

風 險 因 素

潛在投資者在作出有關本公司的任何投資決定前，務請審慎考慮本文件所載的全部資料，尤其是，應評估及考慮與投資於本公司有關的下列風險。任何下列風險可能對我們的業務、財務狀況或經營業績造成重大不利影響，或另行導致[編纂]成交價下跌，從而令閣下損失於[編纂]的全部或部分投資。

與我們行業及業務有關的風險

我們的大部分業務來自為數不多的主要客戶。我們對彼等的銷售減少可能對我們的業務、前景、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的大部分收益來自為數不多的客戶。於二零一四年、二零一五年、二零一六年及截至二零一七年六月三十日止六個月，我們對最大客戶的銷售分別佔我們收益的33.0%、34.1%、36.2%及33.0%，而對我們五大客戶的銷售分別佔我們收益的72.5%、70.3%、69.7%及61.1%。

由於我們業務集中在少數大客戶，倘若任何一個停止與我們進行業務往來或大幅減少向我們訂貨，會令我們承受巨額虧損風險。特別是，任何下列事件(其中包括)可能導致我們的收益大幅波動或下滑並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響：

- 一名或多名大客戶減少、延遲或取消採購訂單；
- 我們產品的售價下跌；
- 一名或多名大客戶因生產瑕疵或其他原因而拒收我們的產品；
- 我們的一名或多名大客戶決定選擇我們的競爭對手供應產品；
- 我們失去一名或多名大客戶，且我們無法物色及以理想定價或其他條款爭取到新訂單來彌補銷量損失；或
- 我們的任何大客戶無法或未能對我們的產品及時付款。

我們預計，於可見未來我們將繼續依賴為數不多的優質客戶。我們無法向閣下保證我們的客戶關係將繼續發展或該等客戶於未來是否將繼續為我們帶來龐大收益。未能維持我們的現有客戶關係或擴大我們的客戶基礎將對我們的經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

風 險 因 素

我們的客戶未有向我們作出長期採購的承諾，以致我們不時面對變數及收益波動。

我們的客戶未有向我們作出長期採購承諾。我們客戶的採購是逐次依據個別採購訂單進行，故此難以預測未來採購訂單的數量。儘管我們的大部分客戶會向我們提供列示彼等於預測所涉具體期間內預期會向我們訂購的產品預計總量，此等預訂單不具約束力，而由於客戶可臨時通知我們取消或延遲訂單或更改訂單貨量或時間，我們就客戶訂單擁有的前置時間有所縮短。我們不能向閣下保證，生產量或客戶採購訂單將與我們計劃開支時所預期者一致。倘一名主要客戶或多名客戶取消、縮減或延遲採購訂單，我們的業務、財務狀況及經營業績可能遭受不利影響。

此外，我們根據對客戶需求的預期作出重大決策，包括釐定我們預期及接受的業務水平、生產時間表、原材料採購承諾、人力需求及其他資源需求。客戶承諾屬於短期性質，加上彼等對於產品的需求可能迅即轉變，致令我們難以準確預期未來客戶需求。某些情況下客戶要求急切提升產量，令我們在資源方面添上壓力。儘管我們已經提升生產能力，並擬進一步擴充產能，惟我們未必有充足產能於指定時間內滿足客戶需求。儘管我們大部分成本及營運開支相對靈活，客戶需求下降仍會對我們的毛利率及經營業績造成負面影響。

我們的成功取決於客戶推廣及銷售我們所開發及生產的產品的能力。

我們的所有客戶為品牌服裝公司。因此，我們的業務及經營業績直接受客戶產品需求影響。倘主要客戶由我們所生產的產品的銷量下跌或未如我們所預期般增長，我們的客戶可能削減採購訂單的數量或壓低採購價格，繼而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

倘我們於產品設計、研發及生產方面未能滿足客戶要求及喜好，我們的經營業績可能遭受不利影響。

我們主要為全球領先品牌服裝公司開發及生產休閒服、牛仔服、貼身內衣、毛衣及運動服及戶外服。服裝市場受快速變化的時尚趨勢、市場方向及消費者喜好以及消費模式變化的影響，此類變化通常難於預測。因此，我們的成敗取決於能否準確識別該等因素，並

風 險 因 素

在產品規劃及生產過程中考慮到該等因素。這需要多種元素互相配合，包括但不限於準確分析及預測市場趨勢、及時收集消費者回饋意見、強大的研發能力及靈活而具有成本效益的產品生產。倘我們無法預測、識別或及時回應不斷變化的消費者喜好或市場趨勢，或誤判我們產品的市場，我們業務的增長及成功可能會受到重大不利影響，可能導致銷售額嚴重下滑。具體而言，任何(其中包括)下列事件均可對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響：

- 未能於產品設計及研發能力方面保持競爭力；
- 未能在遵循不斷革新的行業生產標準的同時保持短週期的產品設計及研發；
- 未能持續製造高品質產品；
- 未能維持我們有效及具成本效益的生產運作；
- 未能及時且有效率地運送產品，以滿足客戶需求；或
- 未能聘請或培訓足夠的研發僱員。

我們的財務表現及經營業績可能會因全球貿易政策及貿易保護措施而受到不利影響。

服裝製造行業屬全球性質。對客戶的銷售可能會因全球貿易政策及貿易保護措施的不利變化及發展而受到影響，如設置新的貿易壁壘、制裁、抵制及其他措施，而這些因素並非我們所能控制。旨在促進全球貿易的雙邊或多邊協議的影響可能會對成衣製造商(如本公司)造成重大影響。世貿組織成員國自二零零五年一月一日起取消紡織品及服裝配額。成衣製造商(包括本公司)經過多年因配額制而在各地分散經營業務後，開始整合業務。若有新的配額、較高關稅或其他貿易壁壘推出或實施，成衣製造商(如本公司)或不得不放緩對主要市場(如亞太、美國、歐洲及其他世貿組織成員國)出口的預期增長。我們在外國市場的業務要求我們及時、有效地應對全球貿易政策的快速變化。上文所述的任何變化均可能對我們的業務、增長前景、財務表現及經營業績產生重大不利影響。

風 險 因 素

二零一七年三月二十九日，英國發出脫離歐盟的正式通告。英國脫歐帶來政治及經濟不確定性，這些不確定性可能會延續數年。我們在英國、其他歐洲國家及全球的業務可能會在此不確定性時期(甚至更長期間)受到影響。我們的業務受影響的方式多種多樣，截至本文件日期，我們僅能確定其中一部分。英國脫離歐盟，已經導致且可能繼續引起英國可能出現分裂及全球金融市場劇烈波動。波動可能會造成英國、歐洲或全球經濟活動放緩，這可能會對我們的經營業績及增長前景造成不利影響。此外，我們的業務可能會因英國與其他國家的新貿易協議以及英國可能設立的貿易或其他監管壁壘而受到不利影響。這些可能出現的負面影響以及英國實際或即將脫離歐盟所帶來的其他影響，均可能對我們的經營業績及增長前景造成不利影響。

於最近的美國總統大選期間，曾有關於美國貿易政策、條約及關稅(包括有關中國的貿易政策及關稅)可能出現重大變化的議論及評論。總統選舉結果給美國與中國以及其他國家未來的關係帶來重大不確定性，當中涉及可能適用於美國與其他國家貿易的貿易政策、條約及政府監管及關稅。該等發展或認為上述任何事項可能發生的看法，均可能對全球經濟狀況及全球金融市場的穩定造成重大不利影響，且可能嚴重減少全球貿易，尤其是該等國家與美國之間的貿易。任何該等因素均可能壓制經濟活動及限制我們接觸客戶，對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響，並影響我們在全球主要市場的策略。

未能保護客戶的知識產權及品牌可能會損害我們的業務。

我們的成功取決於我們能否保護客戶的知識產權及品牌。儘管我們已採取嚴厲預防措施保護該等知識產權，我們無法向閣下保證，我們於生產過程中接觸到的客戶的設計、商標、專利及其他知識產權不會遭盜用。截至最後實際可行日期，我們並不知悉任何與未能保護客戶知識產權有關的事件。倘我們採取的政策及預防措施未充分保障客戶的知識產權，客戶可能會停止與我們分享其最新的產品設計或其他工作成果，甚至減少或停止向我們發出採購訂單，而這會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

風 險 因 素

我們未必能成功拓展業務、有效管理增長或及時開設新設施。

於往績記錄期，我們經歷顯著增長。為滿足客戶對我們產品日益增長的需求，我們在過往幾年曾增加產能及產量，並增加、培訓及管理我們快速增長的員工人數。我們正基於未來業務規劃實施未來擴張計劃。

我們未來擴張計劃的成敗取決於並非我們所能控制的多種因素，如第三方建築公司的施工進度、當地法律法規、政府支持，包括減稅優惠、持續供應廉價熟練勞工及客戶對我們擴大產能的需求。此外，未來擴張計劃融入我們的現有業務經營時可能會出現不可預見的延遲，這可能會(其中包括)增加我們的整合成本、限制我們在其他地方的產能、造成客戶訂單交貨延遲及降低我們的生產效率。此外，由於我們日後透過內部增長或收購擴充營運業務，我們預期會產生額外折舊及經營開支。儘管往績記錄期內折舊及經營開支佔收益的百分比水平相對維持穩定，倘我們未能有效控制增長，日後有關開支佔收益的百分比會上升，並對我們的盈利能力造成不利影響。因此，我們未必能以及時或符合成本效益的方式實現業務擴張或管理增長。倘我們無法有效管理我們的增長，我們可能無法把握市場機遇、執行業務策略或應對競爭壓力，這可能會對我們的經營業績及前景造成重大不利影響。

我們可能面對勞工短缺、勞工成本上升及勞資糾紛，這可能會對我們的增長及經營業績造成不利影響。

我們的生產活動性質勞力密集，依賴大量技術及非技術勞工。於二零一四年、二零一五年、二零一六年及截至二零一七年六月三十日止六個月，我們的員工成本(計入銷售成本)分別為286.8百萬美元、313.0百萬美元、309.6百萬美元及183.6百萬美元，分別佔我們收益的16.9%、18.5%、17.6%及17.9%。勞工短缺、勞工管理失當或任何勞資糾紛均可能導致我們的業務經營中斷，繼而對我們的業務、前景、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。特別是，倘我們未能為額外製造設施聘請數量足夠及訓練有素的勞工，則我們的擴充計劃及生產活動可能會遭受負面影響，甚至中斷。

此外，近年我們經營所在地區的員工成本持續上升，且可能繼續攀升。倘若如此，我們的生產成本將會增加。鑒於我們經營所在市場的競爭壓力，我們未必能藉上調產品售價將成本升幅轉嫁予消費者。在此情況下，我們的利潤率可能下跌，這可能會對我們的經營業績造成不利影響。

風 險 因 素

我們作為領先服裝製造公司的成就在很大程度上有賴我們的研究及開發實力。倘我們未能自產品研究及開發努力中達致理想效益，我們的競爭力及盈利能力可能會受到損害。

我們作為領先服裝製造公司的成就乃倚重我們開發新款產品及有效提升產能。我們大量投資在產品研發，尤其是改善產品質量及開拓新款產品種類，我們相信此舉對於未來增長及前景十分重要。於二零一四年、二零一五年、二零一六年及截至二零一七年六月三十日止六個月，我們分別產生研發成本24.4百萬美元、29.0百萬美元、29.3百萬美元及19.9百萬美元。我們不能向閣下保證，我們未來的產品研發項目將能取得成功或按預期時間表或預算完成，亦不保證我們研發的新產品將獲得市場廣泛接納。即使成功將該等產品推出市場，亦不保證有關產品獲得客戶青睞或按有利可圖的方式達成預期銷售目標。

此外，我們不能向閣下保證，現有或潛在競爭對手不會開發與我們產品相若或較我們產品更卓越或價格更具競爭力的產品。鑒於難以預測開發新款產品所需時間及市場對於該等產品的反應持續多久，我們承擔即使投入大量資源研發但仍可能要放棄失去商業價值產品的重大風險。倘我們推出產品的努力持續不見成效，我們的業務、前景、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們依賴穩定充足的優質原材料供應，且須承受價格波動及其他風險。

於二零一四年、二零一五年、二零一六年及截至二零一七年六月三十日止六個月，我們的原材料成本分別佔我們同期收益的48.6%、46.9%、47.6%及47.7%。因此，我們的產量及生產成本取決於我們能否以具競爭力的價格採購優質的主要原材料。我們主要向聲譽良好的大型供應商(其中很多由客戶指定)採購原材料，且一般不會訂立長期供應協議。

倘我們未能獲取所需數量、品質或價格的原材料，我們的產量、產品品質及利潤率可能會受到不利影響。我們生產所用的原材料須面對外圍條件導致的價格波動，如市場供求、商品價格波動、貨幣波動、運輸成本波動、政府政策變動及自然災害。我們的服裝產品的主要原材料包括布料及紗線(主要由棉、聚酯和丙烯酸製成)及配件。該等原材料的市價會受原油價格的週期性及波動性影響。我們的主要原材料價格於往績記錄期概無出現顯著波動。然而，我們的主要原材料過往曾遭遇波動。因此，不能保證我們的原材料成本將不會於日後大幅上漲。我們將原材料成本增幅轉嫁客戶的能力可能受市場競爭壓力所限。

風 險 因 素

我們不能向閣下保證，我們將能夠調高產品價格以彌補因原材料成本增加而引致的成本上漲，或克服我們生產所用的合規格原材料的充足供應中斷。因此，任何原材料價格的大幅增加均可能對我們的盈利能力及經營業績構成不利影響。

於二零一四年、二零一五年、二零一六年及截至二零一七年六月三十日止六個月，向我們五大供應商進行的採購額分別佔我們採購總額32.0%、32.3%、30.8%及26.4%；而我們最大供應商於同期則分別佔我們採購總額11.9%、11.9%、11.7%及9.1%。雖然我們相信我們與主要供應商維持良好工作關係，但倘我們目前的主要供應商決定與我們終止業務關係或倘我們目前的主要供應商所供應原材料未能符合我們的標準，又或倘我們目前的原材料供應因任何原因遭中斷、未能即時物色到合資格供應商，而我們又未能輕易和及時轉投其他供應商，則我們的業務及財務業績可能遭受重大不利影響。

我們未必能夠有效管理我們的存貨風險。

我們未必能夠有效管理我們的存貨風險。我們的規模及業務模式要求我們須有效地管理大量存貨。儘管我們嘗試透過在整合已接收的客戶訂單後方向供應商下訂單的方式將存貨風險減到最低，惟我們的客戶可取消有關訂單，而我們未必能夠轉售該等產品。此外，我們依據我們對原材料的需求預測來作出採購決定及管理存貨。然而，產品需求有可能在下訂存貨的時間與我們希望售出存貨之日的期間內出現大幅變動，因此我們的客戶未必訂購如我們預期的產品數量。截至二零一四年、二零一五年及二零一六年十二月三十一日及二零一七年六月三十日，我們的存貨金額分別為186.6百萬美元、198.0百萬美元、217.1百萬美元及241.3百萬美元，分別佔我們總流動資產的23.4%、34.1%、33.0%及34.8%。由於我們計劃繼續擴充生產以迎合客戶需求，我們未必能夠有效管理我們的存貨。

倘我們未能有效管理我們的存貨，我們或須面對存貨陳舊、存貨價值下降及存貨重大減值或註銷的上升風險。此外，我們或須降低售價以減低存貨水平，而此可能會導致較低的毛利。高存貨水平亦可能使我們須投入大量資金資源，從而阻礙我們運用有關資金作其他重要用途。任何上述情況有可能會對我們的經營業績及財務狀況造成重大不利影響。倘我們未能將被取消的訂單的產品轉售，則我們的財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

風 險 因 素

我們所從事的業務競爭激烈。

全球服裝行業競爭十分激烈，有大量公司提供類似服裝產品。與我們一樣，該等公司致力通過持續的研發投入、優化生產程序及積極的市場營銷等措施擴大市場份額。當我們將業務拓展至新客戶類別、市場區域及產品類別時，我們面臨新老競爭對手的激烈競爭。激烈的競爭壓力亦可能對我們產品的需求及定價產生不利影響，進而影響我們的增長及市場份額。倘我們無法有效競爭，我們可能無法維持或擴大我們的市場份額，這可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們現有製造設施的任何運作中斷或我們設備的任何停工維修均可能減少或限制銷售，並對我們的業務造成重大不利影響。

截至最後實際可行日期，我們在五個國家營運合共 20 處製造設施。我們在製造設施儲存原材料、半製品及製成品。天災或其他意外災難性事件(包括風暴、火災、爆炸、地震、恐怖襲擊及戰爭，以及針對我們設施所涉土地的政府規劃變動)均可嚴重削弱我們製造產品及經營業務的能力。此外，我們總建築面積 283,860 平方米的製造設施、倉庫及辦公室屬租賃物業。該等租約可於租約期滿時重簽。我們的現有租約於屆滿時能否重續對我們的生產活動、經營及盈利能力十分重要。於租期結束時，倘我們未能透過磋商續期，我們或會被迫遷移位於若干設施的業務。我們的設施及設備難以及時替換或搬遷，且涉及費用高昂。此外，截至最後實際可行日期，我們部分租賃物業的若干出租人無法提供該等物業的適用所有權證或土地使用證。與該等物業有關的租約可能無效，我們可會被迫搬遷。有關我們物業的更多資料，請參閱「業務－物業」。倘發生任何意外災難性事件，以致我們被迫關閉製造設施或未能重續現有租約，我們的生產將受到嚴重干擾，繼而可能對我們的業務及經營業績帶來重大不利影響。災難性事件亦可能破壞存放於製造設施的任何庫存。發生任何災難性事件可能迫使我們暫時或長期關閉製造設施，並嚴重干擾我們的業務經營，繼而對我們的經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

此外，我們的機器及設備可能出現故障。倘我們的生產設施所用設備因維護及修理而大規模停機，將會導致我們的製造短暫中斷。儘管我們實施全面的設施及設備維護系統(包括設施及設備預定停機維護及修理以及定期檢查)，但設備製造商或我們的團隊如未能及時

風 險 因 素

修理我們的設備，則可能長時間中斷製造設施的運作。延長停機時間可能導致我們收入受損。我們可能會流失客戶及無法於其後挽回該等客戶。因此，我們的業務及經營業績可能受到重大不利影響。

我們的業務依賴我們的資訊科技系統正常運作，任何系統持續故障可能對我們的業務造成重大不利影響。

我們的業務依賴資訊科技系統正常運作。我們使用先進資訊科技平台，完美融合SAP企業資源規劃系統、MES系統及辦公自動化系統，使我們能夠實時、有效及可靠地存取及分析我們的經營數據及資料，包括採購、銷售、存貨、物流、生產、客戶及財務數據及資料。我們使用資訊技術平台協助我們策劃及管理生產、財政預算、人力資源、存貨控制、銷售管理及財務匯報。因此，資訊技術平台對我們至關重要，有助監控存貨及銷售水平，同時方便客戶向我們下達訂單。儘管我們的資訊技術系統於往績記錄期從未發生故障，惟我們無法向閣下保證，我們的資訊技術系統將一直運作暢順。

倘我們的資訊技術系統任何部分發生故障，可能對我們的業務及經營業績造成不利影響。此外，我們需要不斷更新及完善我們的資訊技術系統，以支援我們經營及業務持續增長。我們不一定能經常成功安裝、操作或採用業務發展所需新軟件或先進資訊技術系統。該等因素均會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們依賴我們的聲譽，而有關我們的任何負面宣傳可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們的業務經營依賴我們的聲譽，且我們預期會繼續嚴重依賴聲譽。負面宣傳均會對我們本身良好的聲譽構成潛在威脅，該等負面宣傳因(但不限於)產品缺陷、違反相關法律及法規以及不遵守若干程度的社會責任及可持續性標準而起。倘我們未能提升及保護我們的聲譽，我們的形象或會惡化，且我們未必能維持我們的銷售及當前價格、推出新產品，或成功擴展至新市場並吸引新客戶。因此，我們的業務、經營業績及財務狀況將會受到重大不利影響。

我們的業務取決於我們能否保護知識產權，且我們可能面臨知識產權侵權及第三方其他索賠，倘其成功，可能會導致我們支付巨額損害賠償並產生其他費用。

我們主要依靠多項專利、商業秘密、商標以及僱員及第三方保密協議，以保護我們的知識產權。截至最後實際可行日期，我們於中國擁有19項註冊商標及於其他國家擁有六項

風 險 因 素

註冊商標，且合共獲發48項專利及五項待批專利申請，這些商標、專利及申請對我們的業務非常重要。截至同日，我們並不知悉曾發生任何重大違反或侵犯我們的專利、商業秘密、商標及其他知識產權的事件。然而，我們無法向閣下保證，目前概無或日後不會有其他人士侵犯我們的知識產權。為保護我們的知識產權及維持競爭優勢，我們或會對被視為侵犯我們知識產權的人士提出法律訴訟。法律訴訟一般費用高昂，且管理層或須費神兼顧，並會耗用我們業務的其他資源。在若干情況下，我們或須在海外司法權區提出法律訴訟，並須就有關訴訟結果及我們能獲得的賠償金額承擔更多風險。此外，鑒於我們並無就訴訟費用投保，倘我們無法自其他人士收回訴訟費用，則須自行承擔全部費用。

我們的成功亦取決於我們能否在避免侵犯第三方知識產權的情況下使用、開發及保護我們的技術及專有知識。我們無法向閣下保證，我們不會遭指控侵犯第三方的知識產權。有關我們生產技術及專有知識的任何潛在申索是否成立及索賠的範圍涉及複雜的科學、法律及舉證問題及分析，因此難以確定。就知識產權訴訟、專利異議訴訟以及相關法律及行政訴訟作出辯護及起訴涉及高昂費用且相當費時，技術及管理人員或須費神兼顧，並投入大量資源。倘我們牽涉的任何訴訟或法律程序出現不利的判決，或會令我們須向第三方承擔巨額負債、向第三方徵求特許權、持續支付專利費用或重新設計我們的產品或遭勒令禁止製造及銷售我們的產品或使用我們的技術。長期訴訟亦可能令我們的客戶或潛在客戶於有關訴訟結束前延遲或限制購買我們的產品。

我們的成功依賴我們的主要人員。未能吸引並挽留所需人才或會對我們的業務、前景、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的成功在很大程度上取決於我們高級管理團隊的能力、專長及持續服務。我們在制訂業務策略、產品開發、業務營運及維持客戶關係方面依賴主要行政人員的專長及經驗。倘我們的任何主要行政人員離職，我們未必能找到具備相當知識及經驗的合適替代人選，而我們的業務、前景、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

我們的成功亦取決於我們吸引及挽留人才的能力。我們可能無法吸引或挽留我們所需的所有主要人員。我們亦可能需提供更高薪酬及其他福利以吸引及挽留主要人員，因此無

風 險 因 素

法向閣下保證我們將擁有資源充分滿足我們的人員需求或我們的成本及開支不會因吸引人才及挽留員工的成本增加而大幅增加。倘我們未能吸引及挽留優秀人員及挽留有關人員的員工成本增加，或會對我們保持競爭地位及發展業務的能力造成負面影響。如出現該情況，我們的業務、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

我們須遵守我們營運所在司法權區的法律及法規，而我們營運所處監管環境發生變化或未能遵守適用法律及法規，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們的業務須遵守我們營運所在司法權區的多項法律及法規，包括但不限於勞動及就業、稅務、環境、反賄賂等方面的法律及法規、貿易及海關法、消費者保護法及分區及佔用法，以及規管服裝生產商的通用法律及條例。此外，日後可能頒佈新法律或監管規定或對適用規定作出更嚴格的解釋，這可能提高我們營運所處監管環境的複雜程度並增加相關合規成本。倘我們未能遵守現有或新法律及法規，我們可能會被追究責任(包括經濟賠償及罰款)，這可能影響我們的產能，導致我們業務營運中斷並對我們的業務、經營業績或財務狀況造成重大不利影響。

具體而言，我們須遵守我們營運所在司法權區的環保法律及法規。我們已設立環保系統以在所有製造設施處理廢料，並已獲授予必要許可證以處理及排放製造設施在服裝生產過程中產生的廢水。我們相信，我們的環保設施及系統目前足以符合我們營運所在司法權區的現有環保法規。我們並無因違反任何適用環保法律或法規而遭到任何重大處罰或罰款。然而，無法保證相關地方政府機關不會實施更多或更嚴格的法律及法規，要求就環保合規成本投入額外開支或要求我們改造環保設施及系統。此外，無法保證我們的製造設施不會污染環境，且任何有關污染不會導致我們的營運中斷或終止，或令我們招致重大補救成本或處罰，而任何上述事項均會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們須取得多項牌照、證書及許可證方可經營業務，未能取得或續領任何或所有該等牌照、證書及許可證可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們須擁有多項牌照、證書及許可證方可運作我們的生產設施。我們須遵守有關我們生產工序的適用標準。監管機構會定期檢查我們的設施是否符合經營所在司法權區的相關

風 險 因 素

法律及法規。倘未能通過該等檢查或續領牌照、證書及許可證，我們可能須暫時或永久中止我們的部分或所有生產活動，因而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們未能維持有效的品質管理制度可能會對我們的業務、聲譽、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們產品的品質對我們的業務的成功至關重要。該等因素極為取決於我們品質管理制度的成效，而品質管理制度則取決於多項因素，包括制度設計、所用機器、我們的員工及相關培訓計劃的質素以及我們確保僱員恪守品質管理政策及指引的能力。我們須按適用於客戶銷售產品所在司法權區的美國、歐盟及其他國際產品安全、受限制及危害物料的法律及法規，遵守特定指引。我們的產品檢查的所有安全標準亦以相關的國家和行業標準作為依據。有關我們品質管理的詳情，請參閱本文件「業務－品質管理」一節。我們無法向閣下保證，我們的品質管理制度將繼續有效並符合有關法律法規及標準。我們的品質管理制度的任何重大失效或成效下降均或會導致我們失去有關資格認定及必要的認證或資格，繼而或會對我們的業務、聲譽、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們須遵守多項客戶制訂的指引，且不一定成功維持有效的品質管理制度。

除我們營運所在司法權區的法律及法規外，我們須遵守客戶就產品安全、衛生及環境狀況制訂的多項指引，且我們部分客戶要求我們實施內部品質管理制度，以對整個生產工序的過程進行各種監察。此外，大部分客戶要求我們遵守我們營運所在司法權區的產品安全法律及法規。儘管我們已全面遵守客戶嚴謹的品質監控規定，惟我們不能向閣下保證，我們的品質管理制度將持續行之有效。我們的品質管理制度在(其中包括)生產工序及產品監察方面出現任何重大失誤或退化，均可能嚴重危及產品品質，且對我們在市場上的聲譽於現有或潛在客戶間構成重大不利影響，從而可能導致日後訂單減少或客戶流失，因而嚴重不利我們的業務、財務狀況及經營業績。

風 險 因 素

我們向客戶授出信用期，倘我們的客戶未能清償款項或延誤付款，可能對我們的營運資金及現金流量狀況造成不利影響。

我們的財務狀況及盈利能力取決於客戶的信譽和及時結清付款的能力。目前，我們向客戶授出介乎15天至120天的信用期，視乎相關客戶的過往付款記錄及與我們的業務關係時間長短等多項因素而定。截至二零一四年、二零一五年及二零一六年十二月三十一日，及二零一七年六月三十日，我們的貿易應收款項、應收票據及其他應收款項分別為273.0百萬美元、258.1百萬美元、287.5百萬美元及337.7百萬美元，而在此等年度及期間我們的貿易應收款項及應收票據周轉天數分別為44天、49天、47天及46天。我們於往績記錄期並無遇到客戶應收款項出現重大損失的情況。然而，無法保證我們日後將不會因行業增長放緩、個別客戶財務狀況惡化或其他情況而錄得呆壞賬。我們也無法保證就貿易應收款項、應收票據及其他應收款項減值虧損計提的撥備足以覆蓋我們應收款項日後產生的實際損失。倘我們向客戶收回應收款項時遇到任何意外延誤或困難，我們的現金流量、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

我們依賴第三方提供有關我們業務若干環節的服務，而該等第三方若未能履行其責任，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們已與第三方訂立協議，包括但不限於生產、物流服務、資訊技術系統及其他專業服務。第三方供應商提供的服務可能因自然災害或合約糾紛等眾多因素而中斷。第三方若未能按時向我們提供訂約服務或所提供服務不及預期或表現不達標，可能會干擾我們的業務並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們已於生產過程中委聘分包商，而分包商表現或其供應中斷或會對我們的業務、聲譽、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

於往績記錄期，我們將部分產品生產工序外包予第三方分包商，而該等分包商於中國及東南亞均設有工廠，主要乃為我們在產能規劃上提供靈活性。於往績記錄期，我們產生的分包開支分別約佔我們銷售成本總額的10.3%、8.8%、6.9%及7.6%。詳情請參閱本文件「業務－生產－外包生產」一節。然而，我們任何分包商所加工的產品未必會按時交付予我們或其質量未如理想。倘我們分包商的表現不能令人滿意、大幅減少分配予我們的產能、

風 險 因 素

大幅提高服務價格或終止與我們的關係，我們或需替換分包商或採取其他補救措施，這可能增加我們的運營成本。由於我們對分包商並無直接控制權，倘彼等涉及在未獲授權下生產產品，不論是使用並非由我們提供的原材料亦或是未遵守我們或客戶的要求，產品的質量均會受到影響。倘我們的分包商未有遵守適用法律法規，或並無在其生產設施維持令人滿意的健康及環境狀況，我們在行內的聲譽亦將受到不利影響，繼而對我們的業務、聲譽、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的業務屬資本密集型，而我們未來融資的來源無法確定。

我們的行業屬於資本密集型行業，需要大量資本及其他長期開支，包括購買機器的開支。倘我們擴大或增加新製造設施，我們預期利用手頭現金、經營所得現金、銀行融資及[編纂]所得款項應付相關財務承擔以及其他資本及經營開支。我們預期擁有充足現金及／或承諾融資以履行到期責任。然而，我們無法保證將能產生充足的經營所得現金或取得所需融資或有關融資的利率及其他條款將對我們而言乃屬合理或符合我們的預期。倘我們日後無法按合理利率為我們的擴展或收購提供資金，或甚至根本無法提供資金，我們的業務或會受到損害。

我們可能需要額外資金撥付我們的營運，且我們未必能按可接受的條款或甚至無法取得有關資金，而倘若我們未能夠集資，閣下於我們的投資價值可能受到負面影響。

我們相信，我們手頭的現金及現金等價物、經營現金流量、銀行融資及可自[編纂]獲得的估計所得款項淨額將足夠應付未來12個月的預測現金需求。然而，我們可能需要額外現金資源撥付我們的持續增長或其他未來發展的所需資金，包括我們可能決定進行的投資或收購。倘我們的財務資源不足以應付我們的資金需求，我們將需要尋求額外融資或推遲支付計劃開支。我們概不能保證能按可接受的條款取得額外或任何資金。此外，我們於未來籌集額外資金的能力取決於多個不確定因素，包括但不限於：

- 我們未來的財務狀況、經營業績及現金流量；
- 集資及債務融資活動的整體市場狀況；及
- 中國及其他地方的經濟、政治及其他狀況。

此外，倘我們透過股本或股本相關融資籌集額外資金，閣下於本公司的股本權益可能被攤薄。另一方面，倘我們透過產生債務責任籌集額外資金，我們可能受相關債務工具項

風險因素

下的多個契諾限制，繼而可能(其中包括)限制我們支付股息或取得額外融資的能力。履行該等債務責任亦可能對我們的營運造成負擔。倘我們未能履行該等債務責任或未能遵守任何該等契諾，我們可能違反該等債務責任，而我們的流動資金及財務狀況可能受到重大不利影響。

我們於往績記錄期錄得流動負債淨額。

截至二零一六年十二月三十一日，我們的流動負債淨額為316.1百萬美元，主要反映自(i)貿易、票據及其他應付款項增加138.7百萬美元，原因為銷售增長令應付原材料供應商的貿易應付款項增加及收購Vista令應付款項增加；(ii)應付最終控股公司的款項增加98.0百萬美元，以撥付二零一七年上半年的資本開支，包括就若干生產設施購買物業、廠房及設備；及(iii)主要由於收購Vista及支付部分中期股息，令銀行借款增加227.6百萬美元。我們的流動負債淨額由截至二零一六年十二月三十一日的316.1百萬美元增至截至二零一七年六月三十日的354.4百萬美元，主要是由於二零一七年上半年為提供款項淨額以償還應付最終控股公司款項及作為資本開支而新募集銀行借款，令銀行借款增加，部分被(i)償還有關款項令應付最終控股公司款項減少；及(ii)來自最大客戶的貿易應收款項因銷售收益增加而增加，令貿易應收款項、應收票據及其他應收款項增加所抵銷。有關於往績記錄期我們流動負債淨額狀況的進一步資料，請參閱本文件「財務資料－營運資金」。儘管於往績記錄期我們流動負債淨額狀況僅發生於二零一六年及截至二零一七年六月三十日，我們無法向閣下保證我們將擁有充足財務資源以滿足我們預測現金需求，包括資本需求、資本開支、到期償還未來債務(如有)及各類合約責任。倘提供現有銀行及信貸融資的商業銀行不再向我們授出類似或更加優惠的融資，而我們無法按合理條款取得替代銀行及信貸融資，或者完全無法取得融資，則可能對我們的業務、經營業績及前景造成不利影響。

我們的收購或會使我們面臨風險，而這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們於往績記錄期收購新公司，且日後可能會再收購公司以配合我們的現有業務及擴充業務規模。整合新收購公司可能被證實為昂貴及耗時。我們無法向閣下保證我們將能夠成功整合新收購的公司或以能夠實現盈利的方式對其進行營運，從而在業務及財務方面達致協同效益。我們未能物色合適的收購目標、成功整合及營運所收購公司，以及識別與所收購公司相關的巨額負債，均可能會對我們的營運及盈利造成重大不利影響。

風 險 因 素

我們已確認大額商譽及無形資產。倘我們的商譽及無形資產被確定將出現減值，將對我們的經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們因二零一六年十二月收購 Vista 錄得商譽及無形資產 180.5 百萬美元。我們每年測試商譽及無形資產是否出現減值。倘我們的商譽及無形資產出現減值，減值款項將於收益表內列為非現金開支。我們的運動服及戶外服業務銷售增長放緩或我們未能與任何客戶維持關係或利潤率下降，均可能導致我們的商譽及無形資產出現減值。我們無法向閣下保證我們能夠一直保持或提高運動服及戶外服業務銷售水平及毛利，或我們將可與 Vista 的客戶保持業務關係。此外，商譽及無形資產減值測試所用假設的細微變動可能導致巨額減值虧損。倘我們的商譽及無形資產出現減值，或商譽及無形資產減值測試所用假設出現變動，將會對我們的經營業績造成不利影響。有關進一步詳情，請參閱本文件「財務資料」一節「關鍵會計政策及估計－非金融資產減值」及「關鍵會計政策及估計－商譽」等段落。

我們的業務及經營業績受季節性波動影響。

我們的經營業績因我們產品的季節性而異，且過往一直在下半年更佳。該差異主要來自我們客戶於年底假期季節的需求更高以及(較少程度上)同期對毛衣產品的需求更強。該等季節性波動可能影響我們的銷售收益及我們製造設施的利用率。我們高峰期的經營業績不應被視作我們整個財政年度表現的指標。因此，有意投資者在對我們經營業績作出任何比較時應知悉該等季節性波動。

我們可能不時會涉及由我們的營運而產生的法律或其他訴訟(包括產品責任索償)，並因而可能面臨重大負債。

我們可能不時與涉及我們業務經營的各方人士(包括但不限於我們的客戶、供應商、僱員、物流服務供應商、保險公司及銀行)產生糾紛。該等糾紛可能導致法律或其他訴訟，繼而可能損害我們的聲譽、產生重大成本及分散我們的資源及管理層的專注力。此外，我們可能於經營過程中面對額外合規事宜，或會使我們須遵守行政程序及承擔不利後果，並產生負債及對我們生產或產品推出的時間表造成延誤。我們不能向閣下保證該等法律訴訟的結果，而任何負面結果均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

風 險 因 素

倘因劣質產品造成任何損害，我們亦須承受潛在產品責任索償的風險。成功向我們進行產品責任索償可能導致我們須支付大量賠償金。凡向我們提出的產品責任索償，不論成功與否，均耗費及耗時抗辯。倘產品證實出現瑕疵，我們可能須重新設計或召回該等產品。我們不能向閣下保證日後我們不會面臨產品責任索償。產品責任索償賠償，不論有否法律依據，均可能嚴重損害我們的公眾聲譽，並可能對我們產品銷路及聲譽造成重大不利影響，繼而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的製造業務須遵守多項健康及安全法律及法規，可令我們產生成本或責任。

我們須遵守多項由地方政府在我們經營所在司法權區實施的健康及安全法律及法規。遵守現有及未來的健康及安全法律及法規可令我們產生成本或責任，包括金錢賠償及罰款、影響我們產能、導致我們業務暫停經營以及全面影響我們財務表現。儘管我們未曾違反有關健康及安全的法律及法規，但我們不能向閣下保證日後不會發生有關事件。倘我們須就任何受傷或其他違反適用健康及安全法律或法規而產生的損失承擔賠償責任，我們亦可能受到負面宣傳所影響，而我們財務狀況及經營業績或會遭受重大不利影響。

外匯波動或對我們盈利及盈利能力產生不利影響。

我們在地經營及我們大部分買賣交易以美元、港元及人民幣列值，而我們的經營開支以美元、港元、人民幣、越南盾及其他地方貨幣列值。外匯波動或會對我們經營業績產生重大正面或負面影響。我們承擔與購買、銷售、融資及投資我們或我們附屬公司經營所在當地貨幣以外貨幣相關的外幣風險。由於我們進行以我們或我們附屬公司經營所在當地貨幣以外的貨幣列值的交易，倘我們的成本及負債列值所用的各種貨幣的金額及相關比例偏離銷售額及資產列值所用的各種貨幣的金額及相關比例，我們面臨外幣交易風險。

人民幣兌美元及其他貨幣的價值受(其中包括)中國政治及經濟狀況以及中國匯兌政策變動的影響。自二零零五年七月二十一日起，中國政府更改其十來年將人民幣與美元價值掛鈎的政策，人民幣可於中國人民銀行(「中國人民銀行」)釐定的兌一籃子貨幣的區間內波動，可上升或下跌一定區間。多年來，該區間已逐漸擴闊，目前每日交易區間為2%。中國

風 險 因 素

人民銀行還推出了一系列措施來促進人民幣匯率制度的改革，包括推出貨幣互換等金融衍生產品，放寬通過非金融機構進行人民幣交易，及推出包括國內及外國銀行的人民幣交易做市商制度。中國政府計劃逐漸放寬貨幣政策，這可能導致人民幣兌美元及其他外幣的幣值出現進一步及更大幅度的波動。

由於我們於越南擁有廣泛業務及預期日後繼續擴展我們於越南的產能，越南盾兌美元的匯率變動或會極大影響本公司經營開支。越南盾兌美元的匯率受越南國家銀行控制，並考慮地方政府的政治及經濟政策。於二零一零年及二零一一年，越南盾兌美元分別貶值5.5%及7.9%，並於二零一二年、二零一三年及二零一四年分別進一步貶值1.0%、1.2%及1.4%。於二零一五年及二零一六年，越南國家銀行繼續使越南盾兌美元貶值，將通脹保持在目標水平，並在支持適當經濟增長的同時維持宏觀經濟穩定。日後越南盾兌美元可能進一步貶值。

於往績記錄期，我們僅以對沖為目的訂立外匯合同。尤其是，我們已就人民幣兌美元及就英鎊兌美元訂立外幣匯兌合約。任何超出預先確定匯率的人民幣或英鎊波動將導致我們產生收益或虧損。有關貨幣風險詳情，請參閱「財務資料－市場風險的定量及定性披露－貨幣風險」。於往績記錄期，我們於二零一四年、二零一六年及截至二零一七年六月三十日止六個月分別錄得外幣匯兌合約收益5.6百萬美元、1.9百萬美元及零，但於二零一五年錄得外幣匯兌合約虧損11.6百萬美元，主要由於二零一五年人民幣兌美元的貶值速度較預期更快。倘日後人民幣兌美元貶值遠超我們預期，我們根據未結外幣匯兌合約向銀行付款的責任可能會對我們的現金流量及財務狀況造成不利影響。然而，該等貨幣之間未來匯率波動對我們經營業績及財務狀況的影響無法準確預測，且概無法保證我們減輕匯率波動不利影響的努力將成功，或有關匯率波動日後不會對我們經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。

於往績記錄期，我們錄得二零一四年、二零一五年及二零一六年換算海外業務產生的匯兌虧損分別為8.4百萬美元、22.2百萬美元及29.6百萬美元，而截至二零一七年六月三十日止六個月則錄得換算海外業務產生的匯兌收益3.1百萬美元。儘管換算海外業務產生的匯兌差額被識別為其他全面收入而非損益確認及累計入權益，惟於日後出售有關海外業務時，有關金額將由其他全面收入重新分類為損益。

風 險 因 素

我們的投保範圍或未能足以覆蓋所有有關我們業務及經營的風險。

我們的投保範圍或未能足以保障我們免於承受與業務及經營有關的所有風險。我們未有就業務經營購買若干類型的保險，如環境損害保險。我們不會就我們的業務不會發生任何意外作出保證。概不能保證我們將可於未來維持足夠投保範圍。因此，基於任何劣質產品申索、業務中斷、訴訟或自然災害產生的虧損均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績構成重大不利影響。

我們受有關運輸服務的風險所規限。

我們慣常採用離岸價為國際貿易條款。我們透過我們自有的發貨團隊或透過第三方物流服務供應商安排運送產品至客戶指定交付點。因各種我們無法控制的原因(包括交通擠塞、颱風、水災、地震、濃霧及其他自然災害及罷工)可引致對運輸操作員造成運送干擾，並可導致運送延誤或遺失。此外，我們的產品可能因我們或物流公司任何處理不善而承受被盜竊或損壞風險。倘我們產品未有準時運送至客戶指定交付點，或於運送途中損壞或遺失，我們可能須向有關各方賠償，並可損失若干客戶以及損害我們聲譽。

我們過往已採納股份獎勵計劃，日後將繼續實行股份獎勵計劃，而我們的未來溢利可能因此受到不利影響。歸屬已授出的股份將增加我們流通股份的數目，並可能對股份的市價造成不利影響。

我們於二零一六年十二月及二零一七年四月採納了股份獎勵計劃A和股份獎勵計劃B，藉以確認本集團現任或前任行政人員、顧問或高級職員過往對本集團提供的服務及作出的貢獻，以及激勵及挽留技能嫻熟且經驗豐富的人員為本集團的未來發展及擴展作出努力。根據股份獎勵計劃A，CGL向我們的高級管理團隊轉讓合共128股股份(即重整面值發行後的[編纂]股股份及於[編纂]完成後佔經擴大已發行股本約[編纂]%(假設[編纂]並無獲行使))。根據股份獎勵計劃B，於[編纂]完成後受託人將代表我們的行政人員持有[編纂]股股份，佔經擴大已發行股本約[編纂]%(假設[編纂]並無獲行使)。股份獎勵計劃A項下的128股股份的估計公平值約為9.9百萬美元，已確認為以股份為基礎的付款開支，對期內溢利產生不利影響。於二零一四年、二零一五年及二零一六年及截至二零一七年六月三十日止六個月，我們錄得以股份為基礎的付款開支分別為零、零、9.9百萬美元及零。假設根據股份獎勵計劃B授出的每股股份公平值為[編纂]港元(即[編纂]範圍的中位數)，我們估計

風 險 因 素

截至二零一七年十二月三十一日止年度將會就股份獎勵計劃B錄得以股份為基礎的付款開支約[編纂]美元。此外，歸屬已授出的股份將增加我們流通股份的數目。歸屬已授出的股份可能對股份的市價造成不利影響。

倘發生火災、我們的設備及機器故障、失靈、電力短缺、工人罷工、戰爭、政治動亂、爆發傳染性或流行性疾病及自然災害，則我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的收益取決於我們的製造設施無間斷營運。我們的製造設施位於中國、越南、柬埔寨、孟加拉及斯里蘭卡。我們的業務營運面臨若干非我們所能控制的風險，其中包括火災、我們的設備及機器故障、失靈、電力短缺、供水短缺、工人罷工、戰爭、政治動亂及爆發傳染性或流行性疾病及自然災害。如發生以上任何一種或多種情況，均或會對我們的經營設施造成重大損害或損失。例如，於二零零三年，包括中國及台灣等若干亞洲國家及地區爆發嚴重急性呼吸系統綜合症(沙士，此乃一種高傳染性非典型肺炎)。近期，埃博拉病毒已導致多個非洲國家成千上萬人身亡，且另一種高傳染性非典型肺炎中東呼吸綜合症(「中東呼吸綜合症」)已在中東及南韓傳播。如中國或世界任何其他地區再次爆發沙士、甲型流感(「H1N1」)或禽流感(「H5N1」)以及埃博拉及中東呼吸綜合症的新一輪爆發，則可能會導致地區或國家經濟活動中斷，影響受感染地區的消費者活動，並因而減少對我們的產品的需求。有關事件亦可能會導致我們的運輸能力受到限制、延遲運送及交付我們的產品、中斷原材料供應以及我們的製造設施暫時關閉以接受檢疫或防疫。糾正該等問題可能需時甚長，並或會導致成本大幅增加或減少銷售。任何上述事件的頻繁或長時間發生，均可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

此外，過去亞太地區若干國家受到地震影響。過去發生海嘯或地震均對國家經濟造成不同程度損害。倘情況加劇，則全球經濟亦可能會受到不利影響。發生任何自然災害亦可能會對我們的業務、財務狀況及經營業務造成重大不利影響。

截至最後實際可行日期，我們已投購保險，可涵蓋我們製造設施的樓宇、我們經營所用的設備及機器、我們的產品及僱員方面的風險。概不保證我們的投保將會足以涵蓋任何或所有潛在損失。有關我們購買保險的進一步詳情，請參閱本文件「業務－保險」一節。倘

風 險 因 素

我們購買的保險並無或不足以補償我們所承受的損失，我們將須自行支付差額，而我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

與在中國營運業務有關的風險

中國的經濟、政治及社會狀況以及政府政策、法律及法規或會影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

我們絕大部分業務營運位於中國，而特別是我們的生產營運。因此，我們的經營業績及前景在很大程度上受中國經濟、政治及法律發展所影響。中國經濟於許多方面有別於大部分發達國家，包括政府參與程度、發展水平、增長率及政府對外匯的管制。中國經濟正由計劃經濟轉型為較傾向市場為主導的經濟。近年，中國政府已實施多項措施，強調以市場力量推動經濟改革、減低國家對生產性資產的擁有權及在商業企業中建立健全的企業管治。然而，中國相當部分生產性資產仍屬中國政府所有。中國政府繼續在規管行業發展中扮演重要角色，其亦透過分配資源、控制外匯債務付款、制定貨幣政策及向特定行業或公司提供優惠待遇等，對中國的經濟增長施加重大控制。所有此等因素可能會影響中國的經濟狀況，從而影響我們的業務。

中國經濟的逆境或放緩可能減少對我們產品及服務的需求，並對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景構成重大不利影響。

我們於中國進行部分業務及產生部分收入。因此，中國經濟發展對我們的業務、財務狀況及經營業績以及前景有重大影響。近年來，按國內生產總值增長計算，中國已成為世界上經濟增長最迅速的國家之一。然而，於二零零八年爆發並於過去數年持續的全球金融危機已導致中國經濟增長放緩。舉例而言，中國國內生產總值增長由二零零七年的14.2%下跌至二零一五年的6.9%，並於截至二零一六年六月三十日止六個月比較二零一五年同期進一步放緩至6.7%。全球經濟於未來可能會持續轉壞，並持續對中國經濟構成不利影響。中國經濟出現任何顯著放緩可能會對我們的業務及經營構成重大不利影響。尤其是：

- 於經濟放緩期間，更多我們的客戶或交易對手未能履行對我們應負責任的機率增大；

風 險 因 素

- 我們或未能以有利的條款籌集額外資本或完全無法籌集資本；或
- 由於若干市場推行貿易保護措施，故貿易及資本流量可能會進一步縮減，從而可能導致經濟發展進一步放緩，進而對我們的業務及前景構成重大不利影響。

此外，客戶、企業及政府支出、商業投資、資本市場波動及通脹均會對營商及經濟環境、中國服裝行業的增長構成影響，而最終會對我們業務的盈利能力構成影響。我們的勞工及其他成本亦可能會因通脹壓力而增加。自然災害、疫症爆發或社會動盪等任何未來困境可能會導致經濟活動減少，並對中國、亞洲及世界其他地區的經濟增長構成不利影響。

因此，倘若中國的經濟遭遇嚴峻逆境或顯著下滑，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會面臨重大不利影響。

中國法律體系充滿的不確定因素或會限制 閣下及我們可享有的法律保障。

我們的部分營運附屬公司乃根據中國法律註冊成立及受有關法律規管。中國法律體系乃以成文法為基礎。先前的法院判決可引用作參考，但案例影響力有限。於一九七九年，中國政府開始頒佈全面的法律及法規制度，規管範圍包括外商投資、企業架構及管治、商業、稅務及貿易等整體經濟事宜。由於我們大部分的業務於中國進行，故我們的營運主要受中國法律及法規規管。然而，由於中國法律體系持續快速演變，多項法律、法規及規章的詮釋並非貫徹一致，而執行該等法律、法規及規章亦涉及不確定因素，這可能限制我們可享有的法律保障。此外，中國對知識產權及機密資料的保護或許未如美國或其他國家般有效。再者，我們無法預測中國法律體系日後發展的影響，包括頒佈新法律、修改現行法律或其詮釋或執行，或國家法律凌駕地方法規。該等不確定因素可能限制我們及其他外國投資者(包括 閣下)可享有的法律保障。另外，於中國產生的任何訴訟或會拖延，並引致巨額成本及分散我們的資源及管理層的注意力。

有關境外控股公司向中國實體提供貸款及直接投資的中國法規或會延誤或限制我們使用[編纂]所得款項向我們的中國附屬公司提供貸款或進行額外注資。

動用[編纂]或任何其他債務或股權發售所得款項時，作為中國附屬公司的境外控股公司，我們或會向中國附屬公司提供貸款或向中國附屬公司進行額外注資。向我們中國附屬

風 險 因 素

公司提供的任何貸款須受中國法規及審批所限。例如，我們於中國向我們全資擁有的中國附屬公司所提供用以撥付其業務所需資金的貸款金額不得超過法定限額，且須向國家外匯管理局或其地方分局登記。我們亦可能決定透過注資向中國附屬公司提供資金。有關注資款項須經商務部或其地方分部批准。我們不能向閣下保證，我們將能及時就我們日後向附屬公司或其各自任何附屬公司提供的貸款或注資款項完成該等政府登記手續或取得有關批准，甚至無法完成有關登記或取得相關批准。倘我們未能完成該等登記或取得批准，我們使用[編纂]所得款項及為中國業務營運撥付資金的能力或會遭受負面影響，繼而或會對我們的流動資金狀況以及為業務撥付資金及擴展業務的能力造成重大不利影響。

我們依賴附屬公司派付的股息滿足現金需求，而任何對我們附屬公司向我們作出派付的能力的限制或會對我們經營業務的能力造成重大不利影響。

我們為於開曼群島註冊成立的控股公司，並透過我們的營運附屬公司(尤其是位於中國的營運附屬公司)營運我們的核心業務。我們依賴該等附屬公司派付的股息滿足現金需求(包括向我們的股東支付任何股息及其他現金分派所需的資金)，以償還我們或會產生的任何債務及支付營運開支。在中國成立的實體派付股息須受多項限制。中國的法規目前僅允許以根據中國會計準則及法規釐定的累計溢利派付股息。我們的中國附屬公司各自每年亦須按照中國會計準則將其至少10%除稅後溢利撥作一般儲備或法定資本儲備金，直至有關儲備的金額合計達到其各自註冊資本的50%。我們不得以貸款、墊款或現金股息形式派付法定儲備。我們預期，於可見未來，我們的中國附屬公司仍須將其各自10%除稅後溢利撥作法定儲備。此外，倘我們任何中國附屬公司日後以其自身名義舉債，監管有關債務的文據或會限制其向我們派付股息或作出其他分派的能力。倘我們的中國附屬公司向我們轉讓資金的能力受到任何限制，或會嚴重不利限制我們發展業務、作出對我們業務有利的投資或收購、派付股息及提供資金以及經營業務的能力。

此外，根據企業所得稅法、於二零零八年一月二十九日發出的《國家稅務總局關於下發協定股息稅率情況一覽表的通知》(或第112號通知)、於二零零六年十二月八日生效的《內地和香港特別行政區關於對所得避免雙重徵稅和防止偷漏稅的安排》(或雙重徵稅安排(香港))及於二零零九年十月二十七日生效的《國家稅務總局關於如何理解和認定稅收協定中收益權人的通知》(或第601號通知)，中國附屬公司透過我們的香港附屬公司向我們派付股息

風 險 因 素

將須按10%稅率或(倘我們的香港附屬公司被視為一般從事重大業務活動，且有權享有雙重徵稅安排(香港)項下稅務優惠的「收益權人」)5%稅率支付預扣稅。此外，最終稅率將由中國與中國附屬公司持有人的稅收居所以條約方式釐定。我們正積極監控預扣稅，並評估適當架構變動以減低相關稅務影響。

就中國企業所得稅而言，我們可能被分類為「居民企業」，這或會對我們及我們的非中國股東造成不利稅務後果。

企業所得稅法規定，於中國境外成立但「實際管理機構」位於中國的企業被視為「居民企業」，一般須就其全球收入按25%的統一企業所得稅稅率繳納稅項。此外，國家稅務總局於二零零九年四月二十二日就將若干由中國企業或中國集團企業控制於中國以外地區成立的中國投資企業分類為「居民企業」所用的準則發出通函，澄清該等「居民企業」所支付的股息及其他收入將被視為中國來源收入，一旦由非中國企業股東確認時，則按目前10%的稅率繳納中國預扣稅。該通函亦規定該等「居民企業」須遵守中國稅務機關的多項申報規定。根據企業所得稅法實施條例，「實際管理機構」指對企業的生產經營、人員、賬務及財產等實施實質性全面管理和控制的機構。此外，上述通函載有就於海外註冊成立，但受國內控制的企業確認其「實際管理機構」是否位於中國的準則。然而，由於該通函僅適用於在中國境外成立，但受中國企業或中國企業集團控制的企業，故稅務機關如何確認於海外註冊成立企業「實際管理機構」的位置仍不明確。因此，儘管我們絕大部分管理目前位於中國，惟未能確定中國稅務機關會否要求或准許我們於海外登記的實體被視為中國居民企業。我們並無將本公司視為中國居民企業。然而，倘中國稅務機關不同意我們的評估結果，並確定我們為「居民企業」，則我們或須就全球收入按25%稅率繳納企業所得稅，而我們向非中國股東支付的股息及彼等就出售我們股份確認的資本收益或須繳納中國預扣稅。這將影響我們的實際稅率，並對我們的淨收入及經營業績造成重大不利影響，繼而可能致使我們須就非中國股東繳納預扣稅。

我們面對與我們非中國控股公司間接轉讓我們中國附屬公司股權有關的不明朗因素。

於二零一五年二月三日，《關於非居民企業間接轉讓財產企業所得稅若干問題的公告》(國家稅務總局公告2015年第7號)(或第7號公告)由中國國家稅務總局頒佈，廢除由中國

風 險 因 素

國家稅務總局於二零零九年十二月十日發出的《關於加強非中國居民企業股權轉讓所得企業所得稅管理的通知》(國稅函[2009]698號)(或第698號通知)中的若干規定。

當非居民企業(不包括個人或中國居民企業)轉讓直接或間接擁有中國應課稅財產(包括於一家中國公司的股份(或中國應課稅資產))的海外控股公司的資產(包括股權)，如該等轉讓乃透過無合理商業目的安排規避中國企業所得稅，該間接轉讓應被重新分類及確認為根據企業所得稅法中國居民企業的直接轉讓資產(包括股權)，除非有關間接轉讓中國應課稅資產的整體安排符合下列其中一個條件：(i)非居民企業透過在公開市場收購及出售於海外上市公司的股權從間接轉讓中國應課稅資產獲取收入；及(ii)非居民企業直接持有及轉讓該等中國應課稅資產的情況下，從轉讓該等中國應課稅資產而獲取的收入會根據適用稅務協定或安排獲豁免繳納中國企業所得稅。因此，股東於[編纂]後在[編纂]買賣股份並不太可能被視為間接轉讓由本公司持有的任何中國附屬公司的股本權益或其他資產。儘管第7號公告澄清上述豁免，但由於第7號公告屬新實施並僅於二零一五年二月方始有效，故有關第7號公告及相關國家稅務總局通知的應用及實施，只有少數指引及實踐經驗，且仍未確定該等豁免是否適用於我們的股份轉讓，或我們日後在中國境外涉及中國應課稅資產的任何收購會否透過應用第7號公告重新分類。因此，中國稅務當局可視任何我們非居民企業股東的任何股份轉讓，或我們日後在中國境外涉及中國應課稅資產的任何收購須遵守前述法規，有可能令我們股東或我們須承擔額外中國稅務申報責任或稅務負債。任何該等結果可對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

可能難以對我們或居住在中國的董事或行政人員展開法律程序或於中國向他們執行非中國法院頒佈的任何裁決。

我們的部分董事及行政人員居於中國，而我們大部分資產及該等人士的絕大部分資產均位於中國。投資者未必能夠在中國對我們或在中國的有關人士展開法律程序或向我們或彼等執行非中國法院頒佈的任何裁決。中國並無就互相承認及執行美國、英國、日本或大

風 險 因 素

部分其他西方國家法院裁決訂立條約。然而，香港法院的裁決可能在中國獲得承認及執行，惟須符合《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》所載的規定。

因此，於中國就任何並無受限於具約束力仲裁條文的事宜承認及執行任何上述司法權區(香港除外)法院的裁決可能不易或不可行。

中國政府管制外幣兌換可能對我們的業務、經營業績及匯付股息的能力構成不利影響。

兌換及匯付外幣一概受中國外匯法規的規限。我們不能擔保將根據某一匯率獲得充足外匯以滿足我們的外匯需求。根據中國目前的外匯管制體系，我們使用經常賬戶進行包括支付股息的外匯交易不必事先獲得國家外匯管理局的批准，但我們必須出示上述交易的相關文件檔的證據，並經由具備運營外匯業務許可執照的指定中國外匯銀行進行上述交易。然而，除法律另行許可外，資本賬的外匯交易通常需經由國家外匯管理局或其地方分局批准或向國家外匯管理局或其地方分局登記。對於經常賬戶的交易，中國政府未來亦可能酌情限制我們獲取外匯的額度。外匯不足可能局限我們獲得充足外匯向股東支付股息或滿足任何其他外匯責任的能力。若我們未能就以上任何用途獲得國家外匯管理局批准將人民幣兌換為任何外匯，則我們的潛在離岸資本支出計劃甚至我們的業務均可能受到重大不利影響。

國家外匯管理局法規可能限制我們有效地向旗下中國附屬公司提供融資的能力，並影響閣下的投資價值，且可能使我們更難以通過收購達致增長。

若我們通過海外股東貸款或額外出資的形式，向我們的中國附屬公司提供融資，則必須向中國政府當局登記及／或獲其批准。向我們旗下中國附屬公司提供任何海外股東貸款，必須向國家外匯管理局地方分局登記為程序事項，而上述貸款不得超過我們的中國附屬公司根據相關中國法律獲批准投資總額與其各自註冊資本之間的差額。另外，出資額必須經由商務部或其地方分部批准。於二零一五年三月三十日，國家外匯管理局頒佈「關於改革外商投資企業外匯資本金結匯管理方式的通知」(或國家外匯管理局19號通知)並已於二

風 險 因 素

零一五年六月一日生效。根據國家外匯管理局19號通知，外商投資企業亦可選擇酌情將其註冊資本由外幣轉換為人民幣，但不得將有關結匯註冊資本用作提供信託貸款或償還非金融企業間的貸款。主要業務為股權投資的外商投資企業可將結匯所得人民幣資本用於中國境內股權投資。

由於有關離岸控股公司向中國實體作出貸款及直接投資的中國法規施加多項規定，我們不能向閣下保證我們將能夠就我們日後向中國附屬公司提供貸款或出資及將該等貸款或出資轉換為人民幣，以及及時完成必要政府登記或獲得必要政府批准，甚或完全不能完成有關登記或獲得批准。若我們未能完成有關登記或獲得有關批准，對於我們向中國境內營運額外注資以撥付其資金所需的能力可能有負面影響，因而可能對於我們的流動資金及撥款擴展業務的能力有重大不利影響。

中國勞動合同法、社會保險法及其他勞動相關法規的強制執行可能對我們的業務、財務狀況及營運業績造成重大影響。

根據中國勞動合同法(或勞動合同法)(於二零零八年一月生效，其後於二零一三年七月修訂)及其實施細則(於二零零八年九月生效)，僱主在訂立勞動合同、最低工資、支付報酬、超時工作時數限制、決定僱員試用期及單方面終止勞動合同等方面須遵守嚴格規定。倘我們決定終止僱用一部分員工或對僱用或勞動慣例作出調整，勞動合同法及其實施細則可能限制我們適宜及具成本效益地實行該等變動的能力，繼而對我們的業務及營運業績造成不利影響。此外，我們的經營業績會因我們產品的季節性而有所不同，且歷來通常於下半年較強勁，該等季節性波動可能影響我們在相關勞工的安排，及我們中國附屬公司的生產僱員可能需超時工作以應付於生產活動增加期間的客戶需求。我們的中國法律顧問確認，根據主管政府機關發出的確認函，我們在一切重要方面符合與勞動有關的相關法律法規，及並無因未有符合超時工作時數限制而受到任何處罰。然而，倘我們被發現違反中國勞動法所規定的超時工作時數限制，我們可能會被地方政府機關處以介乎每人人民幣100元至人民幣500元的罰金，及我們可能被要求作出整改措施減低我們生產僱員的超時工作時數。

於二零一零年十月二十八日，中國全國人民代表大會頒佈中國社會保險法(或社會保險法)，並於二零一一年七月一日生效。根據社會保險法，僱員須參加養老金保險、工傷保險、醫療保險、失業保險及生育保險，而僱主須(與其僱員共同或分別)為有關僱員繳納社會保險金。

風 險 因 素

由於勞動合同法、社會保險法及其他勞動相關法規（「勞動相關法律及法規」）的詮釋及實施仍在轉變，我們不能向閣下保證我們的僱用慣例並無或不會違反中國勞動相關法律及法規，此或會使我們面對勞資糾紛或政府調查。倘我們被視為違反有關勞動相關法律及法規，我們或須向僱員作出額外補償，而我們的業務、財務狀況及營運業績或會受到重大不利影響。

中國目前或未來的環境、安全及職業健康法律及法規可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的業務受到與環境、安全及職業健康事項有關的若干中國法律及法規所規限。根據該等法律及法規，我們須維持安全的生產狀況並保護僱員的職業健康。雖然我們已對經營設施進行定期檢查並定期進行設備維護以確保我們的營運符合適用的法律及法規，但我們無法向閣下確保我們日後在製造工序的過程中不會發生任何重大意外或工人受傷。

此外，我們的製造工序會產生廢水、噪音、煙及灰塵等污染物。廢水及其他污染物從我們的生產過程排放可能會產生責任，而有關責任可能需要我們負責彌補有關排放的費用。我們無法向閣下保證可發現所有產生重大環境責任的情況或未來頒佈的任何環境法律不會大幅增加我們的經營成本及其他開支。倘日後中國實施更嚴格的環境保護準則及法規，則我們無法向閣下保證我們將能夠以合理的成本遵守有關新法規，或根本無法遵守該等法規。實施額外環境保護措施及／或未能遵守新的環境法律或法規所導致的任何額外生產成本均可能會對我們的業務、財務狀況或經營業績造成重大不利影響。

中國境內通脹可能對我們的盈利能力及增長構成負面影響。

中國經濟增長於若干期間同時伴隨著高通脹，中國政府已不時推行多種控制通脹的政策。例如，中國政府在若干領域推出多種避免中國經濟過熱的措施，包括提高中國商業銀行利率及資本儲備門檻。自二零零八年出現全球經濟危機以來，中國政府推行刺激措施的效果及整體經濟持續增長已導致持續的通脹壓力。若該等通脹壓力持續而中國政府的措施並無減輕該等通脹壓力，我們的銷售成本將可能增加，而盈利能力則可能大幅降低，因為不能保證我們能夠將任何成本增幅轉嫁給我們的顧客。

風險因素

與在中國以外的國家經營業務有關的風險

我們承受於南亞及東南亞經營業務的相關風險。

我們於南亞及東南亞多個國家(其為越南、柬埔寨、斯里蘭卡及孟加拉等多個法律體系及政府政策多變的發展中國家)經營業務。截至二零一七年六月三十日止六個月，南亞及東南亞業務佔我們收益的65.5%。截至二零一七年六月三十日，南亞及東南亞業務佔我們非流動資產總值的68.2%。我們的業務、財務狀況及經營業績須受我們經營所在相關國家的風險及不確定因素影響，包括(但不限於)：

- 國際、地區及地方經濟及政治狀況以及監管政策方面的風險；
- 部分司法權區不同法律準則及能否執行合約方面的風險；
- 法律發展及實施出現變動的風險；
- 外匯管制及匯率波動；
- 通脹；
- 勞動法的發展及員工成本上漲；
- 未能與工會以滿意條款協商集體勞工協議；
- 外資方面的限制或規定；
- 盈利匯回方面的限制，包括對附屬公司的匯款及其他付款徵繳預扣稅及其他稅項；
- 遵守適用制裁、反賄賂及相關法律法規的規定；
- 未能保護我們的聲譽不受針對我們的負面宣傳影響；
- 限制非國民在該等國家居住及工作的能力；及
- 有能力及有經驗的人才短缺。

例如，由於南海出現領土及海上爭端，中國與越南的外交關係不時緊張，並受圍繞爭議地區主權及領土主張相關的事項影響，如海上對峙及爭相聲稱擁有領土主權。近年來，越南譴責中國將爭議島嶼群納入新行政主體，且在越南發生了針對中國相關業務的社會動盪。中國、越南及其他南亞及東南亞國家之間的關係惡化可能導致封鎖邊境、設置貿易障礙或中斷外交關係，或會對該等國家的整體貿易及經濟狀況產生不利影響，進而對我們的業務造成不利影響。

風 險 因 素

我們經營業務的南亞及東南亞國家的政治、經濟及社會狀況以及法律發展及政府政策或會繼續變化。我們無法保證未來的任何變化將不會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

多個我們經營業務的國家對相關業務的外資所有權設限。有關法律法規或政策倘出現變動，或會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

於我們經營業務的多個國家內，外國投資者在若干行業須受到外資所有權限制。該等國家及我們經營業務的其他國家的政府或會重新評估或修訂有關法律法規或政策，倘該等法律法規或政策(包括其應用或詮釋)出現任何不利變動，我們或須撤銷或修訂在該等國家的現有安排，或削減我們任何現有或未來於該等國家的附屬公司及聯營公司的投票權或經濟利益。任何有關上述各項的撤銷、修訂或削減，均可能影響我們在相關國家順利執行業務策略及經營業務的能力。此外，我們無法保證我們的附屬公司或聯營公司將能夠遵守就外資所有權作出的任何新訂規限，因是否合規可能受其他股東是否被視為本國或外國投資者(根據適用法律法規釐定)的影響。倘遭判定違反外資所有權限制，我們可能被處以罰款及刑事處罰，且我們的相關牌照或協議可能被註銷或失效。任何該等事項的發生均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

與[編纂]有關的風險

我們的股份過往並無[編纂]。

在[編纂]之前，我們的股份並無[編纂]。在[編纂]後不一定能開創或維持活躍的公開市場。我們的股份初步[編纂]範圍是經由我們與代表承銷商的[編纂]商議後協定，而[編纂]亦將會由此協定，且不一定對[編纂]後[編纂]出現的價格具指標性。

我們已申請將我們的股份在聯交所[編纂]。但假使獲得批准，在聯交所[編纂]並不保證我們將為我們的股份開創或維持活躍的[編纂]。若在[編纂]後，我們未能為我們的股份開創活躍的市場，我們的股份市價及流動性可能受到不利影響。因此，閣下可能無法以相等於或高於在[編纂]支付股份的價格轉售閣下的股份。

風 險 因 素

我們的股份市價可能呈現波動，或會導致在[編纂]中購買我們股份的投資者蒙受重大虧損。

我們的股份市價可能因各種因素而大幅及急速波動，其中許多因素並非我們所能控制，包括：

- 我們營運業績的實際及預期變化；
- 證券分析師對於我們財務表現的估計或市場見解的變化；
- 我們公佈重大收購事項、出售事項、戰略性結盟或合資企業；
- 我們或我們競爭對手的聘請或流失主要人員；
- 影響我們或貼身內衣生產或運動貨品生產行業的市場發展；
- 監管或法律發展，包括訴訟；
- 其他公司的運營及股價表現、其他行業及非我們所能控制的其他事件或因素；
- 成交量出現波動或解除我們已發行股份的禁售或其他轉讓限制或我們出售額外股份；及
- 香港、中國、南亞及東南亞及全球其他地區的經濟、政治及股市整體狀況。

另外，整體股市近年來曾經歷股價及成交量的重大波動，部分波動與上市公司的營運表現並無關連或不相稱。該等廣泛的市場及行業波動可能會對我們股份的市價造成不利影響。

由於我們[編纂]的[編纂]與[編纂]日期之間相隔數日，我們的[編纂]在開始[編纂]時的價格或會低於[編纂]。

我們股份的[編纂]預期將於[編纂]釐定。然而，我們的股份直至交付(預期在[編纂]之後五個香港營業日)後始會在聯交所開始[編纂]。因此，投資者於有關期間可能無法出售

風 險 因 素

或買賣我們的股份。故此，我們的股份持有人面臨因不利市況或其他不利事態發展(或會自出售起至開始[編纂]期間出現)導致我們的股價可能於開始[編纂]後跌至低於[編纂]的風險。

股份買家將面臨即時攤薄，而倘我們於日後發行額外股份，則可能面臨進一步攤薄。

根據[編纂]範圍計算，預期[編纂]將高於[編纂]前每股有形賬面淨值。因此，閣下將面臨每股備考有形賬面淨值遭即時攤薄。此外，我們可能於日後採納購股權計劃並根據該等購股權計劃發行額外股份或股本相關證券，以籌募額外資金、撥付收購所需資金或作其他用途。倘我們於日後發行額外股份或股本相關證券，我們的現有股東擁有權百分比可能遭攤薄。此外，上述新證券可能具有優先權、購股權或優先購買權，致其價值或地位超過股份。

不能保證我們日後會否及將於何時派息，且過往宣派的股息並不表示日後的股息。

董事會或本公司於股東大會上可宣派股息，但不得超過董事會建議金額。宣派或派付任何股息的決定及任何股息金額將取決於各項因素，包括但不限於我們的營運業績、現金流量及財務狀況、營運及資本支出需求、根據我們的組織章程細則釐定的可供分配溢利、市況、我們的策略計劃及業務發展前景、合約限制及責任、我們營運附屬公司向我們支付的股息、稅務及我們董事會不時釐定與宣派或暫停派付股息相關的任何其他因素。因此，儘管我們過去曾宣派中期股息，但過往派息並不表示日後派息。我們不能保證日後會否派息、何時及將以何種方式派息，亦無法保證我們將根據我們的股息政策派付股息。有關我們股息政策的更多詳情，請參閱「財務資料－股息」。

在[編纂]出售或被認定出售大量我們的股份或會對我們股份的現行[編纂]價構成不利影響。

我們現有股東所持股份受限於股份開始在聯交所[編纂]當日起計的六個月至十二個月屆滿的若干禁售期，有關詳情載於「承銷」。我們現有股東或會出售彼等目前或日後可能持有的股份。於[編纂]出售大量我們的股份，或認定有關出售可能發生，或會對我們股份的現行[編纂]價構成重大不利影響。

風 險 因 素

閣下可能難以根據開曼群島法律保障自身的權益

我們的公司事務受(其中包括)我們的組織章程大綱、組織章程細則、開曼群島公司法及普通法規管。股東向董事採取行動的權利、少數股東採取的行動及董事根據開曼群島法律對我們所負的受信責任，在很大程度上受開曼群島普通法規管。開曼群島普通法部分由開曼群島比較有限的司法先例及英國普通法衍生而來，英國普通法於開曼群島法院具說服力，但不具約束力。開曼群島有關保障少數股東權益的法律在某些方面或會與其他司法權區的法律不同。該差異可能意味著可提供予少數股東的補救措施會有別於彼等根據其他司法權區的法律而可得的補救措施。

存在與前瞻性陳述有關的風險

本文件所載若干前瞻性陳述及資料使用「預料」、「相信」、「可能」、「預期」、「估計」、「或會」、「應當」、「應會」或「將」等前瞻性詞彙。該等陳述涉及(其中包括)有關我們發展策略及有關未來業務、流動資金及資本來源的預期。股份認購人謹請留意，信賴前瞻性陳述會涉及風險及不確定因素，雖然我們相信該等前瞻性陳述乃基於合理假設，但任何或全部有關假設可能證實為不準確，因此基於有關假設的前瞻性陳述亦可能不正確。該等不確定因素包括(但不限於)本「風險因素」一節所指出者，當中多項因素並非我們所能控制。由於該等及其他不確定因素，本文件載入前瞻性陳述不應被視為我們表示計劃或目標將會達成的聲明，且投資者不應過度依賴該等前瞻性陳述。

本文件所載有關國家及我們所經營行業的事實及統計數據未必完全可靠。

本文件所載有關國家及我們所經營行業的事實及統計數據(包括有關該等國家經濟及服裝行業的事實及統計數據)乃摘自政府機構或獨立第三方的多份刊物，且我們認為該等資料可靠。然而，我們無法保證有關資料的質素或可靠性。我們相信，就該等資料而言，有關資料乃取自恰當來源，且經合理審慎摘錄及轉載。我們並無理由相信上述資料在任何重大方面屬虛假的或具誤導成份或遺漏任何重大事實致使有關資料成為虛假或具誤導成份。有關資料未經我們、聯席保薦人、[編纂]、[編纂]及[編纂]或參與[編纂]的任何其他方獨立核實，亦無就其準確性及完整性發表聲明。投資者不應過度依賴有關事實或統計數據。