

## 風險因素

投資於我們的股份涉及若干風險。閣下在決定投資於我們的股份前，應仔細考慮以下風險資料，連同本文件所載的其他資料，包括我們的合併財務報表及隨附附註。若確實出現或發生下述任何情況或事件，我們的業務、經營業績、財務狀況及前景可能會受到影響。在任何有關情況下，我們股份的市價可能下跌，而閣下可能損失全部或部分投資。本文件亦載有涉及風險及不確定因素的前瞻性資料。受下文所述風險在內的多項因素影響，我們的實際業績可能會與該等前瞻性陳述所預期的業績有重大出入。

### 與我們業務有關的風險

我們因客戶集中而面臨財務表現大幅波動或惡化的風險。

由於本行業性質使然，我們自有限數目的主要客戶取得大部分收入，彼等主要為中國的主要電信網絡營運商。於2014年、2015年、2016年及截至2017年4月30日止四個月，來自前五大客戶的收入分別佔我們總收入的95.8%、96.1%、94.0%及94.5%，而相同期間來自單一最大客戶的收入分別佔我們總收入的47.7%、53.1%、56.8%及56.6%。倘我們與任何主要客戶的業務關係中斷，我們的銷售額及盈利能力將受不利影響。

具體而言，主要電信網絡營運商乃中國光纜及通信銅纜供應商（包括我們在內）的主要最終客戶。由於中國主要電信網絡營運商數目有限，故我們的潛在客戶群較為集中。於2014年、2015年、2016年及截至2017年4月30日止四個月，我們向主要電信網絡營運商的銷售額分別佔我們總收入的91.4%、90.2%、91.4%及92.4%。中國主要電信網絡營運商的採購一般涉及根據其中央採購政策舉行的招投標程序。概無法保證我們將繼續被該等主要電信網絡營運商選作供應商或按現有水平向該等客戶供應產品，或定能向該等客戶供應產品。倘我們因未提供具競爭力的價格或我們不能控制的其他原因而導致在任一重大客戶的招投標程序中不能獲得採購合約，則我們的業務、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。此外，倘該等主要電信網絡營運商採納的中央採購政策出現任何變動或被廢除，我們可能無法在不同地區銷售我們的產品，且在此等情況下，我們的業務、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

此外，我們目前集中於有限數目的重要客戶（尤其是主要電信網絡營運商），此將繼續限制我們磋商產品價格的能力。該等主要電信網絡營運商擁有更強大的議價能力以壓低價格並規定合同條款，乃由於價格通常為評估過程中被賦予較高權重的關鍵標準。

---

## 風險因素

---

儘管我們一直致力於降低成本以舒緩定價壓力，但我們可能無法實現適當幅度的成本削減或維持目前的成本削減速度。我們可考慮改變定價政策以應對激烈的競爭，但我們仍未必能成功地挽留客戶及維持市場地位。我們價格及定價政策的任何廣泛變化均可能降低我們的盈利能力。此外，根據中國主要電信網絡營運商實施的中央採購政策，將予出售的各類產品的價格、該等產品的相關原材料價格以及有關原材料的供應商在投標中相對固定，此情況亦會限制我們對產品的定價能力。

此外，主要電信網絡營運商通常不給予長期採購承諾，而是根據我們與客戶所訂立總採購協議或框架採購協議之下的單個採購訂單銷售。概無法保證未來客戶會按現有水平向我們發出採購訂單，或客戶採購訂單量將會符合我們的預期。因此，我們於不同年度的經營業績或會明顯不同，且有關合約續期時產品的合約售價或會波動不定。

根據益普索報告，中國主要電信網絡營運商已採納採購限額政策，任何單一供應商獲分配的總採購額僅限於若干百分比，故概無單一供應商可壟斷市場。倘該採購限額政策出現任何變動，我們將於市場上面臨更多競爭，這可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

以下任何一個或多個事件(其中包括)均可能導致我們的收入大幅波動或減少，並或會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響：

- 一個或多個重要客戶決定選擇我們一個或多個競爭對手供應光纜或通信銅纜；
- 我們失去一個或多個重要客戶且無法以理想的價格或其他條款獲得能夠彌償所損失銷量的其他客戶或替代客戶；
- 我們的一個或多個重要客戶從我們購買的產品數量減少或價格下降；
- 由於電信或其他基礎設施項目延遲或取消，客戶的採購訂單延遲或取消；或
- 我們的任何重要客戶未能或無法及時就我們的產品作出付款。

該等因素或會導致無法確定及預測銷量，而銷量或會視乎我們的客戶需求及訂單量而不可預測地波動。我們預計由於電信行業的性質使然，我們不可避免地依賴有限數目的重要客戶並於可見將來會繼續如此。概無法保證我們與主要客戶的關係會繼續改善或該等客戶未來將繼續向我們作出大量採購。未能維持與現有客戶的關係或拓展客戶群均會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們因客戶集中而面臨有關貿易應收賬款及應收票據增加的風險。

我們的客戶群集中於中國主要電信網絡營運商，此情況亦可能使我們面臨貿易應收賬款及應收票據不斷增加的風險，因為彼等在中國的行業壟斷地位及彼等在結算付款方面較包括我們在內的供應商更具議價優勢。我們的貿易應收賬款及應收票據由2014年12月31日的人民幣108.0百萬元增至2015年12月31日的人民幣118.2百萬元，並進一步增至2016年12月31日的人民幣145.9百萬元。我們的貿易應收賬款及應收票據於2017年4月30日達至人民幣150.2百萬元。於2014年、2015年及2016年12月31日以及2017年4月30日，我們分別為約人民幣35,000元、人民幣113,000元、人民幣1,167,000元及人民幣1,140,000元的貿易應收賬款及應收票據已逾期但未減值。有關詳情，請參閱本文件「財務資料－流動資產淨值－貿易應收賬款及應收票據」一節。應收主要客戶的貿易應收賬款及應收票據增加可能會對我們的流動資金造成不利影響。向有限數目的主要電信網絡營運商增加銷售額可能使我們面臨貿易應收賬款及應收票據持續增加的風險，且彼等與供應商在結算條款、方法及付款週期方面的任何重大不利變動亦可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。我們亦面臨與我們的貿易應收賬款及應收票據集中於兩大客戶有關的信貸風險。截至2014年12月31日、2015年12月31日、2016年12月31日及2017年4月30日，自我們兩大客戶的貿易應收賬款及應收票據分別為人民幣93.0百萬元、人民幣107.8百萬元、人民幣137.5百萬元及人民幣141.9百萬元。倘該等客戶未能履行其責任，我們或會遭受重大財務損失。

我們自有限數目的供應商採購我們的主要原材料，且我們面臨與生產產品所用原材料的供應及價格波動有關的風險。

我們生產光纜所用的原材料為光纖、PE及其他護套材料、鋼及鋁。我們生產通信銅纜所用的原材料為銅線、PE絕緣材料以及護套材料。儘管我們已與多家該等主要材料供應商維持關係，但我們通常向有限數目的主要供應商採購大部分該等原材料。尤其是，於2014年、2015年及2016年以及截至2017年4月30日止四個月，我們向最大供應商的採購額分別佔我們總採購額的37.1%、34.0%、29.1%及28.4%。倘我們無法自該等主要供應商採購足夠原材料，我們會不時自其他供應商採購有限數量的銅線及光纖。儘管我們通常會就大部分原材料聘用多家供應商，但概無法保證若終止與其中一家或多家供應商的業務關係，我們能夠或將能夠及時按具成本效益的方式覓得能夠提供相若質量原材料的替代供應商。倘我們的主要供應商由於我們不能控制的原因而未能足量、及時或按有利條款向我們供應主要原材料，則我們的業務經營或會受到嚴重影響，且我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

---

## 風險因素

---

此外，我們通常不會與我們的供應商訂立期限超過一年的長期供應合約。概無法保證我們能夠按現有水平及時足量地獲得合乎我們要求的原材料，或定會獲得。此外，概無法保證我們的供應商將及時擴大其產能至充足水平以支援我們的發展。該等因素或會限制我們的生產增長並限制我們的銷售或毛利率。

此外，我們面臨若干原材料價格大幅波動的風險，從而可能導致生產成本增加。原材料成本因多種原因而波動，其中許多原因並非我們所能控制，例如市場需求及整體經濟狀況的不確定性。倘我們無法有效控制原材料成本及生產成本或將此等成本轉嫁予客戶，我們或無法保持我們的競爭力及盈利能力。尤其是，我們與若干具有市場主導地位的供應商就若干原材料的議價能力或會受到限制。

**鑒於我們對我們主要客戶的議價能力有限，我們面臨與原材料價格波動相關的風險。**

我們的大多數客戶為中國的全國性或地區性電信網絡營運商，較我們擁有更穩固的市場地位。我們在合約談判方面的議價能力有限，可能無法訂立有利的合約條款，如對產品價格的調整。我們通信銅纜的價格乃基於銅價進行調整。於業績紀錄期，儘管我們的若干客戶已於原材料價格出現大幅波動時對我們的光纜價格進行調整，但由於我們的光纜及綜合佈線產品銷售協議內通常並無該價格調整機制，故我們不能保證於未來調整有關價格。因此，我們可能無法將原材料價格的全部波動轉嫁予客戶。因此，若該等產品的原材料價格大幅上漲，我們的業務及財務表現將受到不利影響。

**採購限額因中國主要電信網絡營運商採購政策變動而獲廢除，或會對我們的業務及經營業績造成不利影響。**

於業績紀錄期，我們的大部分收入乃源自在中國主要電信網絡營運商根據其中央採購政策舉行的公開招投標程序中獲授的合約項下的銷售額。由於該等主要電信網絡營運商將其區域分支機構及附屬公司的採購集中起來，我們可在不同地區銷售產品以滿足其對光纜及通信銅纜的需求。倘該等客戶採納的中央採購政策出現任何變動或被廢除，我們可能無法在不同地區銷售我們的產品。

---

## 風險因素

---

根據益普索報告，中國主要電信網絡營運商已採納採購限額政策，任何單一供應商獲配發的總採購額僅限於若干百分比，故概無單一供應商可壟斷市場。然而，概不保證該採購限額政策未來將保持不變。倘該採購限額政策出現任何變動，我們將於市場上面臨更多競爭，原因是其他供應商或會通過向彼等的客戶增加供應光纜或通信銅纜而壟斷市場。此外，在沒有採購限額政策的情況下，該等同時生產光纖的主要競爭對手或會不願向其缺乏光纖產能的競爭對手(包括我們)銷售光纖。故此，競爭對手與我們之間針對光纖(我們的主要原材料)的競爭或會加劇，而我們或無法以有利的價格採購足夠的光纖，或根本無法採購足夠的光纖。

**我們或無法持續完善我們的產品組合或繼續提供優質新產品及服務，從而將對我們實現擴張計劃的能力造成重大不利影響。**

我們的發展及未來的成功取決於我們能否透過完善產品組合及提升市場地位以鞏固及拓展客戶群。我們成功挽留及吸引客戶的能力很大程度上取決於(其中包括)我們預期及有效回應客戶不斷變化的需求及偏好、預期及回應競爭格局的變動、識別及採納日新月異的技術以及開發及升級我們的產品及服務以迎合我們現有及潛在客戶需求的能力。我們無法保證我們能成功開發及升級可獲市場接納的產品、實現技術可行性或符合規定的行業標準，而上述情況可能會對我們拓展客戶群及維持市場地位的能力造成不利影響。因此，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景或會受到重大不利影響。

**我們可能無法按我們的預期執行產能擴張計劃。**

我們未來能否成功部分取決於我們能否擴大產能，包括提升生產利用率、提高生產效率、採購及升級生產設施以及調整現有生產工序。我們計劃繼續擴大產能，以達致擁有預期經營規模的規模經濟，並以具有競爭力的成本交付大量優質產品。於2016年，我們的光纜、通信銅纜及綜合佈線產品生產設施的利用率分別為83.0%、65.1%及27.4%。我們的擴張計劃及業務持續增長或需要大量資本開支及專門的管理層管理。我們擬動用經營所得現金及[編纂][編纂]為我們的擴張提供資金。我們計劃動用[編纂][編纂]的一部分建造新的生產設施及購買相關生產設備。然而，我們實現擴張計劃或需額外融資。

---

## 風險因素

---

受光纜及通信銅纜製造商進行融資活動的整體市況、當前經濟與政治狀況及我們未來的財務狀況等多項因素影響，概無法保證我們可按合理條款及時獲得充足資金或定能獲得資金。倘我們未能為建造新的生產設施或採購所需設備融資，則我們可能無法擴大產能，故我們的發展前景或會受限制。此外，我們無法向閣下保證我們的擴張計劃將在預算範圍內及時成功實施或定能實施，或會產生預期收益。

此外，我們提升產能的能力面臨其他重大風險及不確定因素，包括但不限於：

- 由於若干因素(其中許多因素可能並非我們所能控制)而引致意外延遲及超支，該等因素包括原材料及公用設施價格上升；
- 技術熟練員工短缺、運輸限制、與客戶或原材料供應商的糾紛以及設備故障；
- 我們能否自第三方或我們內部研發部門獲得必要技術或設備；
- 管理層注意力及其他資源分散；
- 我們能否自相關政府機構獲得必要許可證、執照及批文；及
- 自然災害或其他不可預見事件導致生產中斷。

即使我們已為擴大產能付出努力，但未必能為我們帶來預期收益。概無法保證產品需求將繼續增加或維持現有水平。倘產品需求低於預期，則我們可能遭遇產能過剩及資源利用不足，從而或會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。

我們可能無法按照我們的預期執行我們的上游垂直擴張計劃涉足光纖生產。

我們計劃擴張至上游光纖生產業務，以進一步提升我們在行業價值鏈中的地位。我們計劃於2017年下半年將[編纂][編纂]的一部分用於建設瑤湖生產基地二期的光纖生產線。

---

## 風險因素

---

我們的上游垂直擴張計劃受到可能對我們的光纖生產業務的經營業績和增長前景產生重大不利影響的不確定因素及風險的影響。該擴張計劃的實施要求我們有效且高效地管理我們的採購、生產和業務的其他方面。倘我們不能有效且高效地實施擴張計劃，我們可能無法取得理想業績及盈利。即使我們有效且高效地實施擴張計劃，亦可能出現其他意想不到的事件或因素，阻礙我們從實施擴張計劃中獲得理想業績及盈利，如我們遵守有關環境法律、規則及法規的能力發生變化。倘若我們的擴張計劃未能取得積極成果，我們的業務、財務狀況、經營業績和增長前景可能會受到重大不利影響。

據我們的中國法律顧問告知，我們開始經營該等生產設施前，我們應通過有關消防、環保、施工項目質量的竣工驗收以及獲得有關法律法規所規定的其他批文或許可證。我們不能保證我們將通過竣工驗收。倘因任何原因無法通過該等竣工驗收，或在施工過程中遇到不可預見的困難，施工可能會遭遇明顯延誤，因此我們可能無法按時開始生產或根本無法開始生產。在該等情況下，我們的業務、前景和增長戰略將受到重大不利影響。

**我們可能無法以有利條款及時獲得不時需要的額外資本或根本無法獲得額外資本。**

我們的業務營運及未來增長需不時追加資本或融資。於2014年、2015年及2016年12月31日以及2017年4月30日，我們的未償還銀行借貸分別為人民幣70.9百萬元、人民幣45.2百萬元、人民幣48.0百萬元及人民幣45.0百萬元。於2017年4月30日，我們擁有未動用銀行融資額人民幣10.0百萬元。我們的未來業務增長可能需要額外現金資源。倘我們的現金不足以滿足我們的資本需求，我們或會爭取發行額外股權或債券、獲取新的信貸融資或擴大現有信貸融資。我們未來能否獲得外界融資受多項不確定因素規限，包括我們未來的財務狀況、經營業績、現金流量及中國資本與借貸市場的流動性。此外，我們現有貸款協議可能載有若干營運或金融契約，可能限制我們未來增加借貸的能力。概無法保證可及時按可接受條款獲得足夠數量的融資，或定能獲得融資。無法以有利的條款籌得所需資金或根本無法籌得資金會嚴重限制我們的資金流動性，並對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。此外，發行股權或股權掛鉤證券會大幅攤薄我們現有股東所持股權。

---

## 風險因素

---

我們或面臨產品責任申索風險，且未必能就產品所用瑕疵原材料從供應商處獲取足夠的賠償。

我們所供應的絕大部分光纜及通信銅纜為標準規格的產品。我們須遵守生產產品相關的既定行業技術標準。我們亦須履行我們與客戶的協議中所規定的產品責任。儘管我們實施嚴格的質量控制措施，但概無法保證我們的產品不會存在任何瑕疵或故障，而我們亦可能因產品無法滿足客戶的規格導致產品安裝延遲而給客戶造成損失。在該等情況下，我們或須自費更換或檢修瑕疵產品，並就我們的瑕疵產品造成的損失或損害向我們的客戶及我們客戶的客戶進行賠償。我們可能亦須就針對我們的申索或法律訴訟投入部分資源為自己辯護。此外，我們的聲譽及品牌或會因此受到重大不利影響。

儘管我們積極控制質量，但我們最終產品的質量很大程度上取決於自第三方採購的原材料的質量。倘我們因第三方的有瑕疵原材料而面臨產品責任申索，我們一般根據與供應商訂立的採購協議向負責之供應商尋求賠償。然而，概無法保證我們所有的供應協議均包含補償我們所損失的利潤及所遭受的間接或連帶損失的條款。倘我們無法向供應商申索，或無法從供應商追討我們被起訴及／或申索之款項，則我們或須承擔客戶申索或自費更換瑕疵產品。我們的聲譽、業務、財務狀況、經營業績及前景亦會因此受到重大不利影響。

於業績紀錄期，我們並無面臨任何重大產品責任申索，亦無因缺陷產品或任何產品召回遭受任何重大虧損。於最後實際可行日期，我們並無為產品購買任何責任險，因為此舉並非法定或法規要求，亦非行業一般慣例。未來任何針對我們成功提起的產品責任申索均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們的研發活動未必會為我們帶來預期收益，且我們可能無法推出引領市場的產品或維持產品競爭力。

我們致力於提供引領市場的產品以維持並提升現有競爭地位及持續發展業務。我們認為不斷進行技術開發及創新對提升產品質量，滿足日益複雜多樣的市場需求而言至關重要。因此，我們專注進行研發活動，而這需要相當大的人力與財務資源。此外，通過研發活動開發新生產技術及新產品需時甚長。然而，我們的研發活動未必成功且無法保證投資的預期回報。



---

## 風險因素

---

即使我們的研發活動富有成果，我們仍可能無法應用該等新開發的技術以引進或升級廣受市場歡迎的產品，且我們可能無法及時應用該等技術佔據市場先機。此外，新產品的成功取決於多項因素，其中部分並非我們所能控制，如整體經濟狀況及市場需求。可從新開發技術或產品獲取的經濟利益水平亦可能受競爭對手複製該等技術或產品或開發更先進或具成本效益替代品的能力與速度影響。倘我們的技術或產品遭複製、取代或棄用，或倘產品需求不如預期，與該等技術或產品相關的收益未必能抵銷開發相關新技術產生的成本。另外，倘我們無法預計技術或產品發展的趨勢，及時開發客戶要求的全新創新技術或產品，我們可能無法以具競爭力的價格生產足夠先進的產品，進而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

此外，除研發新產品外，我們亦專注研發新生產技術，提高生產效率和產品質量，同時降低生產成本。倘我們無法在預期時間內開發新的生產技術，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景或會受到重大不利影響。

我們以「普天汉飞」及「Hanphy」品牌經營業務，倘我們未能保護我們的品牌，我們的業務或會受到重大不利影響。

我們以「普天汉飞」及「Hanphy」品牌經營業務。憑藉我們的往績記錄及相當大的市場推廣力度，我們認為我們已在業界建立良好的品牌知名度。我們未必能保護品牌或有效防止第三方使用類似或相同的品牌名稱，而我們可能須防止侵權申索，有關申索會降低品牌的價值，進而失去競爭優勢及對我們的業務與盈利能力產生重大不利影響。倘任何第三方以非法、不合規或不負責任的方式使用我們品牌名稱以開展與我們類似的業務或銷售類似產品，我們的聲譽及品牌知名度或會受損，進而對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

我們可能無法保護我們的專利及其他知識產權，且或會因侵犯他人的知識產權而遭受申索。

我們的成功部分取決於我們能否獲得及保護有關我們產品、技術、設計及專有知識的商業機密、專利及其他知識產權以及能否成功保護知識產權及保護自己免遭第三方質疑。截至最後實際可行日期，我們在中國獲得26項實用新型專利，並在中國註冊6項軟件版權。此外，截至最後實際可行日期，我們正在中國申請註冊14項專利。我們的專利主要與光纜及通信銅纜產品的相關技術有關。

---

## 風險因素

---

我們無法向閣下保證現時所採取的保護我們的專利及其他知識產權的措施足以有效執行相關保護或防止第三方擅用我們的知識產權。

另外，擁有專利不能保證生產、銷售或使用我們的產品不會侵犯他人的專利權。第三方亦可能利用封鎖性專利，防止我們推廣自有專利產品或利用專利技術或方法。由於專利申請審批或需相當長的時間，故可能存在我們已知或未知的待處理申請，其後或會導致我們侵犯已頒發的專利。因此，我們或需提起訴訟以捍衛我們產品的所有權或專利設計及商業機密，或可能遭第三方起訴我們侵犯彼等知識產權或盜用他人商業機密，而辯護該等訴訟均需時甚長且成本較高。概無法保證我們能在任何有關訴訟中獲勝。倘我們無法保護我們的專利、商標及其他知識產權或不能成功保護自己免受侵權申索，我們的聲譽、業務、財務狀況、經營業績及前景或會受到重大不利影響。

倘我們的存貨水平未能與我們產品需求的大致水平保持一致，則或會有損銷售業績或面臨庫存過剩風險或存置成本，從而或會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

為有效經營業務並成功滿足客戶需求及期望，根據產品的年度總預算計劃及詳盡的週預算計劃維持一定水平的原材料庫存，確保於需要時的無間隙生產並及時交付是極為重要的。我們根據實際的生產及銷售活動，考慮各類原材料所需交付週期調整原材料採購，以維持適當水平的原材料庫存。然而，預測及預算本身具有不確定性。倘我們預測的需求低於實際接獲的採購訂單，則可能無法維持充足的產品庫存水平或及時生產足夠產品，亦可能被競爭對手搶佔銷售額及市場份額。另一方面，倘我們高估產品需求，我們或會產品或原材料庫存積壓而面臨庫存積壓風險及成本，如存置成本、庫存過時風險以及增加準備或撇銷，從而對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們的任何主要行政人員或高級管理層或技術精湛及經驗豐富的專家離職均可能影響我們有效管理及開展業務及實現戰略目標的能力。

我們的成功一直，並將繼續在很大程度上倚賴於主要董事、行政人員及高級管理層(包括我們的主席王女士以及趙先生)的持續服務。主要董事、行政人員或高級管理層離職或停職均可能嚴重影響我們有效管理業務及實現戰略目標的能力。此外，我們招聘及培訓替代人員或會產生額外開支並耗費大量時間和資源，可能會進一步干擾我們的業務及增長。

我們的成功亦很大程度上取決於我們能否吸引、培訓及留任有能力的員工，包括技術專家、研發人員、銷售及市場推廣人員和客服人員。招聘及留任人才(尤其是具備本行業專業知識及經驗的人才)對我們的成功至關重要。本行業對該等人員的競爭相當激烈，概無法保證我們能夠持續吸引或留任該等人員以實現業務目標。倘我們未能吸引及留任有價值的僱員以配合預期的增長，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景或會受重大不利影響。

我們業務及財產的投保範圍有限。

儘管中國所提供的業務中斷保險有限，但我們認為，業務中斷風險、該等保險的成本及以合理商業條款購買該等保險的相關困難，令我們投購該等保險不切實際。因此，除就交付客戶的大多數產品投購的交通事故保險及車輛保險外，我們並無為中國業務投購任何商業責任、中斷或訴訟保險，我們認為此舉符合中國的行業慣例。倘出現惡劣天氣、地震、火災、戰爭、停電、水災等事故，我們的保單未必能就該等事故的後果提供充分保障或甚至根本無法提供保障。倘我們須承擔承保範圍外的重大責任，則會招致費用及損失，從而對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們或會不時牽涉營運所引致的法律及其他糾紛，包括與我們的客戶、供應商及代理之間的任何糾紛，並可能因此面臨重大責任。

我們或會因業務營運而不時與各方（包括我們的客戶、供應商及代理）發生糾紛。有關糾紛或會導致抗議或法律或其他訴訟，從而可能有損我們的聲譽、產生巨額成本及分散資源和管理層對核心業務活動的注意力。此外，我們在營運過程中或會發生監管機構合規事件，且可能會就此面臨行政訴訟及不利判決，進而承擔責任並延遲生產及交付。未來我們或會牽涉其他嚴重有損我們業務、財務狀況、經營業績及前景的訴訟或糾紛。

我們可能無法維持高增長率，或根本無法繼續發展我們的業務。

我們於業績紀錄期取得快速增長。我們的收入由截至2014年12月31日止年度的約人民幣270.8百萬元增加至截至2016年12月31日止年度的人民幣467.9百萬元，複合年增長率為31.4%。我們的收入由截至2016年4月30日止四個月的人民幣120.8百萬元增至截至2017年4月30日止四個月的人民幣165.1百萬元。我們相信，我們於未來維持增長率的能力取決於多項因素，包括我們的擴張計劃及業務策略的成功實施、市場對我們產品的需求、我們應對市場偏好的能力以及對我們管理及財務資源的有效利用，未能達致上述各項將對我們的增長率造成不利影響。

「業務－我們的策略」及「未來計劃及所得款項擬定用途」兩節所載的業務計劃乃基於我們對於未來事項的假設及誠摯的信念，這些未來事項可能附帶若干風險及固有地受不確定因素（如我們經營所在行業的變動、資金供應、原材料價格、市場競爭、政府政策以及中國政治及經濟發展）的規限。倘該等假設被證實並不正確，則可能對我們的業務計劃在商業上的可行性造成不利影響。因此，無法保證我們的業務計劃將按預期成本成功實施，或定能實施。倘我們未能有效及高效地實施我們的擴張計劃及業務策略，則我們未必能夠成功取得理想業績及盈利。即使我們有效及高效地實施業務計劃，亦可能存在妨礙我們取得實施業務計劃所帶來理想業績及盈利的其他意外事件或因素。例如，我們的銷售額未必能夠按與我們的產能增長率相同的比率增長，這可能會導致我們的生產設施產能過剩。倘我們的未來業務計劃未能取得積極成果，則我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能遭受重大不利影響。

---

## 風 險 因 素

---

我們預期生產設施的擴大將導致物業、廠房及設備的折舊大幅增加，從而可能對我們的經營業績造成不利影響。

新生產設施完工(作為我們擴大產能計劃的一部分)後，我們可能會面臨大額折舊。我們的合併財務資料乃根據香港財務報告準則編製，據此確認折舊，以在使用年期內撇銷固定資產(在建工程除外)的成本至其剩餘價值。請參閱本文件「財務資料－主要會計政策及估計」一段及附錄一所載我們的過往財務資料附註3.5。我們於2014年、2015年及2016年以及截至2017年4月30日止四個月分別錄得物業、廠房及設備折舊人民幣6.6百萬元、人民幣8.6百萬元、人民幣9.7百萬元及人民幣3.3百萬元，佔我們於各期間收入的2.4%、2.4%、2.1%及2.0%。在未來，我們計劃利用[編纂]的[編纂]，透過建設我們新的生產工廠及購買相關生產設備進一步擴大我們的產能。在新生產設施建設及相關設備採購完成後，隨著所持有土地使用權、廠房及生產設備的增加，我們的物業、廠房及設備的折舊預計將增加。雖然我們的收入可能因產能擴大而增加，但我們無法保證我們收入的增加將抵銷相關成本的增加(包括增加的折舊)，或我們的收入定會增加。因此，我們的財務狀況及經營業績可能會受到我們的產能擴張導致的折舊增加的不利影響。

我們目前享受的中華人民共和國優惠稅收待遇可能發生不利變動或被中止。

自2006年起，本公司主要營運附屬公司普天線纜已被認定為高新技術企業，於業績紀錄期有權享受15%的優惠稅率。

概不保證我們在2019年11月認證到期後將繼續被認定為高新技術企業而繼續享受優惠稅收待遇，亦不保證中國優惠稅收政策不會發生不利變動或被中止。若我們未能獲得該等批准或不能繼續享受此等優惠稅收政策，或若中國優惠稅收政策發生不利變動或被中止，我們的財務狀況和經營業績可能會受到重大不利影響。

---

## 風險因素

---

未能遵守有關社保及住房公積金的相關法律法規可能會令我們遭受處罰，並對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。

根據《中華人民共和國社會保險法》及《住房公積金管理條例》，我們須為我們的僱員繳納社保計劃及住房公積金供款。有關該等相關法律法規的詳情，請參閱本文件「監管概覽－與中國勞動保障相關的法律法規」一節。

於業績紀錄期，我們按有關政府部門承認之計算基準（儘管與相關中國法律法規規定之計算基準不同）為我們的僱員社保計劃及住房公積金作出供款。

根據相關中國法律法規及據我們中國法律顧問告知，我們可能會被責令於指定限期內按中國相關法律法規規定的計算基準為社保計劃及住房公積金作出進一步供款（如有），並自滯納日期起，每日繳納滯納金（按社會保險少繳金額的0.05%）。而倘我們未能於指定限期內作出供款，相關政府部門可向中國法院申請強制執行，以令我們作出有關付款，並對我們處以相當於少繳社會保險金額1-3倍的罰金。

我們無法向閣下保證我們將不會因過往不合規事件而遭受相關政府機關懲罰。對我們施加的有關懲罰可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。

### 與本行業有關的風險

倘政府投資、舉措及政策的不確定因素或不利變動影響中國電信業，致其無法維持目前的增長速度，則我們的增長、盈利能力和前景或會受到重大不利影響。

我們絕大部分收入來自銷售廣泛應用於中國電信行業的光纜、通信銅纜及綜合佈線產品。於業績紀錄期，我們的絕大部分收入來自於國內電信服務提供者。因此，中國電信行業的持續增長對我們業務增長和未來成功至關重要。

---

## 風險因素

---

我們相信政府投資、舉措、刺激方案及其他優惠政策乃中國電信業增長的主要動力之一。然而，無法保證政府會繼續以現有水平提供支持，或定能提供支持。目前行業參與者享受的政府投資或獎勵減少或延遲，或會導致我們現有及新客戶的需求減少或我們現有客戶的經營成本增加，進而對我們的業務及經營業績產生重大不利影響。

儘管我們於中國經營所在的行業近年來明顯擴大，且與電信行業的增長一致，但我們無法保證未來能維持同等增長。倘中國電信行業的增長速度放緩或持續以低於我們預期的速度增長，或地方及中央政府的政策及法規不利電信行業的發展或投資，市場對我們產品的需求可能下降，則我們的業務、財務狀況、經營業績和前景或會受重大不利影響。

### 我們的營運環境競爭激烈。

我們的營運環境競爭激烈，而我們的前景取決於能否與市場上的其他光纜及通信銅纜製造商競爭。通信銅纜製造商進入光纜市場的門檻相對較低，乃由於彼等可重新配置生產線以相對有限的投資製造光纜。隨著新進入者的不斷增加，光纜市場的競爭預計將更加激烈。

我們在產品種類、產品性能、客服、質量、價格、新產品創新、準時交付及品牌知名度等多方面進行競爭。我們的市場佔有率或會因競爭對手採用積極的定價或產品策略、意料之外的生產困難、我們的產品定價不具競爭力、我們未能以具競爭力的成本生產產品或出現預料之外的新興技術或產品而下降。我們預期會面臨國內外現有競爭對手及新入行者的持續競爭。來自新入行者的競爭壓力加劇，倘我們無法在競爭中取得成功，則會：(i)減少我們所佔的本行業市場份額；(ii)降低價格；(iii)減弱我們客戶群的增長，並降低維護現有客戶的能力；(iv)增加我們的營運開支，包括銷售及市場推廣開支；及(v)增加我們管理層及僱員的流動，從而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。

---

## 風險因素

---

我們經營所在行業受多項不斷完善的法律法規所規限，如未能遵守該等法律法規，我們或會遭嚴重處罰。

我們經營所在行業及所服務的電信行業須遵守有關產品質量和知識產權的多項中國法律法規。例如，根據現行規則，部分產品須具備強制性產品認證。請參閱「監管概覽－與在中國製造及銷售通信線纜產品相關的法律法規－與產品認證相關的法規」。倘我們未能及時取得或更新有關產品證書，則須暫停產品銷售，亦可能面臨罰款或其他嚴重處罰。

工信部為負責規管中國電信設備行業的主要中央政府機關，擁有較大的裁量權及權力。工信部未來可能採取對中國電信設備行業施加嚴格標準的法規，而我們須加以遵守。為遵守新法規或先前已實施法規的修訂，我們或須更改業務計劃、增加成本或限制我們出售產品和解決方案的能力。倘我們未能遵守該等法規，則可能被處以各種懲罰，包括罰款及中止經營或停業。因此，中國政府採用對電信設備行業推行更嚴格標準的新法律法規或具有相同或類似效力的現有法律法規的詮釋有任何變動或修訂，均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績和前景造成不利影響。

未來產品性能優於光纜或通信銅纜的新興技術問世和普及將對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

雖然光纜及通信銅纜目前被非常廣泛應用於國內電信基礎設施，且光纜乃全球通訊基礎設施不可或缺的一環，但未來問世的其他新興技術或可提供較光纜及通信銅纜更為優越的性能。該等新興技術的廣泛應用將導致我們產品的市場需求減少，進而導致銷售額減少。有鑒於此，我們未來或會嘗試應用該等技術，但未必會成功，並可能消耗大量資源。因此，這將對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。



---

## 風險因素

---

### 與中國有關的風險

我們的所有業務均位於中國。因此，本集團的經營業績、財務狀況及前景在很大程度上受中國經濟、政治及法律發展所規限。

#### 中國經濟增長放緩及中國經濟的未來表現存在不確定性。

我們主要在中國經營業務，且我們的大部分收入來自於中國的業務。因此，中國經濟的表現，在很大程度上，影響我們的業務、財務狀況、經營業績及前景。中國經濟於過往30年呈現快速增長態勢。然而，自2013年下半年以來，中國國內生產總值增長放緩，從而引發了市場憂慮（中國經濟過往的快速增長可能無法持續）。根據中國國家統計局統計，中國國內生產總值年增長率由2014年的7.3%下降至2015年的6.9%，並進一步下降至2016年的6.7%。於2016年3月，Moody's Investors Service及S&P Ratings將中國信用評級前景由「穩定」更改為「負面」，突顯了國家債務負擔的膨脹及對政府進行改革的能力的質疑。

中國經濟的未來表現不僅受中國政府經濟及貨幣政策的影響，亦受全球經濟及政治環境的重大變化以及世界上若干主要發達經濟體的表現所影響。全球及中國經濟的整體前景於可預見的未來仍將繼續存在不確定性。

#### 中國經濟、政治及社會狀況的變化以及中國政府採取的政策或會影響我們的業務及前景。

中國經濟在多個方面有別於大多數發達國家的經濟，包括（其中包括）：

- 政治結構；
- 中國政府的參與及控制程度；
- 增長率和發展水平；
- 資本投資和再投資的水平和控制；
- 外匯管制；及
- 資源配置。

---

## 風險因素

---

中國政府致力於中國經濟體系以及政府結構的持續性改革。中國政府的改革政策強調企業的獨立性和市場機制的運用。自推行該等改革措施以來，已在經濟發展方面取得重大進步，企業的發展環境得到改善。雖然中國政府採取經濟改革措施，在商業企業中引入市場要素並建立有效的企業管治，但該等經濟改革措施或會予以調整、修訂或在不同行業間或國內的不同地區間未能貫徹一致地應用。中國政治、經濟及社會狀況的任何變動或會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

由於中國法律制度仍在不斷發展中，故中國法律制度對閣下的法律保障可能有限。

由於我們的大部分經營活動在中國進行，故我們的業務營運主要受中國法律及法規的監管。中國的法律制度以成文法為基礎。以往的法院判決可作參考，但其先例價值有限。自1979年以來，為發展一套全面的商業法律制度，中國政府已頒佈處理經濟事務（如證券、股東權利、外商投資、企業組織和治理、商務、稅務和貿易）的法律法規。然而，由於該等法律及法規相對較新且不斷發展，而且已公開案例的數目有限及並無約束力，因此該等法律及法規的詮釋及執行存在不確定因素。因此，中國法律制度對閣下的法律保護可能有限。

外匯制度的變動及人民幣匯率的未來變動均可能對我們的財務狀況及經營業績以及支付股息的能力產生不利影響。

現有外匯制度已減少中國政府對經常項目下常規交易的外匯管制，包括貿易及服務相關外匯交易及支付股息。根據中國現有外匯制度，於[編纂]完成後，我們將可以外幣支付股息而毋須國家外匯管理局事先批准（須遵守若干法律要求，包括根據中國法律繳納預扣稅）。然而，我們無法向閣下保證該等有關以外幣支付股息的外匯政策日後將持續。此外，我們資本項目下的外幣交易（包括與外幣債務有關的本金付款）繼續受到嚴格外匯管制並須經國家外匯管理局批准。該等限制可能影響我們透過債務或股本融資獲得外匯為資本開支而獲得外匯的能力。

---

## 風險因素

---

我們主要依賴附屬公司派付的股息應付可能面對的任何現金及融資需求，任何對我們中國附屬公司向我們派付股息的能力的限制可能對我們向股東支付股息的能力產生重大不利影響。

我們乃一間於開曼群島註冊成立的控股公司，主要依賴附屬公司派付的股息應對現金需求，包括償還可能產生的任何負債所需的資金。倘未來任何附屬公司以其名義舉債，規管債項的相關文據可能限制其向我們派付股息或其他分派。

此外，適用的中國法律、規則及法規僅允許我們的中國附屬公司從根據中國會計準則計算的淨利潤(如有)中派付股息。根據相關法例規定及彼等各自的章程細則條款，我們的中國附屬公司每年須將根據中國會計準則計算的除稅後溢利的若干百分比撥入儲備基金。因此，我們的中國附屬公司被限制將其部分淨利潤轉移給我們(不論以股息、借款或預付款形式)。任何對附屬公司向我們派付股息的限制，均可能對我們向股東支付股息的能力產生重大不利限制。

我們應付海外投資者的股息及海外投資者出售我們股份所得的收益可能須根據中國稅法繳納預扣所得稅。

根據國務院頒佈的《中華人民共和國企業所得稅法》及其實施條例，中國應稅居民企業向作為「非居民企業」(及於中國並無設立機構或營業地點的企業，或擁有該等機構或營業地點，但有關收入與該等機構或營業地點並無有效關連)的投資者(不包括個別自然人)派付的股息倘源於中國境內，則須按10%的稅率繳付中國預扣所得稅，除非其有權根據適用稅務條約減少該等預扣稅。同樣地，倘該等投資者轉讓中國應稅居民企業股份所變現的任何收益被視作源於中國境內的收入，則須繳付10%(或較低的條約稅率)的中國所得稅。《中華人民共和國企業所得稅法》及其實施細則在有關認定中國境內收入條文的詮釋上尚不明確。倘我們根據《中華人民共和國企業所得稅法》被視作中國「居民企業」，則就股份派付的股息或我們的海外股東(不包括個別自然人)出售股份可能變現的收益將被視作源於中國境內的收入而須繳納中國所得稅項。倘我們須根據《中華人民共和國企業所得稅法》就我們派付海外股東的股息預扣中國所得稅，或倘彼等須就轉讓股份繳付中國所得稅，則彼等於我們股份的投資價值或會受到重大不利影響。

---

## 風險因素

---

可能難以在中國強制執行非中國法院對我們作出的任何判決。

目前我們的大部分資產均位於中國。中國與大部分西方國家並無訂立可以相互認可及執行法庭判決的條約。因此，投資者於中國或難以對我們執行非中國法庭的判決。

### 與[編纂]有關的風險

我們的股份尚未有公開市場，且股份的流動性、市場價格及交易量可能會波動。

我們的股份在[編纂]完成前尚未有公開市場。我們已就股份於聯交所[編纂]及買賣遞交申請。然而，即使獲得批准，在聯交所[編纂]並不保證我們的股份將於[編纂]完成後出現交投活躍的市場或我們的股份一直能於聯交所[編纂]及買賣。我們無法向閣下保證將具有或維持交投活躍的公開市場。

[編纂]將由我們及[編纂]（為其本身及代表[編纂]）協議釐定，且可能並不反映[編纂]完成後的股份市場價格。我們無法向閣下保證股份的市場價格將不會降至低於最終[編纂]。

我們股份的市場價格及交易量可能會大幅波動。收入、收益及現金流量變化以及新投資、戰略聯盟及／或收購事項的公佈、我們的產品及服務的市場價格波動或可資比較公司的市場價格波動等因素均或會導致我們股份的市場價格大幅變動。任何該等變動均或會導致我們股份的交易量及交易價出現大幅及突然變化。

此外，聯交所不時出現價格及交易量大幅波動，該等波動與任何特定公司的經營業績無關。該等波動亦可能對我們股份的市場價格造成重大不利影響。

我們的利益或與控股股東的利益有衝突，而控股股東採取的行動可能與公眾股東的最佳利益不相符或有衝突。

緊隨[編纂]後，控股股東將實益擁有本公司已發行股份的[編纂]，或在[編纂]獲悉數行使情況下，實益擁有約[編纂]。控股股東的利益或有別於其他股東的利益。倘控股股東的利益與其他股東的利益有衝突，或倘控股股東促使我們的業務追求與其他股東的利益有衝突的策略目標，則該等其他股東可能會受到控股股東為促使我們追求相關目標所選擇的行動的不利影響。

---

## 風險因素

---

控股股東可能對任何公司交易或提交股東審批的其他事宜的結果產生重大影響，包括但不限於合併、私有化、合併及出售全部或絕大部分資產、選舉董事及其他重大公司活動。控股股東並無責任考慮本公司的利益或其他股東的利益。因此，控股股東的利益未必與本公司最佳利益或其他股東的利益一致，這可能對本公司業務營運及股份價格產生重大不利影響。

我們未必能派付股份的任何股息，且過往宣派的股息未必可作為我們未來股息政策的指標。

我們乃在開曼群島註冊成立的控股公司，透過我們在中國的營運附屬公司經營業務。因此，我們可用於向股東派付股息及償還債務的資金將在很大程度上取決於我們從營運附屬公司收取的股息。倘該等附屬公司舉債或錄得虧損，則有關債務或虧損可能會削減其向我們派付股息或作出其他分派的能力。因此，我們派付股息及償還債務的能力將會受到限制。

我們就股份宣派股息的能力亦將取決於我們未來的財務表現，而未來的財務表現則視乎我們能否成功落實業務策略及擴張計劃，亦視乎財務、競爭力、監管及其他因素、整體經濟狀況、我們服務的需求及價格、物料成本以及我們所在行業的其他特定因素，而當中多項因素非我們所能控制。我們自營運附屬公司收取股息亦可能因新法律的通過、新法規的採納或現有法律及法規詮釋或實施的變更，以及其他非我們所能控制的事件而受到影響。中國法律規定，股息派付僅可自按中國會計準則計算的淨利潤中撥付，而中國會計準則在許多方面有別於其他司法權區公認的會計準則。此外，我們可能於未來訂立的信貸融資或其他協議的限制性契諾，亦可能限制營運附屬公司向我們作出分派的能力。因此，該等對我們的主要資金來源及用途的限制可能影響我們向股東派付股息的能力。

我們於2014年、2015年及2016年並無宣派任何股息。宣派股息由董事會建議且股息金額將取決於多項因素，包括但不限於我們的經營業績、財務狀況、現金流量、未來前景及董事會可能不時釐定為重要的其他因素。因此，我們的過往股息分派並非未來股息分派的指標，不應用作釐定未來股息的參考或基準。無法保證我們未來會否及何時宣派及派付股息。有關股息政策的進一步詳情，請參閱本文件「財務資料－股息政策」一節。

---

## 風險因素

---

我們股份的定價與交易之間相隔多個營業日；我們的股東面臨我們股份的市場價格低於[編纂]的風險。

預期於[編纂]釐定[編纂]。然而，我們的股份在交付(預計為[編纂]後多個營業日)之前不會在聯交所交易。因此投資者於該期間未必能出售或以其他方式買賣我們的股份。因此，我們股份的持有人或會面臨股份因[編纂]至我們股份開始交易之時中間可能出現的不利市況或發生的其他不利發展而在交易開始前下跌的風險。

本文件所載資料及統計數字來源於多個渠道，因此不完全可靠。

本文件，特別是「行業概覽」一節載有來源於多份官方及其他刊物及我們委託編製的第三方報告的資料及統計數字。我們相信該等資料來源乃有關資料的適當來源，並已合理審慎摘錄及轉載有關資料。我們並無理由相信，有關資料在任何重大方面屬虛假或具誤導成分或遺漏任何事實致使有關資料在任何重大方面屬虛假或具誤導成分。本公司、獨家保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、彼等各自的董事、高級人員或代表或參與[編纂]的任何其他人士並無獨立核證有關資料，亦無就其準確性發表任何聲明。我們無法向閣下保證，有關資料的呈列或編製基準或準確程度(視乎情況而定)與其他司法權區相同。因此，閣下不應過度倚賴本文件所載有關資料或統計數字。

閣下應仔細閱讀整本文件，且我們鄭重提醒閣下不應倚賴未於本文件披露或與其中所載者不一致的任何報章或其他媒體所載的任何資料。

閣下應仔細閱讀整本文件，且不應過分依賴本文件所載任何前瞻性陳述，相關前瞻性陳述未必會按本文件「前瞻性陳述」一節所預期的方式發生，甚至根本不會發生。於本文件刊發前，及於本文件刊發日期後但於[編纂]完成前，報章、媒體及／或研究分析界曾發表有關我們、我們的業務、我們的行業及[編纂]的報導及報告。我們的董事對該等報章報導、其他媒體及／或研究分析報告所載資料的適當性、準確性、完整性或可靠性，或報章、其他媒體及／或研究分析報告所表達的有關我們股份、[編纂]、我們的業務、我們的行業或我們的任何預測、觀點或意見是否公正或適當概不發表任何聲明。

---

## 風險因素

---

我們對該等報章或其他媒體所載或提述的任何該等資料的適當性、準確性、完整性或可靠性，或該等報章或其他媒體就我們或[編纂]所發表的任何預測、看法或觀點的公正性或適當性，概不發表任何聲明。如任何該等資料與本文件所載資料不一致或相抵觸，閣下不應倚賴任何該等資料。因此，提請閣下注意，在決定是否購買我們的[編纂]時，閣下應當僅倚賴本文件及[編纂]中所載的財務、營運及其他資料。透過本次[編纂]申請購買我們的[編纂]，閣下將被視為已同意僅倚賴本文件及[編纂]所載的資料，而不會倚賴任何其他資料。

**存在與本文件所載前瞻性陳述相關的風險。**

本文件載有若干前瞻性陳述及資料並使用諸如「預計」、「相信」、「可能」、「未來」、「有意」、「計劃」、「預測」、「尋求」、「預期」、「或會」、「應當」、「應該」、「將會」或「會」等前瞻性術語及類似表述。務請閣下注意，依賴任何前瞻性陳述涉及風險及不確定因素，且任何或所有該等假設可能證實為不準確，故基於該等假設作出的前瞻性陳述亦可能有誤。鑒於該等及其他風險及不確定性因素，於本文件載列的前瞻性陳述不應視作我們的計劃及目標將會實現的聲明或保證，而該等前瞻性陳述須基於多項重要因素(包括本節所載者)考慮。在上市規則之規限下，我們不擬因新增資料、未來事件或其他因素而公開更新或以其他方式修訂本文件所載的前瞻性陳述。因此，閣下不應過度依賴本文件載列的任何前瞻性陳述。本警示聲明適用於本文件所載的所有前瞻性陳述。