

## 風險因素

閣下於投資股份之前應仔細考慮本文件所載的全部資料，包括以下所述有關我們業務、本行業及[編撰]的風險及不確定性。閣下務請特別注意，本公司於開曼群島註冊成立，且我們的主要業務乃於台灣及中國進行，所受規管的法律及監管環境在若干方面有異於其他國家的現行法律及監管環境。我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到任何該等風險的重大不利影響。我們的股份成交價亦可能因任何該等風險而大幅下跌，而閣下或會因此損失全部或部分投資。

### 有關我們業務及行業的風險

我們絕大部分業務產生自有限數量的主要客戶。我們的客戶集中性令我們面臨我們主要客戶面臨的風險且可能令我們受限於營收及盈利能力大幅波動或銳減的相關風險。

我們絕大部分業務產生自若干主要客戶，包括合約製造商及品牌公司。於2014年、2015年及2016年，我們的五大客戶分別佔我們營收的61.5%、53.0%及56.1%，而最大客戶分別佔我們營收的43.0%、35.7%及23.4%。於2014年及2015年，我們的最大客戶為我們的關連人士鴻海及其附屬公司。於2016年，我們的最大客戶為一家品牌公司(獨立第三方)。此外，同期，我們向鴻海集團作出的銷售分別佔我們營收的43.9%、37.0%及23.0%。此外，於往績記錄期間，我們與鴻海集團(為合約製造商)的大部分銷售活動乃由有限數量的主要品牌公司指定，該等客戶被認為是有關銷售活動的主要決策者。見「業務 — 我們的客戶 — 概覽」及「關連交易」。於2014年、2015年及2016年，前五大品牌公司指定的互連解決方案及其他產品的銷售額佔我們向鴻海集團銷售的50%以上。該安排下的品牌公司並非我們維持可獨立準確追蹤我們向品牌公司的指定合約製造商作出實際銷售額的會計記錄或設有自動化管理資訊系統的客戶。因此，前五大品牌公司指定的上述最低銷售百分比乃由人工根據我們可獲得及檢索的資料進行編製。因此，該等品牌公司指定的實際銷售百分比可能會高於上述最低銷售百分比，不應作為代表我們根據該安排向品牌公司作出銷售的解釋。

我們於有限數量的主要客戶當中銷售的集中性令我們面臨或會對我們的營收及盈利能力造成重大不利影響的多項風險，該等風險包括任何主要客戶對我們的互連解決方案及其他產品需求減少，或失去任何主要客戶。此外，由於我們存在重大資本支出及折舊開支(屬

---

## 風 險 因 素

---

固定性質)，我們主要客戶的需求出現任何波動都將對我們的盈利能力造成負面影響。此外，就我們任何主要客戶的產品、技術或知識產權發起的訴訟及其他質疑亦可能會減少向該等客戶或若干主要市場銷售互連解決方案及其他產品。倘發生任何上述情況，則我們的業務、經營業績及財務狀況都將受到重大不利影響。

**我們面臨有關客戶群多樣化及擴張至其他或新終端市場或在終端市場內提供新產品的風險，且倘我們無法有效管理該等風險，則可能會對我們的競爭地位及經營業績造成重大不利影響。**

作為我們增長策略的一部分，我們計劃豐富我們的客戶群，並擴張至其他或新終端市場或在終端市場內提供新產品。為實施該策略，我們須繼續：

- 吸引新客戶；
- 與客戶共同開發各種全新及現有終端應用的客製化全新互連解決方案，其中一些互連解決方案我們未必熟悉或擁有相關經驗；
- 提高我們的研發能力且能夠推出滿足客戶需求的新產品，亦有能力以節省成本的方式生產該等產品；
- 於新地點維持足夠的生產設施或設立生產基地對我們的現有業務進行補充，滿足客戶需求；
- 迅速調整生產基地的生產線並協調生產活動或改變生產計劃以應對客戶需求的變化；
- 在將新互連解決方案及其他產品整合至我們的生產流程的同時維持平均產量；
- 維持足夠的原材料及組件供應以具成本效益的方式滿足客戶需求；
- 對有關生產客戶規定的新互連解決方案及產品的費用進行控制，此通常涉及客製化的互連解決方案及產品設計與開發，以及調整及簡化我們的生產流程以擴大並豐富我們的客戶群；
- 對有關我們為進入新終端市場而設計及開發新互連解決方案及其他產品的計劃的費用進行控制；
- 與我們決定進入的新終端市場上可能擁有較強的研發、製造及融資能力，且可能

## 風險因素

與相關終端市場的客戶維持著更好合作關係的現有參與者進行有力競爭；及

- 挽留及吸引合資格僱員。

我們無法保證我們能夠成功實現上述目標。倘我們未能實現任何或全部上述目標，則我們的業務及未來前景或會受到重大不利影響，且我們的營收及盈利能力均可能遭致削弱。

此外，我們無法保證我們就互連解決方案鎖定的新終端應用(如汽車應用、工業設備、醫療器械、雲計算及物聯網)將得到廣泛的商業認可並產生足夠需求。此外，我們無法保證我們提供的新產品將提升我們預期的整體毛利率或盈利能力。倘我們提供的產品的新終端應用無法得到廣泛的商業認可、產生足夠需求或達致我們的銷售目標，則我們的增長策略可能無法取得成功，我們的業務、未來前景、經營業績及財務狀況或會受到不利影響。

**我們未必能夠通過預測及適應技術變革及提供高品質互連解決方案以及相關產品及服務以優化互連解決方案及其他產品的產品組合，此將會對我們實現增長計劃的能力造成重大不利影響。**

我們的發展及未來成功取決於我們強化現有互連解決方案及其他產品組合、敢於嘗試新終端市場應用(包括相關新興應用)、保持我們的領先技術及設計創新以及提升我們市場地位的能力。此外，數量有限的產品開發舉措可能於年內不時對我們的發展作出較大貢獻。由於使用我們互連解決方案的產品趨於成熟，我們所面臨的競爭加劇及定價壓力增加，而我們生產該等產品的互連解決方案的盈利能力，以及我們順利吸引並留住客戶的能力將取決於我們預計並有效回應客戶日益變化需求及喜好以及競爭格局變化、鑒別新穎互連解決方案、採納不斷革新的生產技術以及開發及升級可滿足客戶需求的互連解決方案與其他產品和服務的能力。我們自所服務的終端市場(尤其是電腦及消費電子、移動及無線設備終端市場)產生的營收分別佔我們於2015年的營收的39.1%及39.7%以及分別佔我們於2016年的營收的28.0%及43.0%。我們提供服務的終端市場生產週期較短且技術持續提升，因此，我們所服務的該等終端市場上對品牌公司產品需求發生變化可影響我們的經營業績。我們無法保證我們將能夠成功地對我們的互連解決方案及其他產品進行開發及升級且將獲得市場認可、實現技術可行性或滿足我們客戶指定的標準及規格，就此而言，我們挽留客戶、擴充客戶群及維持市場領先地位的能力或會受到不利影響。因此，我們的業務、前景、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們所面臨的定價壓力或會對我們的財務業績造成不利影響。

在中國，由於若干客戶競爭激烈、議價能力強及降價要求增加、技術推陳出新、產品趨於成熟或若干產品供應過剩，我們每條產品線都面臨著定價壓力。儘管我們不斷努力降低成本消除定價壓力，我們仍可能無法實現按比例削減成本或維持當前的成本削減比率。我們或會考慮改變我們的定價政策以應對競爭，惟我們仍未必能夠成功挽留客戶及佔有市場份額。有關我們價格及定價政策的任何廣泛變動均可能削弱我們的盈利能力。我們預計我們的所有產品於未來仍將存在定價壓力。

我們在業務及有關提供互連解決方案及其他產品方面面臨激烈競爭壓力。我們無法有效展開競爭將損害我們的業務及未來發展前景。

我們的業務競爭十分激烈。我們的營收自2014年起於2015年減少乃主要由於使用我們互連解決方案及其他產品(尤其是全球移動及無線設備終端市場)的品牌公司所提供的產品組合趨於成熟以及定價壓力增加。互連解決方案及其他產品行業及市場(包括(其中包括)電腦及消費性電子以及移動及無線設備終端市場)具有技術瞬息萬變、開發新終端產品並迅速遭淘汰、不斷革新的行業標準及於產品生命週期內出現價格暴跌等特點。我們主要於以下方面展開競爭：

- 產品功能、質量及可靠性；
- 設計、技術、研究及生產能力；
- 符合客戶訂單規定及交貨進度的能力；
- 生產相關產品所需的專利及其他知識產權；
- 客戶關係及服務；及
- 產品價格。

就我們的產品或互連解決方案而言，我們無法保證我們將於該等領域保持競爭力。雖然我們會努力平衡定價壓力，包括將我們的服務併入或整合至終端客戶產品開發程序以生成新終端產品的定制解決方案，提高我們的技術能力或提升我們的生產效率以降低成本，惟我們所付出的努力未必有效。此外，由於我們計劃擴大生產活動以推出產品及新的互連解決方案，我們或會面臨來自相同市場其他參與者的激烈競爭。我們的許多現有或潛在競

---

## 風險因素

---

爭對手可能會在財務、生產、銷售、市場營銷及其他資源方面追平或超越我們。倘未來我們無法展開有效競爭，則我們的業務及未來發展前景或會受到重大不利影響。

**我們的研發活動未必能夠產生預期效益，且我們可能無法成功推出互連解決方案或相關產品並保持競爭力。**

為保持競爭地位及持續發展業務，我們須不斷為現有及潛在客戶開發及推出市場領先的解決方案及服務。我們互連解決方案及其他產品的市場特徵乃不斷進行技術開發及創新以提升互連解決方案及其他產品的性能，滿足日益複雜多樣的市場需求。因此，我們專注進行研發活動，此需要大量人力資源及資本投資。於2014年、2015年及2016年，我們的研發開支分別為118.3百萬美元、121.7百萬美元及168.7百萬美元。該持續增長主要由於我們加大了尤其對通訊基礎設施及移動及無線設備終端市場的研發力度所致。於2016年，我們的研發開支增加，亦由於整合我們於2015年末收購的安華高的光學模塊業務研發人員所致。見「財務資料—綜合收入表之主要組成部分—研發開支」。此外，研發新生產技術、互連解決方案及其他產品需時甚長且成本昂貴。然而，我們的研發活動未必能夠取得成功，我們未必能夠吸引及挽留相關活動所需研發人員且無法保證投資能夠取得預期回報。

即使我們的研發活動取得成功，我們仍可能無法應用我們所開發的各項技術引進及升級獲得客戶及更廣闊市場接納的互連解決方案及其他產品。我們亦可能無法及時應用該等技術以搶佔市場先機。可從新開發技術、產品或解決方案獲取的經濟利益水平亦可能受我們的競爭對手複製該等技術、產品或解決方案或開發更先進或廉價產品的能力與速度的影響。倘我們的技術、產品或解決方案遭複製、取代或棄用，或倘對我們所開發互連解決方案及其他產品的需求達不到預期，我們或無法從有關該等技術、產品或解決方案的營收中收回相關研發開支。此外，倘我們無法預計並響應客戶的技術發展趨勢或終端產品發展並迅速開發符合我們客戶要求的全新創新型技術、產品或互連解決方案，我們可能無法以具競爭力的價格生產足夠先進的產品或互連解決方案，進而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

## 風 險 因 素

此外，除研發新互連解決方案及其他產品外，我們亦專注於研發新生產技術，在降低生產成本的同時提高生產效率及質量。倘我們無法在預期時間內開發相關流程或其他新生產技術，或倘未能達到新生產技術的預期效果，則我們的業務及未來前景或會受到重大不利影響。

**我們的業績部分取決於客戶所在行業及彼等的終端產品需求。**

我們的客戶通常會要求我們就使用終端產品(如電腦及消費性電子、移動及無線設備、通訊基礎設施或其他新興技術)設計、開發並生成互連解決方案。因此，有關我們的互連解決方案及相關產品及服務的需求部分取決於品牌公司設計、開發、生產及銷售的終端產品的需求及業界認可及採用新技術或標準的程度，任何有關行業需求或活動減少均可能會導致我們的客戶訂單數量或訂單交易量減少，進而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大影響。倘我們未能順應我們所提供服務的終端市場的行業趨勢，則我們的前景將受到重大不利影響。於2014年、2015年及2016年，我們自電腦及消費性電子終端市場所產生的營收分別為41.0%、39.1%及28.0%，自移動及無線設備終端市場所產生的營收分別為39.5%、39.7%及43.0%。因此，全球電腦及消費性電子連接器市場普遍低迷，以及全球移動及無線設備終端市場中我們的客戶根據彼等各自生產推新時間表所下達訂單波動，導致有關我們的互連解決方案的客戶需求及客戶訂單減少，令我們於往績記錄期間貨品銷售所產生的營收有所減少。我們亦須承受我們所提供服務的終端市場季節性風險。見「一 季節性可能會使我們的營收及經營業績出現波動」。

我們的客戶依賴我們於短時間內按照具體規格生成互連解決方案及生產其他產品。我們的客戶通常會於根據自身生產需要而向我們下達採購訂單之前向我們提供生產時間表滾動預測。相關滾動預測並不具約束力，但我們通常會根據該等預測分配我們的內部資源以規劃我們的生產活動及管理存貨。我們的客戶承諾具短期性質且使用我們互連解決方案及其他產品的終端產品需求變化迅速，此將降低我們準確估計未來需求的能力並增加生產的複雜性，從而限制我們最大限度利用產能的能力。倘有關我們互連解決方案及其他產品的需求遠滯後於我們或客戶的預期，則我們可能未充分利用我們的產能或未能生產更多的互連解決方案及其他產品供我們出售，此可能會嚴重影響我們的財務業績及現金流量並可能增加我們過期庫存清倉的負擔。另一方面，倘我們的互連解決方案及產品的需求超過我們的預期，則我們可能無法充分提升產能或制定合適時間表以滿足相關需求，且我們的業務或會因此受挫。

## 風險因素

倘我們所依賴的生產經營面臨困境或遭到拖延，則我們於滿足客戶需求時或會遭致困難。倘我們無法有效實施生產計劃或我們的生產經營出現意外或長期中斷，則我們的經營業績或會受到重大不利影響。

我們於未來取得成功部分依賴於我們根據客戶詳定交貨時間框架滿足彼等生產及裝配計劃及要求的能力。尤其是考慮到大部分配合我們互連解決方案及其他產品的品牌公司產品的生命週期相對較短，彼等於推出新產品時通常會在有限時間內需要我們大量提供客製化互連解決方案及其他產品以期利用相關產品較高的原始需求優勢。因此，我們滿足有關需求的能力部分取決於我們短時間內快速提高技術複雜型產品的產能並開始大規模生產的能力。我們須就此通過調整及優化生產資源及程序維持及提升我們的生產能力、於旺季外包部分勞動密集型低附加值的生產工序、招聘額外的生產僱員完成客戶訂單以及收購、擴大及升級我們的測試設備及生產基地。概不保證我們將能及時維持及提升我們的產能或有效實行我們的生產計劃。倘我們不能維持或提升產能以滿足客戶的需求，或我們的生產營運遭受意外或長時間中斷，我們的增長前景可能有限。此外，我們亦無法向閣下保證，該等計劃將能按時順利執行，甚至無法執行，或達到預期的效益。

**我們提高產能的措施存在風險及不明朗因素。**

為於營運過程中實現我們預期中的規模效益以使我們能夠繼續迅速提高新互連解決方案及其他產品的產能以響應客戶需求及時間表，我們計劃繼續擴大我們的現有產能。我們的擴張計劃及業務發展需要大量資本開支且須佔用管理層大量時間。我們擬動用營運及[編撰]所得款項所得現金為相關採購及開支提供資金。儘管如此，我們可能仍需進行其他融資以實現我們的擴張計劃且於獲得相關融資的過程中或會遭致困難。請參閱「— 我們可能需要更多資金，但可能無法及時以有利條件獲得所需資金或可能根本無法獲得所需資金。」

我們提高產能存在其他重大風險及不確定性，包括但不限於：

- 原材料、電子零部件價格上漲且獲取難度加大、缺少技能嫺熟之僱員、交通局限性、與客戶或供應商產生糾紛及設備故障等系列因素(大部分為我們無法控制的因素)導致的意外延遲及成本超支；
- 於達致我們預期的規模經濟前，我們新互連解決方案及其他產品初期大規模生產

---

## 風 險 因 素

---

階段的生產效率及收益偏低，此或會對我們既定期間的毛利率造成重大影響；

- 我們自有關政府機構取得所需許可證、牌照及批文的能力；
- 第三方或我們內部所研發的必要技術或設備的實用性；
- 分散管理層注意力及其他資源；及
- 自然災害或其他突發事件引起的中斷。

此外，我們為提高產能所付出的努力未必能達到預期效果。倘我們的互連解決方案及其他產品的需求量小於預期，則我們或會出現產能過剩及人員及其他資源利用率不足等相關問題，此可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

另一方面，倘我們未能準確估計新生產設施所需的爬坡時間或我們的新推出產品未能及時達至預期產量，我們或會產生額外原材料成本、外判或分包開支以確保及時向客戶交付產品。例如，由於我們於2016年底新建的越南工廠的耳機生產爬坡慢於預期以及有關產品的產量提升低於預期，而預計到我們的一名品牌公司客戶於2016年9月若干新智能手機產品的耳機所使用的新互連解決方案的需求增加，我們已增加從鴻海集團採購模具零件。

**收購事項、戰略投資、合作關係或結盟可能難以整合或識別並可能分散主要管理層人員的注意力、干擾我們的業務、攤薄股東價值及對我們的財務業績(包括商譽及其他無形資產減值)造成不利影響。**

收購事項已構成並將繼續構成我們發展策略的重要部分。於2015年12月，我們收購安華高的光學模塊業務。我們近期已收購一間專門從事電池研發及製造的公司。我們持續與潛在合作伙伴(包括我們的關連人士)就開發互連解決方案及其他產品的合作展開討論。我們預期繼續對我們整體業務策略當中的廣泛潛在戰略交易進行評估及考量，包括業務合併、業務收購及出售、技術、服務、解決方案及其他資產以及戰略投資及結盟。我們可能會隨

---

## 風 險 因 素

---

時就一項或多項相關類型交易展開討論或談判並可能於[編撰]完成後進行有關交易。然而，相關交易涉及重大挑戰及風險，包括：

- 難以將所收購公司的人員、業務、解決方案、服務、技術、內部控制及財務報告與我們的業務進行整合；
- 干擾我們的持續業務、分散管理層及僱員注意力及增加開支；
- 專業技術人才及我們所投資或收購業務的良好客戶合作關係流失；
- 倘我們透過合營公司進入新終端市場，則維持與合營公司合作夥伴之業務關係；
- 我們可能缺乏對有關我們可能無法取得管理及經營控制權的投資的控股合伙人或股東施加影響力，此可能妨礙我們實現我們於有關投資的戰略目標；
- 包括我們因新司法權區或新行業收購事項或於其他方面面臨的新監管規定及合規風險在內的不確定因素及挑戰；
- 我們所收購或投資的任何公司(或其聯屬公司)於我們的收購實現或投資行為發生前既已存在的實際或經指控不當行為或不合規行為或會遭致對有關公司或我們進行負面宣傳、政府質詢或調查；
- 於有關目標收購事項完成後，不可預見或隱性負債或成本可能會對我們造成不利影響；
- 有關反壟斷及反不正當競爭法的監管障礙或完成有關交易的風險或其他難處；及
- 實現預期協同效益及有關收購事項及投資活動發展機遇的挑戰。

除整合我們於2015年12月收購安華高的光學模塊業務外，我們於整合重大收購事項方面經驗不足，以上任何困難均可能阻礙我們自有關交易獲得裨益的能力、干擾我們的日常業務、分散管理層及僱員的注意力並增加我們的開支(如減值撥備及撇減)。

我們可能透過債務融資、發行股本證券、動用現有現金或綜合以上方式為未來交易提供資金。通過債務融資的收購事項可能會要求我們劃撥絕大部分現金流量至本金及利息付

## 風 險 因 素

款且可能向我們施加限制條件。通過發行股本證券融資的收購事項可能會攤薄現有股份的股份價值及投票權，此舉將影響我們的股份市價。通過我們自有現金融資的未來收購事項可能會完全耗盡我們的現金及運營資本。於借貸資金、出售證券或於運營活動中產生充足現金為我們的投資活動提供融資的困難或會對我們的經營業績造成重大不利影響。

我們可能無法物色合適的收購事項、戰略投資或合作關係或結盟候選人，或即便我們物色到合適人選，我們仍可能無法按商業上可接受條款完成交易或根本無法完成交易。我們無法物色合適收購目標或戰略投資、合作夥伴或結盟，或無法完成有關交易，則可能損害我們的業務及發展前景。

**我們的主要生產投入出現價格顯著波動或短缺均會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。**

我們生產過程中使用的主要原材料為基礎金屬（主要為銅及鋁）、電子元件、貴金屬（主要為金鹽）及塑料原料。於往績記錄期間，有關所用原材料及耗材的明細資料，請見「財務資料—綜合收入表之主要組成部分—銷售成本」。上述投入材料或會因全球供應量水平變動、供應中斷及其他因素引致的顯著價格波動。我們主要通過將投入材料的購買價與客戶採購訂單的價格條款進行協調的方式管理相關價格風險。我們無法向閣下保證我們將能夠始終有效管理投入材料的價格風險或將所增加投入價格轉嫁予客戶。倘我們未能有效管理價格上漲風險，則我們的業務、經營業績及財務狀況或會受到重大不利影響。

**倘我們的互連解決方案及其他產品存在質量缺陷，則我們或會失去客戶並須承擔產品責任，此可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。**

我們的業務依賴於我們提供始終如一高品質互連解決方案及其他產品的能力。我們大部分互連解決方案及產品均須符合行業技術標準且我們亦須遵守出售我們互連解決方案及其他產品或出售應用我們互連解決方案及其他產品的終端產品所在國家有關政府機構所訂立或所加入行業協會所規定的安全及其他規定。例如，除一般遵守的適用當地法律法規以外，部分客戶可能會要求我們遵守電子行業公民聯盟（「EICC」）就企業社會責任及工作安全所規定標準。倘我們未能符合或超過相關標準，則我們的競爭對手將侵佔我們的市場份額。此外，我們的客戶於甄選供應商時尤其重視產品質量及可靠性因素。儘管我們與分包商已實行嚴格的質量控制流程，我們仍無法向閣下保證我們的互連解決方案概不存在任

---

## 風 險 因 素

---

何缺陷或故障或概不發生無法達到客戶要求的情況，發生任何上述情況均可能令我們失去客戶。我們或須對瑕疵產品或互連解決方案進行替換或修整且自行承擔有關成本，對我們的客戶及彼等的客戶因瑕疵產品造成損失或損害所提出的有關訴訟或索償進行辯護。倘我們遭致索償或法律訴訟，我們或須投入大量資源為自身提供辯護。此外，我們的聲譽及品牌或會因有關訴訟而受到重大不利損害。

此外，我們互連解決方案及其他產品的質量亦取決於我們自第三方採購的原材料及電子元件以及分包商加工組裝產品的質量。倘我們因第三方供應商或分包商的瑕疵原材料、電子元件或組裝產品而遭致產品責任或索償，則我們或會根據有關供應商與我們訂立的購買協議向該等供應商提出索償。倘無法自供應商獲得賠償或所獲賠償款項不足，則我們可能須自行承擔有關賠償客戶或替換互連解決方案的成本及開支，此舉或會對我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

截至最後實際可行日期，我們並未為我們的互連解決方案或其他產品購買任何責任險，原因乃我們認為此舉不符合一般行業慣例。儘管於往績記錄期間我們並無發生任何涉及客戶的重大召回、產品責任問題、重新加工或維修等事件，倘未來出現任何產品責任索賠均會對我們的業務、前景、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

### **我們可能無法保障我們的專利權及非專利類知識產權。**

我們的成功取決於我們在不侵犯第三方知識產權的前提下獲得及維持產品、互連解決方案、技術、設計及專有技術的專利、商標及其他知識產權保護的能力以及我們成功保障自有知識產權權利的能力。截至2016年12月31日，我們於全球範圍內擁有超過800項專利及1,000項有效專利申請，我們亦於同日獲得鴻海約6,000項獨家專利授權。我們的專利主要涉及應用於業務當中的技術、生產工藝及設計。截至2016年12月31日，我們於世界範圍內擁有70個商標，另有16個商標正在申請。我們無法向閣下保證我們所採取的措施足以保障我們的專利權或非專利類知識產權或防止第三方披露或在未經授權的情況下使用我們的知識產權。就我們的互連解決方案及其他產品設計及其他技術提出的訴訟的效力及範圍涉及複雜的科技、法律及事實問題及分析，因此，我們的技術、專有技術及其他知識產權的有效性及範圍可能極其不確定。因此，由於知識產權可能會面臨挑戰、無效或不可執行，故擁

---

## 風 險 因 素

---

有知識產權未必能夠使我們完全避免競爭。此外，擁有專利並不能保證生產、銷售或使用我們的互連解決方案及其他產品將不會侵犯其他權利。

### 我們或會面臨知識產權相關的申索。

我們可能會不時陷入我們的競爭對手或其他第三方提出的知識產權侵權索賠。例如，於2017年2月，J.S.T. Corporation（一名獨立第三方及我們的競爭對手之一）向美國國際貿易委員會（「國際貿易委員會」）提出對包括我們在內的幾方進行調查，指稱我們所製造並銷售予我們一名客戶的若干互連解決方案侵犯了其一項專利權。國際貿易委員會調查仍處於初級階段，且國際貿易委員會的調查結果尚不確定。然而，倘國際貿易委員會調查結果對我們不利，國際貿易委員會或會頒佈禁令，禁止我們向在美國的客戶銷售有爭議的相關互連解決方案。於往績記錄期各年度，存在爭議的相關互連解決方案的銷售額佔我們總營收的不到0.5%。J.S.T. Corporation亦向伊利諾州北區地方法院提起類似索賠申訴，於國際貿易委員會調查取得結果及決議前，該申訴尚待解決。J.S.T. Corporation向伊利諾州北區地方法院提出的申訴中目前並未指明損害賠償。有關詳情，請見「業務—知識產權」。國際貿易委員會調查仍處於初級階段，且國際貿易委員會的調查結果尚不確定。知識產權訴訟的辯護及起訴、專利抗辯程序及相關法律及行政程序或會引致高昂成本且耗時良久，可能需要我們技術及管理人員投入大量精神及資源。我們無法向閣下保證我們將於任何訴訟當中取得有利結果。倘潛在索償或訴訟的任何裁決對我們不利，則我們或須向第三方承擔重大責任。因此，我們或須向第三方尋求授權、持續支付權利金或重新設計我們的產品或互連解決方案。我們亦可能接獲禁令不得生產或銷售我們的產品、互連解決方案或使用我們的技術。曠日持久的訴訟亦可能導致訴訟解決前，我們現有或潛在客戶購買或使用我們產品或互連解決方案遭押後或限制。

### 我們須向客戶履行保密義務。

鑒於我們提供客製化性質的互連解決方案及其他產品，我們於參與客戶生產開發、研發及新生產推出階段須向客戶履行保密義務。倘我們或我們的僱員未能保守有關商業機密，則我們或會遭致客戶的索賠或失去該等客戶。

---

## 風險因素

---

我們的重大國際業務及銷售使我們須承擔若干經濟、政治及其他風險以及不確定因素，並須遵守其他合規性及監管要求。我們可能無法使我們的國際業務維持於現有水平或有效擴大我們的國際業務。

基於提供予有關客戶實體的發票上的賬單地址(不論是否為客戶的總部)，我們的收入絕大部分來自於大中華區以外的客戶。例如，於2014年、2015年及2016年，我們於大中華區外的銷售額分別約為353.5百萬美元、454.9百萬美元及1,380.6百萬美元，分別佔我們同期收入的14.2%、19.5%及47.9%。另外，我們亦於越南及墨西哥擁有生產設施，於大中華區以外地區(包括美國及新加坡)進行研發及其他活動。我們預期於大中華地區以外地區的互連解決方案及其他產品銷售額將繼續佔我們業務的主要比重，同時我們預期於全球範圍內進一步擴大我們的生產、研發及其他業務。因此，我們將面臨一系列與國際業務有關的風險及不確定性，包括但不限於：

- 匯率波動；
- 政治及經濟不穩定(包括，例如，英國公佈其退出歐盟的全民公投結果後的不穩定及不確定性)；
- 外國政府設置的關稅、貿易壁壘及其他限制性活動；
- 知識產權保障遭致削弱的潛在可能性；
- 較長的客戶付款週期及海外稅務；
- 遵守當地法律及行業準則；
- 全新法律體系；及
- 文化及語言差異。

我們在特定情況下通過第三方分銷商推廣我們的互連解決方案及其他產品，且面臨與該等安排有關的風險。

我們亦在少數情況下主要(i)應若干品牌公司的具體要求，通過分銷商銷售互連解決方案及其他產品，或(ii)銷往美國、新加坡、日本、大中華區及歐盟等若干地區，此乃由於相關分銷商已於相關地區建立關係。於2014年、2015年及2016年，我們的第三方分銷商總數分別為10、12及20家。於2014年、2015年及2016年，自第三方分銷商銷售活動當中產生的營收

## 風險因素

分別佔我們營收的6.0%、6.2%及9.3%。於2016年，第三方分銷商總數增加及向該等分銷商銷售所產生的營收佔我們營收的百分比增加，乃主要由於我們將2015年12月自安華高收購的光學模塊業務併入我們的業務所致。截至2016年12月31日，我們委聘6家此類新第三方分銷商，以促進我們的光學互連解決方案及通訊基礎設施終端市場其他產品之銷售。我們通過第三方分銷商進行的銷售活動面臨一系列風險，包括：

- 我們的經甄選分銷商有效銷售我們的互連解決方案及其他產品的能力；
- 分銷商提供的客戶服務質量或會對我們的聲譽或品牌形象造成損害；
- 我們日後擴大安排現有分銷商的能力；
- 我們互連解決方案及其他產品銷售活動所得毛利率下降；及
- 與終端客戶的聯繫減少。

我們與分銷商的關係類似於買賣雙方的關係，我們無法控制分銷商的經營及存貨且該等分銷商無需制訂自身的定價政策及因排他性而於分銷地區與其他方或（就有限情況而言）特定品牌公司進行競爭。我們的競爭者可能會向我們的分銷商提供優惠條件以更好地銷售彼等的互連解決方案或產品，此舉將限制或減少我們的銷量。任何我們與分銷商的重大銷售干擾（包括分銷商無能力或無意繼續購買我們的互連解決方案及其他產品，或彼等未能妥善管理有關購買我們的互連解決方案及產品並作出付款的業務）或會對我們的業務、經營業績、財政狀況及現金流量造成重大不利影響。另外，倘我們無法持續建立或維持與第三方分銷商之間的良好合作關係，則可能會對我們的業務、經營業績及財政狀況造成重大不利影響。

此外，作為將自安華高收購的光學模塊業務整合至我們業務的一部分，於2016年6月，我們與一家新第三方分銷商（一家公開上市公司）訂立分銷協議，據此，我們光學互連解決方案及產品的採購訂單於產品出貨日期之前須遵守若干取消規定及我們銷售予有關分銷商的新互連解決方案及產品須遵守若干產品退貨規定。見「業務 — 我們的客戶 — 銷售予分銷商及零售商」。截至最後實際可行日期，我們並未收到有關分銷商取消訂單或退貨的任何請求。倘該分銷商日後要求取消訂單或退貨，我們光學互連解決方案及產品的銷售及生產可能會受到重大干擾，此將會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

---

## 風 險 因 素

---

我們的業務及客戶及供應商的業務均容易受無法控制的自然災害及其他事件影響，發生有關自然災害及其他事件或會對客戶及供應商的供應鏈以及我們的設施、人員及經營業績造成不利影響。

我們的業務依賴客戶及供應商的生產設施持續不中斷運作。然而，該等設施面臨設備故障、未能遵守適用規例、電力供應中斷、工業意外、勞工短缺、罷工、火災、地震或其他自然災害以及破壞行為等經營風險。倘我們客戶及供應商的任何生產設施因上述或其他風險或因素而出現意外或長期運作中斷，則我們未必能及時向客戶交付互連解決方案或其他產品，甚至根本無法提供互連解決方案或其他產品。上述事件亦可能對我們、我們客戶或供應商的設施及財產(包括在製品)造成重大損害或產生重大業務中斷。尤其是，儘管我們已作出有限投保，但投保範圍未必能夠彌補地震或其他自然災害所引致的未來損失或業務虧損。由我們所無法控制的自然災害或事件所引致的任何虧損將很可能直接由我們自行承擔成本及開支。因此，我們的聲譽及客戶關係或會受到損害，我們或須承受客戶賠償申索的風險並可能對我們招攬新業務的能力造成不利影響。

倘我們不再於與鴻海集團展開的業務合作中受益，則我們的業務或會受到不利影響。

我們與鴻海集團的戰略合作關係使我們獨佔與鴻海集團緊密合作為品牌公司開發解決方案的優勢並自終端市場曝光及廣泛行業佔有率受益。請參閱「業務 — 我們的客戶 — 概覽」。於2014年、2015年及2016年，我們向我們的關連人士鴻海集團作出的銷售分別佔我們營收的43.9%、37.0%及23.0%。此外，我們目前亦從鴻海集團取得金鹽、配套原材料及半製成品零部件。此外，於往績記錄期間，我們就共享服務開支向鴻海作出付款，主要為於我們綜合財務資料呈列的行政相關支持。我們將來仍依賴鴻海提供共享服務。倘我們將來無法按公平基準自鴻海集團合作關係中受益，則我們的業務活動、經營業績及財務狀況或會受到重大不利影響。由於存在相關合作，任何有關鴻海集團的負面媒體報導或宣傳亦可能會對客戶對我們的印象造成重大不利影響或對我們於上市後的未來股份價格造成影響。

---

## 風險因素

---

我們已經且預期將繼續通過關連人士及獨立第三方分包商及製造廠商負責若干勞動密集型生產工序。倘我們的任何分包商及製造廠商未能或無意符合我們的生產標準、質量或交貨規定，則我們的生產計劃可能會受到不利影響。

我們會不時將分包生產活動分包予分包製造商(包括獨立第三方及關連人士)。我們的分包生產活動主要為生產我們的互連解決方案及其他產品的勞動密集型工序。我們於生產過程中可加大分包製造力度，尤其是我們認為屬高度勞動密集或技術要求較為寬鬆的零部件、模塊及輔助設備的製造，我們可於未來將該等產品及互連解決方案外包予經甄選分包商以降低我們生產設施的資本開支及維持大量生產員工的相關成本。於2014年、2015年及2016年，分包開支於往績記錄期間分別約為154.3百萬美元、143.5百萬美元及228.2百萬美元。近年來，我們亦開始自製造廠商採購半成品貨物及裝配貨物，我們負責向該等製造廠商提供若干原材料及零部件供彼等生產，進而提高我們的生產效率及管理生產成本。與分包生產類似，我們於製造廠商的購買活動通常涉及勞動密集型半成品貨物及裝配貨物。因此，我們面臨有關選用第三方分包商及製造廠商的系列風險，該等風險包括第三方分包商及製造廠商未能或無意符合我們的生產標準、質量或交貨規定。倘我們未能為分包商及製造廠商安排生產活動或倘我們的分包商及製造廠商出現生產、質量、財務或其他困難(包括勞工騷亂或地緣政治風險)，則可能令我們面臨無法滿足客戶需求的困境。任何上述困難均可能對我們的業務、財務業績及經營業績造成重大不利影響。

我們開展業務需要多項批文、執照、許可證及證書，未能獲得或重續有關批文、執照、許可證或證書均可能會對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

根據我們經營業務所在司法權區的法律法規，我們須持有多項批文、執照、許可證及證書以在全世界範圍內運行我們的生產基地及研發基地。例如，在中國，除其他批文、執照及許可證外，我們的生產基地開始營運之前，我們須取得施工項目批文或登記、施工規劃許可證及施工許可證。我們的生產基地亦須取得環保評估及驗收批文並通過消防安全驗證或消防安全檢查。在越南，我們的高風險設備須在開始使用之前向授權組織辦理登記並接收其審查，涉及(其中包括)相關批文、牌照及許可證。在墨西哥，我們亦須就我們的業務經營取得分區規劃證書、施工許可證、營業執照、環境影響核准及水排放許可。大部分

## 風 險 因 素

執照、許可證及證書須於政府機構進行檢驗或驗證，乃於固定期限內有效且須進行重續及更新。

遵守相關法律及法規可能需要大量開支，而任何不合規事項則可能令我們承擔責任。倘出現不合規事項，我們或會產生重大開支並分散管理層大量時間整頓相關事項。截至最後實際可行日期，我們未能完成施工驗收備案及因此取得中國淮安總建築面積為54,978平方米的兩處生產廠房的房屋所有權證。誠如我們的中國法律顧問所告知，我們就相關事宜遭致的最高罰金總額約為人民幣500,000元。我們無法保證將能夠整頓相關事件且政府機構將不會對我們處以罰金。此外，我們無法取得中國淮安及昆山若干生產廠房的所有權證，而我們擁有該等生產廠房的合法所有權。儘管我們無意出售相關物業，缺少該等物業的房屋所有權證通常會對我們出售相關物業形成障礙且銀行可能會拒絕接受該等相關物業作為銀行貸款的抵押物。

倘我們將來無法取得全部必要批文、執照、許可證及認證，則我們或會被處以罰金或我們未取得全部必要批文、執照、許可證及認證的生產基地及研發基地或須暫停運營，此將對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。有關業務活動所需的批文、執照、許可證及認證的進一步詳情，請參閱「監管概覽」。我們亦可能因未能遵守政府規定而遭致負面宣傳，此將對我們的聲譽產生不利影響。

我們無法向閣下保證我們將能夠滿足取得政府批文的所有必要條件或相關政府機構將始終(如有)按有利於我們的情況作出判斷或我們將能夠適應任何新法律、規定及政策。政府機構在審理我們的申請並作出授權時亦可能存在延誤(不論是缺乏人力資源或是新規定、規例、政府政策的強制規定或其實施、詮釋及執行)。倘我們無法取得必要政府批文或在取得必要政府批文時遭致重大延誤，則我們的營運活動可能會受到重大中斷，進而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

### **我們或會因未登記租約而遭致處罰。**

根據住房與城鄉建設部於2010年12月1日頒佈並於2011年2月1日生效的商品房屋租賃管理辦法，出租人與承租人均需對租賃協議進行備案登記並取得有關租約的物業租賃備案證書。截至最後實際可行日期，我們於中國與不同的業主已訂立18份租賃協議，且我們已經完成向相關政府部門登記其中3份該等租賃協議。無法完成其餘租賃協議(我們為承租人)租賃登記有如下不受我們控制的元素：包括(i)若干出租人無法向我們提供租賃登記所需的足

## 風險因素

夠文件，如相關物業的房屋所有權證，或(ii)儘管若干租賃協議並未觸犯相關法律及規例，惟被地方部門視為不符合地方行政管理的實際要求。我們無法保證我們的業主會合作，或我們能夠完成該等租賃協議的登記，或我們日後可能簽訂的任何其他租賃協議。經我們的中國法律顧問告知，相關政府機構可能會要求我們對租賃協議進行備案登記且會因未能於政府機構要求期間的登記而進行處罰，罰金介乎人民幣1,000元至人民幣10,000元。經我們的中國法律顧問進一步告知，未對該等租賃協議進行登記將不會影響該等租約的有效性。

**倘我們失去任何主要行政人員、高級管理層或經驗豐富專家所提供的服務或未能挽留、招募及聘用其他技能嫻熟的人才(包括銷售人員及技術專員)，則我們有效管理及開展業務以及實現戰略目標的能力或會受到損害。**

我們過往及未來的成就絕大部分歸功於主要行政人員及高級管理層的不懈努力。業內公認領軍人盧松青(為我們的首席執行官)已帶領本公司及NWInG齊頭並進逾十載，倘本公司失去彼或其他領導成員所提供的服務或彼或其他領導成員中斷為本公司提供服務，則可能會對我們有效管理業務及實現戰略目標的能力造成重大影響。此外，我們或會產生額外費用且須投入大量時間及資源招募及培訓儲備專員，此舉亦會進一步擾亂我們的業務及發展。

我們的成就絕大部分亦歸功於我們吸引、培訓及挽留技術專家、研發專員、銷售及市場推廣專員以及客戶服務專員的能力。招募及挽留有能力人才(尤其是具行業專業知識及經驗的人才)對我們的成功至關重要。募集研發專員、合資格技術專家、銷售及市場推廣專員以及售後服務供應商的競爭十分激烈，我們無法保證我們將能夠持續吸引或挽留相關人才以實現我們的業務目標。倘我們未能緊跟預期發展步伐吸引及挽留有價值僱員，則我們的競爭力、業務、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

**季節性可能會使我們的營收及經營業績出現波動。**

大部分品牌公司(尤其是於電腦及消費性電子終端市場以及移動設備及無線設備終端市場)(i)通常會選擇每年下半年推出新產品及(ii)為假期旺季增加採購量。因此，我們通常會在每年下半年擁有更高營收及盈利能力。此外，於中國農曆新年假期期間，我們的生產活動會顯著減少，故我們通常會為彌償而提前增加生產活動。同樣的，由於季節性因素，我們的生產僱員數目可能於年內大幅變動。由於存在季節性因素，任何因素於下半年所產生的

## 風險因素

不利影響(包括旺季期間我們的客戶(特別是於中國及越南的客戶)最終訂單及品牌公司新產品推出時間表的變更、勞動力短缺)將會對我們整個財政年度的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。我們的中期經營業績亦會受其他因素的影響，包括整體經濟條件。因此，我們於一定期間內的中期業績可能無法反映我們於相關財政年度的業績或與之前期間的業績存在可比性。倘我們一個或多個時期的經營業績無法達到市場預期，則我們的股份價格或會受到重大不利影響。

**鴻海(為我們的控股股東)已且將繼續對我們施加重大影響力。鴻海的利益未必與其他股東的利益一致。**

於[編撰]完成後，鴻海將間接實益擁有[編撰]已發行股份(假設[編撰]未獲行使)並繼續對我們的已發行股本有重大控制權。因此，鴻海將對本公司的業務及營運(包括有關合併、綜合及出售全部或絕大部分資產、選任董事及其他重大公司行動的決策)有重大影響力。

然而，鴻海的利益或有別於其他股東的利益。此類擁有權集中性的情況或會阻礙、延遲或妨礙本公司控制權的變動，進而可能剝奪股東於本公司出售彼等股份時取得股份溢價的機會或可能導致股份市價下跌。未經鴻海同意，我們未必能夠進行有利於本公司的交易。相反，如獲鴻海投票贊成，即使少數股東反對，我們仍可進行有關交易。

**我們或會不時牽涉業務所引致的法律及其他爭議，包括有關原材料或零部件供應商、第三方分銷商、客戶或僱員的任何爭議，我們可能因此面臨重大責任。**

我們或會不時在業務過程中與各方(包括原材料或電子零部件供應商、第三方分銷商、客戶及僱員)產生爭議。有關爭議或會導致抗議或法律或其他訴訟並可能會損害我們的聲譽、產生巨額成本及分散資源及管理層對核心業務活動的注意力。此外，我們在業務過程中或會面臨遵守監管機構規定的問題，我們可能須就此面臨行政訴訟及不利判決而須承擔責任及延誤生產及交付。日後我們或會牽涉其他對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大影響的訴訟或爭議。

**我們或會遭致勞工短缺或償付較高人工成本，其中任何一項因素均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。**

近年來，中國等國家的勞工短缺加劇，中國部分地區(包括我們業務所在地區)的勞工短缺情況時有發生。儘管我們過往尚未發生任何重大勞工短缺的情況，我們無法向閣下

## 風 險 因 素

保證日後我們不會出現此等問題。此外，隨著中國生活水平的不斷提高以及勞工市場條件及行業慣例的相應變化，我們或會面臨有關市場壓力增加員工工資以降低員工流動性或挽留技能嫻熟人才。儘管我們預期我們僱員及合約員工的工資水平乃始終根據現行市場工資水平釐定，我們無法向閣下保證中國現行市場工資水平不會持續提高。任何相關工資上漲可能會導致我們的人工成本增加。此外，就越南工廠而言，我們已於越南招募並將繼續招募更多生產僱員（包括合約員工）。倘我們無法提高我們的產品價格以及時全面抵銷新增人工成本，或我們無法管理我們的整體生產成本以達致我們預期的規模經濟，或倘我們出現勞工短缺或勞工市場動蕩，則我們的業務、經營業績及財務狀況將會受到不利影響。

### 我們須遵守業務所在司法權區的勞工及安全規例。

我們於多個國家及司法權區所經營的業務須遵守適用勞工法律法規，包括（其中包括）最低工資、遣散費、加班費及法定僱員福利（如退休金、社會保險及住房公積金）。該等法律及規例（涉及相關福利供款之金額及計算方法）因國家、司法權區及地區不同存在差異，多數情況複雜或不清晰。我們有大量生產僱員，且該數目因我們業務的季節性而於年內大幅變動。因此，概不保證我們將一直被視為全面遵守該等法律及規例。倘相關勞可能動法律及規例變動，或倘政府機構不認可我們的勞務慣例，由於我們可能難以按具競爭力的成本取得所需的額外僱員，我們的營運成本可能增加，而我們的業務經營可能被中斷。

根據中國勞動法，我們的中國附屬公司的生產僱員超時工作時間每個月平均不得超過36小時。由於我們所在的行業存在季節性因素，通常於下半年生產活動活躍期間（尤其是假期旺季），我們的中國及海外生產僱員須超時工作以滿足客戶需求。於往績記錄期間及截至最後實際可行日期，我們並未全面遵守有關超時工作時數的適用中國法律法規。根據中國法律顧問的意見，我們未能遵守中國勞動法所規定的超時工作鐘點數上限將會令我們遭致當地政府機構向我們處以介乎每名僱員人民幣100元至人民幣500元的罰金，且我們或會被要求採取整改措施減少生產僱員的超時工作時間。儘管我們的中國法律顧問告知我們政府機構因該等事件而對我們處以罰款或作出任何其他行政處分的可能性甚微，我們並未排除該等甚微可能性的發生。

## 風險因素

此外，儘管我們努力維持高安全標準，我們的僱員過往曾不時遭受事故且該等事故未來可能仍會發生。儘管我們已提供有關培訓提高僱員的工作場所安全意識且我們相信足以防止此類事件再次發生提供充分保障，我們仍無法向閣下保證，未來將不會再發生此類事故。除有關事故引起的財產損失及人身損害外，有關事件的頻率及程度或會對我們的經營成本及與客戶、僱員及監管機構的關係造成影響。倘發生有關事件的頻率或程度或有關事件應付賠償金的總體水平大幅提高，則將對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。

**我們所處行業存在眾多不斷變化的法律法規。未能遵守有關法律法規或會令我們遭致嚴重處罰。此外，改變我們或客戶經營活動所處監管環境的做法或會對我們的業務造成不利影響。**

我們提供服務的行業及我們自身所處行業均須遵守一系列法律法規。有關法律法規包括有關工資工時規定、勞動關係、業務經營許可權及許可證規定、勞工安全、環境、僱員福利、市場營銷及廣告以及有害物質應用、使用及儲存的法律。採納新的法律法規或現有法律法規的變更或修訂亦可能會對我們的業務前景造成不利影響。政府監管機構未來可能採取有關規定對我們所處行業提出更嚴格的標準且我們必須遵守該等標準。為遵守新法規或以前實施規例的修訂本，我們或須改變我們的業務計劃、增加我們的成本或限制出售互連解決方案及產品的能力。倘我們未能遵守有關規定，則我們或會遭致多項處罰，包括處以罰金及暫時中止或中斷我們的業務。

此外，我們的互連解決方案及產品以及我們的運營均需符合中國、台灣、美國及其他國際司法權區的質量管理認證。倘我們無法及時取得或重續相關產品證書，則我們的互連解決方案及其他產品銷售活動或會擱置且令我們遭致罰金或其他嚴重處罰。

**未能遵守適用環境法規及標準或會損害我們的業務。**

我們須遵守我們經營業務所在司法權區的各项環境法律及法規，當中包括有關我們的廠房設計及建設須符合特定環保準則的規定。我們的生產經營亦受政府環保當局的定期監察。此外，我們的互連解決方案及其他產品亦須遵守其他司法權區的環保及安全準則。例如，我們在中國及越南的生產基地的項目建設完工後於營運前須取得環保檢查驗收。此外，

---

## 風 險 因 素

---

倘有頒佈更嚴格的環保法律、法規及標準，則我們或須動用大量財務資源以確保遵守有關規定，此舉會增加我們的經營成本並對我們的盈利能力造成不利影響。

**我們於2014年錄得負經營現金流量，且我們無法保證未來將不會錄得負經營現金流量。**

我們通過業務及短期銀行借貸所產生的現金為我們的營運及資本要求提供資金。於[編撰]完成後，除[編撰]所得款項淨額外，我們預期將繼續通過業務及銀行借貸所產生的現金為我們提供資金。於2015年及2016年，我們自經營活動錄得的現金流入淨額分別為439.4百萬美元及240.5百萬美元。我們於2014年因受重組影響自經營活動錄得現金流出淨額為56.4百萬美元。有關進一步詳情，請參閱「財務資料 — 流動資金及資本來源 — 現金流量分析」。

我們自經營活動產生足夠現金為我們的業務及擴張計劃提供融資的能力取決於多項因素，包括但不限於我們的經營業績及客戶結清付款的能力。倘我們於未來錄得負經營現金流量，則我們可能無法產生足夠資金為我們的運營資本及資本開支要求提供融資，我們的業務、經營業績及財務狀況或會受到重大不利影響。

**我們未來盈利能力的任何減弱或會對我們收回遞延所得稅資產的能力造成不利影響。**

截至2014年、2015年及2016年12月31日，我們錄得遞延所得稅資產分別為12.2百萬美元、17.4百萬美元及18.0百萬美元。截至2016年12月31日，我們的遞延所得稅資產13.8百萬美元將於12個月內收回。有關若干暫時差額及稅項虧損的遞延所得稅資產在我們認為未來應課稅利潤將有可能不利於可利用的暫時差額及稅項虧損時予以確認。此乃需要作出重大判斷，以釐定可確認之遞延所得稅資產之金額，包括未來應課稅利潤之時間及水平。倘預期有別於原估計，有關差額將影響確認遞延所得稅資產及有關預期變動期間的稅費，及遞延所得稅資產的賬面值或會減少以致不再可能有充足的應課稅利潤允許動用全部或部分資產。於往績記錄期間，我們的利潤減少。未來我們盈利能力的任何減弱或會對我們收回遞延所得稅資產的能力造成不利影響，進而對我們的經營業績造成不利影響。

## 風險因素

**網絡安全事件(包括數據安全漏洞或電腦病毒)可能會干擾我們的服務而對我們的業務造成損害，損害我們的聲譽或使我們承擔責任。**

我們一般通過電子方式接收、處理、存儲及傳輸絕大部分保密客戶數據及其他數據。未經授權接入我們電腦系統或存儲數據或會導致機密資料失竊或不當披露，記錄遭致刪除或修改均會中斷我們的業務。我們於不同地點間傳輸資料時(包括通過互聯網或其他電子網絡)，相關網絡安全風險就會有所增加。儘管我們已採取安全措施，我們及第三方服務供應商的設施、系統及程序仍可能會受到安全漏洞、惡意攻擊、軟體病毒、數據錯位或丟失、程序或人為失誤或其他類似行為的損害，此類損害可能會干擾我們的服務或暴露我們客戶及其他人士的機密資料。任何涉及我們或第三方盜用、丟失或其他未經授權披露或使用客戶及其他人士機密資料的安全漏洞均可能(i)使我們承擔民事及刑事處罰風險，(ii)對我們的聲譽造成不利影響，或(iii)使我們承擔客戶、第三方及政府機構責任。以上事態發展均會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

**有關無線設備的健康風險指控或會對我們的經營業績造成負面影響。**

有關基站及移動設備電磁優點以外的健康風險指控及有關電磁的潛在訴訟或負面宣傳均會引導客戶減少使用由我們消費電子製成及由無線設備客戶生產的終端產品而對我們的業務造成重大不利影響。此舉或會進而減少我們部分產品或互連解決方案的需求量或迫使我們分散資源解決有關事宜。

**我們的投保範圍有限且可能不足以覆蓋潛在虧損及責任。任何重大未投保虧損或超出我們投保範圍的虧損均可能對我們的經營業績及財務狀況造成重大不利影響。**

我們可投的保險產品有限，我們的財產、交通、公眾責任以及董事及行政人員保單可能無法涵蓋與我們的業務有關的所有風險。倘發生包括惡劣天氣、地震、火災、戰爭、電力中斷、洪水及由此產生的後果在內的若干事件，則我們的保險並不會充分涵蓋該等事件或根本不會就該等事件投保。倘我們遭致保險涵蓋範圍之外的重大責任，則我們所產生的成本及虧損或會對我們的經營業績造成重大不利影響。

**外匯波動或會對我們的收入及盈利能力造成不利影響。**

我們於若干地點經營業務，大部分銷售、購買或其他交易乃以美元、新台幣及人民幣計值，外匯波動或會對我們的經營業績造成重大有利或不利影響。除我們業務的當地貨幣

---

## 風 險 因 素

---

外，我們面臨有關購買、銷售、融資及投資貨幣的外幣風險。由於我們會進行以我們或附屬公司業務所在當地貨幣以外的貨幣計值的交易，就我們的成本及負債的不同貨幣數目及相關比例不同於我們的銷售及資產的不同貨幣數目及相關比例而言，我們面臨外幣交易風險。

人民幣兌美元及其他貨幣的價值受(其中包括)中國政治及經濟狀況以及中國外匯政策的影響。於2005年7月21日，中國政府對其沿用十年之久的人民幣盯住美元政策作出修改，於未來三年，人民幣兌美元將升值逾20%。然而，中國人民銀行將定期對外匯市場進行干預以限制人民幣匯率波動及實現政策目標。於2008年7月至2010年6月期間，人民幣兌美元的匯率相對穩定並於相對狹隘的範圍內交易。然而，相關期間人民幣兌其他緊盯美元的自由貨幣的匯率波動較大。自2010年6月起，人民幣兌美元開始出現緩慢升值，而亦曾出現美元兌人民幣有所升值。於2015年8月11日，中國人民銀行允許人民幣兌美元貶值約2%。我們很難預測人民幣兌美元貶值持續時間以及人民幣與美元之間的關係將於何時以何種方式作出改變。

於往績記錄期間，我們僅就對沖目的訂立遠期外匯合約。然而，我們無法準確預測有關貨幣間的未來匯率波動對我們經營業績及財務狀況的影響，且無法保證我們為減少匯率波動不利影響所付出的努力將獲得成功或有關匯率波動日後不會對我們的經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。

本公司於本文件及於香港的經營或業務交易過程中使用中英文公司名稱或會因仿冒索賠而遭質疑。因此，我們已於香港採用不同業務名稱及獲准名稱，而我們未必能受益於我們在全球的知名品牌。

本公司於2013年4月在開曼群島註冊成立，於2013年6月更名為鴻騰精密科技股份有限公司，此後一直以鴻騰精密科技股份有限公司名稱在全球開展業務。

於2016年6月17日，我們接到根據公司條例第780條發出的關於我們根據公司條例第16部註冊之英文公司名稱的通知(「第780條通知」)，得知公司註冊處處長認為英文公司名稱與已根據公司條例第622章或原有公司條例第32章註冊的一間當地公司英文名稱「Foxconn Interconnect Technology Limited」相同或「太過相似」。我們已申請，而公司註冊處處長已根據公司條例第782條批准「FIT Hon Teng Limited」為我們的經核准英文公司名稱(「英文獲准名

## 風 險 因 素

稱」)。英文獲准名稱已於2016年6月21日向公司註冊處註冊。於2016年8月30日，我們亦接到關於我們根據公司條例第16部註冊之中文公司名稱的第780條通知，據此得知公司註冊處處長認為，中文公司名稱與已根據公司條例第622章或原有公司條例第32章註冊的一間當地公司中文名稱「鴻騰精密科技股份有限公司」相同或「太過相似」。根據公司條例第782條「中文獲准名稱」，我們已申請將「鴻騰六零八八精密科技股份有限公司」作為我們的中文公司名，且公司註冊處處長已批准申請。我們已於2016年11月9日向公司註冊處辦理該中文公司名之註冊。就本公司所知，當地公司於2012年9月28日以Hakuto International Limited名稱在香港註冊成立，其後於2013年7月16日更名為鴻騰精密科技股份有限公司，並無(亦未曾聲稱)註冊有任何鴻騰精密科技股份有限公司商標。我們認為，第三方當地公司侵犯我們的商標並將採取法律訴訟保護我們於香港的公司名稱。

綜上所述，我們已採用「鴻騰六零八八精密科技股份有限公司」的公司名稱並將以該等業務名稱在香港經營及開展業務。由於在香港採用的業務名稱及英文獲准名稱及中文獲准名稱與我們公司名稱不同，我們未必能受益於我們在全球的知名品牌。儘管我們已在香港採用「鴻騰六零八八精密科技股份有限公司」業務名稱並採取措施盡量降低潛在商標侵權及／或仿冒索賠導致的風險，仍無法保證第三方當地公司將不會對我們提出任何索賠。知識產權訴訟成本可能會高昂且曠日持久，並且可能轉移管理層對業務經營的注意力。儘管我們已誠信地採取多項措施，以減低於香港使用我們公司名稱的有關風險，但我們未能排除第三方當地公司於[編撰]及／或於上市後採取或可能採取其他行動。儘管我們已誠信地採取多項措施，以減低於香港使用我們公司名稱的有關風險，但我們不能控制或影響第三方(包括報章及媒體)對我們的稱呼。此外，若我們負上商標侵權或仿冒(視情況而定)之法律責任，我們的聲譽及業務、財務狀況及經營業績可能遭受重大不利影響，且本公司或須變更公司名稱、英文獲准名稱、中文獲准名稱及／或業務名稱(視情況而定)，或可能需根據公司條例第782條申請經批准的公司名稱。

**我們可能需要額外資金，但未必能及時及以有利條款取得或根本無法取得資金。**

我們的生產設施構建屬資本密集型。因此，我們的業務不時需要額外資金或融資以實現進一步發展。於往績記錄期間，我們截至2014年、2015年及2016年12月31日分別擁有未償還借貸446.0百萬美元、339.3百萬美元及384.8百萬美元。我們可能因我們業務的未來增長及

## 風險因素

發展而需要額外的現金資源。由於我們謀求擴充業務(包括尋求收購及重大權益投資)，故未來的資金需求可能相當巨大。倘我們的現金資源不足以應付我們的現金要求，我們可能尋求發行額外股本或債務證券或取得新的或經擴大貸款融資或訂立其他保理協議。我們於未來取得外部融資的能力受限於多個不確定因素，包括我們未來的財務狀況、經營業績、現金流量及國際資本及借貸市場的流動性。此外，我們貸款協議或載有限制我們產生額外債務能力的財務承諾。我們於未來可能產生的任何債務亦可能載有或會進一步限制我們經營的經營及融資承諾。我們無法保證將能及時取得或以我們可接受的金額或條款取得融資或保證我們能取得融資。大額的銀行借貸及其他債務或會大幅增加利息開支，同時令我們承受更多利率風險。股本融資或會導致我們股東權益遭致攤薄，日後融資所發行證券或會附有優先於我們股份的權利、優先權及特權。無法以對我們有利的條款籌得所需資金或根本無法籌得資金會嚴重限制我們的流動資金，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

**爆發嚴重傳染病或會對我們的營運及業績造成重大影響。**

於過往數年，若干亞洲國家爆發過禽流感、甲型流感、寨卡病毒且於之前爆發過SARS。倘我們的任何僱員經認定為傳播SARS、禽流感、甲型流感、寨卡病毒或任何其他類似傳染病的可能病源，則我們或須隔離疑似受感染的僱員，以及曾接觸該等僱員的其他僱員。我們亦須消毒受影響場地，此舉或會暫時中斷我們的生產運作，故將對我們的經營造成不利影響。儘管我們並無直接受有關傳染病影響，倘爆發SARS、禽流感、甲型流感、寨卡病毒或其他類似傳染病，則經濟活動將全面受限，進而對我們的經營業績及股份價格造成不利影響。

### 有關中國的風險

**中國經濟、政治、社會狀況及政府政策或會對我們的業務、前景、財務狀況及財務業績造成不利影響。**

我們絕大部分業務經營(尤其是我們的生產業務)目前乃於中國展開。此外，於往績記錄期間，我們營收當中的大部分產生自中國。中國經濟在眾多方面與多數發達國家經濟存在差異，包括：

- 政治架構；
- 政府參與及管制程度；

---

## 風險因素

---

- 增長率及發展水平；
- 資本投資與再投資的程度及管制；
- 外匯管制；及
- 資源分配。

在過去近40年中，中國經濟由中央計劃經濟轉型為更加以市場為導向的經濟，中國政府實施經濟改革措施，利用市場力量發展中國經濟。我們無法預測中國經濟、政治及社會狀況以及中國法律、法規及政策變更是否將對我們目前或未來業務、財務狀況或經營業績造成任何不利影響。

具體而言，中國政府進行的多項經濟改革並無先例可循或屬試行性質，且預期會逐步改進及完善。此類改進及調整過程未必一定會對我們的營運及業務發展產生積極影響。上述行動以及中國政府的其他行動及政策或會導致中國及周邊地區的經濟活動整體水平下降，進而對我們的業務及財務狀況造成不利影響。根據中國國家統計局的資料，於2014年至2016年，中國的經濟增速放緩，其實際國內生產總值年增長率由2014年的7.3%降至2015年的6.9%並再降至2016年的6.7%。

**中國法律體系的變動及不確定性可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。閣下於中國法律體系下的法律保障或會受到限制。**

中國仍在發展綜合法定框架。自1979年以來，中國政府已制定商法體系，並已在頒佈與各項經濟事務(如企業組織及管治、外商投資、商業、稅務及貿易)有關的法律法規方面取得重大進展。然而，該等法律法規多數相對較新，而該等法律法規的實施及詮釋就多個領域而言尚不確定，或會難以得到迅速而公正地執行，或由其他司法權區法院裁決執行。因此，中國法律法規(包括相關詮釋及強制執行)的發展及變動或會對本公司的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。此外，閣下於中國法律體系下的法律保障或會受到限制。

**我們目前於中國所享受的稅收優惠或會被叫停或削弱。**

於2008年4月，中國政府認定八個新的技術行業符合高新技術企業認定管理辦法(「辦法」)可取得政府支持的資格。我們的兩家附屬公司富士康昆山插接件及富頂深圳獲認定為

## 風 險 因 素

「高新技術企業」，且分別自2008年及2009年起三年內有權享受15%的企業所得稅稅率。我們分別於2014年及2015年重續富士康昆山插接件及富頂深圳為期三年的稅務優惠資格。於2011年7月中國政府亦頒佈財政部、海關總署、國家稅務總局關於深入實施西部大開發戰略有關稅收政策問題的通知（「通知」）。根據該通知，西部地區從事鼓勵行業的企業由2011年1月1日至2020年12月31日期間可享受15%的優惠企業所得稅。重慶鴻騰於2015年至2020年期間有權享受15%的企業所得稅。然而，我們無法保證於各自到期日期後我們將能夠繼續享受任何其他優惠稅務安排，或保證我們能通過符合享受優惠稅務安排資格的年度評估。

**閣下或會於中國面臨向我們及我們的管理層強制執行裁決的困境。**

我們的中國法律顧問告知，承認及執行海外裁決乃受中國民事訴訟法監管。根據中國民事訴訟法的規定，中國法院可能會根據中國與作出裁決國家之間訂立的條約或司法權區對等待遇承認及執行海外裁決，惟相關海外裁決不得違反中國法律或其主權、安全或社會公共利益的基本原則。

**我們的企業架構或會限制我們自中國營運附屬公司收取股息及向其轉撥資金的能力，因而可能限制我們及時作出行動回應不斷變化的市況的能力。**

本公司為一家開曼群島控股公司，部分業務乃透過我們的營運附屬公司進行。我們的營運附屬公司向我們派發股息及支付其他款項的能力或會受到多項因素限制，包括適用外匯及其他法律法規的變動。

尤其是根據中國法律，我們各中國營運附屬公司僅可留撥其淨利10%作為儲備金後方可派付股息，除非有關儲備已達其註冊資本最少50%，則作別論。此外，可供我們的中國營運附屬公司分派的利潤乃按中國公認會計準則釐定。有關計算可能有別於按國際財務報告準則計算者。因此，我們未必能夠自我們的中國營運附屬公司獲得足夠分派可於日後向我們的股東作出所需利潤分派，該等分派乃按我們根據國際財務報告準則編製的財務報表計算。

我們的中國營運附屬公司向我們作出股息以外的分派須取得政府批准及納稅。本公司向我們的中國營運附屬公司以股東貸款或增加註冊資本的方式轉撥任何資金，須向中國政

---

## 風 險 因 素

---

府機構(包括有關外匯管理及／或有關檢查及審批部門)登記或獲其批准。該等對我們與我們的中國附屬公司之間自由資金流轉的限制會限制我們及時作出行動回應不斷變化的市況的能力。

### **政府對外匯的管制或會影響 閣下的投資價值。**

中國政府對人民幣與外幣之間的兌換及(在若干情況下)向中國境外匯出貨幣實施管制。根據現行中國外匯規定，經遵守若干程序規定，可以外幣支付若干往來賬項，毋須事先獲得國家外匯管理局當地分支機構批准。然而，倘須將人民幣兌換為外幣並匯出中國以支付資本開支(如償還以外幣計值的銀行貸款)，則須獲適當政府機構批准。對資本賬戶下外匯交易的限制亦可能影響我們的中國附屬公司透過債務或股本融資(包括經由我們提供貸款或注資)獲得外匯的能力。中國政府亦可依其酌情權限制未來就往來賬戶交易可獲得的外幣數額。

### **有關台灣的風險**

#### **中華民國與中國的關係變化或會對我們的業務及我們股份的市值造成不利影響。**

本公司總部設於台灣且大部分高級管理層身處台灣。台灣具有獨特的國際政治地位。中華民國與中國的關係有時較為緊張，海峽兩岸的任何關係變化或會對我們的業務及我們股份的市值造成重大不利影響。

#### **中華民國對我們於中國增加投資的限制。**

目前，我們在中國通過我們若干全資附屬公司生產互連解決方案及其他產品。過往，中華民國公司(包括鴻海及其附屬公司)被禁止在中國投資於某些業務。經濟部(「**經濟部**」)頒佈的台灣地區與大陸地區人民關係條例及在大陸地區從事投資或技術合作審查原則(「**審查原則**」)載有台灣國民或法人可以或不可以投資或與中國合作的業務名單(「**投資名單**」)。投資名單分為兩(2)類：「一般類」及「禁止類」。台灣個人或公司不得在中國投資於被納入禁止類的任何業務，這進而亦禁止我們在中國投資於該等業務。非識別為禁止類的，是指若取得經濟部投資審議委員會(「**投資審議委員會**」)事先批准，即允許投資的一般類。根據在

---

## 風 險 因 素

---

大陸地區從事投資或技術合作許可辦法及審查原則(統稱為「投資法規」)，若台灣個人或公司有意在中國投資或向中國實體提供技術、專利及其他知識產權，必須取得投資審議委員會的事先批准(惟倘為向某家中國企業作出投資而總投資額不超過1百萬美元，則在此情況下，僅須於投資完成後的六(6)個月內向投資審議委員會提交投資後備案文件以供存檔)。

中華民國政府目前仍限制中華民國公司(包括鴻海及其附屬公司)於中國進行若干類別的投資，這可能進而限制我們於中國的投資。誠如我們的中華民國法律顧問所告知，我們於中國的投資並無涉及列為禁止類業務，且鴻海(作為最終母公司及本公司的控股股東)已根據投資法規就其本身及我們於富士康昆山接插件、富鼎鄭州、富頂深圳、富譽淮安、富士康電子昆山、富盟荷澤及重慶鴻騰(統稱為「一級中國附屬公司」)的投資取得經濟部投資審議委員會的事先批准。根據投資法規，鴻海無須就各間一級中國附屬公司於中國的另外數間公司的投資申請投資審議委員會批准。然而，我們不知道該等關於在中國投資的監管法律及政策將於何時修訂或會否作出修訂，以及不能向閣下保證該等中華民國投資法律及政策會否允許鴻海或我們於未來在我們認為對本身有利之時在中國進一步作出若干類別的投資。倘我們在中國作出若干額外投資方面受到限制，因而無法充分把握中國的行業增長而獲利，則我們的增長前景及盈利能力或會受到不利影響。

**閣下或會於台灣面臨向我們或我們的管理層執行法律訴訟及強制執行裁決的困境。**

我們的中華民國法律顧問向我們告知，就[編撰]所產生或與[編撰]有關的任何法律訴求或訴訟於台灣法院以外任何法院接獲有關我們的最終裁決於執行過程中滿足以下條件者，將由台灣法院強制執行，無需根據法律依據作進一步審閱：

- 根據台灣法律，可作出裁決的法院對相關事宜具司法管轄權；
- 裁決及引致裁決的庭審程序不得違反台灣的公共秩序或良好道德風尚；
- 倘因我們未出席庭審而可作出裁決的法院已作出裁決，則(i)我們須於法院所處司法權區內根據相關司法權法律法規於合理期間內被通知到庭，或(ii)我們通過台灣司法援助被通知到庭；及
- 台灣法院裁決乃獲提出裁決的法院所處司法權區的對等待遇承認。

---

## 風險因素

---

擬於台灣執行海外裁決(特殊情況者除外)的人士須自中華民國中央銀行取得外匯批文，將裁決所涉及的任何以新台幣以外貨幣計值的款項匯出台灣。

### [編撰]的風險

我們將承擔作為公開上市公司營運所產生的額外成本且我們的管理層須於新合規計劃當中投入大量時間。

作為公開上市公司，我們將產生新的額外法律、會計及其他開支。儘管我們目前無法確切估計相關成本，但該等成本金額可能較大。我們的管理層及其他人員須於合規計劃及投資者關係當中投入大量時間。此外，適用規則及規例將會增加我們的法律及財務合規成本並使我們部分活動更加耗時及產生更多成本。

我們的股份並無現有市場，且可能以初步[編撰]的折扣價買賣。此外，我們的股份未必會形成活躍的流通交易市場。

我們的股份於進行[編撰]前並無公開市場。每股股份的初步[編撰]乃由我們與聯席全球協調人(代表包銷商)商定，而[編撰]可能與[編撰]完成後股份的市價相差甚遠。我們已申請股份於聯交所上市及買賣。我們無法保證股份在[編撰]後會出現活躍的流通公開交易市場。此外，股份的價格及成交量或會出現反覆。我們的營收、盈利及現金流量波動或任何其他發展等因素均可能影響將買賣股份的成交量及價格。我們股份的價格波動亦可能由非我們所能控制的因素引致及與我們的經營業績無關或不一致。

我們股份的市價及成交量或會有所波動，有關波動或會令股東遭致迅速重大虧損。

我們股份的市價及交易量或會有所波動。以下部分我們無法控制的因素(其中包括)或會導致股份的市價出現重大迅速波動：

- 經營業績有所變動(包括匯率波動所引起的變動)；
- 失去重大客戶；
- 證券分析師有關財務業績的估計出現變更；

---

## 風 險 因 素

---

- 我們發佈有關重大收購、戰略聯盟或合資企業的公告；
- 關鍵人才入職或離職；
- 股票市價及成交量波動；
- 涉及訴訟；
- 政治及經濟不穩定(包括，例如，英國公佈其退出歐盟的全民公投結果後的不穩定及不確定性)；及
- 一般經濟及股票市場狀況。

此外，股票市場及其他主要業務及資產位於中國並於聯交所上市的公司股份近年來均出現價格上漲及成交量波動的情況，此類情況與有關公司的經營業務並無關聯或不成比例。市場及行業出現全面波動或會對我們的股份市價造成重大不利影響。

**閣下將即時遭致重大攤薄且可能於未來遭致進一步攤薄。**

我們股份的[編撰]高於向我們的現有股東發行的已發行股份每股有形資產淨值。因此，購買我們於[編撰]項下的股份將承受備考有形資產淨值的即時攤薄。此外，倘包銷商行使[編撰]或倘我們日後透過發行股份獲得額外資本，我們的股份持有人或會承受相關權益的進一步攤薄。

**我們的控股股東於公開市場出售或視作出售大量股份，包括任何未來出售股份或重大撤資行為或會對我們股份的當時市價造成重大不利影響。我們通過出售權益或可轉換債務證券的任何其他集資行為或會攤薄 閣下的所有權且可能會對我們的普通股市場價格造成不利影響。**

未來於公開市場大量出售我們的股份或與我們股份有關的其他股票或發行新股份或存在跡象表明可能發生上述出售或發行股份均可能會令我們股份的市價有所下跌。未來出售或視作出售大量股份亦可能會對我們未來按於本公司有利的時間及價格集資的能力造成重大不利影響。此外，我們的股東將於未來發行或出售額外股票後遭致股權攤薄。倘新增資本乃通過不按比例向現有股東發行本公司新股份或相關股份股票獲得，則本公司相關股東的所有權百分比或會有所減少且新股票可能附有優先於股份所授予的權利或特權。

---

## 風險因素

---

於[編撰]後，倘我們的控股股東日後在公開市場大量出售我們的股份，或出現相關出售的可能性，均可能對我們股份的市價造成重大不利影響並嚴重損害我們日後通過[編撰]股份而集資的能力。雖然我們的控股股東已對自身股份設立禁售期，惟倘控股股東在相關禁售期屆滿後大量出售我們的股份(或預期有關出售可能會發生)，均可能導致我們股份當時的市價下跌，對我們日後籌集股本資金的能力造成不利影響。

**除就股份所支付的任何股息外，閣下實現投資回報的能力取決於股份價格是否上漲。**

於2014年、2015年及2016年，我們向股東支付的股息分別為零、41.7百萬美元及44.2百萬美元。我們目前並無固定派息率。任何宣派及支付股息的未來決議將由董事會倚賴(其中包括)我們的收入、財務狀況、資本要求、債務水平、適用於支付股息的法定及合約限制以及我們的董事會認為有關聯的其他條件決定。此外，財政年度的任何最終股息均需獲得股東的批准。我們無法保證我們的股份將會增值或維持股東購買股份時的價格。除就股份所支付的任何股息外，閣下實現投資回報的能力取決於股份價格是否上漲。

**我們於[編撰]提呈發售的股份在定價與買賣之間將會有數個營業日的時間差距。我們的股份持有人須承受於股份開始交易前其交易價格下跌的風險。**

我們的[編撰]價範圍將於招股章程定稿當日釐定。然而，我們的股份僅於交付後方於聯交所開始買賣，開始買賣日期預期為定價日後數個香港營業日，故投資者不大可能於該期間出售或以其他方式買賣我們的股份。因此，我們的股份持有人須承受於交易開始前因不利市況或銷售當時至開始交易期間可能出現的其他不利事態發展而令股份價格下跌的風險。

**本文件所載若干統計數據乃摘錄自一份第三方報告及可公開獲得的官方資料。投資者不應過度倚賴本文件所載摘錄自政府官方刊物、市場數據提供者及其他獨立第三方的行業及市場資料及統計數據。**

本文件(尤其是本文件「行業概覽」一節)載有若干資料及統計數據，包括但不限於與連接器行業及各連接器終端市場有關的資料及統計數據。該等資料及統計數據乃摘錄自多份政府官方刊物及其他刊物以及我們委託撰寫的一份第三方報告。我們相信該等資料的來源

---

## 風 險 因 素

---

乃適當來源，亦已合理審慎摘錄及轉載該等資料。我們並無理由相信該等資料在任何重大方面屬虛假或具誤導成分，或遺漏任何事實以致該等資料在任何重大方面屬虛假或具誤導成分。本公司、聯席全球協調人、聯席賬簿管理人、聯席牽頭經辦人、聯席保薦人、包銷商、我們或彼等各自的任何董事、高級職員或代表或參與[編撰]的任何其他人士並無對該等資料進行獨立核實，亦不對其準確性發表任何聲明。我們無法向閣下保證，有關資料以與其他司法權區相同的基準列出或編撰，或擁有相同的準確程度(視情況而定)。因此，閣下不應過度倚賴本文件所載行業事實及統計數據。

**本文件所載的前瞻性陳述涉及風險及不確定性。**

本文件載有若干前瞻性的陳述及資料，並使用諸如「預計」、「相信」、「能」、「展望」、「擬」、「計劃」、「預料」、「尋求」、「預期」、「可」、「將會」、「應」、「會」或「將」等前瞻性措辭及類似詞語。閣下務須注意，依賴任何前瞻性陳述涉及風險及不確定性且該等假設任何部分或全部均有可能證實為不準確，故基於該等假設的前瞻性陳述亦有可能不準確。鑒於該等及其他風險及不確定性，本文件載有前瞻性陳述不應被視為我們將實行計劃或達致目標的聲明或保證，而考慮該等前瞻性陳述時應參照多項重要因素，包括本節所載因素。根據上市規則要求或聯交所其他要求，我們無意因出現新資料、未來事件或其他原因而公開更新或以其他方式修訂本文件所載前瞻性陳述。因此，閣下不應過分依賴任何前瞻性資料。本提示聲明適用於本文件所載所有前瞻性陳述。