

概 要

本概要旨在向閣下提供本[編纂]內所載資料的概覽，故並無載列可能對閣下屬重要的所有資料。閣下於決定是否[編纂][編纂]前應先閱畢整份文件（包括本[編纂]「風險因素」一節）。

[編纂]及／或股東務請參閱本[編纂]附錄四「本公司組織章程及新加坡法例主要條文概要」及附錄五「有關雙重主要[編纂]的其他資料」章節的有關詳情。新加坡法例及法規在若干方面與可資比較的香港法例及法規不同，閣下應就閣下於新加坡的法律責任向閣下的法律顧問徵求具體法律意見。於[編纂]前，新加坡股份過戶登記總處及香港股份過戶登記分處將為尋求將其股份轉往香港股份過戶登記分處的股東提供三批次的新加坡上市股份轉移。有關進一步詳情，請參閱本[編纂]「[編纂]、登記、買賣及交收－於[編纂]前方便股份過戶的特別安排」一節。

「ISDN」全名為「International Servo Dynamics Network」。我們為主要專注於運動控制、工業計算及其他專業工程解決方案的綜合工程解決方案供應商。2016年為本集團成立30週年。多年來，在張先生（彼為我們的總裁、董事總經理及控股股東，持有機械工程學士學位）的英明引領下，我們已由一家新成立的地方性伺服電動機供應商發展成為一家跨國的「一站式」工程解決方案供應商。我們的成功主要歸功於多年來與供應商建立的業務關係，使我們能夠作為一站式解決方案供應商向客戶推薦並提供各類解決方案產品，滿足客戶各類工程需求。

我們的總部設在新加坡。於2016年9月30日，我們透過位於中國、香港、馬來西亞及包括越南、泰國、台灣及印尼在內的其他少數亞洲國家及地區的66間附屬公司及65個銷售辦事處經營業務。於往績記錄期間，我們總收入的逾69%源自中國。在中國，我們在江蘇省蘇州吳江區一個工業園內擁有一個總建築面積約為40,657平方米的工業基地，我們主要在該處通過安裝及組裝所採購零部件為其他專業工程解決方案生產若干產品，如鉸鏈及門鎖、精密齒輪箱及其他工業五金件。於往績記錄期間，我們於吳江生產產品產生的收入佔我們總收入的8%以下。於2016年9月30日，我們擁有825名僱員，其中約37%為銷售及工程人員，彼等在不同辦事處專注於提供解決方案以滿足客戶的工程需求。

於往績記錄期間，來自運動控制解決方案的收入佔我們總收入的73%以上。根據弗若斯特沙利文報告，按2015年的收入計，我們在新加坡及中國的運動控制解決方案市場分別排名第一及第四。該兩個市場規模分別約為2億新元及26億新元。五(5)大經營企業（包括本集團）分別佔這兩個運動控制解決方案市場的約25.1%及29.6%。

我們的股份自2005年11月24日起在新交所主板上市。由於我們大部份收入源於中國以及香港，本公司已申請股份於聯交所的雙重主要[編纂]，此乃由於董事會認為，[編纂]有望吸引該區內的[編纂]，為我們打開另一個資本市場之門，並為我們提供進一步提升本集團國際形像的一個極好機會。

概 要

下文載列於往績記錄期間我們按業務分部及地理位置劃分的收入、我們的毛利率、股東應佔溢利、每股盈利及已宣派每股股息，及於2013年、2014年及2015年12月31日以及2016年6月30日我們的股東應佔資產淨值及股東應佔每股資產淨值：

	截至12月31日止年度			截至6月30日止六個月	
	2013年 千新元	2014年 千新元	2015年 千新元	2015年 千新元 (未經審核)	2016年 千新元
按業務分部劃分的收入：					
－ 工程解決方案－運動控制	124,592	172,861	184,101	93,525	95,020
－ 其他專業工程解決方案	40,599	51,988	46,127	23,077	21,861
－ 工業計算解決方案	4,360	5,601	5,071	2,665	3,578
	169,551	230,450	235,299	119,267	120,459
按地理位置劃分的收入：					
－ 中國	119,207	165,874	165,638	84,220	83,129
－ 新加坡	27,573	35,472	35,004	18,365	18,419
－ 馬來西亞	6,240	7,911	5,723	3,225	3,768
－ 香港	7,092	10,821	10,932	5,328	7,154
－ 其他 (附註)	9,439	10,372	18,002	8,129	7,989
	169,551	230,450	235,299	119,267	120,459
毛利率(%)	30.1%	26.8%	27.9%	27.7%	25.8%
股東應佔溢利	4,754	7,457	8,721	4,922	1,531
每股盈利 (新分)	1.39	2.07	2.46	1.39	0.43
已宣派每股股息 (新分)	0.40	0.40	0.40	零	零
	12月31日	12月31日	12月31日	6月30日	6月30日
	2013年	2014年	2015年	2015年	2016年
	千新元	千新元	千新元	千新元	千新元
股東應佔資產淨值	107,139	112,075	119,727	119,727	117,139
股東應佔每股資產淨值 (新元)	0.31	0.31	0.34	0.34	0.33

附註：於往績記錄期間，我們的收入源自逾40個其他國家及地區，包括越南、泰國、德國、印尼、美國及台灣。

概 要

業務模式

我們的產品及客戶

我們為主要專注於運動控制、工業計算及其他專業工程解決方案的綜合工程解決方案供應商。我們的客戶主要為在自身的生產過程自動化或自身的待售終端產品方面具有廣泛工程需求的不同規模的製造商、工具製造商及工業企業。

鑒於綜合工程解決方案市場上存在大量的零部件及／或現成產品並且每種零部件及／或產品有不同的尺寸、模型和功能，我們的客戶通常就採購什麼、何時採購、哪里採購及／或如何採購向我們尋求工程解決方案，以使特定機械和機床具備特定功能。我們的銷售及工程人員通過設計及定製專業工程解決方案（包括組裝零部件及／或從多家供應商採購現成產品，這可能需要花費數天乃至數月，視乎所尋求解決方案的複雜性以及是否常用而定）服務我們的客戶。

我們的綜合工程解決方案			
	我們的產品	應用	客戶
工程解決方案－運動控制	<ul style="list-style-type: none"> • 伺服電動機 • 驅動器 • 齒輪箱 • 編碼器 • 控制器 • 定製產品 	<p>我們的解決方案適用於需要在運動中進行精度控制的工業過程和產品，如：</p> <ul style="list-style-type: none"> • 廣泛用於製造過程的機械和機床，包括半導體和移動電話行業所使用者； • 醫療設備，如胰島素泵、假肢、主動脈泵及生命科學檢測設備；及 • 精密手術機器人。 	<p>製造商、工具製造商及工業企業：</p> <ul style="list-style-type: none"> • 半導體產品，如集成電路芯片； • 移動電話零件； • 醫療設備； • 機器人；及 • 電器等。
其他專業工程解決方案	<ul style="list-style-type: none"> • 鉸鏈及門鎖 • 機械部件及機床 • 自動化部件 • 鋁型材及配件 	<p>我們的解決方案適用於工業過程及產品，如：</p> <ul style="list-style-type: none"> • 用於需要耐用和抗振動功能的汽車及機車的鉸鏈及門鎖； • 便於人員快速進入各種行業的檢修孔及檢修元件的插銷； • 可使電信行業的計算機伺服器機架位置固定，可以方便地鎖定和解鎖的扣件及緊固件；及 • 用鋁質部件製成可使托盤在工業環境中方便地移動的托盤傳送系統。 	<p>製造商、工具製造商及工業企業：</p> <ul style="list-style-type: none"> • 能源行業； • 機器構造； • 汽車行業； • 電信行業； • 食品行業；及 • 鐵路及運輸行業等。
工業計算解決方案	<ul style="list-style-type: none"> • 硬件，如工業計算機、主板、網絡設備、人機界面及其他外圍設備 • 「Wonderware」，一個簡單易用的人機界面以及監控和數據採集系統 	<ul style="list-style-type: none"> • 我們的解決方案適用於需要工業計算機系統滿足特定的行業需求（如可靠性、抗震／抗衝擊性、擴展選項及兼容性）的工業過程以及產品。 • 「Wonderware」提供主要適用於可視化及自動化過程控制的軟件解決方案，可用於廣泛的過程，如油氣生產及水處理。 	<p>以下領域的製造商、工具製造商及工業企業：</p> <ul style="list-style-type: none"> • 運輸； • 電信行業；及 • 半導體行業等。

概 要

(i) 工程解決方案 – 運動控制

不同於運動控制產品製造商，我們（作為運動控制解決方案供應商）不僅分銷產品，亦設計、定製及組裝運動控制系統，此舉使客戶得以削減成本及更好地提升生產效率。我們的運動控制系統一般用於眾多行業的工廠自動化。

(ii) 其他專業工程解決方案

除運動控制解決方案外，我們亦以專業技術提供針對客戶的特殊或特定需求的工程解決方案，包括工業自動化系統中使用的標準模塊化結構組件以及工業鎖具、緊固件、鉸鏈以及鋁型材及相關配件等五金零件。

(iii) 工業計算解決方案

作為我們整套綜合工程解決方案的一部分，我們制定具成本效益及有效的工業計算解決方案，並組裝各種工業計算硬件（即工業計算機）及軟件（即「Wonderware」），以滿足客戶的工業計算需求。

我們自身並不擁有生產特定產品的大型生產線。我們不會外包將會對我們的業務、財務狀況或經營業績產生重大影響的任何業務過程。我們並無進行尖端的產品研發。在中國，我們在江蘇省蘇州吳江區一個工業園內擁有一個總建築面積約為40,657平方米的工業基地，我們主要在該處通過安裝和組裝所採購零部件生產我們其他專業工程解決方案所需的鉸鏈及門鎖、精密齒輪箱及其他工業五金件，於往績記錄期間來自我們於吳江所產產品的收入佔我們總收入的8%以下。

客戶

我們的客戶主要為位於40多個國家及地區有廣泛工程需求的製造商、工具製造商及工業企業。於往績記錄期間，我們逾69%的總收入源自中國。截至2013年、2014年及2015年12月31日止三個年度以及截至2016年6月30日止六個月，我們的五大客戶合計分別佔我們總收入的約12.1%、9.7%、7.5%及10.4%，而我們的最大客戶分別佔我們同期總收入的約4.0%、2.5%、2.2%及3.1%。於往績記錄期間，我們的五大客戶均為獨立第三方。截至2013年、2014年及2015年12月31日止三個年度以及截至2016年6月30日止六個月，我們的總收入分別來自約6,800名、7,200名、7,200名及5,000名客戶。截至2013年、2014年及2015年12月31日止三個年度以及截至2016年6月30日止六個月，我們分別約6.6%、5.1%、6.4%及4.2%的總收入來自新客戶。於往績記錄期間，我們與客戶之間並無經歷任何對我們的業務、財務狀況或經營業績產生重大影響的呆壞賬或糾紛。

我們的供應商

我們向不同的供應商採購零部件及／或現成產品，包括但不限於伺服電動機、驅動器、變速箱、編碼器、鉸鏈及門鎖、機械零件及機床。截至2013年、2014年及2015年12月31日止三個年度及截至2016年6月30日止六個月，我們的五大供應商合

概 要

共分別佔我們總採購成本的約58.3%、53.4%、55.6%及55.5%，而我們的最大供應商則合共佔我們總採購成本的約35.5%、31.6%、26.9%及28.2%。除Maxon Motor AG (Interelectric AG的聯營公司，持有蘇州鈞和及上海麥柯勝(我們擁有50%的附屬公司)的50%股權)外，於往績記錄期間，我們的五大供應商均為獨立第三方。截至2013年、2014年及2015年12月31日止三個年度以及截至2016年6月30日止六個月，Maxon Motor AG分別佔我們總採購成本的約14.7%、13.8%、16.4%及18.8%。於往績記錄期間，我們與供應商之間未經歷任何對我們的業務、財務狀況或經營業績有重大影響的產品質量及供應短缺問題或糾紛。

我們的銷售及工程技術人員

於2016年9月30日，我們擁有825名僱員，其中約37%為銷售及工程技術人員，彼等在不同辦事處致力於研究開發各種解決方案，以滿足我們客戶的工程需要。為及時掌握與行業相關的最新技術發展，我們的銷售及工程技術人員不時參加各種內部及外部課程及研討會以及貿易展會。我們透過佣金及花紅獎勵我們的銷售及工程員工，以激勵彼等擴大銷售。於往績記錄期間，我們未經歷任何對我們的業務、財務狀況及經營業績有重大影響的勞資糾紛。

我們的定價

我們主要根據採購所需零部件及／或現成產品的成本及我們向客戶提供工程解決方案的預期利潤率按全包基準向客戶收費。由於近來市場競爭及透明度日益提升，我們與競爭對手在產品種類以及滿足客戶工程需要的專業素質方面進行競爭。我們計算提供工程解決方案的利潤率時，主要考慮我們能夠提供的專業知識、我們的解決方案滿足客戶工程需求的有效性、我們客戶的接受程度、我們客戶的位置以及具體產品的市場定價等因素。

於受制裁國家的業務活動

除(i)截至2013年、2014年及2015年12月31日止三個年度以及截至2016年6月30日止六個月，我們總收入的約0.03%、0.005%、0.01%及0.08%分別產生自向位於緬甸聯邦共和國、俄羅斯及黎巴嫩(均為受制裁國家)的客戶所作銷售；及(ii)於2014年向位於香港的一名受制裁人士所作一次性銷售約23,000新元外，本集團於往績記錄期間及直至最後實際可行日期並無任何其他直接或間接與受美國、歐盟、聯合國或澳洲所制裁的任何國家、政府、實體或個人(包括但不限於為OFAC任何制裁對象的任何政府、個人或實體)有關的業務活動。經我們國際制裁法方面的法律顧問英國歐華律師事務所告知，向(i)位於受制裁國家的客戶；及(ii)位於香港的受制裁人士所作銷售並無違反國際制裁，且並無使我們、我們的股東、聯交所、香港結算、香港結算代理人及證監會涉及國際制裁。我們亦不知悉被實施任何制裁。更多詳情請參閱本[編纂]「業務－於受制裁國家的業務活動」一節。

競爭優勢

我們認為，我們的成功主要歸因於以下競爭優勢：(i)我們作為綜合工程解決方案供應商的清晰市場地位；(ii)我們敬業的管理團隊；(iii)我們在中國及其他亞洲國家及地區佔據龐大市場份額；及(iv)我們已確定及透明的往績記錄。

概 要

業務策略

我們擬採取以下策略來進一步發展我們的業務：(i)利用雙重資本市場策略提升本集團的國際形象；(ii)與可能成為我們若干附屬公司戰略股東的供應商保持利益一致；(iii)拓展不同地點的市場；及(iv)隨時掌握與我們所在本行業相關的最新技術變革。

股東及權證持有人資料

於最後實際可行日期，我們擁有354,684,950股已發行股份及179,972,475份將於2018年11月9日到期的未行使認股權證。每份認股權證均於新交所上市，附有按行使價每股新股0.60新元認購一股新股的權利。我們於(i)最後實際可行日期；(ii)[編纂]後；及(iii)[編纂]後及悉數行使認股權證（假設於[編纂]前現有股東的股權未發生任何變動及未計及因根據2016年億仕登僱員購股權計劃已經或可能授出的購股權獲行使而可能配發及發行的任何股份、根據2012年億仕登僱員表現股份計劃已經或可能授出的股份獎勵獲歸屬及我們根據授予董事的一般授權可能配發及發行或購回的任何股份（詳見本[編纂]「股本」一節））後的股權架構如下：

股東	最後實際可行日期		[編纂]後		[編纂]後及悉數行使認股權證後	
	股份數目	%	股份數目	%	股份數目	%
Assetraise ⁽¹⁾	131,055,150	36.95	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
孔先生	2,050,000	0.58	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
其他核心 關連人士 ⁽²⁾	21,373,800	6.03	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
公眾股東	200,206,000	56.44	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
合計	<u>354,684,950</u>	<u>100.00</u>	<u>[編纂]</u>	<u>100.00</u>	<u>[編纂]</u>	<u>100.00</u>

附註：

- (1) Assetraise由張先生及張太太實益擁有。因此，於最後實際可行日期張先生及張太太被視為於Assetraise持有的131,055,150股股份及63,945,125份認股權證中擁有權益。緊隨[編纂]後，Assetraise將實益擁有本公司已發行股本的約[編纂]。因此，根據上市規則，Assetraise、張先生及張太太將為本公司的控股股東。更多詳情請參閱本[編纂]「與控股股東的關係」一節。

Assetraise、張先生及張太太確認，彼等及彼等的緊密聯繫人目前概無直接或間接擁有、涉及或從事，或可能擁有、涉及或從事直接或間接與本集團的業務構成競爭或可能構成競爭的業務而須根據上市規則第8.10條予以披露。彼等亦已以本公司為受益人訂立不競爭契據。更多詳情請參閱本[編纂]「與控股股東的關係－不競爭承諾」一節。

- (2) 有關詳情，請參閱本[編纂]「歷史及公司架構－公司及股權架構」一節。
- (3) 上述資料乃基於截至最後實際可行日期可獲得及董事所知悉的資料編製。

概 要

於截至2014年12月31日止年度，我們的整體毛利率較上年有所下跌，主要由於市場上產品供應種類繁多，且業內的競爭企業眾多，令市場競爭加劇所致。

於截至2015年12月31日止年度，我們的整體毛利率較上年有所上升，主要由於我們擁有與若干供應商磋商更佳條款的能力所致。

於截至2016年6月30日止六個月，我們的整體毛利率同比下降，主要由於(i)人民幣貶值導致中國客戶不願接受產品普遍漲價中的一部分；及(ii)我們的市場規模及地位以及經營企業眾多，導致市場競爭加劇（詳細討論載於本[編纂]「財務資料－影響我們經營業績及財務狀況的因素－競爭」一節）。

我們的成本架構

於往績記錄期間，我們逾99%的總銷售成本為我們向客戶提供工程解決方案而採購的零部件。

除銷售成本外，我們的其他經營成本主要包括分銷成本、行政開支、其他經營開支及融資成本。

我們的分銷成本主要包括(i)僱員福利成本；(ii)銷售及市場推廣開支；(iii)差旅及住宿開支；及(iv)其他開支，分別佔我們於截至2013年、2014年及2015年12月31日止三個年度以及截至2016年6月30日止六個月總收入的約11.0%、8.7%、9.4%及9.1%。

我們的行政開支主要包括(i)僱員福利成本；(ii)董事袍金及酬金；(iii)折舊費用；(iv)差旅及住宿開支；(v)專業費；及(vi)其他開支，分別佔我們於截至2013年、2014年及2015年12月31日止三個年度以及截至2016年6月30日止六個月總收入的約13.4%、11.9%、11.8%及12.0%。

我們的其他經營開支主要包括(i)陳舊存貨及貿易應收款項減值撥備；(ii)存貨、呆壞賬以及物業、廠房及設備撇銷；及(iii)匯兌虧損淨額，分別佔我們於截至2013年、2014年及2015年12月31日止三個年度以及截至2016年6月30日止六個月總收入的約1.0%、0.8%、0.8%及1.5%。

我們的融資費用主要包括銀行借貸及融資租賃利息開支，於截至2013年、2014年及2015年12月31日止三個年度以及截至2016年6月30日止六個月，分別佔我們總收入的約0.6%、0.4%、0.3%及0.3%。

股東應佔全面虧損總額

儘管我們有非控股權益應佔全面收入總額，我們於截至2016年6月30日止六個月錄得本公司權益持有人應佔全面虧損總額，乃主要由於(i)[編纂]產生的有關開支（已全部由股東分佔）；及(ii)換算海外業務時的匯兌虧損淨額約2.7百萬新元（已從本公司權益持有人應佔溢利1.5百萬新元中扣除），而同一時期匯兌虧損淨額則為約0.7百萬新元（已從非控股權益應佔溢利1.7百萬新元中扣除），期中恰逢人民幣貶值。

概 要

經挑選綜合現金流量表數據

	截至12月31日止年度			截至6月30日止六個月	
	2013年	2014年	2015年	2015年	2016年
	千新元	千新元	千新元	千新元	千新元
				(未經審核)	
經營活動產生的現金流量淨額	8,879	3,803	8,381	1,695	4,097
投資活動所用的現金流量淨額	(4,641)	(8,800)	(7,951)	(5,967)	(6,515)
融資活動產生／(所用)的 現金流量淨額	10,792	232	220	2,497	(3,550)
現金及現金等值項目變動淨額	15,030	(4,765)	650	(1,775)	(5,968)
年／期初的現金及現金等值項目 貨幣換算對現金及現金等值 項目的影響	25,829	41,554	37,493	37,493	39,096
	695	704	953	313	(923)
年／期末的現金及現金等值項目	41,554	37,493	39,096	36,031	32,205

主要財務比率

	截至12月31日止年度／於12月31日			截至6月30日 止六個月／ 於6月30日
	2013年	2014年	2015年	2016年
純利率	4.0%	4.6%	5.1%	2.7%
流動比率	2.4倍	2.3倍	2.3倍	2.0倍
淨負債權益比率	9.2%	16.4%	19.8%	31.8%
資產負債比率	11.5%	10.5%	10.6%	9.8%
利息償付比率	10.5倍	18.3倍	23.2倍	12.7倍
資產回報率	3.9%	5.6%	5.7%	1.6%
股本回報率	5.7%	8.2%	8.5%	2.5%
平均貿易應收款項週轉天數	93天	75天	84天	88天
平均存貨週轉天數	93天	72天	81天	80天
平均貿易應付款項週轉天數	58天	46天	51天	52天

附註：資產負債比率 = 總負債（銀行借款+融資租賃）÷ 總權益 x 100%。其他財務比率的詳情請參閱本【編纂】「財務資料」一節。

概 要

物業估值

本[編纂]附錄三所載為一份關於本公司間接全資附屬公司創優實業所持有位於億仕登高科技工業園的地盤面積約40,046平方米及總建築面積為36,986平方米的物業（於截至2016年9月30日的估值約為17.8百萬新元，而我們於2016年6月30日的經審核綜合財務報表計入的相關賬面值約為16.7百萬新元）的物業估值報告。

近期發展

本[編纂]附錄一A載有本集團截至2016年9月30日止九個月的業績，已經我們的申報會計師大華馬施雲會計師事務所有限公司根據香港會計師公會頒佈的香港審閱委聘準則第2400號（經修訂）「審閱歷史財務資料的委聘工作」進行審閱。

我們的總收入由截至2015年9月30日止三個月的64.4百萬新元增加約6.6百萬新元或10.2%至截至2016年9月30日止三個月的71.0百萬新元。截至2016年9月30日止九個月，我們的總收入同比由183.7百萬新元增加約7.7百萬新元或4.2%至191.4百萬新元，主要由於(i)我們在提供各種專業工程解決方案及產品滿足客戶廣泛工程需求方面仍具有競爭性；及(ii)我們利用我們在區內的明顯優勢挽留客戶，其中來自我們運動控制解決方案及工業計算解決方案的收入均錄得增長，但來自其他專業工程解決方案的收入保持相對穩定，主要由於(a)我們來自中國及香港的運動控制解決方案市場的收入有所增加；及(b)我們的其他專業工程及工業計算解決方案於新加坡錄得較強需求，部份為(1)來自中國的其他專業工程解決方案的收入減少；及(2)來自新加坡運動控制解決方案的收入減少所抵銷。

我們截至2016年9月30日止九個月的整體毛利率約為25.2%，與截至2016年6月30日止六個月的約25.8%相比保持相對穩定。我們截至2016年9月30日止九個月的整體毛利率同比由約27.2%下降至25.2%，主要由於(i)人民幣貶值導致中國客戶不願接受產品普遍漲價中的一部分；及(ii)我們的市場規模及地位以及市場上產品供應種類繁多及經營企業眾多，導致市場競爭加劇。我們截至2016年9月30日止九個月的淨利潤率約為2.7%，與截至2016年6月30日止六個月的淨利潤率相同。但是，我們的淨利潤同比減少，主要由於(a)上文所討論原因導致我們的毛利下降；及(b)發生與[編纂]有關之開支約2.4百萬新元。因此，考慮到預計截至2016年12月31日止三個月將因[編纂]產生開支約[編纂]，預計我們於截至2016年12月31日止年度的純利將較上一年度錄得較大減幅。

無重大不利變動

董事確認，除就[編纂]產生的開支外，自2016年6月30日起及直至本[編纂]日期，我們的財務或貿易狀況並無重大不利變動，且並未發生可能對會計師報告的綜合財務報表當中所列資料造成重大不利影響的任何事件。

概 要

營運資金

經考慮可供本集團動用的財務資源，包括我們內部產生的資金及銀行融資，董事確認，我們的營運資金足以滿足我們目前（即自[編纂]日期起未來至少12個月）的資金需求。

股息

截至2013年、2014年及2015年12月31日止三個年度以及截至2016年6月30日止六個月，我們分別向股東宣派現金股息約1.8百萬新元、1.4百萬新元、1.4百萬新元及1.4百萬新元，因此我們的股息派付比率分別約為37.9%、19.3%、16.3%及92.7%。

我們的董事會並未制訂任何規定派息比率的政策。股息的數額及派付（倘支付）將取決於我們的經營業績、現金流量、財務狀況、未來前景以及董事認為有關的其他因素。過往的派息記錄不得用作確定本公司未來可能宣佈或支付的股息水平的參考或基準。

[編纂]統計數據

- | | | |
|------------------|---|---|
| [編纂] | : | 每[編纂][編纂] |
| [編纂] | : | [編纂][編纂]，佔本公司經擴大已發行股本約[編纂] |
| [編纂]時基於[編纂]的估計市值 | : | 約[編纂]（或[編纂]） |
| [編纂] | : | [編纂] |
| [編纂] | : | [編纂] |
| [編纂]用途 | : | 本公司發行[編纂]的[編纂]淨額[編纂]（或[編纂]）（即[編纂]總額經扣除[編纂]費用及佣金及本公司應付估計開支）： <ul style="list-style-type: none">• [編纂] - ([編纂]（或[編纂]）) 預計將用作於[編纂]後六個月內全額償還三筆銀行貸款及部份償還一筆銀行貸款（有關借款於我們的一般及日常業務過程中籌借，實際利率介於每年2.9%至4.9%，自本[編纂]日期起計3個月至6個月內到期）；及• [編纂] - ([編纂]（或[編纂]）) 預計將用作營運資金 |

（更多詳情請參閱本[編纂]「未來計劃及[編纂]用途」一節。）

概 要

本公司擁有人應佔每股未經審核備考經調整綜合有形資產淨值 [編纂] (有關所使用假設及計算方法的進一步詳情，請參閱本[編纂]附錄二「未經審核備考財務資料」。)

附註：本節採用1新元兌5.70港元的匯率，僅供說明用途。關於所用其他匯率的資料，請參閱本[編纂]「有關本[編纂]及[編纂]的資料-匯率換算」一節。

[編纂]開支

[編纂]總開支(包括我們須支付的[編纂]費用及佣金)估計約為[編纂](或[編纂])，其中約[編纂](或[編纂])乃直接因[編纂]中發行[編纂]產生，且將作為權益扣減項入賬(截至2016年6月30日尚未入賬)及已產生開支約[編纂](或[編纂])將作為行政開支在我們截至2016年12月31日止年度的綜合全面收益表，其中已產生開支([編纂](或[編纂]))已就截至2016年6月30日止六個月支銷)。上述[編纂]開支總額為最後可行估計，僅作參考用途，而將確認的最終金額可能與此估計有所不同。

合規

於往績記錄期間及截至最後實際可行日期止期間，我們並無完全遵守適用的法律法規。該等不合規事項包括(i)未能就我們在億仕登高科技工業園的若干業務營運提交環境保護驗收申請；(ii)未根據印尼的社會醫療保證計劃為我們的印尼僱員作登記及作出財務供款；及(iii)未向越南工會基金組織作出供款。董事認為該等不合規事項未曾及將不會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。為了確保日後遵守不同營運方面的適用法律法規，我們已採納並將採納多個補救措施及／或內控措施。詳情請參閱本[編纂]「業務－合規事宜」一節。

風險因素

任何[編纂]均有風險：(i)我們過去的收入及盈利記錄並非我們未來表現的指標；(ii)我們對中國市場的依賴在中國遭遇經濟衰退時可能會對我們未來的業績表現產生風險；(iii)倘我們失去部份或全部主要供應商，我們的採購能力以及我們的業務可能會受到重大不利影響；(iv)因此，倘我們無法將增加的銷售成本轉嫁予客戶，我們的銷售成本將會增加，且我們的盈利能力可能受到重大不利影響；(v)倘我們的銷售及工程技術人員的表現不如預期，我們的銷售及市場推廣能力以及我們的業務可能會受到重大不利影響；(vi)由於我們並無進行尖端的產品研發，我們可能會失去我們的競爭優勢；(vii)我們在定價及向客戶提供的工程技術解決方案方面面臨激烈的市場競爭；(viii)倘我們的銷售及工程技術人員不掌握與本行業有關的最新技術變革，他們可能會因此失去競爭優勢；(ix)倘我們損失部份或全部關鍵管理人員，我們的業務可能會受重大不利影響；及(x)我們的總部位於新加坡，且依靠我們的海外業務，因此面臨外幣風險。與[編纂][編纂]有關的一些風險載於本[編纂]「風險因素」一節。閣下決定[編纂][編纂]前務請細閱「風險因素」整節。