

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不對因本公告全部或任何部份內容而產生或因倚賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。



心連心

CHINA XLX FERTILISER LTD.

中國心連心化肥有限公司*

(在新加坡註冊成立之有限公司)

(香港股份代號：1866)

截至2017年9月30日止九個月

未經審計業務狀況公告

中國心連心化肥有限公司(「本公司」)之董事會(「董事會」)公佈，本公司及其附屬公司(「本集團」)截至2017年9月30日止九個月(「**2017年前三季度**」)及截至2017年9月30日止三個月(「**2017年第三季度**」)的未經審計業務狀況。

本集團未經審計綜合收入由截至2016年9月30日止九個月(「**2016年前三季度**」)的約人民幣42.58億提高約28%至2017年前三季度的約人民幣54.34億。2017年第三季度，本集團未經審計綜合收入由2016年同期(「**2016年第三季度**」)的約人民幣13.64億提高約36%至約人民幣18.59億。

本集團2017年前三季度的未經審計綜合純利相對於2016年前三季度增長了約209%至約人民幣2.61億。2017年第三季度，本集團的未經審計綜合純利相對於2016年第三季度增長了約2,369%至約人民幣7,408萬。

2017年前三季度，本集團未經審計綜合純利較去年同期提高的主要原因是由於本集團三聚氰胺生產線投產後，進一步豐富了本集團的產品種類，以及本集團根據各個產品的盈利能力調整產品結構。隨著國內環保壓力增加導致小規模及高污染生產企

業關閉，令本集團盈利能力更強的三聚氰胺、甲醇、液氨以及高效肥等產品的銷量得到增加。2017年前三季度本集團高效肥銷售收入佔化肥產品收入的37%，利潤佔化肥產品利潤的91%。

尿素

2017年前三季度尿素收入減少至約人民幣20.18億，比去年同期降低約9%。尿素收入下降的主要原因是本集團提高盈利能力更強的三聚氰胺、甲醇和液氨等產品的產量和銷量，使尿素產品銷量減少至約1,540,000噸，比去年同期降低約23%。2017年前三季度尿素平均銷售價格同比升高約18%，部分抵消了銷量下降對收入減少的影響。

複合肥

2017年前三季度複合肥收入增長至約人民幣17.98億，比去年同期增長約30%。複合肥收入增長的主要原因是由於本集團擴大銷售網絡導致銷量增加。2017年前三季度複合肥的銷量為約978,000噸，比去年同期增加約25%。

甲醇

2017年前三季度甲醇收入增長至約人民幣5.29億，比去年同期增長約46%。甲醇收入增長的主要原因是由於2017年前三季度甲醇的平均售價較去年同期升高了約38%，同時甲醇的銷量提高至約265,000噸，比去年同期增加約6%。

三聚氰胺

2016年9月，本集團位於新疆第五廠的年產能6萬噸三聚氰胺項目成功投產，成為本集團新的盈利增長點。2017年前三季度，三聚氰胺實現銷售收入約人民幣2.78億，銷量約48,000噸。根據本集團未經審計數據顯示2017年前三季度三聚氰胺產品實現毛利約人民幣1.39億。

液氨

2017年前三季度液氨產品實現銷售收入約人民幣3.19億。液氨產品可以進一步加工成尿素產品，也可以單獨銷售，用於生產磷肥及電廠的脫硫脫硝工藝。2017年前三季度，本集團對比尿素產品和液氨產品盈利能力後增加了液氨的產量和銷量。

糠醇

2017年前三季度糠醇產品銷售收入增長至約人民幣2.97億，比去年同期增長約47%。由於國內環保壓力增加導致糠醇產品市場供應減少，2017年前三季度糠醇平均售價比去年同期升高了約94%。

本集團將繼續推動產品差異化戰略的實施，使本公司高效肥的銷售比重持續提高，進一步提升本公司化肥產品的盈利能力和市場競爭力。另外，新投產的新疆項目實現高效穩定生產，同時三聚氰胺一期生產線順利投產運營，本集團成本優勢更加明顯。本集團也利用自身煤氣化生產優勢，豐富了煤化工產品種類，根據化肥和化工產品的盈利能力靈活調整產品結構，進一步提升本集團盈利能力和抗風險能力。

承董事會命
董事會主席
劉興旭

2017年11月8日

於本公告日期，本公司執行董事為劉興旭先生、張慶金先生及閔蘊華女士；本公司獨立非執行董事為王建源先生、李生校先生及王為仁先生；以及本公司非執行董事為廉潔先生。

* 僅供識別