

風險因素

有意[編纂]應仔細考慮本文件載列的所有資料，應特別評估以下有關[編纂]於我們股份的相關風險。閣下應特別注意，我們在中國經營業務，而中國的法律及監管環境在若干方面可能有別於香港。下文所述的任何風險及不確定因素可能對我們的業務、經營業績、財務狀況或股份的交易價格造成重大不利影響，亦可能導致閣下損失所有或部分[編纂]。

我們認為，我們的經營涉及若干風險，其中若干風險在我們的控制範圍以外。我們將該等風險和不確定因素分類為：(i)與我們的業務及行業有關的風險；(ii)與在中國經營業務有關的風險；及(iii)與[編纂]有關的風險。我們目前尚未知悉的，或並未於下文明示或暗示的，或目前被認為並不重要的其他風險及不確定因素亦可能損害我們的業務、財務狀況及經營業績。閣下應根據我們面臨的挑戰（包括本部分討論的挑戰）考慮我們的業務及前景。

與我們的業務及行業有關的風險

我們可能無法開發及製造出獲得市場認可的新產品。

我們未來取得成功很大程度上取決於我們能否開發和製造新缸體及缸蓋產品，以滿足不斷發展的客戶需求以及持續提升產品的性能和可靠性。如果我們的產品未能符合客戶要求，或者如果我們不能開發及製造響應市場需求的有競爭力的產品，我們的未來發展及市場地位將受到嚴重損害，我們的財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

預測及應對技術變革是我們能開發新產品的關鍵。但我們不能向閣下保證，我們總能(i)吸引充足的高素質工程人才和研發人才；(ii)成功使我們開發或購買的技術商業化；及(iii)與中國頂尖大學和研究機構保持合作關係。因此，我們可能無法以具成本效益的方式及時開發及製造新產品，或者根本無法開發及製造出新產品。

此外，新產品模型的推出需要投入大量資本，且初期生產成本通常較高。截至2014年、2015年及2016年12月31日止年度以及截至2016年及2017年3月31日止三個月，我們分別產生人民幣15.5百萬元、人民幣19.7百萬元、人民幣20.8百萬元、人民幣3.7百萬元及人民幣4.2百萬元的研發開支。我們預計未來將繼續產生其他研發成本。如果我們開發出的新產品市場反應不佳，則我們的投資可能不會實現預定的經濟回報率，這可能對我們的經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

風險因素

如果我們無法保持生產設施的利用率，我們的利潤率及盈利能力可能受到重大不利影響。

生產設施的利用率能讓我們以將固定成本分攤至更多產品，從而提高我們的利潤率。過去，截至2014年、2015年及2016年12月31日止年度以及截至2017年3月31日止三個月，我們缸體機械加工線已分別實現約74.4%、78.7%、76.4%及88.2%的利用率，而缸蓋機械加工線則分別實現約70.1%、78.5%、96.3%及79.3%的平均生產利用率。生產設施的利用率主要取決於對我們產品的需求。利用率亦受其他多種因素的影響，例如我們僱員的技能、不利天氣狀況、自然災害及生產設備故障。我們不保證在未來能就我們的生產設施保持相若的產出和利用率水平。如果我們無法就任何或所有生產設施保持利用率或實現更高利用率，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

我們產品的需求量取決於中國汽車工業的趨勢及發展。

我們產品的需求量很大程度上取決於中國汽車市場的未來增長以及趨勢及發展，該市場的特徵為行業規範及監管規定不斷演變，且客戶偏好不斷變化。倘因任何原因導致汽車需求量下降，我們產品的需求量亦可能相應下降，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。汽車市場與我們產品需求量之間的關連體現在我們商用車缸體於往績記錄期間的銷售減少，反映國產商用汽車的銷量減少。根據弗若斯特沙利文報告，國產商用車的銷量從2011年的4.0百萬輛降至2016年的3.7百萬輛。儘管於往績記錄期間，其他產品（尤其是乘用車缸體）的銷量有所增長，彌補了商用車缸體增長的不足，但仍無法保證，倘我們無法生產出需求充分的產品，汽車市場的轉變趨勢不會導致日後的銷量減少。

倘我們的生產設施發生任何意外中斷情況，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的生產流程有賴於公用事業（包括水和電）的持續充足供應。我們自身並無發電站及供水廠。雖然我們於往績記錄期間並未出現因水電供應故障而對生產造成任

風險因素

何重大中斷的情況，但若發生地震、火災、乾旱、洪水或其他自然災害、政治動盪、暴亂或內亂、重要公用事業或交通系統中斷時間延長、恐怖主義襲擊或限制或干擾我們經營生產設施的能力的其他事件，我們可能會遭受重大損失，包括因生產中斷造成的收入損失。我們亦需要就修理或更換任何受損設備或設施另外承擔超出承保範圍的高額開支。此外，我們製造與供應產品的能力，以及我們向客戶履行交付義務的能力也會受到重大干擾，而且我們與客戶之間的關係可能會受到損害，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

如果我們未能發展或挽留我們的客戶群，或者如果客戶互動不再增長或減少，我們的業務及經營業績可能受到重大不利影響。

堅實穩定的客戶群和高水平的客戶互動是我們取得成功的關鍵。截至2016年12月31日止年度，我們向超過100名客戶出售缸體，且我們年內收入的64.9%產生自我們於2016年12月31日與其保持五年以上關係的客戶。我們的客戶包括中國的若干頂尖汽車製造商，包括江鈴汽車、北汽福田汽車、江西五十鈴、華晨汽車及長城汽車等。我們的業務已經並將繼續主要取決於我們的客戶及其對我們產品的需求。如果與競爭對手的產品相比，客戶不再認為我們的產品具有實用性和吸引力，我們可能不能增加或保持客戶群和客戶互動水平。

許多因素可能對客戶增長、挽留和互動造成負面影響，包括：

- 儘管我們對客戶需求開展持續研究、監測和分析，但我們可能無法確定和滿足不斷發展的客戶需求；
- 我們可能無法及時按照客戶要求開發和製造全新或升級產品，或者我們開發和生產的全新或升級產品可能不符合客戶的需求；
- 我們可能無法及時更新現有技術或及時開發新技術，以引領或跟上市場發展；
- 我們的競爭對手可能推出或開發與我們的產品類似或更勝一籌的產品，這可能造成現有客戶流失或新客戶增長下降；及
- 我們可能須修改我們的產品，以符合法例、法規、政府政策或政府部門的要求所訂明的規定，而遵守該等規定可能使客戶需求和要求受到損害。

風險因素

如果我們無法保持或發展我們的客戶群或提高客戶參與度，對我們的客戶而言，我們產品的吸引力將降低，這可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

我們絕大部分收入來自少數客戶。

截至2014年、2015年及2016年12月31日止年度各年以及截至2017年3月31日止三個月，我們的五大客戶（主要包括位於中國的大型汽車製造商和發動機生產商）分別約佔我們收入的74.8%、70.0%、66.4%及62.9%。截至2014年、2015年及2016年12月31日止年度各年以及截至2017年3月31日止三個月，我們的最大客戶分別約佔我們收入的46.3%、37.6%、20.5%及15.9%。截至2014年、2015年及2016年12月31日止年度各年以及截至2017年3月31日止三個月，我們的最大客戶均為汽車製造商。我們少數大客戶的流失或者與一名或多名這類客戶減少業務，均可能對我們的經營業績造成重大不利影響。

我們未與客戶訂立長期銷售協議，如果我們日後未能獲得客戶的採購訂單，我們的財務業績和狀況可能受到重大影響。

我們未與客戶訂立強制他們向我們下訂單以確保我們的未來收入的長期銷售協議。而我們銷售產品主要依據銷售協議，該等協議通常為期一年，每年需經雙方同意後續約。如果因任何原因，我們的任何主要客戶停止向我們採購產品或減少向我們採購產品的數量，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

倘我們未能獲得足夠數量的符合我們質量標準及／或商業上價格可接受的原材料或配件，我們的業務、財務狀況及經營業績將會受到重大不利影響。

我們在製造產品時依賴多種類型的原材料和配件。我們的原材料主要包括粗鐵、廢鋼、鑄砂、覆膜砂、煤粉和鍍膜。我們採購的關鍵配件主要包括缸體毛坯及缸蓋毛坯、反應盤及鋼板。我們無法向閣下保證，我們日後在該等原材料及配件方面不會出現任何短缺情況。倘我們的任何供應商不願意或無法按所要求的數量及／或商業上可接受的價格向我們提供優質的原材料或配件，我們未必能夠按商業上可接受的價格及滿意的條款及時找到替代供應源，甚或根本無法找到任何供應源。倘出現任何短缺情況，我們的生產、業務及經營業績均會受到重大不利影響。

風險因素

此外，我們的採購額視乎原材料及配件價格的波動而定。截至2014年、2015年及2016年12月31日止年度以及截至2016年及2017年3月31日止三個月，我們的原材料成本分別約佔銷售成本的64.4%、63.1%、67.6%、70.0%及60.6%。我們原材料及配件的未來成本受許多因素影響，例如市場需求、供應商製造能力的變化、替代原材料的可得性、供應商或供應鏈的生產故障、整體經濟狀況和自然災害，所有該等因素都並非我們所能控制。由於我們從供應商採購若干原材料及配件與我們向客戶出售產品之間存在時間差，因此如果原材料和配件的價格攀升，則超前滯後效應通常可能對我們的短期利潤率帶來負面影響。如果我們未能有效地控制原材料和配件成本，或者未能將攀升的成本轉嫁給客戶，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

我們依賴少數供應商提供大部分原材料和配件。

截至2014年、2015年及2016年12月31日止年度以及截至2017年3月31日止三個月，我們向五大供應商作出的採購額分別為人民幣146.7百萬元、人民幣158.8百萬元、人民幣205.2百萬元及人民幣62.4百萬元，分別佔我們採購總額的66.9%、64.6%、56.4%及57.3%，我們向最大供應商作出的採購額分別為人民幣74.3百萬元、人民幣79.0百萬元、人民幣65.1百萬元及人民幣17.0百萬元，分別佔我們同期採購總額的33.9%、32.1%、17.9%及15.6%。如果我們任何最大供應商決定終止、不再繼續或者限制或減少向我們的供應，我們可能無法及時按照類似條件就類似採購物色到替代供應商，或者根本物色不到替代供應商，這可能使我們的生產中斷或減少，我們的經營業績、財務狀況及增長前景可能因此受損。此外，我們部分採購總額來自兼任毛坯產品供應商的客戶（我們將該等產品用作為該等客戶生產製成品的配件），或來自客戶物色到的第三方供應商。截至2014年、2015年及2016年12月31日止年度以及截至2017年3月31日止三個月，我們向兼任我們供應商的主要客戶作出的銷售額分別約佔我們總收入的52.0%、45.8%、33.9%及21.8%。同期，我們自該等客戶作出的採購額分別約佔我們銷售成本總額的59.1%、50.6%、36.2%及26.5%。有關配件的採購乃根據與單個客戶的協商釐定，我們未必在各情況下都能夠自我們本來會選擇的供應商處採購該等配件。

風險因素

我們未與供應商訂立長期供應協議，如果我們未能確保供貨，我們的生產成本和計劃可能受到不利影響。

我們未與供應商訂立長期供應協議。我們不保證我們的供應商將能夠按時地向我們供應規定的原材料或者他們將不會在我們採購時大幅漲價。此外，無法保證我們的供應商將能夠向我們提供符合我們規定標準的原材料。不論在哪種情況下，我們的生產計劃和業務可能受到重大不利影響。此外，我們可能無法按照令我們可以接受的價格和條款向其他供應商取得具有類似質量的替代原材料供應。在該情況下，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

我們經營所在的市場競爭極其激烈。如果我們不能針對客戶和客戶參與度有效地展開競爭，我們的業務及經營業績可能受到重大不利影響。

我們是中國領先的專業缸體製造商及供應商。我們面臨向中國有關客戶提供類似產品的國內外製造商的競爭。專業缸體製造商生產缸體的市場集中度較高，根據弗若斯特沙利文報告，2016年中國十大專業缸體生產商約佔中國總銷售收入的45.7%。詳情請參閱本文件「業務－競爭」一段。我們的競爭對手可能擁有更強大的財務、技術和其他資源，更悠久的經營歷史，以及更廣泛的產品系列和更多的市場份額。我們可能不能成功地與該等競爭對手或新市場進入者競爭，這可能對我們的業務和財務表現造成不利影響。

我們認為，我們與其他市場參與者有效競爭的能力取決於許多因素，其中若干因素在我們的控制範圍以外，包括以下各項：

- 與我們競爭對手的產品相比，我們產品的性能和可靠性主要取決於我們的產品開發和技術實力以及與競爭對手相比我們對客戶需求和偏好的認識；
- 我們比競爭對手更早地識別和把握新的市場機遇的能力；
- 我們相對於競爭對手的聲譽和品牌實力；
- 我們經營所在市場的法規或政府政策；
- 我們吸引、挽留和激勵有才華的僱員（特別是高水平工程師）的能力；及
- 我們具成本效益地管理和發展我們業務的能力。

風險因素

如果我們未能跟上技術進步和不斷發展的客戶需求與期望，我們的業務及經營業績可能受到重大不利影響。

我們經營所在市場的特點是，行業標準不斷進步，新產品上市和更新頻繁，技術發展迅猛，客戶需求和期望不斷變化。我們產品持續受歡迎絕大程度上取決於我們適應迅猛發展的技術和行業標準的能力，以及我們為響應不斷發展的客戶需求和期望及應對激烈市場競爭持續創新的能力。我們未能做到任何一方面都可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。例如，根據弗若斯特沙利文報告，自2012年起，中國政府發佈一系列政策，為國內節能及新能源汽車產業發展提供支持，這可能有助於新能源汽車在未來的廣泛運用。因此，包括我們在內的汽車發動機配件製造商可能投入更多資源用於新能源汽車配件的研發。詳情請參閱本文件「行業概覽－中國汽車發動機配件行業」一段。儘管我們已開始開展與新能源汽車發動機缸體相關的研發項目，但仍無法保證我們將能夠於未來順利生產新能源汽車產品。

此外，提升傳統技術以及在我們產品中融入新技術面臨很多技術挑戰，需投入大量資本、員工資源和大量時間。儘管我們已經並將繼續投入大量資源來提升技術和產品，但我們可能不能及時有效地開發或整合新技術，或者根本不能開發或整合新技術，這可能使客戶滿意度降低。此外，新技術可能不能獲得成功或與不能我們的產品良好整合，即使實現整合，仍可能無法按預期運行，或者不能吸引和挽留大量客戶。我們未能跟上迅猛的技術變革可能影響我們挽留或吸引用戶或創造收入的能力，這可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

若我們的智能製造系統發生故障或管理效率低下，則會對我們的製造和其他經營活動造成不利影響。

我們聘請一批行業夥伴與我們共同設計、構建及實施了一個智能製造流程（由一套在製造流程中相互關聯的智能製造系統組成），詳情請參閱本文件「業務－我們的競爭優勢－持續優化及創新生產流程和技術」一段。該等智能製造系統構成了經營流程中的重要部分，若遭受干擾，則可能會對我們的經營造成不利影響。我們無法保證我們將來不會遭受智能製造系統出現停電、電腦病毒、軟硬件故障、通訊故障、火災以及類似事件而導致的任何損害或中斷。若發生嚴重損害或重大中斷，則我們的經營可

風險因素

能被干擾，以及我們的財務狀況與經營業績或會遭受不利影響。此外，若我們的經營因為引入任何新的智能製造系統（包括從現有系統的遷移）而被干擾，則我們的財務狀況與經營業績也同樣可能遭受不利影響。

任何產品召回均可能對我們的經營業績、財務狀況及發展前景造成重大不利影響。

產品召回可能涉及大量開支並耗費管理層的時間，從而可能對我們的業務前景、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。另外，產品召回或會對客戶對受影響產品的質量及安全的信心以及我們的聲譽及形象造成重大不利影響，從而可能減少對我們產品的需求。於往績記錄期間，我們並無就任何產品進行任何自願或非自願的召回。然而，倘我們日後召回任何產品，均可能對我們的銷量造成重大不利影響，從而影響我們的經營業績、財務狀況及前景。

倘我們未能於生產設施實施並維持有效的質量控制，可能使我們承擔產品責任及保修索賠，從而可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

倘(i)我們未能有效管理質量控制；或(ii)我們的產品未能達到預期表現或被證實存在缺陷，或倘其引起、導致或被控告引起或導致人身傷害或財產損失，則製造及銷售我們的產品或會使我們承擔潛在產品責任索賠。任何產品責任索賠（不論是否有充分的依據）均可能耗費大量金錢及時間進行抗辯，並可能有損我們的聲譽及形象。倘我們於產品責任索賠中敗訴，則可能須支付巨額損害賠償。另外，若干產品責任索賠可能由採購自第三方供應商的零件及配件的缺陷引起。該等第三方供應商未必能夠就該等缺陷及產品責任索賠引起的損失向我們作出全額彌償，甚或根本無法作出彌償。此外，倘我們產品的重大設計、製造或質量出現相關問題或缺陷或其他安全問題，我們可能須進行產品召回，並招致更多的產品責任索賠及／或監管行動。倘我們被認定嚴重違反相關法律法規，我們製造或銷售相關產品的營業執照可能被暫停或吊銷，且我們及董事可能須承擔民事或刑事責任。詳情請參閱本節「與我們的業務及行業有關的風險－我們可能要承擔產品責任或保修索賠，這可能導致重大的直接或間接成本，或者我們可能遭受比預期更嚴重的後果，這可能損害我們的業務及經營業績」一段。

於最後可行日期，我們並未收到我們的客戶或任何其他第三方的任何重大產品責任索賠或保修索賠，亦未啟動任何對我們的業務造成重大影響的產品召回。於2014年、2015年及2016年12月31日以及2017年3月31日，我們的產品保修撥備分別為人民幣3.6百萬元、人民幣4.2百萬元、人民幣4.9百萬元及人民幣5.0百萬元。然而，如果我們被起訴任何產品責任索賠或保修索賠，且我們須為此承擔責任，則我們的產品保修撥備可能並不充足。

風險因素

我們可能要承擔產品責任或保修索賠，這可能導致重大的直接或間接成本，或者我們可能遭受比預期更嚴重的後果，這可能損害我們的業務及經營業績。

一般而言，我們提供的缸體、缸蓋或其他相關配件的保修期與客戶為購買其汽車的最終用戶提供的保修期相同，通常為自客戶接受日期起計一至三年。詳情請參閱本文件「業務－我們的客戶－與客戶的協議」一段。在保修期內，客戶和最終用戶可選擇更換、維修或退回所購買的產品，主要視乎所涉及的缺陷類型而定。

產品出現任何重大缺陷，我們就可能承擔損害賠償和保修索賠責任。截至2014年、2015年及2016年12月31日止年度以及截至2016年及2017年3月31日止三個月，保修費用較少，佔各期間總收入不到0.6%。然而，我們可能因彌補缺陷、保修索賠或其他問題（包括產品召回相關費用）產生巨額費用。任何有關我們的產品質量和安全性的負面報道，均可能影響我們的品牌形象，減少客戶需求，並對我們的經營業績及財務狀況產生不利影響。此外，雖然我們的保修主要限於維修、退貨和更換，但保修索賠可能會導致訴訟，而產生訴訟可能會對我們的業務及經營業績產生不利影響。

我們可能不能完成或成功整合收購和戰略聯盟。

我們可能不時尋求收購和戰略聯盟，我們認為此舉可通過將客戶群多元化及使我們提升專業、擴充或加強技術能力補足現有業務。例如，我們計劃與一家總部設在瑞士、專注於提供表面解決方案的市場領先者達成戰略合作關係，以共同開發汽車缸體熱噴塗技術。詳情請參閱本文件「業務－我們的業務戰略－與瑞士表面解決方案的技術供應商達成戰略同盟」一段。我們不能向閣下保證，我們將能找到適合的收購目標或合作夥伴以組成戰略聯盟，而未能及時完成此舉或根本無法完成此舉可能影響我們實現增長目標的能力。此外，該等活動存在多種風險和不確定因素，包括整合所收購的業務、技術和產品、分散我們管理層對其他業務問題的注意力、與所收購公司有關的潛在不明負債、影響所收購公司的未經披露風險以及與現有客戶和供應商現有業務關係的潛在不利影響方面的困難。此外，任何收購或合作可能涉及產生巨額的其他債務或攤薄股東的股本權益。我們不能向閣下保證，我們將能成功整合我們進行的任何收購或合作，或者該等收購或合作可如計劃進行或證明對我們的業務和現金流量有益。任何該等因素可對我們的業務、經營業績和財務狀況造成重大不利影響。

風險因素

我們可能無法順利執行業務計劃。

載於本文件「業務－我們的業務戰略」一段及「未來計劃及[編纂]用途」一節我們的業務計劃，乃基於對未來事件的假設，而未來事件又涉及到某些風險且本身具有不確定因素，如行業變化、資金的可用性、人力的充足性、競爭、政府政策以及中國政治經濟發展等。該等假設未必正確，從而影響我們業務計劃的商業可行性。因此，概不保證我們的業務計劃能夠按規劃（例如在時間和成本上）順利執行，或者根本無法執行。若我們未能有效地執行業務計劃，則可能無法順利取得有利以及盈利成果。即便我們能夠有效地執行業務計劃，仍可能發生預期之外的其他事件或存在預期之外的其他因素，導致我們無法取得因業務計劃的實施而產生的有利以及盈利成果。若我們的未來業務計劃未能實現積極成果，則我們的財務狀況、經營業績及增長前景可能會受到重大不利影響。

實行我們的擴充計劃可能會造成折舊開支增加，從而對我們的利潤率造成不利影響。

為擴充產能，我們計劃增設新的缸體及缸蓋機械加工線，以及採購額外生產設備及機械。實行我們的擴充計劃及未來採購額外設備可能會造成較往績記錄期間更高的折舊開支。詳情請參閱本文件「業務－我們的業務戰略－繼續提高我們的產能」一段。新生產線及設備的每年折舊開支的額外金額估計約為人民幣4.5百萬元，而折舊期間將自新生產線開始營運起計，可能會對我們的利潤率造成不利影響。

我們依賴我們的關鍵人員，而倘我們失去他們的服務或無法吸引新的僱員替換該等關鍵人員，則我們的業務和增長前景可能會受到嚴重干擾。

我們依賴執行董事、高級管理層和其他關鍵僱員的持續貢獻。具體而言，我們依賴董事會的專業知識、經驗和領導能力。

倘我們的一名或多名關鍵人員無法或不願意繼續擔任其當前於本公司的職務，則我們可能無法輕易替代他們或根本無法替代他們，這可能會對我們的業務營運、戰略計劃和策略實施造成重大干擾，且對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。我們亦可能會發生額外和可能大量的開支以招募及培訓新員工。此外，倘我們的任何

風險因素

高級行政人員或主要僱員加入競爭對手或成立一家競爭性公司，我們可能會失去關鍵技術、技術訣竅、商業機密及關鍵專業人員及員工。此外，由於我們的行業對人才的需求旺盛且競爭激烈，我們日後可能需要提供更高的薪酬及其他福利以吸引及挽留主要人員，這可能增加我們的薪酬開支。

任何人工短缺、人工成本增加或影響我們勞動力的其他因素可能對我們的業務、盈利能力和聲譽造成不利影響。

截至2014年、2015年及2016年12月31日止年度以及截至2016年及2017年3月31日止三個月，生產僱員的薪資及福利的員工成本分別約為人民幣34.2百萬元、人民幣37.1百萬元、人民幣47.7百萬元、人民幣11.2百萬元及人民幣13.2百萬元，分別佔此期間總銷售成本的11.7%、11.5%、10.0%、9.6%及10.6%。為維持我們業務的增長，我們可能需要增聘經驗豐富的管理層人員、技術嫻熟的員工和其他僱員，以實施我們的擴展計劃及提升現有生產設施的運營效率。倘出現人工短缺的情況，我們可能難以招聘或挽留僱員或可能面臨不斷上漲的人力成本。

鑒於中國近期經濟增長，對合資格人員的爭奪加劇及人工成本一直整體上漲。我們不能向閣下保證，我們可按商業上合理的條款挽留和吸引足夠的合資格僱員，或者根本無法挽留和吸引合資格僱員。倘我們無法按合理成本及時吸引合資格人員，我們相比競爭對手的競爭優勢將被削弱，令我們提高收入和利潤增長率的能力受到損害。此外，若干於中國經營業務的公司近年來曾爆發工潮和罷工。我們不能向閣下保證，日後不會發生停工或罷工。人工成本增加和將來與我們的員工發生糾紛會對我們的業務、財務狀況或經營業績造成不利影響。

若我們未能保持適當的存貨水平，則我們可能會承擔更高的存貨持有成本或損失銷售額，它們均會對我們的業務、財務狀況以及經營業績造成重大不利影響。

由於我們持有多種存貨，因此我們必須保持合理的存貨水平。客戶需求的變動、需求預測的失准以及向供應商訂購原材料存貨和成品出售之間存在的時間滯後均會令我們遭受存貨風險。如果我們沒有充足的原材料及配件庫存來滿足客戶下達的訂單，則我們可能會失去客戶。我們無法向閣下保證能夠有效地管理存貨，而且未能實現有

風險因素

效管理會對我們的業務、財務狀況以及經營業績造成重大不利影響。

我們可能無法充分保護我們的知識產權，這可能會削弱我們的競爭力，第三方侵犯我們的知識產權可能會對我們的業務產生不利影響。

我們依靠發明專利、實用新型、商標和商業秘密法律以及披露限制的結合，保護我們的知識產權。儘管我們努力保護我們的專有權利，但第三方可能會嘗試複製或以其他方式獲取或使用我們的知識產權，包括尋求法院聲明證明他們並未侵犯我們的知識產權。監督我們知識產權的未經授權使用很困難也很昂貴，我們採取的措施可能無法完全防止盜用我們的知識產權。我們必須不時訴諸訴訟來強制執行我們的知識產權，這可能導致高額費用和資源的轉移，從而可能對我們的業務產生不利影響。

我們可能面臨第三方提出的知識產權侵權索賠或其他指控，這可能對我們的業務、經營業績及前景產生重大不利影響。

雖然我們以往並未收到任何知識產權侵權索賠，然而，未來可能我們因為提供的產品和服務面臨第三方提出的知識產權索賠或其他指控。製造行業和技術行業的公司經常會被捲入知識產權侵權、不公平競爭及其他違反其他方權利的行為相關指控。我們可能面臨聲稱我們侵犯第三方（包括我們的競爭對手）的發明專利、實用新型和其他知識產權的指控，或者聲稱我們涉及不公平商業實踐的指控。隨著競爭越來越激烈，在中國訴訟日益成為解決商業糾紛的普遍方法，我們面臨更高的知識產權侵權索賠風險。

為知識產權索賠進行辯護價格不菲，可能對我們的管理層和資源造成重大負擔，而且可能在任何情況下都無法獲得有利的最終結果。這種索賠即使不造成法律責任也可能損害我們的聲譽。為減少未來承擔責任之風險而導致我們的產品所需承擔的任何法律責任或費用或變更，都可能對我們的業務、經營業績及前景產生重大不利影響。

風險因素

我們的歷史財務及經營業績並不代表未來表現，我們的財務及經營業績可能難以預測。

於往績記錄期間，我們的收入有所增長。我們以往增長的主要驅動力是銷售缸體產品。我們的財務狀況及經營業績可能由於一些其他因素而波動，其中許多因素無法控制，具體包括：

- 整體經濟和社會狀況以及我們業務所在行業相關的政府法規或行動；
- 日益激烈的競爭和不斷變化的市場需求；
- 某時期的擴張和相關費用；及
- 我們控制銷售成本及其他經營成本以及改善經營效率的能力。

此外，未來我們可能不會維持過去的增長速度，未來也許不能每個季度、每個中期或每年維持盈利。我們的歷史業績、增長率和盈利能力並不代表未來表現。如果我們的收益不能滿足投資界的期望，我們的股票可能會遭遇重大的價格波動。該等事件均可能導致我們的股票價格大幅下降。

我們可能無法及時以商業上的合理條款獲得足夠的融資，或者無法獲得融資，任何債務融資都可能包含限制我們的業務或經營的契約。

我們的經營需要大量營運資金，我們的擴張需要大量資本開支。我們過去通常依靠股東的出資金額、銀行貸款和其他外部融資以及我們經營所產生的現金，來資助我們的經營和擴張。我們獲得充足外部融資的能力取決於一些因素，包括我們的財務表現及經營業績以及其他不可控制的因素（包括全球和中國的經濟、利率、適用法律法規及規則、市場條件以及我們業務覆蓋的地理區域）。概不保證我們的經營所產生的現金流能夠為我們的未來業務和擴張計劃提供充足資金，也不能向閣下保證我們能夠以商業上的合理條款獲得銀行貸款及其他外部融資，或者及時獲得銀行貸款及其他外部融資，或者獲得銀行貸款及其他外部融資。如果我們不能用合理成本以商業上的合理條款及時獲得融資，或者根本不能獲得融資，我們的業務和經營可能受挫，我們未來業務計劃的實施也可能延遲。

此外，未來借款可能包含限制性契約。我們未能履行付款義務可能構成我們拖欠借款事件。如果發生任何違約事件，我們的財務狀況、經營業績和現金流可能受到重大不利影響。

風險因素

此外，如果我們因我們以後的收購或擴張、市場變化或其他發展而需要額外的資金，我們可能會發行其他股本證券或可轉換為股本證券的證券、發行債務證券或獲得信貸融通，以滿足我們的資本要求。未來我們銷售任何股本證券或可轉化為股本證券的證券，均會攤薄股東權益。額外債務的產生也將導致增加償債義務，並可能導致限制性契約限制我們的股權架構、業務及／或經營。

如損失或大幅減少目前我們在中國享受的優惠稅收待遇，均可能會對我們的財務狀況產生不利影響。

作為一家高新技術企業，我們有權享受稅收優惠政策，讓我們能夠享有本來無法享有的較低稅率。截至2014年、2015年及2016年12月31日止年度以及截至2016年及2017年3月31日止三個月，我們的實際所得稅稅率分別為16.8%、15.8%、14.0%、14.1%及12.5%。我們計劃在到期前申請延期該等優惠稅收待遇。然而，概不保證我們將獲得該等延期，如果我們未獲得，可能會導致我們實際的所得稅稅率提高。如果任何適用於我們的優惠稅收待遇有任何變動或撤回，或稅率有所提高，我們承擔的納稅義務將相應增加。

此外，中國政府會不時調整或更改增值稅、營業稅及其他稅項的政策。此類調整或更改以及由此產生的任何不確定因素可能對我們的經營業績產生不利影響。

未能按照中國法規要求為各類員工福利計劃提供充足繳款，可能會受到處罰。

在中國境內經營的公司，必須參加養老保險、失業保險、醫療保險、工傷保險、生育保險、住房公積金等各類員工福利計劃，並按照僱員薪金的一定比例為該等計劃繳款，最多不超過其業務所在地政府不時規定的最高金額。自2014年起直至2017年6月，我們並未為部分僱員作出社會保險計劃足額供款。截至2014年、2015年及2016年12月31日止年度以及截至2017年3月31日止三個月，我們於相關年度／期間的社會保險欠繳金額分別約為人民幣4.0百萬元、人民幣3.8百萬元、人民幣4.4百萬元及人民幣1.5百萬元。此外，自2014年起直至2017年6月，我們並未為部分僱員足額繳納住房公積金。截至2014年、2015年及2016年12月31日止年度以及截至2017年3月31日止三個月，我們於相關年度／期間的住房公積金欠繳金額分別約為人民幣1.2百萬元、人民幣1.3百萬元、人民幣1.2百萬元及人民幣0.3百萬元。儘管於最後可行日期，我們未收到中國相關政府部門指稱我們未對社會保險足額供款以及要求我們就社會保險付款的任

風險因素

何通知，我們不能向閣下保證，相關地方政府當局不要求我們在規定的期限內支付欠款，或要求我們支付滯納金或罰款，這可能會對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。詳情請參閱本文件「業務－法律訴訟及合規情況」一段。

如果我們的競爭對手合併或形成戰略聯盟，我們可能會受到不利影響。

我們的行業屬資本密集型，需要大量投資於製造、機械、研發、產品設計、工程、技術和市場營銷，以滿足消費者的需求和監管要求。大型公司能夠跨品牌利用投資和活動，從規模經濟中受益。如果我們的競爭對手合併或形成戰略聯盟，他們便可從更大的規模經濟中獲益。此外，我們的競爭對手可以把合併或聯盟作為一種增強競爭力或流動資金的手段。我們競爭對手的任何此類合併或戰略聯盟都可能對我們的業務及前景產生重大不利影響。

對我們的產品和原材料運輸造成的任何負面影響，都可能對我們的業務和經營狀況產生不利影響。

我們主要依靠陸路運輸來獲得原材料及向客戶提供產品。如果我們無法確保向我們交付原材料及向客戶交付產品所需的陸路運輸，或者如果我們無法確保在發生無法控制的交通系統中斷期間，用經濟上可行的替代方法運輸我們的產品和原材料，我們的經營業績可能會受到不利影響。只要原材料供應中斷，就可能阻斷我們的生產，對我們的產品競爭力和財務狀況產生負面影響。

不遵守中國環境法規可能導致重大的經濟損失、罰款和其他法律責任，並為我們的品牌和聲譽帶來負面報道和損害。

我們的生產流程受到中國適用於我們的國家和地方環境法規的規限。如果我們不遵守當下或未來的環境法規，我們可能面臨政府的檢查或處罰、承擔民事責任或中斷業務，管理層還可能要承擔相關法律責任。於往績記錄期間，我們並未獲得有關我們車間建設的環境影響評價文件的批准。因此，於2016年5月，我們向深州市環境保護局支付人民幣120,000元的罰金並於2016年6月獲得環境影響評價文件批准。詳情請參閱「業務－法律訴訟及合規情況」一段。這還可能為我們的品牌和聲譽帶來負面報道和損害。此外，如果未來實行更嚴格的法規，遵守該等新法規的代價可能相當大。

風險因素

我們的銷售會有季節性波動，所以我們在各歷年的高峰季節或任何中期報告期間的經營業績並不代表我們整個歷年的表現。

我們的銷售有季節性波動。每年第四季度，我們缸體及缸蓋的銷量通常會增長，收入亦會更高，整體反映了中國汽車工業的季節性模式。此外，其他季節性相關因素也可能影響我們的銷售，如新產品的推出時間和產品的交貨時間。因此，我們在各歷年的高峰季節或任何中期報告期間的經營業績並不代表我們整個歷年的表現。在對比我們的經營業績時，[編纂]應該意識到這種季節性波動。

我們的保險範圍有限。

我們維持各種保險保單，如汽車保險和綜合財產保險，以防範風險和意外事件。然而，我們的保險保障在數量、範圍和利益方面仍然有限。因此，我們面臨各種與我們的業務和經營相關的風險。詳情請參閱本文件「業務－保險」一段。我們面臨的風險包括但不限於，在我們的生產設施中發生的超出我們保險保障的事故或傷害、火災、爆炸或我們目前沒有維持保險的其他事故、失去關鍵管理層和人員、業務中斷、自然災害、恐怖襲擊和社會不穩定或者任何其他我們無法控制的事件。我們沒有任何業務中斷保險、產品責任保險或關鍵人壽保險。任何業務中斷、訴訟或法律程序或自然災害（如流行病、傳染病或地震）或者其他我們無法控制的事件都可能導致高額成本和資源的轉移。我們的業務、財務狀況及經營業績可能會因此受到重大不利影響。

於2014年及2015年12月31日，我們錄得流動負債淨額，並可能面臨流動性風險。

我們依賴經營所得資金及銀行貸款為我們的業務經營及擴張提供資金。於2014年及2015年12月31日，我們錄得的流動負債淨額分別為人民幣38.7百萬元及人民幣43.1百萬元，主要由於我們將短期銀行借款用作建設生產設施及購買生產設備的資金。

我們的流動負債淨額狀況使我們面臨流動性風險。我們日後的流動性、貿易及其他應付款項付款以及未償還的到期負債的還款，將主要取決於我們維持足夠的經營活動所得現金及足夠的外部融資的能力。

風險因素

我們擬動用[編纂]的約13.8%償還部分未償還貸款。我們亦擬動用[編纂]的約10.0%作為我們的營運資金。然而，該等資金款額可能於我們日後的經營並不充足，而我們仍須向金融機構或其他人士獲取貸款融資（尤其是當我們業務的性質需要持續[編纂]廠房及機械且將涉及重大的資本開支時）。因此，我們未來可能持續有流動負債淨額，這可能限制我們作經營用途的營運資金或用於未來計劃的資金，而我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

任何災難，包括爆發流行病和其他非常事件，都可能嚴重擾亂我們的業務。

我們的經營很容易受自然災害和其他類型災難阻斷及損害，包括地震、海嘯、火災、洪水、冰雹、風暴、嚴冬天氣（包括雪、結冰、冰暴和暴風雪）、流行病、環境事故、斷電、通信故障、爆炸、人為事件（如恐怖襲擊事件）以及類似事件。由於其性質，我們無法預測災難的發生、時間和嚴重程度。此外，現在或將來，氣候條件的變化（主要是全球氣溫上升）可能會增加自然災害的頻率和嚴重程度。如果未來發生任何此類災害或非常事件，可能會嚴重損害我們經營業務的能力。此類事件可能讓我們難以或不可能向客戶交付產品，還可能減少我們產品的需求。

自2003年以來，中國已多次發生禽流感，並最終蔓延到非洲和歐洲的某些地區。於2013年，中國爆發了H7N9病毒。該等流行病的爆發或其他不利的公共衛生事態發展可能會嚴重影響我們的員工，並以其他方式減弱員工的活動水平，對業務經營產生重大不利影響。

在中國開展業務的相關風險

中國經濟、政治和社會條件以及法律和政府政策出現不利變動可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績和增長前景產生重大不利影響。

中國的經濟、政治和社會狀況在許多方面與發達國家有所不同，包括結構、政府參與、發展水平、增長率、外匯管制、資本再投資、資源分配、通貨膨脹率和貿易平衡情況。在1978年實行改革開放政策之前，中國主要是計劃經濟。最近幾年，中國政

風險因素

府一直在對中國的經濟體系和政府結構進行改革。比如，近三十年來，中國政府實施經濟改革，採取措施強調利用市場力量發展中國經濟。該等改革帶來了顯著的經濟增長和社會前景。然而，可能在各行業中或全國不同區域內調整、修改或實行不一致的經濟改革措施。

我們無法預測由此產生的變化是否會對我們當下或未來的業務、財務狀況或經營業績產生任何不利影響。即使實行了該等經濟改革和措施，中國政府在調節行業發展、分配自然和其他資源、生產、定價和貨幣管理上仍發揮重要作用，概不保證中國政府將繼續實行經濟改革政策或改革的方向將繼續重視市場。

我們在中國成功擴展業務經營的能力取決於很多因素，包括宏觀經濟、其他市場條件以及借貸機構發放的信貸。中國更加嚴格的信貸或借貸政策可能會影響我們獲得外部融資的能力，這可能會削弱我們實行擴張策略的能力。我們不能向閣下保證，中國政府將不實施任何其他收緊信貸或借貸標準的措施，或者如果實施任何此類措施，將不會對我們未來的經營業績或盈利能力產生不利影響。

以下因素可能會對我們產品的需求以及我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響：

- 中國政治的不穩定或社會狀況的變化；
- 法律、法規和行政指令或其解釋的變更；
- 為控制通貨膨脹或通貨緊縮而可能採取的措施；及
- 稅率或稅收方式的變化。

該等因素受許多我們無法控制的變量影響。

中國法律制度的變化和知識產權保護不足可能對我們產生不利影響。

中國政府為外商投資、企業組織和治理、商務、稅收和貿易等經濟事務制定了綜合性的法律、規則和法規體系。但是，該等法律、規則和法規的解釋和強制執行涉及不確定因素，可能不像其他較發達的司法管轄區一樣保持一致或可預測。

風險因素

知識產權對我們的成功至關重要，如本文件附錄四「有關本公司業務的詳情—11.本集團的知識產權」一節所載列，我們已經獲得或申請了各種產品和技術的商標、實用新型和專利，以保護我們的知識產權。更多關於保護我們知識產權的詳情，請參閱本節「—與我們的業務及行業有關的風險—我們可能無法充分保護我們的知識產權，這可能會削弱我們的競爭力，而且第三方侵犯知識產權可能會對我們的業務產生不利影響」一段。

此外，我們不能向閣下保證，未來我們不會收到任何第三方指稱我們侵犯其知識產權的任何索賠通知，或者我們將在任何此類索賠導致的法律程序中獲勝。如果發起或維持任何此類索賠，我們的業務和財務狀況可能受到不利影響。

中國政府管控人民幣的兌換，這可能會影響閣下的[編纂]價值。

中國政府對人民幣兌換外幣進行管控，在某些情況下，還會管控中國境外的貨幣匯款。我們的大部分收入以人民幣計值，外匯短缺可能會限制我們派發股息或做出其他付款的能力，或者以其他方式清償我們以外幣計值的債務（如果有）。根據現行的中國外匯規定，在未經國家外匯管理局事先批准情況下，可按照某些程序要求，支付經常項目（包括利潤分配、利息支出以及貿易相關的交易支出）。人民幣兌換為外幣以及從中國境外以外幣匯款以支付資本支出（如償還貸款），需獲得適當政府當局的批准。中國政府可酌情決定，限制以外幣進行經常賬戶交易，如果將來發生這種情況，我們可能無法以外幣向股東支付股息。

我們面臨外匯風險，匯率波動可能對我們的業務和[編纂]產生不利影響。

近年來，人民幣升值受到壓力。由於國際社會對中國施壓，要求允許人民幣採用更加靈活的匯率，加上國內外的經濟形勢和金融市場的發展以及中國的國際收支狀況，中國政府決定進一步改革人民幣匯率制度，提高人民幣匯率彈性。

風險因素

我們的收入和成本以人民幣計值，我們金融資產中的相當一部分亦以人民幣計值。我們完全依賴中國附屬公司向我們支付的股息和其他費用。港元兌人民幣匯率的任何重大變動都可能對本公司港元股份的價值及其任何應付股息造成重大不利影響。例如，人民幣兌港元升值將提高我們新的人民幣計值投資或支出成本，因為我們需要就此將港元兌換為人民幣。由於人民幣是我們中國附屬公司的功能貨幣，故就財務報告目的而言，當我們將港元計值金融資產轉換為人民幣時，人民幣兌港元升值也會導致外幣折算損失。相反，如果我們決定將我們的人民幣兌換成港元，以支付股份股息或用於其他業務，港元兌人民幣升值將對我們的可用港元金額產生負面影響。

我們應向外國[編纂]派付的股息及[編纂]股份所得收益可能須根據中國稅法繳納預扣稅。

依據中國法律，股息僅可自中國附屬公司的可分配利潤中派付。可分配利潤指根據中國公認會計準則釐定的年內利潤（以較低者為準）減去任何累計虧損收回及按規定須向法定及其他儲備的撥款。因此，我們日後未必擁有充足或中國附屬公司的任何可分配利潤可用於向股東作出股息分派，包括財務報表顯示我們的業務營運未獲盈利的期間。任何於特定年度未獲分派的中國附屬公司可分配利潤將予以保留，用於其後年度的分派。根據中國現行稅收法律法規及適用的稅收協定，向非中國居民股東派付股息須繳納10%的預扣稅，除非該股東於香港註冊成立且符合相關規定，則稅率可根據《內地和香港特別行政區關於對所得避免雙重徵稅和防止偷漏稅的安排》減至5%。

中國通貨膨脹可能會對我們的盈利能力和增長產生負面影響。

中國經濟持續快速增長，導致通貨膨脹和人工成本上漲。據中國國家統計局數據顯示，2017年3月中國消費物價指數同比上漲0.9%。預計中國的整體經濟及平均工資將會繼續增長。中國通貨膨脹的未來增長及人工成本的重大上升可能會對我們的盈利能力及經營業績產生重大不利影響，除非我們能夠將該等成本轉嫁到我們的客戶身上。

風險因素

中國的法律體系尚不完善，存在固有的不確定因素，可能會影響我們的業務和股東所能獲得的保護。

我們在中國的業務和經營受中國法律體系的管限，而中國法律體系以成文法為基礎。先前的法院裁決可被引作參考，但先例價值有限。自20世紀70年代末以來，中國政府頒佈了關於外商投資、公司組織與管治、商業、稅務和貿易等經濟事務的法律法規。但是，由於該等法律法規相對較新及不斷發展，該等法律法規的釋法和執法具有重大不確定因素及不同程度的不一致。一些法律法規仍處於發展階段，因此可能受到政策變化的影響。許多法律、法規、政策和法律要求最近才獲得中國中央或地方政府機構的通過，由於缺乏既定的做法供參考，其實施、釋法和執法可能會存在不確定因素。我們無法預測未來中國法律發展的影響，包括新法律的頒佈、現行法律或其釋法或執法的變更，或國家法律對地方法規的優先。因此，我們和股東可獲得的法律保障存在很大的不確定因素。此外，由於已公佈案件數量有限及之前的法院裁決不具約束性，爭議解決的結果可能與其他較發達司法管轄區不一致或不像其他較發達司法管轄區一樣可以預測，這可能會限制我們所獲得的法律保護。此外，在中國的任何訴訟可能會延長，耗材耗力，佔用管理層的精力。

作為股東，閣下在我們的中國業務中具有間接權益。我們在中國的業務受管限中國公司的中國法規規限。該等法規包含要求納入中國公司組織章程細則的規定，旨在規範該等公司的內部事務。一般而言，中國公司法律法規，特別是保護股東權利和資料獲取權的規定可能會被認為不及在香港、美國和其他發達國家或地區註冊之公司所適用的規定完善。此外，適用於海外上市公司的中國法律、規定和法規，在少數股東和控股股東的權利和保護方面，並無區分。因此，我們的少數股東可能無法享受在美國和某些其他司法管轄區法律下成立之公司提供的相同保護。

就在非中國法院獲得的判決而言，可能難以對居住在中國境內的董事或高級管理層送達法律程序文件或執行判決。

基本上我們所有的董事均居住在中國境內，大部分董事及高級管理層的資產也可能位於中國境內。因此，可能無法對該等董事及高級管理層送達中國境外的法律程序文件，包括關於在適用證券法下所產生事項的法律程序文件。如果另一司法管轄區與中國有協定，或者如果中國法院的判決在該司法管轄區得到承認，則可相互承認或執

風險因素

行另一司法管轄區法院的判決，但須滿足其他規定。但是，中國沒有規定與日本、英國、美國及多個其他國家相互執行法院判決的協定。此外，香港並沒有與美國相互執行判決的安排。因此，中國或香港對各司法管轄區的判決承認和執行與否，具有不確定因素。

與[編纂]有關的風險

股份此前並無公開市場，也不能保證會出現活躍市場。

在[編纂]前，股份並無公開市場。股份的[編纂]範圍是我們與[編纂]代表[編纂]協商確定，在[編纂]之後，[編纂]與股份市場價格可能顯著不同。我們已申請股份在聯交所[編纂]及[編纂]。我們並不保證在[編纂]後股份可形成一個活躍的、流動的公開交易市場。多項因素均可能影響買賣股份的交易量和價格，其中包括我們的收入、盈利和現金流量的變動或我們的任何其他發展。

在[編纂]後股份的流動性、交易量及市場價格可能出現波動。

在[編纂]後股份的交易價格將由市場決定，市場可能受到多個因素的影響，其中一些因素超出我們的控制，包括：

- 我們的財務業績；
- 證券分析師對財務業績的估計變化（如有）；
- 我們及我們所從事行業的歷史及前景展望；
- 對我們管理層的評估，我們過去和現在的經營，以及對我們未來收入和成本結構的前景展望和時機，如獨立研究分析師的觀點（如果有的話）；
- 我們當前的發展狀況；
- 對業務活動與我們類似之上市公司的估值；
- 整體市場情緒；

風險因素

- 中國法律法規的變化；
- 我們無法在市場上有效競爭；及
- 中國和全球的政治、經濟、金融和社會發展。

此外，聯交所不時經歷重大價格和交易量波動，影響了聯交所掛牌公司的證券市場價格。因此，無論我們的經營表現或前景展望如何，股份[編纂]均可能會經歷股份市場價格波動及股份價值下降。

新股或股本掛鈎證券的發行可能導致股權攤薄。

我們可能因業務狀況或其他有關（其中包括）我們目前營運或任何日後擴張的未來發展態勢的變動而需要額外資金。倘通過發行新股或股本掛鈎證券的方式（而非按現有股東的股權比例）籌集額外資金，則本公司現有股東所有權的百分比、每股盈利及每股資產淨值或會減少。此外，任何該等新發行證券可能具有使其比股份更有價值或高級的優先權、購股權或優先認購權。

可能因根據購股權計劃項下授予的購股權發行股份而出現攤薄。

本公司已有條件採納購股權計劃，有關詳情概述於本文件附錄四「法定及一般資料－其他資料－16.購股權計劃」一節。購股權計劃項下購股權獲行使將導致股份數目增多，並可能造成本公司股東所有權的百分比、視乎行使價的每股盈利及每股資產淨值攤薄。任何根據購股權計劃項下授予的購股權獲行使而發行的新股亦將導致我們的每股盈利和每股資產淨值攤薄，因為已發行股份的數目將因上述發行而增加。

由於[編纂]每股[編纂]高於每股淨有形賬面值，[編纂]中的股份買方將面臨即時攤薄。

[編纂]高於緊接[編纂]前的每股淨有形賬面值。因此，[編纂]中我們[編纂]之買方將面臨[編纂]備考經調整綜合每股有形資產淨值的立即攤薄（假設[編纂]每股[編纂]為[編纂]，即我們[編纂]每股[編纂]範圍[編纂]至[編纂]的中位數），現有股東每股股份的備考經調整綜合每股有形資產淨值將會上升。如果我們將來發行額外股份，我們[編纂]的買方可能會面臨進一步攤薄。

風險因素

股份日後在公開市場上遭到大量拋售或大量拋售預期可能會導致股份價格下跌。

[編纂]完成後股份在公開市場上大量拋售，或認為可能出現這種拋售的看法可能會對股份的市價造成不利影響。假設[編纂]未獲行使，緊接[編纂]後將有[編纂]股已發行股份)。控股股東同意，其持有的任何股份將在[編纂]後被鎖定。詳情請參閱本文件「[編纂]—[編纂]及開支」一段。但是，[編纂]可以隨時解除該等限制而釋放有關證券，該等股份將在鎖定期限屆滿後自由流通。不受鎖定安排的股份約佔緊隨[編纂]後全部已發行股本總數的[編纂]（假設[編纂]未獲行使），並可在緊隨[編纂]後自由流通。

控股股東的權益可能與 閣下的權益有所不同，他們可行使投票權，作出對少數股東不利的投票。

緊隨[編纂]及[編纂]完成後（不計及[編纂]獲行使可能發行的股份或根據購股權計劃可能授出的任何購股權獲行使而可能發行的股份），控股股東將擁有約[編纂]%的股份。因此，控股股東將對本公司業務產生重大影響，包括有關合併、整合及出售我們所有或實質上所有資產、董事選舉及其他重大公司行動的決定。這種所有權的集中可能會阻止、延遲或阻止本公司控制權的變更，從而可能剝奪股東在出售本公司時獲得股份溢價的機會，或可能降低股份的市價。即使遭到我們的其他股東（包括在[編纂]中購買股份的股東）的反對，該等行動也可能會得到執行。另外，控股股東的權益可能有別於其他股東。

由於股份的[編纂]與交易之間將有數天間隔，股份持有人將面臨在股份開始交易前的期間內股價下跌的風險。

預計[編纂]將於[編纂]確定。然而，在股份交割前，股份將不會在聯交所開始交易，預計交割時間將在[編纂]後〔五〕個營業日。因此，在此期間，[編纂]可能無法出售或交易股份。因此，股份持有人將面臨以下風險，即由於在出售時間與交易開始時間之間發生不利的市場狀況或其他負面情況，股份價格可能會在交易開始前下跌。

風險因素

之前的股息分配並不表示我們未來的股息政策。

截至2014年、2015年及2016年12月31日止年度以及截至2017年3月31日止三個月，我們分別向我們的權益持有人宣派及派發零、零、人民幣1.5百萬元及人民幣2.4百萬元。本公司任何未來的股息宣派及派發將由董事自行決定，將視乎未來經營與盈利情況、資本要求與盈餘、一般財務狀況、合同限制及董事認為相關的其他因素決定。任何派息與支付以及股息金額亦須遵守我們的組織章程細則和中國法律，包括獲得（如有需要）股東和董事的批准。此外，我們未來的股息支付將取決於我們從附屬公司收到的股息。由於上述原因，我們不能向閣下保證未來我們將參照我們的歷史股息，就股份作出任何股息支付。有關本公司股息政策的詳情，請參閱本文件「財務資料－股息政策」一段。

對於如何使用[編纂]，我們擁有重大酌情決定權，閣下可能未必同意我們的使用方案。

管理層可能會將[編纂]用於閣下可能不同意的地方或者不會對股東產生有利回報的地方。我們計劃將[編纂]主要用於(i)優化智能製造流程；(ii)採購生產設備以加強與第三方業內夥伴的合作；(iii)償還未清償的貸款；(iv)建造新的生產線及購買更多生產設備與機械；及(v)提升我們的研發能力。詳情請參閱本文件「未來計劃及[編纂]用途－[編纂]用途」一段。但是，管理層對於我們[編纂]的實際應用有酌處權。閣下將閣下的資金託付給管理層，我們對本[編纂]的具體使用，閣下須依賴我們管理層的判斷。

聯交所已豁免本公司遵守《上市規則》的某些要求。股東不享有獲豁免的《上市規則》的福利。該豁免可能會被撤銷，使我們和股東面臨更多的法律和合規義務。

我們已申請，且聯交所已授予我們豁免，可免於嚴格遵守《上市規則》第8.12條規定。詳情請參閱本文件「豁免嚴格遵守《上市規則》」一段。不能保證聯交所不會撤銷已授予豁免或對該豁免附加任何條件。如果該豁免被撤銷或受到某些條件的限制，我們可能須承擔額外的合規義務，產生額外的合規成本，並面臨由多重司法管轄區合規問題引起的不確定因素，所有這些都可能對我們和股東產生不利影響。

風險因素

就從本文件所載弗若斯特沙利文報告中獲得的某些資料而言，我們不能保證有關事實及其他統計數據的準確性。

本文件中的某些事實和統計數據，包括但不限於與中國汽車、汽車發動機和汽車發動機零件行業有關的資料和統計數據，均基於弗若斯特沙利文報告，或來源於董事認為可靠的各種公開發佈。

然而，我們不能保證該等事實和統計數據的質量或可靠性。雖然我們已經採取合理的謹慎措施，確保所呈述事實和統計數據準確地提取和轉載自這些發佈及弗若斯特沙利文報告，但並沒有經過我們、[編纂]、[編纂]或參與[編纂]的任何其他方面的獨立驗證，概未就其準確性作出任何陳述。因此，我們對該等事實和統計數據的準確性概不作出任何陳述，該等事實和統計數據可能與其他來源編寫的其他資料不一致，有意[編纂]不應過分依賴源自公共來源或本文件所載弗若斯特沙利文報告的任何事實和統計數據。

本文件所載的前瞻性陳述具有風險和不確定因素。

本文件載有具有前瞻性的某些陳述和資料，並使用前瞻性術語如「預期」、「認為」、「可能」、「展望未來」、「打算」、「計劃」、「預計」、「尋求」、「期待」、「或會」、「應該」、「應當」、「將會」或「將要」及類似表達。請注意，依賴任何前瞻性聲明涉及風險和不確定因素，並且任何或所有該等假設可能會被證明不準確，因此，基於該等假設的前瞻性陳述也可能有誤。鑒於上述及其他風險和不確定因素，在本文件中納入前瞻性陳述不應被視為我們陳述或保證我們的計劃和目標將會實現，該等前瞻性陳述應從各個重要因素的角度加以考慮，包括本節所列明的因素。根據《上市規則》的規定，我們不打算更新或以其他方式修改本文件中面向公眾發佈的前瞻性陳述，無論是否因新資料、未來事件或其他原因所致。因此，閣下不應過分依賴任何前瞻性資料。本文件中的所有前瞻性陳述均藉提述此警告聲明而具備資格。

根據開曼群島法律，閣下可能會在保護閣下權益方面遇到困難。

我們的公司事務受組織章程大綱及章程細則以及《公司法》和開曼群島普通法的管轄。在開曼群島法律下股東對董事採取行動的權利、少數股東採取的行動以及董事對我們的受信責任在很大程度上受開曼群島普通法管轄。開曼群島的普通法部分源於開曼群島的相對有限的司法先例，以及來自英國普通法（對開曼群島法院具有說服性權限但不具約束性權限）。開曼群島關於保護少數股東權益的法律在某些方面與其他司法管轄區有所不同。

風險因素

閣下應該仔細閱讀整份文件，我們強烈提醒 閣下不要依賴關於我們或[編纂]的新聞稿或其他媒體中的任何資料。

在本文件日期之後，但在[編纂]完成之前，可能會有關於我們和[編纂]的新聞及媒體報道，當中可能會包含某些財務資料、預計、估值及有關我們和[編纂]的其他前瞻性資料。我們沒有授權在新聞界或其他媒體上披露任何此類資料，也不對該等新聞稿或其他媒體報道的準確性或完整性承擔責任。對於關於我們的任何預計、估值或其他前瞻性資料的適當性、準確性、完整性或可靠性，我們不作任何陳述。如果該等聲明與本文件所載的資料不一致或相衝突，我們概不對此承擔責任。因此，提醒有意[編纂]僅基於本文件所載資料作出[編纂]，不應依賴任何其他資料。

閣下應僅依賴本文件、[編纂]以及我們在香港作出的正式公告中所載的資料，作出關於股份的[編纂]。對於新聞界或其他媒體所報道的任何資料的準確性或完整性，以及新聞界或其他媒體對股份、[編纂]或我們所表達的任何預測、觀點或意見的公正性或適當性，本公司概不負責。我們對任何此類數據或發佈的適當性、準確性、完整性或可靠性不作任何陳述。因此，有意[編纂]不應依賴任何此類資料、報告或發佈來決定是否[編纂]於我們的[編纂]。通過申請在[編纂]中購買股份， 閣下將被視為已經同意不會依賴本文件和[編纂]以外的任何資料。