客可能向我們的硬件、軟件、網站、系統、網絡及數據庫發起攻擊，對我們的硬件、軟件、網站、系統、網絡及數據庫的安全造成損害。上述任何情形均可能會對我們的業務營運及聲譽造成長遠重大影響，進而可能導致我們的分銷商、直接客戶、供應商及最終用戶對我們失去信任，並終止與我們的業務合作關係。上述情形亦可能導致我們承擔法律責任，包括就未獲授權連接最終用戶、產品責任索賠、未獲授權接入InControl、未獲授權透過線上儲存盜用的銀行卡資料購買作出申索，或其他欺詐申索以及信用卡供應商併購方或政府機構徵收罰款及賠償或（如有重大破壞）禁止提供信用卡網絡進行交易。任何以上事件將對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

僱員的不當行為可能損害我們的聲譽和業務，且該等行為難以被發現並制止。

儘管我們已實施內部控制政策，該等政策仍可能包含因董事、高級管理人員及／或員工的錯誤判斷或過失引起的固有缺陷。僱員的不當行為可能對我們造成不利影響，令我們違反法律、受到監管制裁及聲譽嚴重受損或財務損害。僱員的不當行為包括不正當地使用或披露保密資料及進行欺詐行為或不遵守法律或我們的控制程序的其他行為。我們無法保證僱員不會作出任何不當行為，或日後僱員的不當行為事件不會令我們受到嚴重處罰或業務限制。我們不一定能阻止僱員的不當行為，且我們採取的預防措施及發現有關不當行為的措施

風 險 因 素

未必在所有情況下均有效。僱員的不當行為可能導致我們的公眾形像受損、聲譽受損或導致我們遭受訴訟損失，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

由於質量問題、設計瑕疵、故障、錯誤或其他缺陷導致產品或軟件出現漏洞，可能會增加成本並降低我們產品的市場認可度，且我們可能因此面臨產品責任申索。

雖然我們對產品及軟件進行測試以實行質量控制，但我們不能確保可以察覺並修正軟件及產品中存在的所有質量問題、設計瑕疵、故障、錯誤或其他缺陷。產品及軟件中存在的任何質量問題、設計瑕疵、故障、錯誤或其他缺陷均可能對分銷商及最終用戶的系統及網絡造成損害，並對分銷商及最終用戶的操作產生不利影響。因此，我們可能因修復缺陷而產生額外成本。這亦可能影響我們與相關客戶的關係及我們的聲譽。

此外，倘發現我們的產品及軟件存在質量問題、設計瑕疵、故障、錯誤或其他缺陷，我們可能面臨產品責任申索。出現該等問題可能導致產品及軟件回收並對我們的品牌產生重大不利影響。我們無法向閣下保證未來不會發生該等事件。我們可能被追究法律責任並須根據有效產品責任申索對分銷商及／或最終用戶遭受的任何損失或損害作出賠償。此外，我們可能遭受行政或其他政府制裁或懲罰。倘分銷商及最終用戶對我們的品牌失去信心，我們可能經歷長期的銷售下滑，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

由於我們業務經營所處的部分國家受到美國、聯合國、歐盟及澳洲以及其他相關制裁機構不斷變化的經濟制裁規限，我們可能會因此受到不利影響。

於往績記錄期間，我們已向若干受美國、歐盟、聯合國及澳洲制裁的國家（即白俄羅斯、波斯尼亞、黑塞哥維那、科特迪瓦、埃及、伊拉克、黎巴嫩、緬甸、塞爾維亞、俄羅斯及烏克蘭）的客戶銷售產品。截至2015年12月31日止三個年度各年，我們向該等受制裁國家客戶銷售產品產生的收入分別約為17,000美元、50,000美元及93,000美元，分別約佔同年總收入的0.1%、0.3%及0.4%，對於往績記錄期間的總收入而言可忽略不計。有關於受制裁國家業務活動的詳情，請參閱本文件「業務 — 與受制裁國家客戶的業務活動」一節。

我們向聯交所承諾，我們將不會使用[編纂]或透過聯交所籌集的任何其他資金，直接或間接撥付或促進與國際制裁法律法規禁止的任何受制裁國家或受制裁人士進行的活動或業務，且目前我們亦無意於日後開展任何業務，而致使我們、聯交所及其有關集團公司、股東或有意投資者違反美國、歐盟、聯合國或澳洲的制裁法律，或成為該等法律制裁項下的目標人士。倘我們於[編纂]後違反對聯交所的該等承諾，聯交所可能將本公司股份除牌。為確保我們遵守對聯交所的該等承諾，我們將持續對業務進行監督及評估，並採取措施保護本集團及股東的利益。有關我們內部控制程序的詳情，請參閱本文件「業務 — 內部控制措施」一節。

風 險 因 素

就我們或我們的聯屬人士於受制裁國家或與受制裁個人進行的任何當前或未來活動而言，我們概無法預測美國聯邦、州政府或地方政府就此出台的政府政策或歐盟、聯合國、澳洲及其他適用司法管轄區就此出台的任何政策的詮釋或施行。此外，我們無法確保我們未來的業務將能避免受到該等司法管轄區制裁的風險，亦無法確保我們的業務將符合美國機構或對我們業務無司法管轄權卻有權實行域外制裁的任何其他政府機構的期望及規定。

倘美國政府、歐盟、聯合國、澳洲或任何其他政府實體釐定我們的任何活動違反其實行的制裁或為本公司的制裁指定提供基礎，我們的業務及聲譽可能會受到重大不利影響。此外，由於多項制裁程序不斷變化，新規定或限制可能會實行，這或會增加對我們業務的審查或導致我們其中一項或多項業務活動被認為違反制裁或可施行制裁。因此，於投資本公司股份前，閣下應考慮該投資是否會使閣下因自身國籍或居住地所而面臨美國、歐盟、聯合國、澳洲或其他制裁法律的風險。任何該等事件均可能會對閣下於本公司的投資價值產生不利影響。

與我們所經營的行業相關的風險

我們的收入增長取決於互聯網使用的持續增長，尤其是通過3G/4G LTE連接互聯網。倘對於互聯網的使用並無持續增長或互聯網基礎設施並無有效地支援其增長，我們的收入及發展可能會受到不利影響。

我們的業務及財務業績主要取決於互聯網使用率的持續增長，尤其是通過3G/4G LTE連接互聯網。互聯網的使用可能由於若干原因而受到抑制，許多該等原因並非我們所能控制，包括但不限於法規規限、網絡安全顧慮及互聯網基礎設施的不可用性。倘基礎設施未能支援互聯網使用率的增長、受到嚴格的法規限制或未能維護網絡安全，則可能會抑制及減少互聯網的發展。倘互聯網的使用率並無持續增長或互聯網基礎設施未能有效地支援其增長，我們的業務及經營業績可能會受到重大不利影響。

政府規管及法律的不確定性可能會對於互聯網上開展業務產生不利影響。

許多司法管轄區對於互聯網適用的現行法律及互聯網相關應用的適用法律正逐漸明確及完善，且正審議若干適用於互聯網的新立法及法規議案，包括內容責任、電子商貿、加密、虛擬專用網絡(VPN)及電子簽名技術、資料保護及私隱等領域。根據該等發展的範圍及時間，有關發展可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

由於我們出口產品至香港以外的國家或地區，我們亦可能受到香港以外司法管轄區的出口控制與經濟制裁法的規限。

我們透過分銷商出口產品至國外，包括但不限於北美洲、EMEA及亞洲。除香港法律法規外，其他許多國家也監管某些加密技術及產品的進出口，該等法律將限制我們分銷產品

風 險 因 素

及軟件的能力，或限制我們的最終用戶在該等國家應用產品及軟件的能力。倘該等國家禁止與香港的貿易往來或對我們出口的產品及軟件實施更嚴格的進口限制或法律法規，我們的業務、財務狀況及經營業績可能將受到重大不利影響。

此外，我們的產品或進出口法規的變動可能使產品在其他國家推出時受到延誤，阻礙擁有國際業務的最終用戶調配產品，或在某些情況下，阻礙我們的產品轉移至某些國家。進出口法規或相關法例的任何變動、執行辦法的變動，或該等法規所針對的國家、人員或技術的變動，均可能會對我們銷售產品予現有客戶的能力或對我們在香港以外，尤其是北美洲、EMEA及亞洲的當前與潛在的分銷商及最終用戶的能力產生不利影響。

用於保護消費者私隱的政府法規可能使我們難以銷售產品。

我們的產品可能傳輸和儲存個人資料。而個人資料逐漸受到世界許多司法管轄區的法律法規的規限。收集、儲存及傳輸的隱私及個人資料將受到保護。因此，我們在所涉及範疇會面臨潛在責任。此外，由於不同的外國司法管轄區對個人資料的儲存及傳輸實施不同的法律法規，我們尋求進入的新地域市場時，可能因存在未知要求而面臨合規挑戰。該等變動將使我們的成本上升、產品發佈延期、承擔相應責任或造成負面報導，從而削弱我們向若干司法管轄區推廣及銷售產品的能力，並最終限制我們未來的發展。

任何違反私隱及資料保護法律法規的行為均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。此外，如果我們的加密工作不完善或未能如期操作，我們可能無法保護個人資料的私隱及安全。

我們的產品及服務必須符合法規、質量及安全標準以及證書規定，任何違規行為都可能對業務造成不利影響。

我們的產品須符合多種法規、質量及安全標準以及證書規定。詳情請參閱本文件「監管概覽」一節。由於該等合規的資格標準可能不時變動且不受我們控制，我們無法向閣下保證未來我們的產品能夠符合該等規定或我們能按時取得相關證書，或根本無法取得證書。倘我們的產品無法取得或重續所有必需證書，客戶可能不會向我們下訂單。倘發生該情況，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

倘銷售未獲得所有必需證書及不符合所有相關法律法規的產品，我們可能負有法律責任並被處以罰款。倘發生該情況，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

風 險 因 素

與[編纂]有關的風險

由於[編纂]前股份以往並無公開市場，[編纂]後股份的流通性及市價可能會出現波動。

[編纂]前，[編纂]並無公開市場。股份的[編纂]將由[編纂]（為其本身及代表[編纂]）與我們磋商釐定，可能有別於[編纂]後股份的市價。概無法保證[編纂]將令股份於[編纂]後或日後形成一個活躍而流通的公開交易市場，或即使形成此市場，亦不保證其可於[編纂]後一直持續，或股份市價不會跌至低於[編纂]。股份的市價、流通性及交投量可能會因本集團收入、收益及現金流量或任何其他發展的變化而波動，並可能因而導致在[編纂]中購買[編纂]的投資者蒙受重大損失。可能影響我們股份的成交量及成交價的因素包括：

- 本集團經營業績的變動；
- 本集團管理團隊成功或未能實施規定的業務及增長策略；
- 獲得或失去與我們客戶及／或供應商的重要業務關係；
- 證券分析師對本集團財務表現的建議、看法或估計的變動；
- 影響行業、整體經濟狀況或股票市場氛圍或其他事件及因素的狀況的變動；
- 可能於香港上市的公司的市場估值及股價的變動；
- 本集團主要人員的增加或離職；
- 我們產品及服務的市價波動；
- 股票市價及成交量波動；或
- 涉及訴訟。

我們概不能保證日後不會發生以上事件。

閣下的股權將會遭受即時大幅攤薄，且日後可能會面臨進一步攤薄。

閣下的股權可能會遭受即時大幅攤薄，且日後可能會面臨進一步攤薄。由於股份[編纂]高於緊接[編纂]前股份每股有形資產淨值，在[編纂]時購買股份可能會使本公司擁有人應佔本集團每股未經審核備考經調整合併有形資產淨值即時攤薄[編纂]（假設[編纂]為每股[編纂]

風 險 因 素

港元，即指示性[編纂]範圍的低位數)及[編纂]港元(假設[編纂]為每股[編纂]港元，即指示性[編纂]範圍的高位數)。倘我們日後發行額外股份，[編纂]的股份買家的股權百分比可能會遭受進一步攤薄。

現有股東日後在公開市場出售大量股份，可能會對股份的現行市價產生重大不利影響。

我們無法向閣下保證，[編纂]完成後，現有股東不會於各自的禁售期到期後出售其所擁有的股份。我們無法預計任何控股股東日後出售任何股份或使股份可供出售可能會對股份市價產生的影響(如有)。控股股東出售大量股份或市場認為可能會出現有關出售，可能會使股份的現行市價受到重大不利影響。

概不保證我們將於未來宣派或分派股息。

截至2015年12月31日止三個年度各年，我們分別宣派約1.30百萬美元、3.70百萬美元及2.80百萬美元的股息。於2016年6月14日，我們宣派約1.00百萬美元的股息作為2015年的末期股息。未來股息的宣派、派付及金額須經董事會酌情決定，主要視乎本集團的經營業績、營運資金及現金狀況、未來業務及盈利、資金需求以及合約限制而定。有關股息的詳情，請參閱本文件「財務資料 — 股息」一節。我們無法向投資者保證日後何時或是否會派付股息。

與購股權計劃有關的每股盈利可能會出現攤薄，並影響日後收益。

我們有條件地採納購股權計劃，根據購股權計劃，購買[編纂]的購股權可於[編纂]完成後授出。有關購股權計劃的詳情載於本文件附錄四「其他資料—15.購股權計劃」一節。

根據購股權計劃可能授出的任何購股權獲行使後發行[編纂]，將會使已發行[編纂]數目增加，亦可能會導致股東的所有權比例、每[編纂]盈利及每[編纂]資產淨值被攤薄。

我們根據開曼群島法律註冊成立，而開曼群島有關保障少數股東權益的法律可能有別於香港法例或其他司法管轄區法律，因此，閣下在保護自身權益方面可能會面臨困難。

我們的公司事務受組織章程大綱、組織章程細則、開曼群島《公司法》及開曼群島普通法規管。開曼群島有關保障少數股東權益的法律在某些方面有別於香港及其他司法管轄區現有的法規所規定者及司法先例。該等差異可能意味著少數股東可獲得的補償可能有別於香港法例或其他司法管轄區法律下其可獲得的補償。請參閱本文件附錄三「本公司組織章程及開曼群島《公司法》概要 — 3.開曼群島《公司法》」一節。

風 險 因 素

與本文件陳述有關的風險

投資者應細閱[編纂]，而不應依賴新聞稿件、網站或其他媒體報道所載關於我們及[編纂]的任何資料。

謹此鄭重提醒投資者，請勿依賴新聞稿件、網站或其他媒體所載關於我們及[編纂]的任何資料。在刊發本文件之前，可能會有新聞、網站及媒體對[編纂]及我們進行報道。有關新聞、網站及媒體報道可能會提及並非載於本文件的若干資料，包括若干經營及財務資料以及預測、估值及其他資料。我們並未授權在新聞、網站或媒體披露任何有關資料，且我們概不就任何有關新聞、網站或媒體報道或任何有關資料或報道的準確性或完整性承擔任何責任。有意投資者敬請注意，我們概不就任何新聞稿件或其他媒體報道所載資料及並非源於我們或經我們授權的資料的準確性或完整性承擔任何責任。我們概不就任何有關資料或刊物的合適性、準確性、完整性或可靠性發表任何聲明。倘任何有關資料與本文件所載資料不一致或有衝突，我們概不就此承擔責任，投資者亦不應依賴有關資料。因此，在各種情況下，有意投資者應審慎衡量對有關新聞稿件或其他媒體報道的可依賴程度或重要程度。

我們不能保證本文件所載的自官方政府及其他來源獲得的若干資料的事實、預測及其他統計數據的準確性。

本文件所載的有關各自經濟及路由器市場的事實、統計數據及預測資料，乃根據不同的公開可用官方政府資料及Quocirca編製的市場研究報告而編製。我們認為，該等資料的來源屬適當，並在摘錄及轉載該等資料時已採取合理審慎的態度。我們並無任何理由相信該等資料為錯誤或具誤導性或遺漏致使該等資料在任何重大方面為錯誤或具誤導性的任何事實。雖然我們轉載資料時採取合理審慎態度，但我們、獨家保薦人、[編纂]、任何我們或彼等各自的聯屬人士或顧問或本文件所涉及的任何其他方並無編製或獨立核實該等資料，因此，我們無法向閣下保證該等事實、預測及統計數據的準確性及可靠性。該等事實、預測及統計數據包括「概要」、「風險因素」、「行業概覽」及「業務」章節所使用的事實、預測及統計數據。由於資料收集方式可能不妥善或無效或已刊發資料與市場慣例存在差異及其他問題，本文件的統計數據可能不準確，或可能無法與就其他經濟體編製的統計數據相提並論，故閣下不應過度依賴該等統計數據。此外，我們無法向閣下保證該等統計數據按與其他地方列示的相似統計數據相同的基準或按相同準確程度列示或編製。在各種情況下，閣下應審慎衡量該等事實、預測或統計數據的可依賴程度或重要程度。

概無任何人士獲授權發出有關本文件的任何資料或就並非載於本文件的資料發表任何聲明，且並非載於本文件的任何資料或聲明不得作為已獲我們、控股股東、[編纂]、獨家保

風 險 因 素

薦人及[編纂]以及我們或彼等各自任何董事、高級人員、代理、僱員或顧問或本文件所涉及的任何其他方授權而加以依賴。

載於本文件的前瞻性陳述面臨風險及不確定因素。

本文件載列有關我們的業務策略、經營效率、競爭地位、現有業務的發展機遇、管理層的計劃及目標、若干備考資料及其他事宜的前瞻性陳述。我們使用「預計」、「相信」、「預期」、「可能」、「計劃」、「考慮」、「應該」、「應」、「會」、「將」及「將會」等詞彙及該等詞彙的反義詞以及其他類似詞彙來表達各類前瞻性陳述。該等前瞻性陳述包括有關我們的未來業務前景、資本開支、現金流量、營運資金、流動資金及資本資源的陳述，乃反映董事及管理層最佳判斷的必要估計，並涉及許多風險及不確定因素，可能導致實際業績與前瞻性陳述所顯示者有重大差異。因此，該等前瞻性陳述應從多項重要因素(包括本文件「風險因素」一節內所載者)考慮。因此，有關陳述並非我們對未來表現的保證，投資者不應過度依賴任何前瞻性資料。本警告聲明適用於本文件所有前瞻性陳述。