

風險因素

閣下於投資我們的H股前，務請審慎考慮本文件所載全部資料，包括下述風險及不確定因素。該等風險可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。我們H股的買賣價格可能因任何該等風險而大幅下跌，而閣下可能失去全部或部分投資。務請閣下特別留意，我們是一家於中國註冊成立的公司，我們的大部分業務在中國開展，而中國的法律及監管環境可能與其他國家存在差異。有關中國及下述若干相關事宜的更多資料，請參閱「監管環境」、「附錄四 – 主要法律及監管規定概要」及「附錄五 – 公司章程概要」。閣下應基於自己的具體情況就潛在投資尋求相關顧問的專業建議。

與我們的業務及行業有關的風險

對我們產品的需求主要取決於中國燃氣行業的趨勢及發展。

我們主要在中國向從事燃氣行業的客戶直銷燃氣計量儀錶產品。因此，我們的產品需求在很大程度上取決於中國燃氣行業的未來增長及發展。中國燃氣行業的增長及發展可能受多項因素（其中大多數不受我們的控制）的影響，如中國整體經濟發展、政府政策、基礎設施擴建、燃氣價格、消費支出模式及來自其他能源行業的競爭。

根據弗若斯特沙利文的資料，中國的天然氣消費量從2012年的1,509億立方米增至2017年的2,425億立方米，複合年增長率為9.9%。然而，中國的燃氣行業出現不均衡的快速增長。於2015年，中國天然氣工業及商用燃氣流量計市場的總銷售價值較2014年減少2.4%。儘管增長不均衡，但根據弗若斯特沙利文的資料，預期2018年至2021年期間，天然氣消費量將按13.1%的複合年增長率快速增長。儘管中國燃氣行業預計於未來快速增長，概無法保證該增長將不會因上述任何一項或多項因素或其他原因減緩或逆轉。有關更多詳情，請參閱本文件「行業概覽」一節。

特別是，我們受益於中國天然氣管道的快速擴建。根據弗若斯特沙利文的資料，城市天然氣管道的總長度自2012年至2017年以12.1%的複合年增長率增長，且預期自2018年至2022年將以10.0%的複合年增長率增長。持續大規模新建天然氣管道將令對天然氣流量計的需求持續增加。我們認為城市天然氣管道長度目前是我們業務的主要驅動。倘未來天然氣行業的增長及城市天然氣管道的擴建減緩，而我們業務的其他驅動因素（例如技術升級）並未導致對我們的產品產生足夠的額外需求以彌補該等減緩的影響，因此對我們的產品需求可能會大幅減少，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

風險因素

我們可能流失主要客戶，或無法按過往水平自我們現有客戶產生採購訂單或爭取到具有充足需求的新替代客戶。

我們的主要客戶包括中國領先的燃氣企業集團。於2015年、2016年及2017年以及截至2018年6月30日止六個月，我們五大客戶分別約佔我們收入的33.7%、34.6%、35.5%及35.6%。特別是，四家中國領先的燃氣企業集團於業績記錄期當中持續位列本公司的五大客戶之中。我們預期會繼續自我們的主要客戶產生重大部分收入。

我們需要在產品質量、安全性、可靠性、耐久性、技術、產能、交付及售後服務等方面滿足客戶設定的各種標準以獲選為供應商。就領先的燃氣企業集團而言，該等標準可能尤為嚴格。倘我們無法繼續滿足特定客戶的標準，我們可能會被該客戶取消資格，並失去其採購訂單，從而對我們的業務、經營業績、財務狀況及聲譽產生重大不利影響。

此外，我們的主要客戶對我們可能具有強大的議價能力。概無法保證主要客戶於未來將不會使用該議價能力迫使我們接受不太有利的銷售條款及條件或延遲向我們付款，這可能會增加我們的成本，並降低我們的流動性及利潤率。

我們一般按逐次訂單向客戶供應產品。我們不能向閣下保證現有主要客戶將繼續按過往水平向我們發出訂單，亦不能保證我們始終能夠從其他客戶取得可比的業務量以抵銷流失任何一名或多名該等主要客戶所造成的任何收入損失。再者，我們不能向閣下保證我們將能成功爭取新客戶以捕捉中國燃氣行業的潛在增長，並拓展我們的客戶基礎。因此，倘基於任何原因（包括但不限於我們不再成為主要客戶的合資格供應商、我們與一名或多名主要客戶的關係轉差，或某主要客戶本身的業務下滑並大幅減少向我們採購），我們流失任何客戶（特別是任何重要客戶），則我們的業務、經營業績及財務狀況或會受到重大不利影響。

我們可能無法有效管理我們的銷售及服務網絡。

我們在中國國內的銷售及服務網絡由37個分辦事處組成，遍佈中國大部分省份。此外，於2017年6月完成銷售代理重組後，我們仍與三家獨立銷售代理保持業務聯繫。請參閱「業務－銷售－內銷－相關代理的重組」。我們主要透過發展由當地分銷商組成的當地銷售網絡開展海外銷售。我們可能無法一直有效管理我們的網絡或為我們的銷售及服務人員提供充足的培訓及有效的激勵措施或有效維護及經營銷售代理網絡。概無法保證我們的銷售人員及銷售代理將始終保持競爭力及成功推廣產品或提供使我們的客戶完全滿意的服務。

風險因素

此外，概無法保證我們的人員將始終遵從我們的指引，亦不能保證我們能始終按照有關指引成功落實、監察我們銷售及服務團隊的表現及／或維持對銷售及服務團隊的有效控制。倘發生銷售及服務人員不合規事件及彼等或我們未能及時糾正錯誤，我們的企業形象可能會受損，導致流失客戶及銷售下跌。此外，若我們的銷售代理未能維持與客戶之關係及依照約定銷售我們的產品，或在合作中與我們產生的任何糾紛，此等情況下，我們的業務情況亦可能受到不利影響。

我們的業務面臨激烈競爭。

我們主要於中國燃氣計量儀錶行業經營業務。該市場的參與者包括國內及國際燃氣計量儀錶製造商。中國燃氣計量儀錶市場競爭注重（其中包括）研發能力、專業知識、聲譽、行業認可及穩定客戶關係。我們競爭所在的主要市場（即工業及商用燃氣流量計市場）由兩名主要參與者帶領，而餘下市場則高度分散。作為中國第二大的工業及商用燃氣流量計製造商，我們面臨工業及商用燃氣流量計市場另一競爭對手的直接競爭，其按照2017年的收入在中國工業及商用燃氣流量計市場上擁有37.6%的最大市場份額，而我們的市場份額為36.8%。我們與該名競爭對手在產品組合及客戶基礎上存在部分重疊。中國第三及第四大工業及商用燃氣流量計製造商按照2017年的收入分別擁有5.9%及1.9%的市場份額。倘我們未能有效地競爭或把握中國工業及商用燃氣流量計市場產生的機遇，我們的市場份額及利潤率可能下跌，而我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

此外，我們可能無法於民用燃氣錶市場上有效競爭。除工業及商用燃氣流量計產品外，我們生產及銷售民用燃氣錶產品，分別佔我們2015年、2016年及2017年以及截至2018年6月30日止六個月收入的13.2%、10.2%、8.9%及10.2%。我們計劃在技術、產品系列、客戶基礎以及銷量方面進一步開發民用燃氣錶業務。

民用燃氣錶市場的競爭格局有別於工業及商用燃氣流量計市場。與工業及商用燃氣流量計市場相比，民用燃氣錶市場更為分散、進入壁壘更低且競爭更為激烈。我們目前於民用燃氣錶市場佔有的份額相對較小，且或無法於該市場上有效競爭或增加市場份額。此外，我們計劃利用現有的銷售及營銷網絡以及客戶基礎促進我們民用燃氣錶產品業務的發展。然而，概無法保證我們的方法將會取得成效或成功。雖然我們的部分工業及商用燃氣流量計客戶（包括部分主要客戶）亦購買民用燃氣錶產品，他們或已與其當前民用燃氣錶產品供應商建立長期關係，且我們或無法滿足其對民用燃氣錶產品在生產規模、往績記錄以及品牌知名度若干方面的要求。倘我們無法於

風險因素

民用燃氣錶市場上有效競爭，我們或無法自對有關研發、銷售及營銷活動的投資中獲得滿意的回報，且或無法實施我們對民用燃氣錶市場的策略，這種情況之下，我們的業務、經營業績以及財務狀況或會受到不利影響。

我們的業務表現取決於我們生產機械及設備的利用程度、可靠性及功能性。

我們維持盈利能力的能力部分取決於我們維持生產設施高利用率的能力。由於我們銷售成本的特定部分（例如，直接勞工及生產間接費用）在性質上屬固定不變，故生產設施利用率水平會影響我們的經營業績。更高的生產機械及設備利用率可令我們將固定成本分攤至大量產品，進而帶來較高的利潤率。因此，倘我們未能持續保持生產機械及設備的高利用度，我們的利潤率會受到不利影響。另一方面，若利用率接近100%，我們可能由於產能的限制而失去新的市場機會。截至2018年6月30日止六個月，我們生產工業及商用燃氣流量計產品及民用燃氣錶產品的生產設施的利用率分別為97.0%及85.4%。若我們產品的市場需求持續增長而我們未能按計劃擴展我們的設計產能，我們生產設施的高利用率可能阻止我們進一步擴大我們本來能夠實現的業務營運。

我們的生產設施面臨著經營風險及中斷事件，如水電等公用設施斷供、勞工糾紛及工業事故。在開展定期維護的同時，我們的經營屬資本密集型，且我們易遭受機械故障。上述任何中斷事件的發生都可能限制我們的產量且有可能要求我們就未能按客戶要求交付產品而向客戶作出補償。我們並無投保以應對與業務中斷相關的若干索賠。因此，業務中斷產生的任何損失可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。這亦可能對我們與客戶的業務關係造成不利影響。此外，任何上述中斷事件均可能讓我們產生重大開支以維修及／或替換生產設施的任何損壞或故障機械。發生有關事件時，我們的業務表現及財務業績可能受到重大不利影響。

倘我們的品牌受損，我們的業務或會受到重大不利影響。

我們主要以我們的「東星」品牌營銷及銷售我們的燃氣計量儀錶產品。消費者對我們品牌的認可對於我們的持續成功和發展至關重要。然而，我們在中國或其他市場的業務過程中，可能會由於產品缺陷、低效的售後服務、產品責任索賠、消費者投訴及媒體的負面報道等事件導致品牌受損，因而可對我們及我們產品的整體消費者認可和信心水平造成重大不利影響。

風險因素

我們的競爭力取決於我們的研發以及我們緊跟技術進步以及最新市場趨勢及要求的能力。

燃氣計量儀錶行業受技術改進的影響。目前，我們專注研發若干新型號的燃氣計量儀錶產品，如超聲波流量計。於2015年、2016年、2017年以及截至2018年6月30日止六個月，我們的研發開支分別約為人民幣18.4百萬元、人民幣25.5百萬元、人民幣34.9百萬元及人民幣14.0百萬元，分別佔我們同年收入的5.1%、5.8%、5.2%及5.6%。

我們認為，未來的成功將取決於我們能否預計技術轉變及市場趨勢，並以具成本效益的方式及時跟上技術改進。然而，概無法保證我們將始終能夠正確判斷技術及市場發展趨勢、合理制定我們的研發計劃或取得理想的研發成果。此外，我們在按原定意向將研發計劃的成果商業化及推出新產品時可能會遇到實際困難，或我們的研發費用可能並不帶來預期利益。此外，我們可能無法獲得相關技術和人才，以令我們能進一步發展內部專業知識並強化研發及產能。倘我們未能充分回應技術發展以有效地根據市場趨勢改善我們現有類型或型號或開發新型號的燃氣計量儀錶產品，我們可能會在競爭中損失市場份額，而我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們可能無法有效管理我們購買的原材料及零部件的供應及質量，以及我們該等原材料及零部件的任何價格波動可令我們的生產成本增加。

我們購買的主要原材料包括鋁錠及鋼材。我們購買的主要零部件包括電子元器件、軸承及螺栓。於2015年、2016年及2017年以及截至2018年6月30日止六個月，我們向五大供應商的採購額分別佔同期總採購額約25.6%、19.3%、19.0%及22.4%。

隨著業務不斷增長，我們相信亦將增加依賴主要供應商供應用於我們生產的優質原材料及零部件。倘任何主要供應商決定不再按相同或類似條款接受或根本不接受我們的未來採購訂單，或決定大幅減少向我們的供應量或終止與我們的業務關係，或無法滿足我們的質量、數量或交付時間要求，我們可能需要及時另覓適當的替代者，可能會產生額外成本，否則可能導致我們的生產時間表延誤或違反與我們客戶訂立的協議，而我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。特別是，儘管我們通常自多家供應商採購原材料及零部件，但就若干採購，如軸承及模具而言，我們通常因成本效益與單一供應商訂立合同，這可能使我們難以找到替代品。

風險因素

我們受我們採購的原材料及零部件的價格波動的影響。最近幾年，我們受惠於我們採購的若干原材料的價格降低。根據弗若斯特沙利文的資料，中國鋁錠的價格自2012年的每噸人民幣15,632.6元下跌至2016年的每噸人民幣12,503.4元，中國鋼材的價格指數從2012年的112.3下跌至2016年的75.1。於2017年，鋁錠價格及鋼材價格指數分別上漲至每噸人民幣14,476.4元及107.6。此外，因供應充足及製造成本降低，2012年至2017年我們用於製造流量計的芯片及傳感器等電子元器件的價格總體下跌。日後，原材料及零部件的價格或會持續波動。倘我們採購的原材料及零部件的價格出現突然或大幅增加且我們無法將該增幅的影響轉嫁予我們的客戶，我們的利潤率及經營業績可能會受到重大不利影響。此外，我們無法向閣下保證我們能夠將任何有關價格增加的影響轉嫁予我們的客戶而不影響銷量。

潛在產品瑕疵可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響，且我們可能面臨產品責任索賠，從而可能令我們產生大額成本或對我們的聲譽產生負面影響。

我們採用嚴格的質量控制措施，包括使用先進設備測試我們的產品。然而，概無法保證我們在產品質量、安全性及可靠性方面始終符合相關國家、行業及內部標準。向我們客戶交付產品前發現的缺陷可能產生額外的修復及返工費用。交付及安裝產品後發現的缺陷可能產生與檢查、安裝、補救及裝運有關的其他費用，或會導致退貨、損害我們的聲譽、取消作為我們主要客戶供應商的資格、失去政府的執照及許可證、遭受政府罰款及產生糾紛及訴訟。

我們的產品須符合國家及行業標準及各具體型號須獲取質監局出具的計量器具型式批准證書（「**型式批准**」）。質監局不時對我們的產品質量進行抽查。概無法保證我們將始終通過政府對我們產品質量進行的檢查及審查。產品缺陷可能會導致我們無法通過政府的檢查及審查、失去或無法更新製造計量儀錶的相關許可證、接受政府罰款或其他處罰及損害我們的聲譽。

此外，由於我們的燃氣計量儀錶產品通常批量生產，一個缺陷可能影響產品的整個批次或多個批次，進而對我們的業務及經營業績產生影響。我們自第三方供應商採購製造我們產品所需的零部件。儘管我們對我們所採購的零部件進行質檢，但概無法保證我們將始終能夠檢測出所購零部件存在的瑕疵。零部件出現的任何瑕疵可能導致我們的製成品出現瑕疵，從而增加我們的成本、損害我們的聲譽及影響我們與客戶的關係。在此情況下，我們或無法自供應商取得有瑕疵零部件的充分的（或任何）合約或其他彌償保證，而這可能會對我們的業務、經營業績、財務狀況及聲譽造成重大不利影響。

風險因素

我們於未來擴張業務時可能會遇到非預期的困難。

我們計劃繼續擴張業務以保持及加強我們在中國流量計量行業的市場地位。為此，我們計劃在中國的工商業及民用產品市場進一步擴大銷售網絡及增加市場滲透。我們亦將繼續提升我們的研發能力，以改善及開發新生產技術及工藝。然而，任何業務擴張將需要額外的管理、技術、財務、生產、營運及其他資源、系統化的內部控制系統，以及聘用額外的技術人員。概無法保證我們於未來將能成功執行業務擴張計劃及有效地管理業務營運，倘未能成功，將對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

為配合本集團的未來發展以滿足我們在中國及海外市場的客戶的需求及需要，我們於未來可能會繼續提升及擴充我們生產廠房的生產設施及產能。我們亦可能為生產廠房購置及更換生產機械及設備。特別是，我們計劃建設智能燃氣流量計產品改造及配套提升項目以提升本公司產品質量及擴大生產規模，並建立流量計檢測實驗室及物聯網燃氣計量及輸配管理平台。有關更多詳情，請參閱本文件「業務－本公司策略」及「財務資料－資本開支」各節。

我們無法向閣下保證我們的擴張計劃將會成功實施，或不會由於不可預見的市場需求變化而導致產能過剩，而這可對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。再者，我們的擴張計劃亦可能導致新生產廠房、機械及設備的設立所產生的折舊及攤銷開支顯著增加，而我們的收入及溢利可能不會按我們增加產能及擴張的幅度相應增加。

我們可能需要進行額外籌資以滿足日後業務要求及計劃，惟我們未必能按可接受條款獲得有關資金或根本無法獲得有關資金。

我們可能需要額外資本為與我們的擴張計劃有關的資本開支提供資金。概無法保證我們將能自經營活動產生足夠的現金流量以支撐我們擬定的擴張計劃。倘我們並無充足的經營現金流量，我們將需取得其他融資。概無法保證我們將能按可接受條款獲得充足融資，或根本無法獲得相關融資。我們按可接受條款獲得額外資本的能力將受諸多不確定因素的影響，包括：

- 投資者對從事我們業務經營所處行業的公司的證券的看法及興趣；
- 我們可能尋求籌資的資本及金融市場的狀況；

風險因素

- 我們的未來現金流量、財務狀況及經營業績；及
- 中國、香港及全球其他地方的經濟、政治及其他狀況。

倘我們進行額外籌資，則我們的利息及債務償還責任將增加。任何日後銀行融資的條款亦或施加可能限制我們的業務及經營或（如為權益融資）導致股東持股攤薄的限制性約定。倘不能及時以有利於我們的條款籌集額外資金或根本無法籌集額外資金可能對我們的財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們的燃氣計量儀錶產品一般有相對較長的使用壽命，因而可導致相對較長的平均更換週期。

我們主要生產及銷售燃氣計量儀錶產品，包括工業及商用燃氣流量計及民用燃氣錶。就工業及商用燃氣流量計而言，實際產品使用壽命可能取決於諸如客戶的特定業務需要和要求、客戶燃氣流量計更新頻率及客戶進行的定期檢查及維護等多項因素。因此，我們燃氣計量儀錶產品的更換週期相對較長。儘管我們亦自為我們的客戶提供售後服務產生收入，該收入佔我們於業績記錄期收入的不足1%。我們無法向閣下保證我們始終能夠按過往水平從現有客戶取得新銷售訂單，或吸納新客戶或開發滿足現有及新客戶不斷轉變的技術及生產要求以產生足夠的新銷售訂單的新產品或型號。在此情況下，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們在兩個同位於蒼南縣的地點開展我們絕大部分生產業務，而任何重大的營運中斷均可對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們的營運受非我們所能控制的不確定性及或有事件影響，其可導致重大營運中斷及對我們的業務造成不利影響。該等情況包括工傷事故、火災、水災、旱災、風暴、地震、其他自然災害及災難、設備故障或其他營運問題、罷工或其他勞工問題。於業績記錄期，我們在兩個同位於中國浙江省溫州市蒼南縣的生產地點生產我們絕大部分的產品。倘由於上述事故以致生產廠房受到任何損毀，我們可能無法及時妥善補救有關情況，而我們的生產可能會受到重大不利影響。任何生產機械及設備的任何故障或失靈，均可引致重大的營運中斷。任何此等營運中斷均可引致我們減少或暫停生產，阻礙我們滿足客戶訂單、損害我們的業務聲譽、增加我們的銷售成本或使我們需要作出非預計的資本開支，任何上述情況均可對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

風險因素

倘我們未能準確估計產品需求，最終可能產生大量過剩存貨。

我們的存貨主要包括原材料、在製品及製成品。為確保產能充足及如期交付產品，我們一般根據生產計劃維持約兩個月的存貨水平，而生產計劃則基於實際及預計採購訂單。於2015年、2016年、2017年及截至2018年6月30日止六個月，我們的平均存貨週轉日數分別約為203日、188日、150日及186日。有關我們平均存貨週轉日數的詳情，請參閱本文件「財務資料－綜合財務狀況表的若干項目－存貨」一節。倘我們未能估計產品的市場需求及無法及時處置過剩存貨，我們或會面臨大量過剩存貨及流動性降低，因而可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們可能要承擔與我們生產設施的工傷事故有關的責任。

我們的生產涉及操作重型生產設備，其可導致工傷事故，造成人員傷亡。我們無法向閣下保證我們的生產設施於未來將不會發生工傷事故（不論由於機械故障或任何其他原因）。倘發生該類事故，我們可能要就人員傷亡、醫療費用及帶薪病假承擔責任。此外，我們可能由於該等工傷事故導致的政府調查或實施安全措施而遭遇營運中斷，並可能需要改變營運方式。任何上述情況均可對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們的產品可能遭第三方偽冒、仿製及／或侵權，而我們可能會面臨知識產權糾紛。

我們依賴中國及其他司法權區的知識產權法保護我們的商標、技術訣竅、註冊專利及軟件版權。然而，概無法保證於未來將不會發生我們產品遭偽冒或仿製的情況，或倘發生，亦不能保證我們將能及時和有效地發現或處理問題。

倘發生任何偽冒或仿製我們產品或其他侵犯我們知識產權的情況，可對我們的品牌及聲譽以及客戶對我們產品的信心造成負面影響。任何起訴侵犯我們知識產權及產品的侵權訴訟將涉及高昂費用，並會分散我們管理層的注意力及我們業務的其他資源。

根據中國法律，我們毋須針對知識產權訴訟費用投購，而我們目前亦無投購任何保險，因此我們將須承擔所有因知識產權訴訟而產生且無法從相關方收回的費用，不論由我們提起或對我們提起。因此，任何該類訴訟均可對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

風險因素

我們的經營業績受客戶需求的季節性影響而有可能波動，而且對比我們的中期及年度業績未必有意義。

我們的銷售具有季節性。與中國燃氣公司的採購模式相應，我們通常於各曆年下半年錄得更多收入。例如，2016年，我們於下半年錄得的收入佔全年收入的66.2%，我們相信這主要歸因於2016年下半年對我們的產品的市場需求上升以及我們的銷售的季節性。因此，對比我們的中期及年度經營業績可能沒有意義，而且我們的中期經營業績未必指示同年的年度經營業績。

我們已錄得較大且不斷增長的貿易應收款項且我們的貿易應收款項及應收票據週轉日數遠超我們授予我們客戶的信貸期。倘我們無法有效管理應收款項或遭受超出我們撥備的重大虧損，我們的業務、經營業績以及財務狀況或會受到重大不利影響。

我們已錄得較大且增長的貿易應收款項。截至2015年、2016年及2017年12月31日以及截至2018年6月30日，我們分別錄得貿易應收款項總額人民幣294.3百萬元、人民幣354.6百萬元、人民幣533.1百萬元及人民幣499.2百萬元。其中，截至2015年、2016年及2017年12月31日以及截至2018年6月30日分別錄得超過一年的貿易應收款項人民幣71.9百萬元、人民幣72.0百萬元、人民幣80.6百萬元及人民幣80.4百萬元。於2015年、2016年及2017年以及截至2018年6月30日止六個月，我們確認為開支的金融資產減值虧損淨額分別為人民幣7.3百萬元、人民幣9.6百萬元、人民幣8.5百萬元及人民幣3.0百萬元。截至2015年、2016年及2017年12月31日以及截至2018年6月30日，貿易應收款項虧損撥備餘額分別為人民幣24.6百萬元、人民幣34.1百萬元、人民幣42.6百萬元及人民幣45.6百萬元。我們根據具有類似信用風險特征的貿易應收款項的過往虧損紀錄評估減值。

我們通常不要求我們的客戶為其所下達的訂單支付任何保證金。我們授予我們客戶的信貸期乃自發票日期起計最多三個月。然而，於2015年、2016年及2017年以及截至2018年6月30日止六個月，我們的貿易應收款項及應收票據週轉日數分別約為246日、227日、209日及324日。我們的貿易應收款項及應收票據週轉日數遠超我們授予我們客戶的信貸期，主要由於(i)我們發出產品至向客戶開具發票之間可能會經過相當長的時間；及(ii)根據我們對特定客戶的評估，我們或會授予較長的信貸期。更多詳情，請參閱「財務資料－綜合財務狀況表的若干項目－貿易及其他應收款項及預付款項」。基於以上所述，我們的日常經營須依靠我們的內部資源及銀行借款以保持現金流量及滿足日常經營的需要，這可能會對我們的營運資金管理及財務成本產生負面影響。

概無法保證我們將能收回貿易應收款項、有效應對貿易應收款項或根據過往違約率就有關貿易應收款項作出的撥備日後足以涵蓋虧損。經濟衰退或個別客戶遭遇重大財務困難可能影響客戶的支付能力及導致壞賬的大幅增加。我們貿易應收款項大幅增長或會影響我們的流動資金及營

風險因素

運資金狀況。此外，我們或需根據合約就償還若干貿易應收款項或引致的損失提出索賠。然而，解決爭議通常會花費時間及財力及其他資源，而爭議的結果或不確定，且尋求有利判決或會導致無法悉數收回貿易應收款項或損失，或根本無法收回貿易應收款項或損失。另外，儘管我們認為主要客戶的信用風險一般較低，而該等主要客戶或對我們具有較強的議價能力，這可能會令我們為了自該等主要客戶收回貿易應收款項而需等待更長的時間。倘我們無法有效應對貿易應收款項或遭受超出我們撥備的重大虧損，我們的業務、經營業績以及財務狀況或會受到重大不利影響。

如果我們無法妥善管理收到客戶付款及向供應商支付貨款之間的時間差，我們的現金流量狀況可能會惡化。

我們基於我們的採購政策不時自供應商購買原材料。我們部分依賴於來自我們客戶的現金流入履行向我們供應商支付貨款的義務。我們的現金流入取決於我們各款項的及時結清。於2015年、2016年及2017年12月31日以及2018年6月30日，我們的貿易應付款項及應付票據分別為人民幣42.2百萬元、人民幣63.3百萬元、人民幣61.0百萬元及人民幣56.7百萬元。另外，我們於2015年、2016年及2017年以及截至2018年6月30日止六個月的貿易應收款項及應收票據週轉日數分別為約246日、227日、209日及324日，較我們同期分別為約88日、106日、105日及115日的貿易應付款項及應付票據週轉日數要長（更多詳情請參閱本文件「財務資料－綜合財務狀況表的若干項目」）。基於以上所述，我們的日常經營必須依靠我們的內部資源及銀行借款來保持現金流量及滿足日常經營的需要。

如果我們未能應對上述現金流量時間差，或倘現金流量時間差進一步加劇，我們可能不得不從我們的內部資源中撥備進一步資金及／或取得銀行融資以履行我們的付款義務，因而我們的財務狀況可能遭受重大及不利影響。

我們的業務得益於或會變動或到期的若干中國政府補貼以及優惠稅收待遇。

我們自中國政府收到若干補貼。例如，我們就所開展的若干研發項目以及所參與的若干政府資助人才招聘項目收到政府補貼。我們亦享有若干優惠稅收待遇。例如，我們因中國政府授予的高新技術企業身份享有15%的優惠企業所得稅率，該身份須於2018年重續。東星軟件於2013年獲中國政府認定為軟件企業並因此獲得兩年全額免稅以及隨後三年豁免50%的企業所得稅，並就其軟件產品銷售獲得部分增值稅退稅。於2015年、2016年、2017年及截至2018年6月30日止六個月，倘若我們並無因我們作為高新技術企業的地位及東星軟件作為軟件企業的地位而享有上述優惠稅項待遇，我們將分別產生額外稅項人民幣5.9百萬元、人民幣15.2百萬元、人民幣29.1百萬元

風險因素

及人民幣7.7百萬元。於2015年、2016年及2017年以及截至2018年6月30日止六個月，我們自政府補助以及與政府補助相關的遞延收益攤銷分別錄得其他收入共計人民幣12.5百萬元、人民幣12.8百萬元、人民幣20.6百萬元及人民幣7.0百萬元，分別相當於我們同期經營利潤的24.9%、8.9%、7.2%及8.5%。

概無法保證我們收到的補貼或享有的優惠稅收待遇日後不會因政府政策或法律變動或其他原因而變動或到期，這種情況下，我們的業務、經營業績以及財務狀況或會受到重大不利影響。

我們於未來盈利能力的任何大幅減少將對我們索回我們的遞延所得稅資產的能力產生重大不利影響，從而可能對我們的經營業績產生重大不利影響。

於2018年6月30日，我們的遞延所得稅資產總額為人民幣23.8百萬元，其中人民幣4.5百萬元預期將於12個月內收回，而餘下人民幣19.3百萬元將於12個月後收回。我們在管理層估計我們有可能在可預見的未來產生足夠的應課稅利潤來抵銷可抵扣虧損之情況下確認遞延所得稅資產。有關我們遞延稅項資產方面的會計政策的更多詳情，請參閱本文件附錄一會計師報告附註2.20。因此，確認遞延稅項資產涉及管理層對未來應課稅利潤的時間及水平的重大判斷及估計。當預期有別於原先估計時，有關差額將影響估計變更期間確認的遞延所得稅資產及稅費。遞延所得稅資產的賬面值在不可能有足夠應課稅利潤以使用全部或部分資產之情況下或會削減。因此，倘我們的未來盈利能力大幅低於管理層於確認遞延稅項資產時所估計者，則我們收回該等遞延所得稅資產的能力將受到重大不利影響，從而可能對我們的經營業績造成重大不利影響。

我們或無法發現及阻止我們的僱員、前僱員、客戶及其他第三方的不當行為。

我們的僱員（無論是單獨或夥同其他僱員、客戶或其他第三方）在本集團不同業務層面出現欺詐或其他不當行為或會降低我們的運營效率以及業務績效，甚至或會導致本集團違法、遭致第三方索賠及監管機構處理以及聲譽嚴重受損或重大財務損失。我們僱員可能出現的不當行為包括但不限於不當授信、未經授權業務交易、違反內部政策及程序進行業務營運、會計處理不當、盜竊、貪污或挪用客戶的資金及欺詐。我們無法向閣下確保我們的所有僱員於履行其職責時會完全遵守本集團的內部控制程序及系統。此外，我們可能遭受第三方（如我們的供應商）的不當行

風險因素

為。儘管我們與主要技術員工訂立不競爭協議，但概無法保證我們的前僱員不會在不競爭責任屆滿後或在無競爭責任時違反相關責任而加入我們的競爭對手，從而導致我們的技術訣竊及敏感市場資料洩漏予競爭對手，或使競爭對手取得客戶關係。我們無法向閣下確保我們能夠阻止或發現我們僱員、前僱員或第三方的所有違法行為。任何針對我們進行的不當行為或（包括過去未發現的或將來發生的行為），均可能使我們遭受財務損失、聲譽受損，並或會對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

我們面臨不斷上升的職工福利費用。

職工福利費用為我們的開支的主要部分。於2015年、2016年及2017年以及截至2018年6月30日止六個月，我們分別錄得職工福利費用共計人民幣61.1百萬元、人民幣72.7百萬元、人民幣91.2百萬元及人民幣41.5百萬元，分別佔我們銷售成本、銷售及分銷費用、行政費用、金融資產減值虧損淨額及研發費用總額的21.2%、23.2%、23.4%及24.2%。我們職工福利費用增長主要是由於我們的僱員人數隨著業務增長增加以及我們僱員的薪酬水平提升。預期我們的職工福利費用日後繼續增加。倘我們無法有效應對職工福利費用，這或會影響我們的僱員留任及獎勵以及我們在招聘市場的聲譽及競爭力。此外，任何職工福利費用大幅增加或會增加我們的整體開支、降低利潤率並影響我們的流動性，從而或會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

缺乏業務保險保障或會導致我們產生重大成本。

儘管我們認為我們的保險保障符合我們業務營運及風險結構的需求，但亦無法保證我們當前的保險水平足以覆蓋所有與我們業務營運有關的風險。此外，我們一般按年續期我們的保單，且概無保證我們一直可以按類似或可接受條款續期我們的保單或根本無法續期。倘我們於當前保單的承保範圍及界限之外遭受任何重大損失，則會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們的業務經營倚賴關鍵管理層成員，未能吸引及留住關鍵人員及熟練勞工可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們的成功很大程度上取決於我們吸引、留住及激勵關鍵管理層成員的能力，彼等於流量計量行業具有穩健的技術訣竊及廣泛的管理經驗。有關董事及高級管理層的更多詳情，請參閱本文件「董事、監事及高級管理層」一節。業務的持續成功管理在很大程度上亦取決於在我們營運

風險因素

扮演著重要角色的高級管理層成員及關鍵技術團隊。倘一名或以上該等人員未能或不願意留任現時職位，我們可能無法招聘合適及合資格的新僱員取代他們，此可能對我們的業務造成嚴重干擾，並影響我們的經營業績及未來前景。

我們的業務依賴我們信息技術系統的正常運營及改善。

我們的業務依賴於信息技術系統支持我們的業務營運以及管理的能力。我們認為，實施良好的信息系統有助提高我們管理和經營業務的效率。我們努力維護綜合信息系統，將內部和外部管理信息整合至我們業務運營的各個方面。然而，概無法保證倘該等信息技術系統出現局部或完全故障時我們的業務將不會遭受重大中斷。我們亦會面臨通信網絡或互聯網故障的風險。有關故障可能因（其中包括）軟件漏洞、計算機病毒攻擊、系統升級導致的轉換錯誤、設備供應商無法提供適當的系統維護或天災所致。任何未經授權訪問信息或系統引起的安全漏洞、數據丟失或損壞以及軟件、硬件或其他電腦設備故障或會對我們的業務、財務狀況及經營業績以及我們的聲譽造成重大不利影響。

此外，我們維持競爭力的能力部分取決於能夠及時及經濟有效地更新信息技術系統的能力。我們通過現有信息技術系統獲得的信息或無法及時或足以令我們繼續維持高運營效率及應對市場變動以及目前經營環境的其他發展。未能有效或及時完善我們的信息技術系統、升級系統或開發新的系統或會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的海外業務面臨政治、經濟、監管、信譽及法律風險。

我們正向中國以外的國家及地區銷售小部分產品。於2015年、2016年及2017年以及截至2018年6月30日止六個月，來自於海外銷售的收入分別佔我們收入的約0.6%、0.9%、0.9%及0.5%。

我們在相關海外國家及地區的政治、法律及監管環境下開展我們的海外業務，而部分國家及地區的政治、法律及監管環境在若干重大方面與中國現行環境有所不同，適應該等環境可能需要時間。該等國家及地區的法律、監管及政策或會由於政治及經濟方面的不確定因素而有所變動，而有關變動或會對我們的海外業務產生負面影響。我們的海外業務亦可能因戰爭或內亂，匯率波動及其他因素而遭受中斷，且我們可能因與分銷商或其他當地業務夥伴之間的潛在不協調而遭遇困難。

風險因素

本公司於2018年1月與獨立第三方簽訂一項協定，據此本公司同意向該獨立第三方轉讓本公司當時在荷蘭設立的全資子公司GFO Europe的全部股權（「**GFO Europe轉讓**」）。參見「業務－銷售－海外銷售」。雖然GFO Europe轉讓已於2018年1月29日完成，但概無保證我們將不會因為GFO Europe轉讓或在該等轉讓之前GFO Europe所進行的業務而牽涉入爭議、訴訟或索賠，包括但不限於有關產品責任、歐盟及荷蘭法律合規、合同義務、債務、稅務及員工的爭議、訴訟或索賠，這進而可能會對我們的業務、經營業績及聲譽產生重大不利影響。

我們經營所在海外國家及地區的監管政策或會要求我們（其中包括）取得相關執照或許可證，以銷售我們的產品、競標合約或開展業務。尤其是，我們可能需要就我們的產品符合當地行業標準而取得認證。該等法律法規亦可能鼓勵或要求我們僱用當地承包商、聘請相關國家的居民或從相關國家採購物資。此外，我們可能會捲入監管當局的訴訟，其或會要求我們支付罰金或遵守更嚴格的標準或其他要求，並承受由此產生的資本及經營開支。

倘我們不能成功管理我們不同地區的業務，則會對我們的海外擴張計劃產生重大不利影響。

我們可能無法獲得、保有及重續政府及行業執照、許可證及證書。

作為一家燃氣計量儀錶產品製造商，我們須根據中國法律獲得各類生產及銷售燃氣計量儀錶產品的政府認證及資質。例如，我們須就每一燃氣計量儀錶產品的型式獲得質量技術監督局出具的計量器具型式批准證書（「**型式批准**」）。型式批准為一次性申請，而製造許可證的有效期一般為一到三年（可續期）。

此外，隨著我們擴張海外業務，我們已獲得並正在申請更多不同司法權區的政府及行業執照、許可證及證書。例如，我們已獲得NMi證書，證實我們的一款特定的腰輪流量計型號符合歐洲計量儀器指引，該證書的有效期至2021年10月。

儘管我們過去於獲得、保有及續期政府及行業執照、許可證及證書時未曾遭遇任何重大困難，但概無保證我們將一直能及時成功地獲得政府及行業執照、許可證及證書，或根本無法獲得政府及行業執照、許可證及證書。倘我們未能獲得、保有或重續執照、許可證或證書，我們可能不得不暫停於特定當地市場生產及銷售相關產品，這進而對我們的業務、經營業績及聲譽產生重大不利影響。

風險因素

我們須遵守多項全面的環境、健康及安全法律，而遵守該等法律或會耗費大量精力及費用。

我們須遵守與環境保護及僱員與公眾健康安全相關的適用中國國家及地方法律法規，如環境保護法、安全生產法及產品質量法。進一步詳情請參閱本文件「監管環境」一節。該等法律法規規管（其中包括）排放、存放、廢棄物處理及保障僱員健康及安全。我們的生產程序及產品須遵守嚴格的質量、環境及職業安全標準。

倘我們未能遵守該等法律法規，或倘施行更嚴格的執行制度，我們或會遭受處罰、罰款、暫停或吊銷經營業務的執照或許可證、行政程序及訴訟。考慮到該等法律法規的重要性及複雜性，遵守該等法律法規或建立有效的監控系統或會耗費大量精力或需要大量財務及其他資源。

此外，由於該等法律法規不斷演變，我們無法向閣下保證中國政府或我們營運所在其他海外司法權區的政府不會施行更多或更嚴苛的法律法規，遵守該等法律法規或會導致我們產生顯著增加的成本，而我們未必能將有關成本轉嫁予客戶。

於最後可行日期，我們並不知悉有關政府機關施加的環境、健康及安全法律或法規會出現任何重大不利變動或發展。無論如何，概不保證有關法律及法規未來不會出現不利變動或發展。倘我們未能適應該等變動，我們的聲譽可能會受損，我們可能會失去或未能重續執照及許可證，或我們可能須支付罰款或罰金或採取補救措施，上述任何一種情況均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們可能無法就業務及生產設施取得或重續土地使用權及房屋所有權。

截至2018年6月30日，我們擁有總地盤面積約為34,360平方米的、用途為工業用地兩塊地塊的土地使用權，並擁有總建築面積約為30,752.44平方米的物業。我們已就該等土地取得相關土地使用權證書及就總建築面積為28,762.5平方米的物業取得五份不動產權證書或房屋所有權證書。我們尚未取得總建築面積為1,989.94平方米的11項物業的房屋所有權證書，約佔我們擁有及佔有的物業總建築面積的6.5%，該等物業主要為用於輔助用途的房屋。我們無法向閣下保證，我們能夠於到期時重續對我們經營而言屬重要的物業的產權證書。我們作為該等物業擁有人的權利可能因欠缺所需的證書、許可證或程序而受到不利影響，且我們可能面對向我們提出的訴訟或其他法律行動及／或失去繼續經營該等物業的權利，而這或會對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

風險因素

我們可能不時牽涉法律及其他訴訟。

我們可能因各種原因而不時牽涉與我們的業務運營有關的法律及其他訴訟。該等訴訟通常與供應商或客戶的糾紛、勞資糾紛或侵犯知識產權的訴訟有關。大多數爭議於日常業務經營過程中發生。請參閱「業務－法律合規及風險管理－法律訴訟」。我們無法向閣下保證，該等爭議或訴訟的判決將對我們有利。我們預期未來將繼續面臨法律或其他爭議，這可能產生額外的風險和損失。我們可能不時牽涉的法律或其他爭議或會損害我們的聲譽及增加我們的經營成本，並可能分散核心業務的配置資源及管理層對核心業務的注意力。我們目前或今後牽涉的任何訴訟如果敗訴，可能會對我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

截至最後可行日期，本公司牽涉入有關一名前股東葉斌先生（「葉先生」）的若干正在進行的法律訴訟中。葉先生於2009年7月辭去其於本公司任董事的最後職位。其辭職時持有本公司當時全部股本的5.7%（「相關股權」）。於2012年7月，董事會以葉先生開展有競爭性的業務活動違背了公司章程為由，通過決議以「結凍」（即結算並凍結）其相關股權。於2014年4月及12月，董事會通過進一步決議以收回及轉讓（「轉讓」）相關股權予多名現任僱員。轉讓代價合計為人民幣4.3百萬元。

葉先生自2012年起因多個事項對本公司提起若干訴訟，包括一項關於轉讓決議案有效性的訴訟（「轉讓訴訟」）。相關法院就所有該等訴訟的終審判決是駁回葉先生的訴訟請求，惟2012年7月董事會決議所載凍結相關股權被判無效，這意味著葉先生仍然有權獲得轉讓代價。於最後可行日期，我們並未向葉先生支付該轉讓代價，而下文所述與葉先生有關的法律訴訟正在進行中，進一步結果待決。

於2018年6月，葉先生向中國最高人民法院申請轉讓訴訟再審（「再審申請」）。於最後可行日期，中國最高人民法院正在審核該案件，尚未就再審申請發出裁決。

於2016年3月，葉先生對本公司提起訴訟（「股息訴訟」），要求支付股息、「股權」及利潤分配款項共計人民幣7.3百萬元及相關利息，後續將該款項增至人民幣21.3百萬元及相關利息。截至最後可行日期，股息訴訟處於二審審理階段。

於2018年7月，本公司三名前僱員向法院訴告本公司（「前僱員訴訟」），索賠其在職工持股會中總計金額為人民幣0.9百萬元的資產及收益連同利息。於最後可行日期，前僱員訴訟正在一審中。

風險因素

此外，本公司與葉先生擔任股東及董事的上海眾德能源（集團）有限公司就未支付貨款進行了兩宗法律訴訟。截至最後可行日期，一宗案件（「**案件一**」）正在執行中，而在另一宗案件中，我們已經申請恢復執行相關判決。於2017年及截至2018年6月30日止六個月，經考慮相關事實及情況並徵詢法律顧問的意見後，我們就股息訴訟及案件一計提撥備總計人民幣12.7百萬元，該筆撥備費用於損益表「其他虧損淨額」內確認。有關詳情，請參閱「業務－法律合規及風險管理－法律訴訟－與一名前股東相關的法律訴訟」一節及本文件附錄一會計師報告附注30。

訴訟程序存在固有不確定因素。不能保證法院的判決將有利於我們，或在法院判我們敗訴的情況下我們不會受到重大不利影響。倘法院判我們敗訴，我們可能須作出重大金額的付款，繼而可能對我們的財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們或會就若干公司擔保承擔追加責任。

於2012年至2014年期間，我們訂立了六項公司擔保（「**公司擔保**」），據此我們對兩名獨立第三方（「**受擔保方**」）就若干彼等各自的銀行貸款的償還責任提供了擔保。受擔保方隨後出現違約，本公司捲入了由相關銀行提起的各種法律訴訟中。截至最後可行日期，所有公司擔保均已到期且所有法院審判亦已結束。我們於2015年至2019年期間估計將需向有關銀行支付總計約人民幣105.4百萬元。該等總計款項中，合共人民幣32.6百萬元已於2015年至2018年6月30日期間支付，而其他款項人民幣72.8百萬元預計將於2018年7月1日至2019年期間支付。截至最後可行日期，本公司概無任何由本公司為第三方受擔保方的利益而提供的未結公司擔保，且我們已在公司章程中加入有關向除自身子公司之外的任何方提供擔保的一般禁止規定的條款。更多詳情請參閱「業務－法律合規及風險管理－法律訴訟－公司擔保相關的法律程序」。

儘管我們已悉數就我們公司擔保項下的估計付款責任計提撥備，但概無保證該等撥備將屬充足。由於有關銀行與我們之間達成之償還協議的實際條款與我們的估計相背離而隨後對我們的付款責任進行調整、該等償還協議條款的變化、我們付款責任的利息計算因所採納的利率或應計利息時期確定的差異而有所不同或隨後產生的有關公司擔保的額外索償，我們或須承擔公司擔保相關的追加責任。例如，由於我們公司擔保相關付款責任的估計利息開支發生變動，我們於2017年計提額外撥備人民幣2.6百萬元。此外，由於我們繼續自受擔保方索回我們的款項，包括透過法律訴訟的方式，我們或會產生額外的成本。然而，概無保證我們將獲得有利判決，或有關判決可予以成功執行，或本公司將能夠悉數索回款項或根本無法索回。上述任何一項或會對我們的財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

風險因素

未來外匯匯率波動或會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

儘管我們絕大部分的業務經營位於中國且大部分收入以人民幣計值，但我們亦產生以外幣計值的收入，例如海外銷售產品產生的收入。因此，匯率波動，特別是人民幣、歐元或美元間的匯率波動會影響我們的盈利能力並會導致我們外幣計值資產及負債的外幣換算虧損。人民幣的任何貶值或會對我們按外幣計算的淨資產及盈利的價值以及我們償還外幣債務的能力產生不利影響。

人民幣兌美元及其他貨幣的匯率不斷波動且受（其中包括）中國及全球政治及經濟狀況變動及中國政府的財政及貨幣政策等因素的影響。隨著外匯市場的發展以及利率市場化及人民幣國際化的進程，中國政府未來可能宣佈匯率制度進一步變動。我們無法向閣下保證未來人民幣兌歐元或美元將不會經歷巨大波動。

截至2018年6月30日，我們以外幣計值的資產約佔我們截至同日總資產的1.2%，而並無以外幣計值的負債。如果我們將銷售及業務經營擴展至海外，我們面臨的外匯風險或會增加。我們尚未購買任何遠期合約以對沖我們面臨的外匯風險。為配合我們海外業務的發展，我們擬繼續審慎管理我們的外匯風險。然而，重大外匯波動或會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們面臨與計劃動用[編纂][編纂]有關的風險。

我們計劃動用[編纂][編纂]用於(i)智能燃氣流量計產品改造及配套提升項目；(ii)物聯網燃氣計量及輸配管理平台建設項目；(iii)流量計檢測實驗室項目；及(iv)主營業務相關的營運資金及其他一般公司用途。詳情請參閱「未來計劃及[編纂]用途」。

我們面臨與我們計劃動用[編纂]及實施上述項目有關的各種風險（「新項目」）。有關風險包括但不限於以下各項：

- 倘我們日後因經濟下滑、市場萎縮、競爭或其他因素而未能自現有客戶及新客戶獲得額外的採購訂單及擴大銷售，則我們可能無法充分利用新項目帶來的產能增加；
- 實斷新項目時我們可能經歷延誤、成本超支及其他技術及經營困難；

風險因素

- 我們可能因技術困難、未能招聘及留任適合的研發人員團隊及與競爭對手競爭IP登記而未能成功進行新項目中的研發；及
- 我們可能因其他原因而未能自新項目獲得所預期的回報，或根本無法獲得有關回報。

此外，我們計劃將[編纂][編纂]的一部分用作智能燃氣流量計產品改造及配套提升項目，該項目涉及設備購買所需的重大資本開支。該項目可能不會如我們預期般產生利潤，或者根本不會產生利潤，同時可能會大幅增加我們的折舊費用，從而對我們的盈利能力和成本結構產生負面影響。倘上述任一風險成為現實，則其可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

與在中國經營業務有關的風險

中國經濟、政治及社會狀況以及政府政策的變動可能影響我們的財務狀況及經營業績。

我們大部分業務、資產及營運位於中國。中國的經濟在許多方面有別於大部分發達國家的經濟，包括經濟結構、政府參與程度、發展水平、增長率、資本投資管制、外幣管制及資源分配。

過去四十年來，中國政府部門實施經濟改革措施，以強調利用市場作為資源分配的決定因素。中國政府部門不時實施不同的宏觀經濟及其他政策和措施，包括於或預期中國經濟狀況出現變化時實施緊縮或擴張性的政策和措施，以維持經濟穩定性和利用經濟增長新來源為整體目標。然而，由於經濟改革是一個持續發展的過程，經濟改革措施或會調整或修改，或在不同行業或國內不同地區出現不一致的應用情況。因此，我們在實施該等措施時可能會遇到困難，且可能因實施該等措施而受到不利影響。此外，無法準確地預測中國政治、經濟及社會狀況、法律、法規及政策的變動會否對我們目前或未來的業務、財務狀況及經營業績造成任何不利影響。

自然災害、影響公眾健康的流行病、政治動蕩、恐怖襲擊及其他重大災害等特殊事件可能對我們的業務經營及財務表現造成不利影響。

中國近年來經歷了如地震、水災、旱災、暴雨、下雪和嚴寒天氣及颱風等自然災害。此外，中國爆發任何廣泛的公眾健康問題，例如嚴重急性呼吸系統綜合症、禽流感或H1N1及H7N9型流感，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成負面影響。我們的營運可能因多個健康相關因素，包括將我們的設施和僱員隔離及旅遊限制而受到影響。

風險因素

與中國法律制度有關的不明朗因素可能會限制我們可獲得的保障。

中國的法律制度類似於以成文法為基礎的大陸法制度。與普通法制度不同，過往的法院判決可作參考，惟先例價值有限。自1979年起，中國法律及法規大大加強了對中國各形式的外商投資的保障。然而，由於許多法律、規則及法規相對較新，且中國法律制度不斷迅速演變，許多法律、法規及規則的詮釋並非經常統一，執行該等法律、法規及規則亦涉及不確定因素，可能會限制我們可獲得的法律保障。舉例而言，我們可能須訴諸行政及法院程序來強制執行我們根據法律或合約享有的法律保障。由於中國行政及法院部門在詮釋及執行法定及合約條款方面具有很大的酌情權，評估及預測中國行政及法院程序的結果，以及我們在中國享有的法律保障水平與較為成熟的法律體系相比更為困難。該等不確定因素可能會妨礙我們執行與未來夥伴、服務供應商及供應商所訂立合約的能力。中國法律制度未來發展的影響無法預測，包括頒佈新法律、現有法律或其詮釋或執行的變動，或國家法律取代地方規例。該等不明朗因素可能會限制我們及其他外國投資者可獲得的法律保障。此外，中國的任何訴訟可能拖延甚久，導致大量成本以及分散我們的資源及管理層注意力。

中國政府對外幣兌換的管制可能限制我們的外匯交易，包括向我們H股持有人付息。

目前，人民幣不能自由兌換成任何外幣，外幣的兌換和匯款需要遵守中國的外匯法規。概無法擔保，在某個匯率下，我們會有足夠的外匯來滿足我們的外匯要求。在中國目前的外匯管理制度下，我們在經常賬戶下開展的外匯交易（包括於[編纂]完成後派付股息）不需要國家外匯管理局的事先批准，但是我們必須遵守與該等交易有關的若干程序規定，並且通過擁有開展相關外匯業務所需牌照的中國境內指定外匯銀行進行該等交易及執行其他程序規定。然而，我們在資本賬戶下開展的外匯交易必須由國家外匯管理局及其他適當的政府機關事先批准。

根據現有的外匯法規，在[編纂]完成後，我們將能夠以外幣支付股息而毋須國家外匯管理局的事先批准，但須遵守若干程序規定。然而，我們不排除將來中國政府可能單方面酌情就支付股息採取措施限制相關外匯政策的可能性。此外，外匯不足可能限制我們獲得足以向股東付息的外匯或滿足任何其他外匯要求的能力。

風險因素

我們的H股投資者可能須繳納中國所得稅。

根據中國現有的稅務法律、法規及規章，非中國居民個人及非中國居民企業須就我們向其派付的股利或因出售或以其他方式處置H股所實現的收益履行不同的稅務責任。一般來說，根據中國個人所得稅法，非中國居民個人須按20%的稅率繳納中國個人所得稅。除非中國與境外個人居住的司法權區之間訂有適用稅務條約減少或豁免相關稅務責任，否則我們須從股利付款中預扣有關稅款。

根據企業所得稅法，對於未在中國設立機構或場所，或雖在中國設有機構或場所但其收入與所設機構或場所無關的非中國居民企業，我們派付的股利及相關境外企業通過出售或以其他方式處置H股所實現的收益，一般須按10%的稅率繳納中國企業所得稅，而該稅率可根據中國與相關非中國居民企業所在司法權區之間的特別安排或適用條約而進一步調減。

中國稅務機構對相關中國稅法的詮釋和應用尚有不確定因素，包括非中國居民企業須繳納的資本利得稅以及通過出售或以其他方式處置H股所實現的收益須繳納的個人所得稅。中國的稅務法律、法規及規章亦可能有所變更。如適用的稅法及其詮釋或應用發生任何改變，則可能對閣下於我們H股的投資價值產生重大影響。

提請中國境外法院審理糾紛而向我們或我們居住在中國境內的管理層送達法律文書或執行非中國法院針對我們或我們居住在中國境內的管理層作出的判決時可能會出現困難。

我們的部分資產位於中國境內。由於中國尚未與大多數其他司法權區訂立相互認可或執行法院判決的條約或安排，概無法保證閣下能夠就提請中國境外法院審理糾紛而向我們或我們居住在中國境內的管理層送達法律文書，或執行非中國法院針對我們或我們居住在中國境內的管理層作出的判決。

2006年7月14日，中華人民共和國最高人民法院與香港政府簽署《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排（「安排」）》。根據「安排」，由當事人雙方經合意書面選擇的任何指定的中國人民法院或任何指定的香港法院於民商事案件中作出的關於給付金錢的可執行終局判決，合意當事人可向相關中國人民法院或香港法院申請確認和執行該判決。該安排於2008年8月1日生效，惟安排項下提起之任何訴訟的結果及可強制執行性仍具有不確定性。

風險因素

與[編纂]有關的風險

我們的H股過往並無公開市場，其活躍交易市場可能不會形成，且彼等交易價格可能會大幅波動。

於[編纂]前，我們的H股並無公開市場。概無法保證我們H股的活躍交易市場將於[編纂]後形成且持續。此外，我們H股的初始[編纂]預計由[編纂](代表[編纂])與我們訂立協議釐定，且未必反映H股於[編纂]完成後的市價。倘於[編纂]後，並無形成H股的活躍公開市場，我們H股的市價及流動性可能會受到重大不利影響，此外，我們H股的市價及交易量可能會因多種因素出現重大波動，這些因素包括：

- 我們的經營業績出現波動或與投資者及分析師的預期存在差異；
- 證券分析師對我們財務表現的估計變更；我們或競爭對手刊發的公告；
- 中國監管發展或市場變化影響我們或我們所在的行業；
- 自然災害或事故導致的任何業務中止；
- 投資者對我們以及在亞洲（包括香港及中國）的投資環境的看法；
- 我們或競爭對手宣佈進行或完成收購、戰略聯盟或合資；
- 關鍵人員加盟或離職；
- 禁售期或我們股份的其他轉讓限制的解除或屆滿；
- 向我們提出的責任申索；
- 牽涉訴訟；及
- 整體政治、經濟、財政、社會發展及股市狀況及其他因素。

風險因素

我們的股份日後在公開市場大量出售或發行新股可能對H股屆時市價及我們日後籌集資金的能力造成不利影響。

我們的股份或與我們股份相關的其他證券日後在公開市場大量出售，或發行新股或其他證券，或預期發生上述出售或發行事宜均可能導致H股市價下跌。我們的證券日後大量出售或預期大量出售（包括任何未來發售）亦會對我們一次性按有利條款籌集資金的能力造成重大不利影響。此外，我們股東的持股比例可能會因我們於未來發售中發行額外證券遭受攤薄。本公司發行的新股本或股本掛鈎證券亦可能較H股具有優先的權利及特權。

將大量內資股轉換為H股可能會嚴重影響H股的現行市價。

倘經轉換的H股的轉換及買賣根據必要的內部批准程序，並經中國有關監管機關（包括中國證監會）的批准妥為完成，則內資股可轉換為H股。此外，該等轉換及買賣須在各方面遵守國務院證券監督管理機構頒佈的法規及香港聯交所的規定，要求及程序。倘大量內資股轉換為H股，則H股的供應可能會大幅增加，這可能對H股的現行市價造成重大不利影響。

根據[編纂]發售的H股的定價與買賣之間有數個營業日的時間差。

根據[編纂]向公眾發售的H股的[編纂]將於[編纂]釐定。然而，我們的H股在交付（預期為[編纂]後的數個營業日）前將不會在香港聯交所買賣。於此期間，我們H股的投資者可能無法出售或買賣我們的H股。因此，由於[編纂]與買賣開始時間之間可能發生不利的市況或其他不利情況，我們H股持有人須承受H股交易價格於買賣開始前下跌的風險。

投資者的股權將因[編纂]即時大幅攤薄，日後若我們發行額外股份，股權將進一步攤薄。

[編纂]的[編纂]遠高於每股有形賬面淨值。因此，[編纂]的投資者的每股有形賬面淨值將因[編纂]遭即時大幅攤薄。

風險因素

倘業務狀況發生變化，或為未來計劃（不論是否與現有業務有關）或為收購提供資金，我們或需募集額外資金。若通過發行股本或股本相關的證券募集額外資金，而非按比例發行給現有股東，現有股東的持股比例或會降低，每股盈利和每股有形賬面淨值將減少，及／或新發行證券的權利、優先權及特權或會高於現有股東的股份。

過往宣派的股息未必代表未來的股息政策。

我們過往派付的股息金額並不代表我們的未來表現或未來派付的股息的金額。於2015年、2016年及2017年以及截至2018年6月30日止六個月，我們分別向當時股權持有人派付股息人民幣28.5百萬元、人民幣29.1百萬元、人民幣36.3百萬元及人民幣41.5百萬元。任何未來股息分派將由董事會建議且任何股息金額將取決於各種因素，包括我們的財務狀況、經營業績、前景、資金充足水平及董事會可能認為屬重要的其他因素。有關我們股息政策的進一步詳情，請參閱「財務資料－股息政策」。我們無法保證我們未來會否及何時派付股息。

閣下於作出投資決定時應僅倚賴我們刊發的資料，包括本文件、[編纂]及就[編纂]刊發的其他正式公告，而非倚賴報章或其他媒體所載的任何資料。

我們並無授權任何人士向閣下提供並非載列於本文件及[編纂]的資料。任何報章或其他媒體所載的據稱有關我們的任何財務資料、財務預測、估值及其他資料尚未經我們授權且我們並不就任何該等資料或刊物的適用性、準確性、完整性或可靠性發表聲明，因此不會就任何相關報章或媒體的報導或任何相關資料不適當或不完整承擔任何責任。於決定是否購買我們的H股時，閣下僅應倚賴本文件、[編纂]及就[編纂]刊發的其他正式公告內的資料。

本文件所載的前瞻性陳述須受風險及不明朗因素的規限。

本文件載有具前瞻性及使用「預計」、「相信」、「可能」、「未來」、「有意」、「計劃」、「預測」、「尋求」、「預期」、「或會」、「應當」、「應該」、「將會」或「會」等前瞻性術語及類似表述的若干陳述及資料。務請閣下注意，倚賴任何前瞻性陳述涉及風險及不明朗因素，且任何或所有該等假設可能證實為不準確，故基於該等假設作出的前瞻性陳述亦可能有誤。鑑於該等及其他風

風 險 因 素

險以及不明朗因素，於本文件載列的前瞻性陳述不應視作我們的計劃及目標將會實現的聲明或保證，而該等前瞻性陳述須基於多項重要因素（包括本節所載者）考慮。受香港上市規則之規限，我們不擬因新增資料、未來事件或其他因素而公開更新或以其他方式修訂本文件所載的前瞻性陳述。因此，閣下不應過度倚賴任何前瞻性資料。本警示聲明適用於本文件所載的所有前瞻性陳述。