
未來計劃及[編纂]

業務目標及策略

有關本集團的業務目標及策略，請參閱本文件「業務 — 業務策略」一段。

[編纂]的原因

董事相信，[編纂]將提升本集團的形象，而來自[編纂]的[編纂]將強化我們的財務狀況，並將有助本集團執行本文件「業務 — 業務策略」各節所載的業務策略，把握中國EMS行業的預期增長。[編纂]的原因載於下文：

(A) 令我們能夠應對客戶所從事的下游行業之相應增長

我們的PCBA裝嵌於下游電訊裝置、工業用途裝置、物聯網產品及其他電子產品(如自動裝置)。該等下游電子產品如出現任何技術升級或創新，將直接影響我們的業務，因此，我們必須緊跟該等升級或創新。隨著5G智能電話的商業化應用預期將於二零二零年啟動，預計將會爆發智能電話的更新換代潮，從而刺激中國5G智能電話的大量生產，並推動中國智能電話PCBA製造商的增長。如灼識諮詢報告所述，與4G相比，安裝5G的蜂窩塔預期將享有更大容量，從而使更多裝置於某一特定時間點實現互聯。因此，5G的發展預期將進一步推動新興物聯網行業的發展。

根據灼識諮詢報告，5G將於二零二零年開始啟動商業化應用，預計在二零二零年中國手機出貨量中的市場份額佔比約為0.3%。5G移動手機市場份額預計將於二零二一年上升至約6.6%，二零二二年激增至25.3%，二零二三年繼續增長至28.4%。我們預期發展5G網絡對本集團截至二零一九年十二月三十一日止年度之收益的貢獻並不重大，因此我們將自二零二零年開始緊跟上述5G移動手機市場份額的預期增長態勢。

灼識諮詢報告亦指出，PCBA行業的競爭仍相當激烈，擁有強勁的研發實力、強大的綜合管理能力(例如供應鏈管理能力)以及升級生產線以提高自動化程度及生產效率與績效的PCBA製造商預期將實現差異化發展模式，並從行業競爭中脫穎而出。

未來計劃及[編纂]

因此，鑑於下游電訊行業及物聯網行業之技術升級(尤其是5G的商業化應用於二零二零年啟動)以及PCBA行業之激烈競爭，我們作為專注於為電訊及物聯網裝置裝配及生產PCBA的EMS供應商，必須為應對下游行業即將到來的變革做好以下準備(其中包括)：(i)通過購買新型號的機器替代舊機器，提升我們的產能及生產效率；(ii)提高質量控制系統及包裝系統的自動化水平；(iii)通過設立射頻屏蔽室以在室內進行射頻連接測試(有關詳情請參閱本節「[編纂] — 提升我們適用於電訊裝置及物聯網裝置的相關PCBA的產品設計及增強能力」段落)增強我們適用於5G產品的電訊裝置及物聯網裝置的相關PCBA的產品設計及增強能力；(iv)進一步加強我們的研發能力；(v)通過建立基於雲的模擬平台，增強我們對物聯網產品的產品測試能力；(vi)升級我們的MES及加強我們的信息技術能力；及(vii)升級我們的智能倉庫。董事相信，[編纂]將令我們擁有充裕的資金執行我們針對中國EMS行業可預見的技術升級及增長而制定之業務策略。

(B) 促進執行業務策略

根據灼識諮詢報告，中國EMS行業的市場規模由二零一四年的人民幣10,856億元增長至二零一八年人民幣14,576億元，複合年增長率為7.6%。另一方面，中國PCBA行業(為EMS行業的細分市場)的市場規模由二零一四年人民幣2,823億元增長至二零一八年的人民幣3,382億元，複合年增長率為4.6%，且預期將於二零二三年達到人民幣4,061億元，複合年增長率約為3.7%。鑑於整體行業增長趨勢，我們已制定業務策略，拓展本集團向中國客戶銷售PCBA的渠道，以把握中國的市場機遇。董事深知我們需要更多資金用於擴展業務，以維持我們於競爭激烈的中國EMS市場的地位及爭取更多市場份額。

因此，董事相信，儘管業內競爭激烈，但通過有效執行我們的業務策略，[編纂]將令我們於PCBA行業搶佔更多市場份額。有關投入以執行業務策略的[編纂][編纂]之用途，請參閱本節「[編纂]」各段。

(C) 股本融資需要

本集團的重大現金流出風險：儘管我們的業務錄得淨營運現金流入，但這不一定指本集團並無逼切集資需要以實施我們的業務策略。考慮到(i)本集團於二零一九年七月三十一日的現金及現金等價物僅約為人民幣30.0百萬元；(ii)我們於二零一九年七月三十一

未來計劃及[編纂]

目的即期貿易應付款項及應付票據約為人民幣11.9百萬元；(iii)於二零一九年七月三十一日須於一年內償還的銀行及其他借款金額約為人民幣7.0百萬元；及(iv)本集團的重大現金流出風險包括收取客戶付款的時間與向供應商、外聘物流公司付款及支付員工成本的時間不同，董事認為本集團在為其營運維持足夠的營運資金的同時，未必有足夠的內部產生資金撥付擴張計劃。

作為一家私人公司，我們的財務資源主要依賴於控股股東的財務實力及銀行融資，而其在很大程度上限制本集團的發展及擴張計劃。因此，董事認為，通過[編纂]集資以加強我們的資本基礎對我們而言有利，以使我們能於[編纂]後就更多合約金額較大的項目投標，進而擴充我們的業務規模。

(D) [編纂]的商業理據

i. 提升本集團的公司形象、信譽及競爭力

董事認為，[編纂]地位將提升我們在供應商及客戶眼中的信譽，從而提高我們爭取客戶合約的競爭力水平。[編纂]後資料透明度增加，亦能令現有及潛在客戶及供應商公開獲取本集團的公司及財務資料，其對本集團的信心將因而進一步提升。聯交所主板[編纂]公司地位亦將提升本集團於競爭對手之間的聲譽，有助我們實施業務策略、擴大客戶基礎及提高我們於業內的市場佔有率。憑藉有關地位，本集團可於訂約過程中自其他競爭對手中突圍而出，且我們可憑大型業務提升我們吸引及招攬大型客戶的能力。

ii. [編纂]地位為本集團提供募集股本資金的平台

儘管本集團能夠於往績記錄期間使用內部產生資金及銀行借貸成功擴張業務，並能夠償還過往到期應付的銀行貸款，本集團仍計劃尋求募集股本資金，而非繼續使用過往的資本架構撥付我們的未來增長，原因是倘我們將所有內部資本資源或銀行貸款用於增長用途，使用過往的資本架構將在現金流量方面對本集團施加不合理的財務負擔。董事預期，本集團將須借入額外銀行借貸用於我們的擴張。[編纂]令我們得以從資本市場集資，將有助我們的未來業務發展及加強我們的競爭力。於[編纂]後，我們亦可從二級市場集資，通過發行股票及／或債務證券以撥付未來擴充計劃。

未來計劃及[編纂]

通過以集資方式加強我們的財務狀況，當我們就製造材料與供應商磋商條款及與其他業務夥伴(如有)磋商條款時，我們亦將擁有更強的議價能力。本集團將能夠維持較低的資產負債比率水平。

iii. 股東基礎多元化及提升股份買賣的流通性

董事認為，相對於[編纂]前私人持有的股份的有限流通性，[編纂]將提升股份的流通性，股份將於聯交所自由買賣。因此，董事認為，[編纂]將令我們的股東基礎擴大並多元化，並可能為股份買賣提供更為流通的市場。

儘管[編纂]開支金額佔[編纂][編纂]總額的一大部分，該等開支屬非經常性質，我們於[編纂]完成後將毋須再支付該等開支。

[編纂]

倘[編纂]並無獲行使，假設[編纂]為每股[編纂][編纂]港元(即本文件所述[編纂]範圍的中間價)，我們估計將從[編纂]收取的[編纂]約為[編纂]港元(經扣除有關[編纂]的[編纂]費及佣金及其他估計開支)。

倘[編纂]獲悉數行使，假設[編纂]為每股[編纂][編纂]港元(即本文件所述[編纂]範圍的中間價)，我們將從[編纂]收取額外[編纂]約為[編纂]港元。

倘[編纂]定為每股[編纂][編纂]港元(即本文件所述[編纂]範圍的上限)，我們將(i)從[編纂]收取額外[編纂]約[編纂]港元(假設[編纂]並無獲行使)；及(ii)從[編纂]收取額外[編纂]約[編纂]港元(假設[編纂]獲悉數行使)。

倘[編纂]定為每股[編纂][編纂]港元(即本文件所述[編纂]範圍的下限)，我們從[編纂]收取的[編纂]將(i)減少約[編纂]港元(假設[編纂]並無獲行使)；及(ii)減少約[編纂]港元(假設[編纂]獲悉數行使)。

未來計劃及[編纂]

假設[編纂]並無獲行使，並假設[編纂]為每股[編纂][編纂]港元(即本文件所述[編纂]範圍的中間價)，我們擬將[編纂][編纂]用於下列用途：

董事擬應用相關[編纂]作以下用途：

- 提升產能及效率

- 約[編纂]港元，相當於[編纂]的約[編纂]%，將用於擴充我們的產能及提升我們的生產效率；其中約[編纂]港元將分配用於購置40台新型高速多功能模塊化貼片機替換現時安裝於我們兩條SMT裝配線中的舊型號高速多功能模塊化貼片機，原因是該三台舊型號高速多功能模塊化貼片機已使用超過七年且已經接近或超過其各自的估計可使用年限，新型機器將有助我們提升性能及生產效率；約[編纂]港元將分配用於購置31台高速多功能模塊化貼片機以用於設立兩條額外的SMT裝配線，而該等兩條新SMT裝配線的其餘機器及設備(例如背對背可配置動力印刷機、三維錫膏印刷檢查機器(雙軌)、自動光學檢測檢查器、雙軌回流爐)將透過我們的內部資源撥付。截至二零一九年四月三十日止四個月，我們深圳生產廠房中SMT裝配線的使用率約為93.5%。我們迫切需要通過以下措施擴充深圳生產廠房之產能：(i)將兩條現有SMT裝配線中的舊型號高速多功能模塊化貼片機替換為新型號；及(ii)設立兩條額外的SMT裝配線，以應對我們的業務增長及把握隨著(其中包括)中國日益增長的電子資訊行業、5G發展及中國政府之扶持政策及法規拉動的EMS行業增長而湧現的商機。
- 當兩台新SMT裝配線完全投產後，假設每條SMT裝配線於全年337天中每天運行21小時(少於該全年時間的任何期間將按比例計算產能)，則我們SMT裝配線的產能將於截至二零二零年十二月三十一日止年度及截至二零二一年十二月三十一日止分別增加約7,077機時及14,154機時(包括於二零二零年預計增加的約7,077機時)。

未來計劃及[編纂]

下表載列使用新型號高速多功能模塊化貼片機及舊型號機器的SMT裝配線生產上述PCBA的生產率比較，惟僅供說明。

PCBA類型	使用以下機器的SMT裝配線的估計生產率 ^(附註1)		
	舊型號高速多功能 模塊化貼片機	新型號高速多功能 模塊化貼片機	增長百分比 %
	每機生產的PCBA件數		
智能手機主機板 ^(附註2)	383	515	34.5%
物聯網模組 ^{(附註2)(附註3)}	1,627	2,116	30.1%
連接器 ^{(附註2)(附註3)}	1,195	1,555	30.1%

附註：

1. 生產率的估計乃假設新型號高速多功能模塊化貼片機代替對應舊型號高速多功能模塊化貼片機，以及SMT裝配線其他機器及部分保持相同，以及就計算生產率而言，不計及機器損耗、停機時間及產品不達標，因為其各自的影響相對而言甚微。董事確認，於往績記錄期間，我們並無出現因任何重大的SMT機停機時間、因損耗導致生產率下降及產品不達標。
2. 上表所選擇的典型PCBA產品類型乃僅供說明。
3. 由於物聯網模組及連接器的PCBA尺寸相比智能手機主板的PCBA較小，裝配及生產該等PCBA需要的SMT裝配線的規模相比生產智能手機主板PCBA的SMT裝配線較小(即SMT裝配線配置的高速多功能模塊化貼片機數量較少)。

下表載列為替換已使用超過七年的舊機器及設立兩條額外的SMT裝配線而將予購置的額外高速多功能模塊化貼片機的詳情：

額外機器	台數	[編纂]
		(千港元) (概約)

(a) 替換我們其中兩條現有SMT裝配線的舊機器

高速多功能模塊化貼片機

40

[編纂]

未來計劃及[編纂]

額外機器	台數	[編纂] (千港元) (概約)
(b) 設立兩條額外的SMT裝配線		
高速多功能模塊化貼片機	31	<u>[編纂]</u>
總計		<u>[編纂]</u>

上述估計成本約[編纂]港元乃根據我們獲得的初步報價得出。董事估計截至二零二零年及二零二一年十二月三十一日止年度，該等額外機器及設備之折舊費用將分別約為[編纂]港元及[編纂]港元。

額外SMT裝配線之額外機器之回收期預計約4.5年。回收期指本集團所得純利可收回該等新增機器之初始成本所需的期限。純利乃按我們預計銷售收入的最低增長率(由二零一八財年之收入乘以新SMT裝配線之使用率達80%時年產量的預計增長率計算得出)乘以二零一六財年至二零一八財年之最低純利率15.3%計算。

基於我們於截至二零一九年四月三十日止四個月之毛利率約33.8%計算，並鑑於中國電子產品行業的預期增長，我們有信心能夠悉數收回將產生的上述額外成本。

我們亦計劃分配約[編纂]港元增聘能操作新增SMT裝配線的技術人員。

- 提高質量控制及包裝系統的自動化水平

- 約[編纂]港元(佔[編纂]約[編纂]%)將用於購置五台額外的自動化測試及包裝線。於最後實際可行日期，我們僅有四條配備機器人測試機器的自動測試線及兩條配備智能檢測及包裝機以及其他設備和裝置的自動化測試及包裝線。因此，我們的工人仍須對部分PCBA製成品進行人工檢測，以及對PCBA製成品進行部分包裝工作。機器人測試機器及機器人檢測及包裝機設有一個工作間能夠對PCBA的處理及檢測進行自動化操作。在該機器的工作間內，機器人可進行功能性測試並對我們的PCBA於裝配流程中產生的問題進行自動視覺檢測，其亦將完成PCBA製成品的包裝工作。為了加強對PCBA的質量控制及節

未來計劃及[編纂]

省勞動成本，我們計劃增設五條配有智能檢測及包裝機的自動化測試及包裝線，以提高質量控制流程的自動化水平，特別是在以下方面：(i) PCBA製成品的測試及(ii)PCBA製成品的包裝。因此，倘若可由自動化機器進行PCBA的外觀檢測，我們可以減少對工人進行此項工作的依賴，並提高檢測的準確性。在實施此措施後，我們相信，我們將可加強關於PCBA的質量控制並節省勞工成本，從而實現對人力資源的有效管理。

我們預計每年將可節省成本合共約5.4百萬港元，主要為利用五條額外自動測試及包裝線替代質量檢驗人員而節省的勞工成本。

下表載列為增設五條自動化測試及包裝線而將予購置的額外機器及設備詳情：

額外機器及設備	台數	[編纂] (千港元) (概約)
增設五條自動化測試及包裝線		
電路板切割機	5	[編纂]
自動加料器	5	[編纂]
機器人檢測以及包裝機及輔助裝置	5	[編纂]
總計		[編纂]

- 提升我們適用於電訊裝置及物聯網裝置的相關PCBA的產品設計及增強能力

— 約[編纂]港元，相當於[編纂]約[編纂]%，將用於設立一個射頻屏蔽室，以在消聲室內進行射頻連接測試。隨著4G及下一代射頻技術標準(例如5G及新Wi-Fi標準)的出現，智能手機及物聯網產品的設計變得更複雜，混合各種頻段的無線射頻訊號，並使用多個天線。由於我們的PCBA用於智能手機及各種物聯網產品的後續生產，因此董事認為，擴大我們的EMS範圍並向客戶提供可應用於這些電子產品的PCBA對我們而言實屬必要。董事相信，由於我們的客戶主

未來計劃及[編纂]

要為電子產品的製造商、OEM及品牌擁有者，彼等更願意聘請具有產品設計能力的EMS供應商，以根據射頻技術評估PCBA的性能。

- 鑑於下一代電訊裝置及物聯網產品採用5G及新Wi-Fi標準，為了應對EMS市場的可預見變化，董事認為，加強我們在此方面的產品設計能力至關重要。為此，我們計劃設立一個射頻屏蔽室，以便我們可以在消聲室內進行高靈敏度的射頻連接性測試，更準確地核證及計量我們的無線模塊PCBA(如Wi-Fi、藍牙、4G及5G模塊)在客戶最終產品中的整體實施情況，而不僅僅是我們目前僅針對PCBA進行測試的情況，從而令環境及外部射頻干擾以及測試室內反射引起的失真導致的測量誤差減至最小。這種測試將令我們能夠精確調整PCBA，對PCBA的設計進行調整及／或改良，並就PCBA、天線的設計(可能由我們或我們的客戶提供)及總體產品設計向我們的客戶提出建議。
- 憑藉這些能力，我們可以透過加快設計調整及核證的反饋環節，更多地參與到客戶的產品設計及開發階段，從而縮短開發時間，令我們的PCBA能夠更好地集成到客戶的最終產品中。

下表載列本集團有關設立射頻屏蔽室的計劃及基於以下計算的估計成本：

[編纂]擬定用途	[編纂][編纂] 概約 千港元
設立配有天線計量系統的消聲室	[編纂]
全面測試儀器	[編纂]
矢量網絡分析儀	[編纂]
多重裝置控制器	[編纂]
總計	[編纂]

未來計劃及[編纂]

● 進一步加強我們的研發能力

— 約[編纂]港元，相當於[編纂]約[編纂]%，將用於透過額外招聘五名工程師，擴充及加強我們的人力，以配合預期的擴張計劃。我們的研發能力對我們EMS業務的成功至關重要，原因為(i)我們曾參與客戶新產品的開發階段，如提供基於客戶概念或需求的PCBA設計並草擬PCBA設計圖或檢查客戶的PCBA設計；及(ii)為我們現有客戶及潛在客戶的新產品提供試產及驗證服務。故此，我們必須緊貼最新的技術升級並開發能夠應對EMS行業目前及預期變動的新產品，提高我們的生產技術以提升生產效率及節省成本；以及擴大我們PCBA的適用範圍以適用於其他電子產品。為實現此目標，我們有必要通過(其中包括)招聘於中國EMS行業及PCBA產品開發方面擁有豐富經驗的人才，壯大我們的研發團隊。

下表載列本集團有關招聘人才的計劃：

職位	人數	本集團規定的 特定資格及／或要求	[編纂] 千港元 (概約)
工程師	5	必須持有： 1. 自動化、機電一體化、電腦及其他 相關專業的大學學位或文憑；及 2. 至少三年從事自動化設備生產管 理、企業網絡管理及伺服器管理的 工作經驗。	[編纂]

未來計劃及[編纂]

- 通過建立基於雲的模擬平台，增強我們對物聯網產品的產品測試能力

— 約[編纂]港元，相當於[編纂]約[編纂]%，將用於建立基於雲的模擬平台。我們來自裝配及生產物聯網產品的PCBA之收益由二零一六財年之約人民幣14.6百萬元增加至二零一七財年之約人民幣22.8百萬元，並進一步增加至二零一八財年之約人民幣75.2百萬元，複合年增長率為72.6%。截至二零一九年四月三十日止四個月，有關收益為人民幣36.8百萬元，幾乎為二零一八財年相關收益的一半。根據灼識諮詢報告，預期5G將於二零二零年推出商業化應用，安裝5G的蜂窩塔預期將受益於容量擴大，從而實現更多裝置於某一特定時間點的互聯。因此，5G的發展預期將拉動新興物聯網行業的進一步增長。為物聯網產品裝配及生產PCBA提供EMS，將為我們的業務增長發揮日益重要的作用。故此，我們迫切需要建立一個基於雲的模擬平台，拓寬我們EMS的範圍，以為客戶的物聯網產品之PCBA提供產品測試服務。

- 升級我們的MES及加強我們的信息技術能力

— 約[編纂]港元，相當於[編纂]約[編纂]%，將用於升級我們的MES及加強我們的資訊科技能力。先進的MES有助我們收集、儲存、管理及分析我們自業務活動收集到的數據。該系統亦可及時追蹤我們的業務資源，當中包括原材料、產能及業務履約狀況(如銷售訂單、採購訂單及工資單)。升級後MES的上述功能對我們規劃及制定擴張計劃尤為重要。有關詳情，請參閱本文件「業務 — 業務策略 — 升級我們的MES及加強我們的信息技術能力」一段。

- 升級我們現有的智能倉庫

— 約[編纂]港元，相當於[編纂]約[編纂]%，將用於升級我們的智能倉庫及提升我們的產能。我們的原材料目前存放於深圳生產廠房的智能倉庫內，該倉庫分為多個區域，以根據手上不時的銷售訂單存放不同種類的原材料，以及暫時存放將交付予客戶的PCBA製成品。此外，客戶就提供EMS而向我們供應的原材料亦會單獨存放。我們的智能倉庫亦能夠跟蹤各種原材料及PCBA製成品的進出數量。

未來計劃及[編纂]

- 為升級現有的智能倉庫，我們擬安裝50個額外的可移動智能貨架，最多可容納70,000個托盤，從而按不同性質及來源有效區分原材料。
 - 於往績記錄期間，本集團之平均存貨周轉天數由二零一六財年的12.8天增至截至二零一九年四月三十日止四個月的62.1天。
 - 董事相信，引入額外的物料架以有效率地堆疊及存取存貨將更具成本效益，這有助於減低庫存水平，避免陳舊存貨堆積及減省倉庫人手需求。
 - 根據智能倉庫系統的供應商資料，彼等約一週設立額外的物料架。由於升級將於二零一九年十二月開始，董事相信生產流程將不會受到任何重大干擾。
- 償還銀行貸款及作為營運資金
- 約[編纂]港元，相當於[編纂]約[編纂]%，將用於償還我們為購買機器及設備以及一般營運資金而取得的於二零二零年九月及二零二一年六月到期、年利率介乎於約9.0%至9.2%之多項利率的現有銀行融資；及
 - 約[編纂]港元，相當於[編纂]約[編纂]%，將用作本集團的一般營運資金。

倘[編纂]定於高於或低於指示性[編纂]範圍的中間價，以上來自[編纂]的[編纂]分配將按比例調整。

倘最終[編纂]定於指示性[編纂]範圍的最高價或最低價，我們從[編纂]所接獲的[編纂]將分別增加或減少約[編纂]港元。於該情況下，[編纂]將按上文披露的相同比例使用，而不論[編纂]是否定於指示性[編纂]範圍的最高價或最低價。

在[編纂]的[編纂]無須立即用於上述用途的情況下，或倘我們未能按計劃執行未來發展計劃的任何部分，則於符合我們最佳利益的情況下，我們可將該等資金存置於持牌銀行或認可金融機構作短期存款。

倘董事決定大幅重新分配擬定[編纂]至其他業務計劃及／或本集團的新項目，及／或上述[編纂]有任何大幅修訂，本集團將根據上市規則發佈公告。

未來計劃及[編纂]

執行計劃

為實踐上述業務目標及策略，本集團自[編纂]至二零一九年十二月三十一日及直至二零二一年十二月三十一日各六個月期間所推行的執行計劃載於下文。[編纂]應注意，以下執行計劃乃根據本節下文「基準及假設」一段所述的基準及假設制定。該等基準及假設本身受若干不明朗因素及不可預測因素所影響，尤其是本文件「風險因素」一節所載的風險因素。因此，概不保證本集團的業務計劃將按照估計的時間框架實現及我們的未來計劃能否達成。

根據每股[編纂][編纂][編纂]港元(即指示性[編纂]範圍每股[編纂][編纂]港元至每股[編纂][編纂]港元的中間價)，本公司[編纂][編纂](經扣除我們就[編纂]應付的[編纂]費及預計開支後)估計約為[編纂]港元。預計將產生[編纂]總額約[編纂]港元。董事現時擬應用該[編纂]作以下用途：

自[編纂]至 二零一九年 十二月三十一日	自二零二零年 一月一日至 二零二零年 六月三十日		自二零二零年 七月一日至 二零二零年 十二月三十一日		自二零二一年 一月一日至 二零二一年 六月三十日		自二零二一年 七月一日至 二零二一年 十二月三十一日		佔總[編纂] 百分比
	千港元	千港元	千港元	千港元	千港元	千港元	千港元	千港元	
	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]%
提升產能及效率	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]%
提高質量控制及包裝系統的自動化水平	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]%
提升我們適用於電訊裝置及物聯網 裝置的相關PCBA的產品設計及 增強能力	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]%
進一步加強我們的研發能力	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]%
通過建立基於雲的模擬平台，增強我們 對物聯網產品的產品測試能力	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]%
升級我們的MES系統及加強我們的信息 技術能力	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]%
升級我們現有的智能倉庫	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]%
償還銀行貸款	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]%
營運資金	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]%
	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]%

未來計劃及[編纂]

基準及假設

董事於編製直至二零二一年十二月三十一日的執行計劃時，已採納以下主要假設：

- (a) 本集團將擁有足夠財務資源應付於未來計劃相關期間已規劃資本開支及業務發展需求。
- (b) 於本文件所述本集團各個未來計劃的資金需求與董事所預計的金額將不會有重大轉變。
- (c) 與本集團相關的現有法律及法規或其他政府政策，或於本集團經營所在地的政治、經濟或市況將不會有重大轉變。
- (d) 香港或本集團任何成員公司現時經營或將經營或已註冊成立的任何其他地方的稅基或稅率將不會有重大轉變。
- (e) [編纂]將根據及誠如本文件「[編纂]的架構及條件」一節所述完成。
- (f) 本集團取得的牌照、許可及資格的有效性將不會有變。
- (g) 本集團業務適用的稅基或稅率將不會有重大轉變。
- (h) 本集團將可挽留客戶及供應商。
- (i) 本集團將可挽留管理層及主要營運部門的關鍵員工。
- (j) 不會出現嚴重干擾本集團業務或營運的災難、天災、政治或其他事件。
- (k) 本集團將不會受到本文件「風險因素」一節所載風險因素的重大影響。