

風險因素

閣下投資發售股份前應審慎考慮本招股章程內所有資料，包括下文所述的風險及不確定因素。本集團的業務、財務狀況或經營業績或會受到任何該等風險的重大及不利影響。股份交易價格可能會由於任何該等風險而下跌，而閣下則可能會損失全部或部份投資。

我們的經營本身存在著一系列風險及不確定因素。我們將該等風險及不確定因素劃分為與(i)我們的業務；(ii)行業；(iii)中國；(iv)股份發售；及(v)本招股章程有關的風險及不確定因素。投資者應仔細考慮以下資料，連同本招股章程所載的其他資料。

與我們的業務有關的風險

本集團的銷售額受消費者偏好及影響消費者消費模式的其他宏觀經濟因素變化的影響

我們的業務受到消費者偏好以及消費者消費模式變化的影響，而該等因素通常很難預測。我們相信，我們迄今的佳績主要由於我們能設計及開發新家電產品及改良現有產品。倘我們未能設計及開發品質可接受的產品，或在改良產品品質或完善產品種類方面落後於競爭對手，我們的經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。

我們的增長因產品組合擴張而加強，其取決於歐洲及美國消費者對電熱家用電器的需求及市場偏好。消費者需求水平視乎此等市場的經濟環境、家庭可支配收入水平及目標客戶的消費喜好。家電產品為受到消費者喜好及消費模式影響的消費者產品。我們需緊貼消費者喜好及品味的變化以維持市場份額及盈利能力。我們評估及應對消費者需求、喜好及品味變化的能力將直接影響我們的業務及經營業績。

本集團依賴少數主要客戶，倘若本集團與其中任何一家的關係惡化，將對本集團的業績造成重大不利影響

本集團於2016財年、2017財年、2018財年及2019年前四個月對五大客戶的銷售額分別佔我們總收益的約為70.9%、67.5%、59.0%及71.1%，而本集團對最大客戶的銷售額分別佔我們相應期間總收益的23.5%、20.7%、15.5%及33.7%。雖然我們已與部份主要客戶訂立合作或長期協議，但我們無法保證客戶會向我們投放足夠數量的採購訂單。由於我們集中於主要客戶，我們可能也很難與該等客戶協商，以釐定滿意的價格及商業條款。除我們與客戶G訂有長期協議外，通常沒有主要客戶的最低採購承諾，並且我們也不是該等客戶的獨家供應商。

風險因素

倘若本集團的主要客戶日後停止採購或大幅減少其訂單規模，無論是由於其決定更換供應商或是任何其他原因，本集團可能無法在短時間內找到其他客戶，本集團的業務與財務表現將受到重大不利影響。

此外，無法保證這些客戶不會從價格低於我們或被認為提供相同或更優質產品的其他供應商處購買。因此，我們無法確定會繼續從這些客戶那裡獲得收益。

於最後可行日期，我們已於往績記錄期間與五大客戶中的三個客戶，即客戶A、客戶D及客戶G訂立了合作或長期協議。該等協議通常規定客戶可透過事先書面通知無緣由終止協議。關於我們與客戶合作或長期協議的詳情，請參閱本招股章程「業務 — 我們的客戶」一節。特別是，我們已於2018年12月14日與客戶G簽訂長期協議；據此，客戶G同意從本集團採購全自動咖啡機，截至2020年12月31日的最低採購承諾為100,000件。因此，該等協議發生終止或接近終止可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

我們與出售一塊土地所得收益有關的其他收入及收益為非經常性性質，因此我們日後可能不會錄得該項收益

我們於2017財年錄得大量其他收入及收益，此乃主要歸因於我們向中國惠州市地方政府出售一塊土地而獲得收益約30.0百萬港元。此項出售為非經常性性質，我們日後可能不會錄得該項收益，從而可能對我們的盈利能力產生影響。關於詳情，請參閱本招股章程「財務資料 — 經營業績期間比較 — 2017財年與2016財年相比」一節。

倘我們無法繼續有效服務歐洲市場，或歐洲的宏觀經濟狀況出現任何不利變動或經濟下滑，例如英國脫歐，我們的業務及財務狀況可能會受到不利影響

歐洲經濟下滑、自然災害及消費者消費模式的重大變化等情況非我們所能控制且或會影響我們的業務。我們過往一直非常依賴歐洲市場。於往績記錄期間，歐洲為我們最大的銷售市場。截至2016財年、2017財年、2018財年及2019年前四個月，向歐洲銷售產生的收益分別約為271.1百萬港元、261.4百萬港元、308.4百萬港元及126.1百萬港元，分別約佔我們同期總收益的75.1%、72.9%、82.6%及87.3%。然而，我們無法向閣下保證，我們日後將可繼續保持此往績。我們認為，我們的地區銷售貢獻預期將維持明顯傾向歐洲市場的趨勢。

倘消費者的消費模式出現重大變化，及倘我們無法對歐洲市場作出有效反應或向歐洲客戶提供具有競爭力的價格，我們的業務及財務表現或會受到不利影響。我們的經營業績極大地依賴歐洲的宏觀經濟狀況，如全球或地區經濟及政治狀況的變化、整

風險因素

體市場情緒、監管環境變化、利率波動、消費者喜好、消費模式及就業水平等宏觀經濟因素均可能會影響歐洲經濟的整體表現。因此，歐洲對家電產品的需求可能會急劇下降，而倘我們無法將業務轉移到其他地理位置，則我們的收益、盈利能力及業務前景將會受到重大不利影響。

此外，本集團還可能面臨與2016年6月23日英國退出歐盟問題（「英國脫歐」）的公投結果及後果相關的潛在風險和不確定性。英國脫歐可能會影響現時本集團在英國需遵守的經營和監管制度。脫歐還可能影響英國的財政、貨幣和監管格局、經濟及各行業的未來增長，同樣也會影響歐洲的這些方面，包括本集團及客戶經營的行業。英國脫歐公投之後，英鎊於往績記錄期間對美元大體貶值。圍繞脫歐的不確定性也可能導致英國經濟的方方面面出現波動或衰退，這可能損害客戶及／或投資者的信心，減少英國的消費支出。上述任何事件均可能對本集團的業務、財務狀況、經營業績和前景產生不利影響。

倘我們未能迎合客戶對產品設計、研發及產品製造的需求及喜好，我們的經營業績可能會受到不利影響

本集團能否取得成功取決於我們能否於產品開發及生產過程中識別及了解市場需求及客戶喜好。這需要結合多項要素，如準確分析及預測市場趨勢、及時收集消費者反饋、強大的研發實力及靈活且具有成本效益的生產。倘我們無法成功預測、識別或應對不斷變化的消費者喜好或市場趨勢，或誤判我們產品的市場，我們業務的增長及成功可能會受到重大不利影響，從而可能導致銷售額大幅下降。具體而言，任何（其中包括）下列事件均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響：

- 未能於產品設計及研發能力方面保持競爭力；
- 未能在遵循不斷革新的行業生產標準的同時保持短週期的產品設計及研發；
- 未能持續生產高品質的產品；
- 未能維持我們有效及具成本效益的生產運作；
- 未能及時高效地分銷產品，以應對客戶需求；或
- 未能聘請或培訓足夠的研發僱員。

風險因素

倘近期的中美貿易戰持續下去，我們的業務及財務狀況可能會受到不利影響

於2016財年、2017財年、2018財年及2019年前四個月，我們向美國銷售產生的收益分別約為21.6百萬港元、33.4百萬港元、28.8百萬港元及10.0百萬港元，分別約佔我們相應年度／期內總收益的6.0%、9.3%、7.7%及6.9%。

值得注意的是，美國政府正在考慮對從中國進口至美國的各種產品徵收關稅。我們的部份客戶位於美國，而我們的生產工廠位於中國。美國政府宣佈，自2019年9月1日起，對另一批年貿易額約為3000億美元的中國產品加徵15%的進口關稅，涵蓋咖啡機、電熨斗及嬰兒食物蒸煮攪拌機、電蒸鍋以及冷熱烹調攪拌機。於2019年8月13日，美國貿易代表處宣佈若干產品將從關稅清單中刪除，而將其他一些產品的關稅推遲至2019年12月15日。從長遠來看，相關新關稅可能會對中國電熱家用電器製造商的業務表現造成潛在風險。

倘近期的中美貿易戰持續下去，全球經濟環境因此惡化，我們產品的銷售可能會受到美國及中國政府實施的貿易限制措施的影響，這反過來可能對我們的業務產生不利影響。我們無法保證我們出口到美國的產品不會承擔額外關稅。倘若我們要承擔額外關稅，這會對我們產品在美國市場的競爭力產生不利影響。此外，中美貿易戰造成的貿易限制政策的不確定性可能會給美國客戶制定採購計劃帶來困難，並可能導致彼等減少訂單，這可能對我們的財務及業務狀況產生重大不利影響。

我們未必可成功制訂新舉措或改善現有產品的品質

於往績記錄期間，我們投入並致力於新產品的設計及開發。我們無法向閣下保證，我們的開發計劃可以在我們的預算成本和時間表內成功完成，或者我們的新產品將在我們預期的時間表或預算內發佈，或我們的新產品將滿足市場偏好，獲得廣泛的市場認可，或獲得積極的市場反應。此外，我們無法保證這些新產品能夠得到客戶的好評並達到預期的銷售目標或利潤率。此外，我們亦無法向閣下保證，我們的競爭對手不會開發與我們的新產品類似的產品。倘正在開發的產品無法成功商業化或未能吸引足夠的客戶需求及市場反應以產生足夠的收益用於支付研發成本及投入的資源，我們的市場份額、盈利能力及財務狀況可能會受到不利影響。

風險因素

倘我們未能維持生產設施使用率的現有水平，我們的利潤率及盈利能力可能受到重大不利影響

於2016財年，2017財年及2018財年及2019年前四個月，我們的咖啡機生產利用率分別約為81.9%，84.3%、86.4%及90.3%，泵壓式蒸氣熨斗的生產利用率分別約為93.1%，72.1%、93.8%及54.2%。關於生產利用率的詳情，請參閱本招股章程「業務 — 我們的生產及生產設施 — 產能」一節。生產利用率可能受到各種其他因素如我們的僱員技術、自然災害及我們的生產設備故障所影響。我們無法保證未來我們的惠州工廠能夠保持相當水平的產量及生產利用率水平。倘我們未能維持任何或全部生產設施生產利用率的現有水平，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

我們可能會受到客戶付款延遲及／或違約的影響，這將對我們的現金流或財務業績產生不利影響

本集團的信貸風險主要受每家客戶各自的特點影響，而非客戶業務所在的行業或國家，因此主要會因本集團與個別客戶業務的過重時產生信貸風險過度集中情形。

於往績記錄期間，本集團授予客戶的信貸期一般為30–90天。於2016財年、2017財年、2018財年及2019年前四個月，本集團的貿易應收款項分別約為61.5百萬港元、69.0百萬港元、79.8百萬港元及64.9百萬港元，而貿易應收賬款周轉天數分別約為62.2天、70.2天、78.0天及53.9天。截至2019年8月31日，於2016年12月31日、2017年12月31日、2018年12月31日及2019年4月30日的貿易應收款項已分別結清約100%、100%、98.6%及98.0%。於2016年12月31日、2017年12月31日、2018年12月31日及2019年4月30日的貿易應收款項總額中約70.3%、80.6%、76.7%及71.0%源自相應年度／期內本集團的五大客戶。本集團的財務狀況、盈利能力及現金流取決於客戶能否及時清償欠本集團的未償還餘額。倘若客戶付款有任何延遲或違約，本集團的財務狀況、盈利能力及現金流可能受到重大不利影響。

我們面臨人民幣與美元匯率波動的風險

於往績記錄期間，本集團收益的約98.3%，92.9%、92.9%及93.2%以美元計值，而我們的成本的約95.7%，87.5%、90.3%及82.2%以人民幣計價。

倘我們無法提高銷往海外客戶產品的美元計價售價，或將匯率風險轉移給客戶，以體現人民幣兌美元的升值，則我們的溢利率將受到不利影響。人民幣與美元之間匯率的任何重大波動可能導致我們所報告成本及盈利增加或減少，並可能對我們的業務

風險因素

及經營業績產生重大影響。於往績記錄期間，本集團並無進行任何對沖活動。人民幣與美元之間匯率的任何重大波動可能會對我們的財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們營運的中國附屬公司的功能貨幣為人民幣。於報告期末，該等實體的資產與負債按報告期末的適用匯率換算為港幣，彼等損益表則按年內的加權平均匯率換算為港幣。由此產生的匯兌差額於綜合全面收益中確認，並在匯兌波動儲備中累計。於2016財年、2017財年、2018財年及2019年前四個月，於其他全面收益／虧損確認的換算海外業務產生之匯兌差額分別為虧損約13.0百萬港元、收益約14.0百萬港元、虧損約10.3百萬港元及收益約0.8百萬港元。

材料價格的波動可能對本集團的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響

伴隨業務的持續增長，本集團對不同材料及零件的需求日益增加。於2016財年、2017財年、2018財年及2019年前四個月，我們的材料成本約分別佔本集團銷售成本的63.2%、64.1%、65.5%及68.1%。我們可能無法在短期內直接向客戶轉嫁任何材料價格的上漲，這可能對本集團的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

於往績記錄期間，本集團並無與供應商訂立任何長期合約或向其第三方供應商承諾任何最低數量，因此材料價格的波動可能對本集團的銷售成本產生重大影響，因為零部件的價格乃由行業供需等各種因素所決定，可能亦會發生波動。本集團無法保證未來材料價格上漲或材料供應變動不會對本集團的經營業績及表現造成重大不利影響。

我們依賴第三方供應商提供原材料，我們不能確保原材料按可接受品質或可接受條款穩定供應

我們業務的成功取決於能否按商業上可接受的條款按時取得足夠數量的優質原材料(例如電氣零件、塑膠原料及零件、金屬原料及零件、電源線及導線，及電子零件)。

於2016財年、2017財年、2018財年及2019年前四個月，我們從五大供應商採購的總額分別約佔採購總額的19.4%、16.6%、14.2%及20.0%。我們並無與我們的供應商訂立長期供應合同。倘任何一名供應商未能根據我們的生產時間表向我們交付原材料，或我們未能在需要時按可接受價格或按所需數量及品質為合格原材料找到替代來源，或甚至無法獲得原材料，因而引起的產量損失或會對我們按時向客戶交付產品的能力造成重大不利影響(或導致我們無法向客戶交付產品)，且可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

風險因素

勞工成本增加可能對本集團的業務、經營業績、財務狀況及增長前景造成不利影響

根據弗若斯特沙利文報告，電熱家用電器製造被認為是勞動密集型業務。於最後可行日期，本集團於香港及中國分別有41及821名全職僱員。我們認為我們生產過程的可持續性高度依賴於保持成本效益的能力。於2016財年、2017財年、2018財年及2019年前四個月，我們的直接勞工成本約分別佔本集團銷售成本總額的19.8%、19.1%、18.9%及19.0%。近年來，中國的勞工成本一直在上升，未來可能會繼續上升。我們概不保證勞工成本將持續穩定。倘本集團未能留住現有勞工及／或及時招聘足夠的勞工，我們未必能夠應付對我們產品突然增加的需求。倘本集團未能如期生產及交付產品或倘我們未能實施擴張計劃，我們的業務、經營業績、財務狀況及增長前景將會受到重大不利影響。此外，倘勞工成本大幅上升，本集團業務經營的成本將會增加，其盈利能力將會受到不利影響。

本集團未必能有效管理其存貨風險

我們所經營的行業需要我們有效管理大量存貨。倘我們的客戶向我們取消訂單，我們可能無法轉售該等產品。此外，我們依賴有關原材料的需求預測而作出採購決定及管理存貨。然而，我們預期售出產品當日對產品的需求可能較在下達存貨訂單時的需求出現重大變動，因此我們的客戶所下達的產品訂單數量可能非我們所預期。於2016年12月31日、2017年12月31日、2018年12月31日及2019年4月30日，我們的存貨分別約為31.0百萬港元、46.2百萬港元、43.1百萬港元及64.6百萬港元，分別約佔我們總流動資產的12.0%、14.1%、21.2%及27.2%。由於我們計劃擴大生產以滿足客戶的需求，本集團未必能有效管理其存貨風險。倘我們未能有效地管理存貨，我們可能會面臨更高的存貨滯銷風險、存貨價值下跌及重大存貨撇減。此外，我們可能須降低銷售價格，以減低存貨水平，這可能會導致毛利率下跌。高存貨水平亦可能需要我們撥出重大資本資源，妨礙我們將有關資金用作其他重要用途。任何上述情況均可能會對我們的經營業績及財務狀況造成重大不利影響。倘我們未能轉售來自取消訂單的產品，我們的財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

中國法規要求的各種僱員福利計劃及保險的供款差異可能會使我們受到處罰

根據適用的中國的法例和法規，我們必須為我們的中國僱員參加各種社會保險，包括養老金計劃、醫療保險、工傷保險、生育保險、失業保險及住房公積金，並按照經營所在地相關政府機構不時規定的水平向該等計劃和基金供款。於往績記錄期間，我們按照雙方商定的指定僱員工資繳納供款，該工資高於當地政府機構針對計算僱員福

風險因素

利供款所要求的最低基數，但低於其各自的實際工資，此種方法導致我們的供款額與中國相關法規要求的供款額之間出現差異。

我們就於2016年12月31日、2017年12月31日、2018年12月31日及2019年4月30日的薪酬及僱員福利應付款項差異分別撥備約4.6百萬港元、5.2百萬港元、0.5百萬港元及0.6百萬港元，該等撥備尚未償付；而相關撥備約3.9百萬港元於2018年12月31日保留於東保(惠州)，因此構成視為於2018年12月31日分派予Tunbow Investments (BVI) (其由我們的控股股東所控制)的資產及負債的一部份。截至最後可行日期，我們未收到當地有關機構關於供款差異的任何通知，亦未收到當前僱員及前僱員就供款差異提出的任何申索。但是，我們無法向閣下保證，相關地方政府機構不會要求我們在規定時間內繳納差額或不會向我們徵收滯納金或罰款，而這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

倘我們無法在我們的生產設施維持品質監控系統有效，則或會對業務及運營產生重大不利影響

我們產品的質量乃取決於我們的品質監控系統是否有效及能否確保僱員可遵循品質監控政策及指引等多項因素。凡我們的品質監控系統失效，則或會導致生產瑕疵品或不合格產品，而這則繼而可能會使我們聲譽受損、導致我們的產品交付延誤及需要補回瑕疵品或不合格產品，或會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們依賴第三方物流服務供應商及快遞公司來交付產品

我們並無自營運輸團隊，因此我們委聘獨立的物流服務供應商將我們的產品運送或交付至客戶所指定的位置。倘物流服務供應商未能遵守運輸協議或任何監管規定，則彼等未必可依時運送或交付我們的產品予客戶或兩者均不能達致。倘我們任何現有物流服務供應商未有履行其付運責任，則我們未必可及時尋獲其他合適公司或代理以作替代，而我們的業務、財務表現及營運可能會因而受重大不利影響。

我們依賴主要管理層人員

我們於日後能否成功乃極為取決於管理層及主要人員的持續努力。我們依賴有關管理層及主要人員在發展新客戶並維持與現有客戶關係及開發新產品，以及其對電熱家用電器製造行業的豐富知識及經驗。我們於日後未必可挽留管理層或主要人員或吸引及挽留管理層或主要人員提供服務。我們亦未必可吸引或挽留達致業務所需的專門人員，而未能如此行事或會對我們的業務及前景造成不利影響。此外，我們依賴資深

風險因素

管理及技術人員的持續服務。倘我們管理層的任何成員或任何主要人員加盟我們的競爭對手或成立一間競爭公司，則我們未必可輕易取代彼等，且我們可能會失去技術訣竅、產品開發能力、客戶、業務夥伴及其他主要員工。

本集團須取得多項牌照、證書及許可證方可經營業務，未能取得或重續任何或所有該等牌照、證書及許可證可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們須擁有多項牌照、證書及許可證方可運作我們的生產設施。我們須遵守有關我們生產過程的適用標準。監管機構會定期檢查我們的設施是否符合經營所在司法權區的相關法律及法規。於最後可行日期，我們已獲得中國廣東省排污許可證，以供處理廢棄物，期限為2019年4月20日至2019年10月18日。如本招股章程中「監管概覽 — 中國 — 關於環境保護和有害物質的法律法規 — 排污許可證和環境保護稅」一節所述，自2019年8月13日起，不再核發該等許可證。生產過程涉及工業爐窯的企業應於2020年之前申領國家排污許可證。倘未能通過該等檢查或以其他方式取得或續領牌照、證書及許可證，我們可能須暫時或永久中止我們的部份或所有生產活動，因而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

本集團未必能對產品安全標準及認證要求作出有效及時的反應

我們的部份產品須達到必要的安全標準及／或若干認證要求，方可進口至當地市場或在當地市場銷售。安全標準及認證要求或會不時被政府及有關認證授權機構修改，而有關認證授權機構或會施行更加嚴格的要求以提高產品安全程度。因此，我們須緊跟該等可能變化的步伐並提前調整我們的技術能力。倘我們未能對該等變化作出有效及時的反應，我們或無法在新要求下獲得業務，並將流失現有客戶，從而對我們的營運及財務業績產生不利影響。

本集團或會面臨產品終端消費者關於產品品質及安全標準的申索

倘因使用我們的產品而導致健康或安全問題或損害，本集團將面臨產品責任申索的風險。我們的產品終端消費者或有權就侵權行為對本集團提起訴訟，我們亦可能會因產品缺陷造成的任何損害而需承擔侵權法律責任。我們無法保證未來不會因產品而成為終端消費者所提出訴訟或法律程序的被告人。倘就我們的產品而針對我們成功申索或我們的產品出現回收事件，這或會(i)導致我們因該等申索或其他負面指稱或糾正該等缺陷而產生法律成本；(ii)導致我們的品牌及企業形象惡化；及(iii)對我們的銷售、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

風險因素

倘我們的生產工廠、設備及機器或其他租賃物業遭受干擾、破壞或損毀，則我們的業務、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響

本集團的成功依賴產品優質及安全，而這又取決於我們的品質監控系統，該系統由多種因素決定，包括該系統的設計、品質監控培訓計劃及我們能否確保僱員可遵循品質監控政策及指引。凡我們的品質監控系統失效，則或會導致生產不合格產品，而這則繼而可能會使我們聲譽受損、導致我們的產品交付延誤及需要召回不合格產品，或會對我們的業務、財務狀況及營運業績造成重大不利影響。此外，我們生產設施的高效一致的日常營運對我們的業務至關重要。我們的生產部門對生產設施制定定期維修及保養計劃，以確保我們的生產設施狀況良好。儘管我們已制定定期維修及保養計劃，但仍無法保證我們能夠即時發現所有存在或出現的故障及缺陷，從而在廠房、員工或生產受到任何損害之前開展維修工作或採取適當措施。此外，我們無法向閣下保證在日常營運中，我們的生產設施不會因任何自然災害、電力短缺或蓄意人為而突然失靈或停機，倘出現任何機械故障或失靈，我們的業務、財務狀況及經營業績可能遭受不利影響。

我們的增強生產可能不成功

我們計劃將股份發售所得款項淨額的若干部份用於升級生產設施及提升產能。於2018財年，惠州工廠生產設施的整體利用率接近於完全利用。我們的策略計劃是升級生產設施及提高產能，以滿足對我們產品日益增長的需求，並抓住電熱家用電器製造業未來的增長機會。有關我們增強生產的進一步詳情，請參閱本招股章程「業務 — 業務策略及未來計劃 — 升級生產設施及提升產能」一節。

增強生產的成功取決於我們獲得更多客戶需求的能力。但是，我們無法保證能夠維持與現有客戶的關係或能夠與潛在客戶建立關係，或能夠獲得新採購訂單，從而利用新增的產能。如果我們的產品需求未以同等速度增長，我們可能會遇到新生產設施利用不足的問題。倘若發生上述情況或我們無法按計劃實現所需的產能利用，可能會對我們的表現及經營業績產生重大不利影響。

此外，本集團購買機器及設備的未來資本開支可能導致折舊開支增加，由此對本集團的未來經營業績及財務費用表現造成不利影響。因此，我們能否增加收益、溢利和現金流取決於我們能否持續擴大產能。

風險因素

我們無法保證增強生產能夠成功實施。這可能存在不確定性和風險，如成本超支、延誤、勞工短缺及主要物料短缺等，這些均在我們控制能力之外，並且會增加實施成本。倘若未能實施增強生產，可能會造成我們難以進一步發展業務運營，利用市場機會或有效地與競爭對手競爭。倘若產能擴張未按照我們的意願進行，未及時完成或未產生預期收益，我們的未來計劃、盈利能力及發展可能會受到重大不利影響。

外國政府可能對進口商品制定各種貿易保護措施並徵收高額關稅

於往績記錄期間，我們有逾100名客戶為我們貢獻收益。我們的主要客戶主要為信譽良好及國際知名品牌的公司，其總部設於歐洲(例如德國、法國、英國及荷蘭)。此等國家或會就進口商品徵收反補貼稅，以抵銷該等出口生產商可能獲其國內政府提供補貼之競爭優勢。因此，外國政府對我們的出口產品施加任何不利的貿易保護措施，包括向進口產品徵收關稅，將增加我們的銷售成本。

我們不能向閣下保證，我們直接或間接出口產品的目的地國家不會啟動貿易保護措施，包括反傾銷稅及反補貼稅，這可能於未來對我們的產品造成影響。倘出現上述任何情況，我們的利潤率將受到負面影響且我們不能向閣下保證我們能夠將此項額外成本轉移至我們的客戶。我們的海外客戶或會轉而選擇向可以提供更低廉價格的競爭者購買產品。倘出現上述任何情況，我們的出口銷售營業額及市場份額或會流失，因而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

本集團可能缺乏足夠保險以彌償潛在責任及損失

本集團可能面臨超出本集團保險保障金額或保險保障範疇之外的申索而產生的責任。此外，我們概不保證本集團不會面臨投訴、申索或產品召回。倘本集團遭遇有關產品責任的法律訴訟，本集團可能須耗費大量資源及時間作出抗辯。成功解決針對本集團的產品責任申索可能需要本集團支付大量金錢賠償及/或召回產品。倘收到任何該等申索，本集團的聲譽亦可能受到不利影響，從而可能導致市場份額流失，而本集團的業務、經營業績、財務狀況及前景亦可能受到重大不利影響。有關本集團保險保障範圍的進一步資料載於本招股章程「業務—保險」一節。

本集團未必能充分保護自己的知識產權

我們的主要知識產權包括我們的專有技術、產品設計及我們的專利及商標。如第三方侵犯我們的知識產權，我們將會受到影響；概不保證該等第三方不會在未經授權的情況下複製或以其他方式獲取及使用我們的知識產權。我們已就若干專有技術獲得專利，並註冊了若干設計及商標。我們無法為保護及強制執行我們的知識產權，而遵

風險因素

從所有可能的司法權區的相關法律，並尋求該等法律下的每一項批准；概不保證該等註冊可完全保護我們不受侵權，或使我們免遭競爭對手或其他第三方提出的任何質疑。如有必要，我們或須投入大量財力來主張、保護及／或維護我們的知識產權。倘無法針對競爭對手或其他第三方的侵權行為強制執行我們的知識產權，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到不利影響。

另一方面，或會有第三方聲稱我們侵犯其知識產權，倘有針對我們提出的知識產權侵權申索成立，我們或須向提出侵權主張的一方支付高額損害賠償、停止進一步銷售我們的產品、開發非侵權技術或持續訂立費用高昂的許可協議。然而，我們或無法以我們可接受的條款獲得許可協議，甚至根本無法獲得該等協議。任何知識產權訴訟或申索成立均將對我們的業務、經營業績或財務狀況造成重大不利影響。

我們可能因向若干國家銷售產品而受到美國、歐盟、聯合國、澳大利亞及其他相關制裁機關實施的制裁從而受到不利影響。

美國或其他司法權區或組織(包括歐盟、聯合國及澳大利亞)已透過行政命令、通過立法或其他政府手段，採取措施對其或其國內的目標行業部門、公司或個人團體及／或組織實施經濟制裁。

於往績記錄期間，我們向位於俄羅斯及巴爾幹半島的客戶銷售及交付我們的電熱家用電器。特別是俄羅斯，其已受到各種額外制裁措施的約束，其中包括美國於2018年及2019年採取的額外制裁措施，這是因為許多西方政府及政府組織認為俄羅斯於克里米亞的行動乃屬非法。此外，位於俄羅斯與烏克蘭之間的克里米亞地區受到全面的國際制裁，儘管我們於往績記錄期間並無於克里米亞進行任何商業交易，惟我們仍於俄羅斯開展業務，其宣稱對克里米亞地區擁有主權。於2016財年、2017財年、2018財年及2019年前四個月，我們與俄羅斯及巴爾幹半島有關的業務活動產生的收入分別約為10.4百萬港元、2.5百萬港元、2.9百萬港元及0.6百萬港元，分別佔總收益的2.9%、0.7%、0.8%及0.4%。於往績記錄期間，俄羅斯及巴爾幹半島地區受到了有針對性的制裁。

儘管我們已實施內部監控措施以盡量減少面臨國際制裁的風險，惟制裁法例和規例在不斷變化，而受制裁人士名單也會定期添加新的人士及實體。此外，新的規定或限制可能會生效，從而可能加強對我們業務的審查或致使我們一項或多項業務活動被視為制裁。倘美國、歐盟、聯合國、澳大利亞或任何其他司法權區當局釐定我們未來任何活動構成對彼等所施加制裁的違反或為本集團制裁認定提供依據，則我們的業務及聲譽可能受到不利影響。

與我們所經營的行業有關的風險

本集團可能須為其生產設施發生的工業意外承擔責任

由於本集團的生產過程涉及操作具潛在危險的工具、設備及機械，故或會發生導致人身傷亡的工業意外。不論是由於該等工具、設備或機器失靈或其他原因，我們無法向閣下保證本集團的生產設施日後不會發生工業意外。因此，本集團或須對人身傷亡負責，以及承擔金錢損失、罰款或處分，或承擔其他形式的法律責任以及需要停用設備讓政府調查或落實或施加安全措施而使業務停頓。例如，中國政府部門實施的勞動安全法或會產生合規成本或降低本集團營運效率，因而對其業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

本集團受多項有關環境、健康及安全的法律及法規所規限

我們受限於中國有關處理因我們的生產過程而排放污染物的多項法律及法規。遵守現有及未來有關環境、健康及安全的法律將會導致我們產生成本或責任，包括罰款、影響我們的生產力、導致我們的業務營運、擴展或收購設施中斷及影響我們的整體財務表現。倘我們就違反任何適用環境、健康及安全的法律而須就有關損害承擔責任，則我們的聲譽或會受損，牌照及生產證書或遭撤回，並對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們在電熱家用電器製造行業面臨日趨激烈的競爭，任何未能有效競爭的情況可能對我們的業務造成重大不利影響

我們在高度零散型行業中營運，該行業擁有大量提供與我們類似產品的製造商。其中一些公司或許能夠利用其他業務的溢利來補貼我們與之競爭的業務的損失，或以較低的價格銷售類似產品。這些優於我們的優勢可能會使其能夠(其中包括)：(i)開發與我們類似或更具吸引力的產品；(ii)降低生產成本，生產比我們便宜的類似產品，使其能夠增加市場份額；及/或(iii)更有效地市場營銷、推廣及銷售其產品並與客戶建立更牢固的關係。上述因素可能會嚴重損害我們的銷售及市場營銷能力。倘我們未能維持或改善市場地位或未能對競爭格局的變動作出相應回應，我們的業務、利潤率、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

與中國有關的風險

中國經濟、政治及社會狀況變化以及中國政府所採取政策的變動或會對本集團的業務產生重大不利影響

我們在中國進行所有生產。因此，本集團的財務狀況及經營業績主要受中國政治、經濟及法律發展影響。中國經濟與其他發達國家的經濟在許多方面均有所不同，包括政府參與程度、增長速度、外匯管制、資源配置及資本投資。我們無法向閣下保證會對我們所營運的行業造成影響的中國政治、經濟以及政府政策及措施將不會有任何不利變動，並繼而減少對我們產品的需求。

有關中國法律體系方面的不確定因素或會影響本集團的業務

中國的法律體系乃以成文法為基礎。在此法律系統下，法庭判決具有有限的判例價值。自二十世紀七十年代末期起，中國政府開始制定全面的經濟事務法律法規體系。自此，立法的總體效果已明顯增強對中國各種形式的外國投資的保護。然而，中國的法律體系繼續演變，不少法律法規及規則的詮釋並非一直一致，且該等法律的執行涉及不確定性。此外，我們可能不會持續應用若干中國政府部門頒佈的部份監管規定。由於中國行政及法院部門在法定及合約條款的解釋及執行上擁有重大酌情決定權，因此可能較更發達的法律體系更加難以評估行政及法律訴訟結果及我們享受的法律保障程度。該等不確定性或會給我們執行與業務合作夥伴及客戶所訂立合約帶來困難。該等不確定性可能會對我們的業務及營運造成重大不利影響。此外，中國的知識產權及保密保障可能不如更發達國家那樣有效。我們無法預測中國法律體系日後發展的影響，包括頒布新法律、修訂現行法律或詮釋或執行其規定，或國家法律對地方法規的優先權。此等不確定性可能會限制我們及其他外國投資者(包括閣下)可獲得的法律保障。再者，中國的任何訴訟可能曠日持久，並導致大量成本並分散資源及管理層的注意力。

與股份發售有關的風險

本集團的股份過往並無公開市場並可能不會形成交投活躍的流通市場

股份未必會形成交投活躍的市場，且股份的成交價可能會大幅波動。於股份發售前，股份並無公開市場。發售價乃本公司與聯席全球協調人(為其本身及代表包銷商)磋商

風險因素

的結果，而發售價未必反映股份將於股份發售完成後買賣的價格。此外，我們無法向閣下保證，股份將形成活躍買賣市場，或即使形成該市場，將無法保證於股份發售完成後持續，或亦無法保證股份的交易價格將不會下降至低於發售價。

股東對本公司股本的權益可能在未來被攤薄

我們日後可能須要籌集額外資金，以便能進一步擴充我們的業務。倘本集團透過發行新股本或股本掛鈎證券而非按比例地向現有股東籌集額外資金，該等股東在本公司的持股百分比可能減少，而該等新證券賦予的權利及特權可能較股份所賦予者優先。

此外，我們未來可能於根據購股權計劃將授出的購股權獲行使時發行額外股份。發行後發行在外的股份數目增加將導致股東所有權百分比減少，並可能導致每股盈利及每股資產淨值被攤薄。

股份的交易量及交易價格可能波動。此外，控股股東在公開市場出售大量股份可能對股份的市價產生不利影響

我們的股份交易量及交易價格可能會出現大幅波動。收益、盈利及現金流量變動、宣佈業務發展、策略合作或收購、新項目、我們面臨的工業或環境事故、關鍵人員缺失、財務分析師及信用評級機構的評級發生變化或訴訟等因素，可能導致我們股份的交易量及交易價格的大幅意外變動。此外，聯交所及其他證券市場不時出現與任何特定公司經營表現無關的股價及交易量大幅波動。該等波動亦可能會對我們股份的市價造成重大不利影響。

此外，我們無法向閣下保證，上市後控股股東不會在彼等各自的禁售期屆滿後出售其部份或全部股份。我們無法預計任何控股股東日後出售任何股份可能對我們的股份市價產生的影響(如有)。任何控股股東出售股份，均可能對股份當時的市價構成重大不利影響。

根據購股權計劃授出購股權可能會影本集團的經營業績及攤薄股東的所有權比例

本公司日後可能會根據購股權計劃授出購股權。參考估值師的估值，購股權於其授出日期的公平值將作為以股份為基準的酬金列支，這可能會對本集團的經營業績造成不利影響。因應根據購股權計劃作出的任何獎勵而發行股份亦會於有關發行後增加已發行股份的數目，因而可能攤薄我們的股東的股權百分比及每股股份資產淨值。於最後可行日期，概無根據購股權計劃授出任何購股權。關於購股權計劃條款的概要，請參閱本招股章程附錄四「D.購股權計劃」一段。

風險因素

我們無法向閣下保證我們將於日後宣派或分派任何股息

任何宣派及支付任何股息的決定均需董事會建議及股東的批准。作出派付股息決定時將會考慮經營業績、財務狀況及以及視為相關的其他因素。未在任何特定年份分派的任何可供分派溢利可保留並可於隨後年度分派。倘將溢利作為股息分派，有關的溢利部份將不可重新投資於我們的業務。我們無法向閣下保證我們將能夠宣派或分派任何股息。我們日後宣派的股息將由董事會全權酌情決定。

與本招股章程所載陳述有關的風險

本招股章程所載若干事實、統計資料及數據並未經獨立核實且未必可靠

本招股章程所載的若干事實、統計資料及數據乃來自不同來源，包括我們相信對該等資料而言可靠及適當的各個官方政府來源。然而，我們無法保證該等資料來源的品質或可靠性。我們相信，上述資料的來源乃合適的資料來源且於摘錄及轉載該等資料時已採取合理審慎的措施。我們並無理由相信該等資料屬虛假或含誤導成份或遺漏任何事實而將導致該等資料屬虛假或含誤導成份。然而，該等資料並無經我們、保薦人、聯席全球協調人、聯席賬簿管理人、聯席牽頭經辦人、包銷商或彼等各自的任何董事、聯屬人士或顧問(就本段而言，不包括弗若斯特沙利文)核實，因此彼等對該等事實、統計資料及數據的準確性或完整性概不發表任何聲明。此外，我們無法向閣下保證該等資料乃按相同基準陳述或編製或與其他地方呈列的類似統計資料具有相同的準確度。在所有情況下，投資者應考慮對該等資料或統計數據的倚重或重視程度。

投資者應閱讀全本招股章程且我們強烈建議閣下切勿依賴報刊、其他媒體及／或調查報告所載任何資料

報章及媒體可能載有關於本集團或股份發售的報道，其可能包括關於本集團的若干事件、財務資料、財務預測及其他資料，而有關資料並未載列於本招股章程。我們並無授權披露本招股章程並無載列的任何其他資料。我們不會就任何該等報章或媒體報道承擔任何責任且對任何該等資料或刊物的準確性、完整性或可靠性概不發表任何聲明。倘該等刊物所載資料與本招股章程所載資料不一致或有所抵觸，本集團並不就此承擔責任。因此，投資者不應依賴任何該等資料。於決定是否認購及／或購買股份時，閣下應僅依賴本招股章程所載財務、經營及其他資料。

風險因素

本招股章程所載的前瞻性陳述受限於多種風險及不確定因素

本招股章程載有若干「前瞻性」陳述及資料，並使用「期望」、「相信」、「會」、「估計」、「預期」、「或會」、「應」、「應當」、「將會」等前瞻性術語或類似詞語。該等陳述包括(其中包括)對本集團發展策略的討論及對日後經營、流動資金及資本資源的預期。股份投資者務請注意，依賴任何前瞻性陳述涉及風險及不確定因素，且任何或全部假設可能被證實為不準確，因此基於該等假設的前瞻性陳述亦可能有誤。有關不確定因素包括但不限於本節所述者，其中多項並非我們所能控制。鑒於該等及其他不確定因素，本招股章程內包含的前瞻性陳述不應被視作我們會實現計劃或目標的聲明，投資者不應過度依賴該等前瞻性陳述。無論是否由於新資料、未來事件或其他原因，我們均無責任公開更新前瞻性陳述或發佈其任何修改。