

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不對因本公告全部或任何部分內容而產生或因倚賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。



Vobile Group Limited
阜博集團有限公司

(於開曼群島註冊成立的有限公司)

(股份代號：3738)

截至2019年6月30日止六個月
中期業績公告

財務摘要

中期簡明綜合損益及其他全面收益表摘要

	截至6月30日止六個月	
	2019年 千美元 (未經審核)	2018年 千美元 (未經審核)
收入	8,072	7,370
毛利	6,588	5,862
除稅前(虧損)/溢利	(1,433)	506
本公司擁有人應佔期內(虧損)/溢利	(1,111)	200
經調整純利(附註1)	<u>55</u>	<u>557</u>

附註：

1. 經調整純利界定為經就不反映本集團經營表現的項目作出調整後的本集團報告期溢利。有關詳情，請參閱本公告「管理層討論及分析—財務回顧」一節。

中期簡明綜合財務狀況表摘要

	2019年 6月30日 千美元 (未經審核)	2018年 12月31日 千美元 (經審核)
總資產	47,875	50,836
總負債	6,316	7,003
資產淨額	41,559	43,833
權益總額	<u>41,559</u>	<u>43,833</u>

阜博集團有限公司(「本公司」)董事會(「董事會」及各成員為「董事」)欣然公佈本公司及其附屬公司(統稱「本集團」)截至2019年6月30日止六個月的未經審核簡明綜合財務業績，連同截至2018年6月30日止六個月的比較數字載列如下。

中期簡明綜合損益及其他全面收益表

截至2019年6月30日止六個月

	附註	截至6月30日止六個月	
		2019年 千美元 (未經審核)	2018年 千美元 (經審核)
收入	4	8,072	7,370
所提供服務成本		<u>(1,484)</u>	<u>(1,508)</u>
毛利		6,588	5,862
其他收入及收益	4	150	7
銷售及營銷開支		(3,653)	(2,210)
行政開支		(3,378)	(2,199)
研發開支		(999)	(785)
融資成本		(23)	—
其他開支		<u>(118)</u>	<u>(169)</u>
除稅前(虧損)/溢利	5	(1,433)	506
所得稅抵免/(開支)	6	<u>322</u>	<u>(306)</u>
本公司擁有人應佔期內(虧損)/溢利		<u>(1,111)</u>	<u>200</u>
其他全面收益/(虧損)			
換算海外業務之匯兌差額		<u>6</u>	<u>(318)</u>
期內其他全面收益/(虧損)(扣除稅項)		<u>6</u>	<u>(318)</u>
本公司擁有人應佔期內全面虧損總額		<u>(1,105)</u>	<u>(118)</u>
每股(虧損)/盈利			
基本，母公司普通權益持有人應佔期內(虧損)/溢利(美仙)	8	(0.26)	0.05
攤薄，母公司普通權益持有人應佔期內(虧損)/溢利(美仙)		<u>(0.26)</u>	<u>0.05</u>

中期簡明綜合財務狀況表
於2019年6月30日

	附註	2019年 6月30日 千美元 (未經審核)	2018年 12月31日 千美元 (經審核)
非流動資產			
物業、廠房及設備		440	598
使用權資產		1,427	—
無形資產		5,949	5,340
商譽		13,622	13,622
遞延稅項資產		2,716	2,376
預付款項		101	167
非流動資產總額		24,255	22,103
流動資產			
貿易應收款項	9	6,994	8,156
預付款項、按金及其他應收款項		5,983	2,556
可收回稅項		398	380
現金及現金等價物		10,245	17,641
流動資產總額		23,620	28,733
流動負債			
貿易應付款項	10	1,596	2,618
租賃負債		983	—
其他應付款項及應計費用		3,242	4,385
流動負債總額		5,821	7,003
流動資產淨額		17,799	21,730
總資產減流動負債		42,054	43,833
非流動負債			
租賃負債		495	—
資產淨額		41,559	43,833
權益			
股本		42	42
庫存股份	11	(1,275)	—
儲備		42,792	43,791
權益總額		41,559	43,833

中期簡明綜合財務資料附註

1. 公司資料

本公司於2016年7月28日根據開曼群島法例第22章公司法在開曼群島註冊成立為獲豁免有限公司。本公司辦事處註冊地址為P.O. Box 472, 2nd Floor, 103 South Church Street, Harbour Place, George Town, Grand Cayman KY1-1106, Cayman Islands。

本公司為投資控股公司。期內，本集團主要從事提供軟件即服務（「SaaS」）業務。

2. 編製基準及本集團會計政策的變動

2.1 編製基準

截至2019年6月30日止六個月的中期簡明綜合財務報表乃根據國際會計準則第34號「中期財務報告」編製。

中期簡明綜合財務報表不包括年度財務報表要求的所有資料及披露，並應連同本集團截至2018年12月31日止年度的年度綜合財務報表一併閱讀。

中期簡明綜合財務資料乃以美元（「美元」）呈列，除另有指明外，所有金額均調整至最接近的千位數。

2.2 會計政策變動及披露

除採納自2019年1月1日起生效的新訂及經修訂國際財務報告準則（「國際財務報告準則」）外，編製中期簡明綜合財務資料所採納的會計政策乃與編製本集團截至2018年12月31日止年度的年度綜合財務報表所依循者一致。

國際財務報告準則第9號的修訂	具有負補償之提前還款特點
國際財務報告準則第16號	租賃
國際會計準則第19號的修訂	計劃修正、縮減或清償
國際會計準則第28號的修訂	於聯營公司及合營企業的長期權益
國際財務報告詮釋委員會準則 詮釋第23號	所得稅處理之不確定性
2015年至2017年週期年度改進	國際財務報告準則第3號、國際財務報告準則第11號、國際會計 準則第12號及國際會計準則第23號的修訂

除如下文作出有關國際財務報告準則第16號「租賃」的影響的解釋外，新訂及經修訂準則與編製本集團中期簡明綜合財務資料並不相關。新訂及經修訂國際財務報告準則的性質及影響於詳述如下：

國際財務報告準則第16號取代國際會計準則第17號「租賃」、國際財務報告詮釋委員會準則詮釋第4號「釐定安排是否包括租賃」、常設詮釋委員會詮釋第15號「經營租賃—優惠」及常設詮釋委員會詮釋第27號「評估牽涉租賃的法律形式的交易的內容」。該準則載列有關租賃確認、計量、呈列及披露

之原則，並要求承租人須在單一的資產負債表內模型入賬處理所有租賃。國際財務報告準則第16號項下的出租人會計法大致上保留國際會計準則第17號的原則。出租人將繼續運用國際會計準則第17號內的類似原則，將租賃分類為經營或融資租賃。因此，對於本集團為出租人的租賃而言，國際財務報告準則第16號並無任何財務影響。

本集團採用經修訂追溯法採納國際財務報告準則第16號，初始應用日期為2019年1月1日。在此方法下，該準則獲追溯應用，而初始採納作為對於2019年1月1日保留盈利結餘作出調整的累計影響及2018年的比較資料並無重列，並繼續根據國際會計準則第17號呈報。

租賃的新定義

根據國際財務報告準則第16號，倘一份合約輸送權利可控制特定資產於一段時間內的使用以換取代價，則該合約屬於或包含租賃。倘客戶同時有權獲取幾乎所有從使用該特定資產所帶來的經濟利益，以及有權指示該特定資產的使用，即輸送控制權。本集團已選擇使用過渡性簡易實務處理方法，容許該準則於初始應用日期僅應用於過往應用國際會計準則第17號及國際財務報告詮釋委員會準則詮釋第4號識別為租賃的合約。本集團並無重新評估並無根據國際會計準則第17號及國際財務報告詮釋委員會準則詮釋第4號識別為租賃的合約。因此，國際財務報告準則第16號項下租賃的定義乃僅應用於在2019年1月1日或之後所訂立或更改的合約。

於包含租賃部分的合約生效或接受重新評估時，本集團根據其單獨價格，將合約中的代價分配至各租賃及非租賃部分。本集團已採納承租人享有的簡易實務處理方法，不把非租賃部分區分，並將租賃及相關的非租賃部分(即物業租賃的物業管理服務)入賬處理為單一租賃部分。

作為承租人—過往分類為經營租賃的租賃

採納國際財務報告準則第16號的影響的性質

本集團就土地及樓宇訂立租賃合約。作為承租人，本集團過往基於對租賃有否將資產擁有權的絕大部分回報及風險轉移至本集團的評估，將租賃分類為融資租賃或經營租賃。根據國際財務報告準則第16號，本集團應用單一方法，就所有租賃確認及計量使用權資產及租賃負債，惟就低價值資產(按個別租賃選擇)及短期租賃(按相關資產類別選擇)應用兩項選擇性豁免。本集團已選擇不就(i)低價值資產(例如手提電腦及電話)；及(ii)於開始日期租賃期為12個月或以下的租賃確認使用權資產及租賃負債。取而代之，本集團以直線法於租賃期內將有關該等資產的租賃付款確認為開支。

對過渡的影響

於2019年1月1日的租賃負債根據餘下租賃付款的現值(使用於2019年1月1日的增量借貸利率折現)確認，並計入計息銀行及其他借貸內。

使用權資產按租賃負債的金額計量，並按緊接2019年1月1日前的財務狀況表內確認與該租賃有關的任何預付或應計租賃付款的金額作出調整。所有此等資產於該日根據國際會計準則第36號接受減值評估。本集團選擇於財務狀況表內分開呈列使用權資產。

本集團於2019年1月1日應用國際財務報告準則第16號時已運用以下選擇性的簡易實務處理方法：

- 對租賃期於初始應用日期起計12個月內結束的租賃應用短期租賃的豁免
- 當合約包含延續或終止租賃的選擇權時，於事後釐定租賃期
- 對具有類似特徵的租賃的組合採用單一折現率
- 於初始應用日期計量使用權資產時剔除初始直接成本
- 按與短期租賃相同的方法入賬處理租賃期於初始應用日期起計12個月內結束的租賃，並將有關此等租賃的成本計入短期租賃開支的披露內

於2019年1月1日採納國際財務報告準則第16號產生的影響如下：

	增加／(減少) 千美元 (未經審核)
資產	
使用權資產增加	1,796
預付款項、其他應收款項及其他資產減少	<u>(36)</u>
總資產增加	<u><u>1,760</u></u>
負債	
租賃負債增加	<u><u>1,760</u></u>

於2019年1月1日的租賃負債與於2018年12月31日的經營租賃承擔對賬如下：

	千美元 (未經審核)
於2018年12月31日的經營租賃承擔	2,131
於2019年1月1日的加權平均增量借貸利率	<u>3.29%</u>
於2019年1月1日的折現經營租賃承擔	2,064
減：	
與短期租賃及餘下租賃期於2019年12月31日或之前結束的租賃有關的承擔	<u>304</u>
於2019年1月1日的租賃負債	<u><u>1,760</u></u>

新會計政策概要

自2019年1月1日起採納國際財務報告準則第16號後，截至2018年12月31日止年度的年度財務報表中所披露有關租賃的會計政策由以下的新會計政策所取代：

使用權資產

使用權資產於租賃生效日期確認。使用權資產按成本減去任何累計折舊及任何減值虧損計量，並就租賃負債的任何重新計量作出調整。使用權資產的成本包括於開始日期或之前已確認的租賃負債、已產生的初始直接成本及已支付的租賃付款的金額，減去任何已收取的租賃優惠。除非本集團可合理肯定於租賃期結束時取得租賃資產的擁有權，否則已確認的使用權資產以直線法於估計可使用年期或租賃期(以較短者為準)內計提折舊。

租賃負債

租賃負債於租賃生效日期按租賃期內將支付的租賃付款的現值確認。租賃付款包括固定付款(包括實質固定付款)減去任何應收租賃優惠、取決於指數或利率的可變租賃付款，及預期將根據剩餘價值擔保支付的金額。租賃付款亦包括可合理肯定本集團會行使的購買選擇權的行使價，及終止租賃(倘租賃期反映本集團行使選擇權終止)所支付的罰款。並非取決於指數或利率的可變租賃付款於觸發付款的事件或情況發生的期間確認為開支。

在計算租賃付款的現值時，倘租賃內含的利率不可輕易釐定，本集團便使用於租賃生效日期的增量借貸利率。於生效日期後，租賃負債的金額因應利息遞增而增加，及就已支付的租賃付款而調減。此外，倘租賃變更、指數或利率變動導致未來租賃付款改變、租賃期改變、實質固定租賃付款改變或為購買相關資產的評估改變，便會重新計量租賃負債的賬面值。

於中期簡明綜合財務狀況及損益表確認的金額

本集團使用權資產及租賃負債的賬面值及於期內的變動如下：

	使用權資產 千美元 (未經審核)	租賃負債 千美元 (未經審核)
於2019年1月1日	1,760	1,760
增加	210	210
折舊支出	(543)	—
利息開支 付款	—	23
	—	(515)
於2019年6月30日	<u>1,427</u>	<u>1,478</u>

截至2019年6月30日止六個月，本集團確認短期租賃的租賃開支205,000美元。

3. 經營分部資料

為作管理目的，本集團於年內僅有一個可報告經營分部，即提供SaaS以幫助內容擁有者保護其內容免被未經授權使用、計量其內容收視率及將其內容變現。由於此乃本集團唯一的可報告經營分部，因此並無進一步呈列經營分部分析。

地理資料

(a) 來自外部客戶的收入

	截至6月30日止六個月	
	2019年 千美元 (未經審核)	2018年 千美元 (未經審核)
美國	7,122	6,941
日本	588	333
中國內地	290	—
其他	72	96
	<u>8,072</u>	<u>7,370</u>

以上收入資料乃基於客戶所在地點。

(b) 非流動資產

本集團大部分重大的非流動資產均位於美國。因此，並無呈列分部資產之地區資料。

4. 收入、其他收入及收益

收入指期內提供服務的價值。

收入及其他收入及收益分析如下：

	截至6月30日止六個月	
	2019年 千美元 (未經審核)	2018年 千美元 (未經審核)
收入		
提供服務	<u>8,072</u>	<u>7,370</u>
其他收入及收益		
利息收入	92	7
外匯收益	<u>58</u>	<u>—</u>
	<u>150</u>	<u>7</u>

5. 除稅前(虧損)/溢利

本集團的除稅前(虧損)/溢利已扣除/(計入)下列各項：

	截至6月30日止六個月	
	2019年 千美元 (未經審核)	2018年 千美元 (未經審核)
所提供服務成本	<u>1,484</u>	<u>1,508</u>
僱員福利開支(不包括董事及行政總裁薪酬)		
工資及薪金	3,095	2,708
股權結算購股權開支	31	36
其他福利	286	188
退休金計劃供款	<u>16</u>	<u>5</u>
	3,428	2,937
物業、廠房及設備項目折舊	166	114
貿易應收款項減值	58	37
研發開支	999	785
核數師酬金	84	79
已支銷上市開支	—	357
匯兌差額淨額	<u>21</u>	<u>101</u>

6. 所得稅(抵免)／開支

所得稅主要包括向本集團收取的美國、香港及日本企業所得稅。截至2019年6月30日止六個月內，本集團適用的美國所得稅按聯邦稅率21%(2018年：21%)計提。由於本集團於期內並無在香港產生應評稅溢利，故並無計提香港利得稅撥備(2018年：無)。有關其他地區應評稅溢利的稅項乃按本集團經營所在司法權區的現行稅率計算。

截至6月30日止六個月所得稅(抵免)／開支的主要部分如下：

	截至6月30日止六個月	
	2019年 千美元 (未經審核)	2018年 千美元 (未經審核)
即期—美國 期內收取	2	2
即期—日本 期內收取	14	2
遞延稅項(抵免)／開支	<u>(338)</u>	<u>302</u>
期內稅項(抵免)／開支總額	<u><u>(322)</u></u>	<u><u>306</u></u>

7. 股息

董事會不建議就截至2019年6月30日止期間派發任何股息(2018年：無)。

8. 本公司普通權益持有人應佔每股(虧損)／盈利

每股基本(虧損)／盈利金額乃根據截至2019年及2018年6月30日止六個月的本公司普通權益持有人應佔(虧損)／溢利及已發行普通股加權平均數計算。

每股攤薄(虧損)／盈利金額乃根據本公司普通權益持有人應佔期內(虧損)／溢利計算。用於計算的普通股加權平均數，為如用於計算每股基本(虧損)／盈利的期內已發行普通股的數目，以及假設於視作行使所有潛在攤薄普通股為普通股時以零代價發行的普通股的加權平均數。

	截至6月30日止六個月	
	2019年 千美元 (未經審核)	2018年 千美元 (未經審核)
(虧損)／盈利		
用於計算每股基本及攤薄(虧損)／盈利的本公司普通權益持有人應佔 (虧損)／溢利	<u>(1,111)</u>	<u>200</u>
股份		
用於計算每股基本(虧損)／盈利的期內已發行普通股的加權平均數	424,209,851	422,385,033
攤薄影響—普通股的加權平均數	<u>9,035,971</u>	<u>8,830,642</u>
就計算每股攤薄盈利而言的普通購股權加權平均數	<u>433,245,822*</u>	<u>431,215,675</u>

* 由於計入購股權時每股攤薄盈利金額增加，故購股權對期內每股基本虧損具有反攤薄影響，在計算每股攤薄虧損時已予忽略。因此，每股攤薄虧損金額根據期內虧損1,111,000美元以及期內已發行普通股加權平均數424,209,851股計算。

9. 貿易應收款項

於2019年6月30日的即期貿易應收款項按發票日期作出並經扣除虧損撥備的賬齡分析如下：

	2019年	2018年
	6月30日 千美元 (未經審核)	12月31日 千美元 (經審核)
90日內	2,592	3,675
91至180日	1,791	1,345
181至365日	2,611	2,106
超過365日	<u>—</u>	<u>1,030</u>
	<u>6,994</u>	<u>8,156</u>

10. 貿易應付款項

	2019年 6月30日 千美元 (未經審核)	2018年 12月31日 千美元 (經審核)
90日內	<u>1,596</u>	<u>2,618</u>

貿易應付款項為免息，並通常以30至90天期限結算。

11. 庫存股份

於2019年5月6日，董事會採納了一項10年期的股份獎勵計劃(「該計劃」)，以激勵獲挑選的僱員、董事、諮詢人或顧問(「獲選參與者」)對本集團作出貢獻，及吸引合適人員推動本集團進一步發展。

根據該計劃，受託人將收購本公司股本中每股面值0.0001美元的普通股(費用由本公司承擔)，該等股份於歸屬前將為獲選參與者以信託形式持有。根據該計劃授予的股份總數，須以本公司已發行股本總額10%為限。

董事已將處理該計劃運作事宜的權力及授權轉授予受託人，但有關該計劃的所有主要決策仍由董事會負責，除非根據該計劃於該計劃的規則內明確規定，或董事會議決將該權力轉授予受託人。

根據該計劃的規則，董事會可不時全權決定及在其可能認為合適的條款及條件規限下，挑選任何參與者以獲選參與者身份參加該計劃，以及釐定獎勵股份的數目。

於2019年6月30日，並未根據該計劃授予任何股份。

根據該計劃持有的股份於年內的變動如下：

	2019年 千美元	股份數目
於1月1日	—	—
期內購買	<u>1,275</u>	<u>3,868</u>
於6月30日	<u>1,275</u>	<u>3,868</u>

管理層討論及分析

業務概覽及展望

於2019年上半年，我們推進策略，進一步提升我們在線上視頻內容保護方面的全球領先地位，目標是通過收入分成模式利用及發展我們創新的線上視頻分銷平台。我們的客戶包括一些世界上最大型的電影公司，包括七大全球電影公司，以及許多其他電影公司、電視網絡公司及其他內容擁有人。通過我們專有的軟件平台，我們協助客戶保護其內容免遭受未經授權使用，並為或就分銷其視頻內容實現收入分成，以變現其內容。此外，我們提供內容計量平台，以助我們的客戶計算其內容的觀看次數。我們的業務模式可分為：

- 認購型SaaS業務—主要包括內容保護平台(包括VideoTracker及MediaWise)及內容計量平台；及
- 交易型SaaS業務—包括內容變現平台，能夠通過我們傳統的按每筆交易支付(「PPT」)平台分銷傳統家庭視頻以及通過我們的線上PPT平台(包括廣告型視頻點播(「AVOD」)PPT平台，或「ReClaim」，以及交易型視頻點播(「TVOD」)PPT平台)分銷線上視頻，實現收入分成。

認購型SaaS業務

我們的認購型SaaS業務主要包括內容保護平台及內容計量平台。

內容保護平台

我們的內容保護平台主要包括VideoTracker及MediaWise。VideoTracker提供關鍵性保護，確保向全球的戲院、機頂盒及智能裝置獨家提供優質內容。MediaWise使出版商能管理數碼媒體內容，以消除侵犯版權行為及幫助增加商機。在今天的內容分銷市場中，直接面向消費者(「DTC」)業務已成為電影公司及電視娛樂公司的首要策略。線上盜版行為會令付費訂戶流失，繼而直接損失收入。內容保護對於DTC業務發揮非常重要的作用，並成為營運的首要條件。我們致力投資於我們在VDNA技術方面的新功能，包括VDNA算法及視頻搜索和探查能力，以提供涵蓋幾乎所有現時及新興方法的全方位內容保護解決方案，從而再分銷潛在侵權內容，以及促使客戶更多採用我們的內容保護解決方案。

我們計劃獲取新客戶並利用規模經濟效益以增加我們內容保護服務的收入及盈利能力。我們亦計劃擴大現有客戶對我們服務的使用。例如，我們相信有機會讓我們的現有客戶選擇要求我們增加保護其內容，或借助阜博於更多的內容分享平台上搜索潛在侵權內容。

於2018年11月19日，我們完成向IP-Echelon Pty. Ltd.、IP88 Research Pty. Ltd.(統稱「IP-Echelon」)及他們的控股股東收購若干資產，以主要獲取包括(但不限於)其所有電腦軟件、相關原始碼、版權及商標在內的無形資產。

該項收購令阜博接觸到澳洲具吸引力的研究和產品開發人才，以及開拓產品及拓展地域版圖的機會。該項收購亦對我們致力鞏固我們於內容保護方面的全球領先地位起到支持作用，同時提升我們針對任何內容網絡盜版新威脅提供綜合解決方案的能力。

內容計量平台

我們的內容計量平台主要包括TV Ad Tracking and Analysis及mSync。TV Ad Tracking and Analysis於廣播網絡中識別及追蹤廣告、標誌及圖象，協助品牌詮釋廣告數據及驗證內容運行。mSync使節目執行人員能製作互動節目，吸引觀眾以第二屏幕技術在移動裝置上參與。

廣告商越來越重視將其產品直接整合至視頻內容中，從而吸引其目標觀眾的注意，並使用數據導向的方法計量其市場推廣支出的成效。我們計劃增加我們的TV Ad Tracking and Analytics平台的客戶基礎。我們亦計劃通過持續開發計算機視覺、機器學習及數據挖掘技術能力，向媒體及娛樂行業的內容擁有着及其他持份者提供數據分析產品。

交易型SaaS業務

我們的交易型SaaS業務主要包括內容變現平台，以透過我們傳統的PPT平台分銷傳統家庭視頻，及透過我們的線上PPT平台(包括AVOD PPT平台，或「ReClaim」，以及TVOD PPT平台)分銷線上視頻，以實現收入分成。

線上PPT平台

我們首個線上PPT平台，即AVOD PPT平台，乃以廣告基礎的收入模式協助將視頻分銷至線上視頻網站。我們計劃通過向內容擁有着取得追索權，並將我們的索償服務擴展至涵蓋更多的線上視頻網站，從而發展我們的AVOD PPT平台及業務。

我們第二個線上PPT平台，即TVOD PPT平台，使用收入分成模式協助將線上視頻分銷至使用租賃或直接銷售模式獲取內容的線上視頻網站。我們計劃透過獲取高質素及長篇視頻內容的特許權，以擴展我們的TVOD PPT平台及業務，並以我們專有的先進計量及審核能力支援產品。我們正建立夥伴關係，以建立線上視頻網站網絡，從而向終端消費者提供我們的特許視頻內容。在此業務模式下，內容擁有者及線上視頻網站便能通過新的分銷渠道從變現娛樂公司庫存內容中獲利，同時由於阜博的相關內容保護及計量能力而承擔微乎其微的業務風險。

行業前景及本集團的策略

視頻分銷技術改進及內容數碼化是線上視頻娛樂市場發展的強大推動力，為消費者提供選擇繁多、簡單方便及彈性靈活的定價模式。全球視頻娛樂市場的規模估計會由2019年的約5,900億美元增長至2021年的約6,330億美元。我們亦相信，全球線上視頻娛樂市場將由2019年的約640億美元增長至2021年的約870億美元，即複合年增長率（「複合年增長率」）為約11%。相比而言，我們預期中國線上視頻娛樂市場由2019年的約148億美元增長至2021年的230億美元，即複合年增長率達到16%，而美國同期的複合年增長率則約為9%。

線上視頻領域仍普遍存在盜版及侵犯版權的風險。阜博等線上視頻內容保護服務供應商保護視頻內容，有助促進關鍵業務職能，包括內容識別、版權保護及數據情報。由於有價值的線上視頻內容盜版行為普遍，為彌補此收入損失，內容擁有者通常要求線上視頻分銷商投入大量前期保證費以獲得版權內容的特許權。我們的TVOD平台採用收入分成模式，使此等分銷商可在毋須支付前期保證費下獲取內容，而將廣告(AVOD)及／或消費者按每次觀看收費(TVOD)產生的收入中的一部分進行分成。線上視頻收入分成模式固有的成本及財務風險較低，因此一直快速擴展。TVOD模式普及需要應用視頻計量技術，以計量視頻廣告表現及觀眾資料。因此，營運商越來越重視將其能力建立於平台之上，我們相信，阜博等技術對於線上視頻生態系統的增長至為重要。

我們實行以下策略，計劃利用上述利好的行業前景：

- 繼續加強我們在內容保護方面的領先市場地位
- 發展我們的線上PPT及內容計量平台
- 策略性地於中國、其他國家及地區把握擴張機會
- 通過戰略聯盟及收購進行業務擴張

財務回顧

中期簡明綜合損益及其他全面收益表摘要

	截至6月30日止六個月	
	2019年 千美元 (未經審核)	2018年 千美元 (未經審核)
收入	8,072	7,370
毛利	6,588	5,862
除稅前(虧損)/溢利	(1,433)	506
本公司擁有人應佔期內(虧損)/溢利	<u>(1,111)</u>	<u>200</u>

經調整純利

本集團將其經調整純利界定為經就不反映本集團經營表現的項目作出調整後的本集團期內(虧損)/溢利(見下表呈列)。這並非一項按國際財務報告準則作出的計量。本集團已呈此項目，原因是本集團認為這是本集團管理層及分析員或投資者用以衡量本集團營運表現的重要補充性計量資料。下表列示本集團於以下所呈列期間的溢利及經調整純利：

	截至6月30日止六個月	
	2019年 千美元 (未經審核)	2018年 千美元 (未經審核)
本公司擁有人應佔期內(虧損)/溢利	(1,111)	200
加：		
建議收購的交易成本	1,079	—
採納國際財務報告準則第16號的影響	87	—
上市開支	—	357
經調整純利	<u>55</u>	<u>557</u>

中期簡明綜合財務狀況表摘要

	2019年 6月30日 千美元 (未經審核)	2018年 12月31日 千美元 (經審核)
總資產	47,875	50,836
總負債	6,316	7,003
資產淨額	41,559	43,833
權益總額	41,559	43,833

收入

下表列示我們按認購型SaaS業務及交易型SaaS業務中的各項產品劃分的收入明細：

	截至6月30日止六個月	
	2019年 千美元 (未經審核)	2018年 千美元 (未經審核)
認購型SaaS業務		
內容保護	5,780	4,850
內容計量	<u>519</u>	<u>250</u>
小計	<u>6,299</u>	<u>5,100</u>
交易型SaaS業務		
—傳統PPT	364	677
—線上PPT	<u>1,409</u>	<u>1,593</u>
小計	<u>1,773</u>	<u>2,270</u>
合計	<u><u>8,072</u></u>	<u><u>7,370</u></u>
其他業務(不包括傳統PPT業務)	7,708	6,693
傳統PPT業務	<u>364</u>	<u>677</u>
合計	<u><u>8,072</u></u>	<u><u>7,370</u></u>

我們於截至2019年6月30日止六個月的收入為8.1百萬美元，較截至2018年6月30日止六個月的收入增加0.7百萬美元。該增加主要由於我們的內容保護產品中融入自IP-Echelon收購的技術，帶動內容保護產品所得收入由截至2018年6月30日止六個月的4.9百萬美元增加0.9百萬美元至截至2019年6月30日止六個月的5.8百萬美元所致。

毛利及毛利率

我們於截至2019年6月30日止六個月的毛利為6.6百萬美元，較截至2018年6月30日止六個月增加0.7百萬美元。該增加主要由於我們的內容保護產品所得收入增加所致。

我們的毛利率由截至2018年6月30日止六個月的79.5%輕微增加至截至2019年6月30日止六個月的81.6%。毛利率增加主要由於我們的寄存及儲存成本效率提高，而寄存及儲存成本屬於半浮動性質所致。

銷售及營銷開支

我們於截至2019年6月30日止六個月的銷售及營銷開支為3.7百萬美元，較截至2018年6月30日止六個月增加1.4百萬美元。該增加主要由於本期間內加強落實銷售及營銷措施，包括聘請Legendary Entertainment電視部的前任國際電視分銷主任Michael Grindon先生擔任行政總裁的特別顧問，以加快我們TVOD產品的開發及收購我們TVOD產品的內容。

行政開支

我們於截至2019年6月30日止六個月的行政開支為3.4百萬美元，較截至2018年6月30日止六個月增加1.2百萬美元。該增加主要由於建議向ZEFR, Inc.進行的重大資產收購產生交易成本所致。

研發開支

我們於截至2019年6月30日止六個月的研發開支為1.0百萬美元，較截至2018年6月30日止六個月增加0.2百萬美元。該增加主要由於我們的研發能力擴展所致。

融資成本

截至2019年6月30日止六個月的融資成本為23,000美元，指由於採納經修訂國際財務報告準則第16號「租賃」而產生的租賃負債利息開支。

所得稅抵免／(開支)

我們的所得稅抵免／(開支)主要包括由於美國稅項虧損增加而產生的遞延稅項抵免0.3百萬美元。

本公司擁有人應佔期內(虧損)／溢利

截至2019年6月30日止六個月的本公司擁有人應佔虧損為1.1百萬美元，虧損主要由於建議向ZEFR, Inc.進行非常重大資產收購產生交易成本1.1百萬美元，我們加強在TVOD產品方面的銷售及營銷措施，及我們擴展研發能力所致。

截至2019年6月30日止六個月的每股基本及攤薄虧損約為0.26美仙(截至2018年6月30日止六個月的每股基本及攤薄盈利：0.05美仙)。董事會不建議就截至2019年6月30日止期間派發任何股息(截至2018年6月30日止六個月：無)。

流動資金及資本資源

營運資金

於2019年6月30日，我們的現金及現金等價物為10.2百萬美元。於2019年6月30日，我們的流動資產為23.6百萬美元，包括現金及現金等價物10.2百萬美元及其他流動資產13.4百萬美元。我們的流動負債為5.8百萬美元，其中1.6百萬美元為貿易應付款項。於2019年6月30日，我們的流動比率(相等於流動資產除以流動負債)為4.1，而於2018年12月31日則為4.1。

重大投資、收購及出售

於截至2019年6月30日止六個月內，我們並無任何重大投資。

於截至2019年6月30日止六個月內，我們並無任何重大收購或出售事項。

資本開支

我們的資本開支主要為購買物業、廠房及設備的開支。我們於截至2019年6月30日止六個月的資本開支金額為0.04百萬美元。

債務、或然負債、資產負債表外承擔及安排以及資產抵押

於2019年6月30日，我們並無(i)任何未償還銀行借款；(ii)任何重大或然負債或擔保；(iii)任何承兌貿易應收款項下的負債或承兌信貸、債權證、按揭、押記、融資租賃或租購承擔、擔保重大契諾，或其他重大或然負債；(iv)任何重大的資產負債表外安排；或(v)任何未動用銀行融資。截至2019年6月30日，我們並無訂立任何銀行貸款融資。

外匯風險

我們的交易主要以美元及港元結算，因此承受的外匯風險極微。我們並無使用任何衍生金融工具以對沖我們所承受的外匯風險，但將持續密切監察有關風險。

資本負債比率

於2019年6月30日，我們並無任何銀行借款，因此資本負債比率不適用於本集團。

僱員及薪酬政策

於2019年6月30日，我們聘有合共70名員工（於2018年6月30日：61名）。薪金、花紅及福利乃參照市場條款、各個別僱員的表現、資格及經驗釐定，並不時予以檢討。

董事的薪酬由薪酬委員會檢討並由董事會批准。在釐定董事酬金時，有關董事的經驗、職責及責任、付出的時間、本公司的表現及當時的市場狀況為考慮之列。

中期股息

董事會不建議就截至2019年6月30日止六個月派發中期股息。

企業管治常規

董事會致力維持高度的企業管治標準。董事會相信，良好的企業管治標準對於為本集團提供框架制訂其業務策略與政策及提升其透明度及問責性起關鍵作用。

截至2019年6月30日止六個月內，本公司已應用企業管治守則（「企業管治守則」）所載的原則。

董事認為，於截至2019年6月30日止六個月內，本公司已遵守企業管治守則所載的所有適用守則條文，惟守則條文第A.2.1條除外，該條訂明，主席與行政總裁的角色應有區分，並不應由一人同時兼任。Yangbin Bernard WANG先生兼任我們的主席及行政總裁，負責本集團的整體管理及引領本集團策略性發展及業務計劃。我們相信，自2005年成立以來，Wang先生對我們的增長及業務擴展至為重要。董事會認為，主席及行政總裁的角色歸屬於同一人可確保本集團內部領導貫徹一致性及促進本集團的整體策略規劃及決策更加有效及高效，對於本集團的業務前景、管理及整體策略方向有利。董事會於考慮所有已採取的企業管治措施後，認為現時的安排將不會損害權力及授權分佈均衡，而現行架構將使本公司可迅速及有效地作出及執行決策。因此，本公司並無將主席及行政總裁的角色區分。

證券交易的標準守則

本公司已採納上市規則附錄十所載的上市發行人董事進行證券交易的標準守則（「標準守則」）作為其有關董事進行證券交易的行為準則。本公司亦已就有關僱員（定義見上市規則）進行的本公司證券交易制定至少與標準守則同樣嚴格的指引。

本公司已向所有董事作出有關其是否遵守標準守則的特定查詢，而彼等全部確認，彼等於截至2019年6月30日止六個月內已遵守標準守則內訂明的標準。本公司已向有關僱員作出有關其是否遵守本公司證券交易指引的特定查詢，而並無發現任何違反指引的行為。

全球發售所得款項用途

本公司股份乃於2018年1月4日在香港聯合交易所有限公司主板上市。扣除包銷佣金及所有相關開支後，本公司從全球發售收取所得款項淨額21.3百萬美元。從全球發售收取的所得款項淨額將按本公司招股章程「未來計劃及所得款項用途」一節所述的相同方式動用。

於2019年6月30日，本公司的已動用所得款項總額約為13.5百萬美元，而餘下的所得款項結餘淨額約為7.8百萬美元，該款項於2019年6月30日一直存放於本集團的銀行賬戶內。

購買、出售或贖回本公司的上市證券

截至2019年6月30日止六個月內，本公司及其任何附屬公司概無購買、出售或贖回本公司任何上市證券。

報告期後事件

於2019年7月19日(香港時間)，本公司(作為買方)與ZEFR, Inc.(作為賣方)訂立資產購買協議，據此，買方已有條件地同意(其中包括)向賣方收購所購資產。購買代價包括交割現金代價50百萬美元及盈利支付金額40百萬美元。

該建議非常重大收購事項乃本公司把握市場機遇進一步鞏固其在線上視頻內容保護及貨幣化領域領先地位的絕佳機會。

預期該通函的寄發日期將不會遲於2019年9月30日。

審閱中期業績

審核委員會由三名獨立非執行董事(分別為陳敬文先生、James Alan CHIDDIX先生及Charles Eric EESLEY先生)及兩名非執行董事(分別為J David WARGO先生及王偉軍先生)組成。審核委員會的主席為陳敬文先生。

審核委員會已審閱本集團截至2019年6月30日止六個月的未經審核中期業績，委員會認為該中期業績乃根據有關會計準則編製，並已按照上市規則的規定作出足夠披露。

刊發中期業績公告及中期報告

本中期業績公告在香港交易所網站(www.hkexnews.hk)及本公司網站(www.vobilegroup.com)登載。截至2019年6月30日止六個月的中期報告載有上市規則規定的全部資料，將於適當時候向股東寄發並在上述網站上登載。

承董事會命
阜博集團有限公司
主席、執行董事兼行政總裁
Yangbin Bernard Wang

香港，2019年8月30日

於本公告日期，董事會由執行董事Yangbin Bernard WANG先生及Michael Paul WITTE先生；非執行董事Vernon Edward ALTMAN先生、J David WARGO先生及王偉軍先生；及獨立非執行董事陳敬文先生、James Alan CHIDDIX先生及Charles Eric EESLEY先生組成。