

## 風險因素

投資我們的股份涉及各項風險。閣下於決定購買[編纂]前，應審慎考慮下列資料連同本文件所載的其他資料，包括綜合財務報表及相關附註。倘實際出現或發生下文所述的任何情況或事件，我們的業務、財務狀況及前景可能會受損。在任何該等情況下，我們股份的市價或會下跌，而閣下可能損失全部或部分投資。本文件亦載有涉及風險及不確定因素的前瞻性資料。我們的實際業績或會因許多因素(包括下文及本文件其他章節所述的風險)而與前瞻性陳述所預期者存在重大差異。

### 與我們的業務有關的風險

我們的業務遍及全球，使我們面臨不同地區市場的各種法律、經濟及政治風險

我們的產品運送至世界各地的客戶，其中大部分(就收入而言)位於北美洲及歐洲。於最後可行日期，除我們的新加坡總部外，我們亦於不同國家設立六個銷售處或聯絡辦事處。此外，我們將生產活動外判予位於中國及柬埔寨的製造商夥伴。因此，我們的營運受不同地區市場的各種法律、政治及經濟風險的限制，該等風險一旦出現，或會對我們的業務造成重大不利影響。該等風險包括：

- 施加貿易壁壘(如進出口規定)、稅項、關稅(如在近期中美貿易戰的情況下對我們在中國生產並向美國出口的若干產品施加的關稅)，以及其他限制及開支，均可能會增加我們產品的價格，並降低我們產品在若干國家的需求及競爭力；
- 全球政治及經濟不穩定，包括戰爭、恐怖主義、政治動亂、經濟衰退、抵制、貿易緊縮及其他業務限制。產品售出國家及地區(如北美洲及歐洲)的經濟衰退如持續或惡化，可能會對該等國家及地區的市場氣氛及企業財務狀況造成不利影響，繼而對我們產品的需求、收回貿易應收款項的情況及預期所得現金流量產生不利影響；
- 匯率波動；
- 適用於我們業務營運或產品的國內商業及法律規定任何變動的影響，以及國內稅法的任何變動帶來的潛在負面後果；
- 與遵守適用於我們業務營運的多種國內及國際法律相關的困難及成本；

## 風險因素

- 未能於我們產品出口的海外國家獲取、維持或執行知識產權；及
- 自然災害。

上述風險及不確定因素出現可能導致於相關地區市場的銷售減少，危及或限制我們在經營業務所在的一個或多個市場進行業務或開發新市場的能力，因而減低我們的整體盈利能力。倘我們無法有效管理該等風險，則我們經營或擴展業務的能力或會受損，而我們的業務、財務狀況及前景可能受到重大不利影響。

**因主要客戶的業績表現欠佳或任何其他因素而令我們與任何主要客戶的業務關係有任何終止、中斷或變更，均可能對我們的銷售及盈利能力造成重大不利影響**

我們的產品一般出售予MSO、電視及OTT設備品牌或彼等的供應商。彼等隨後會將包括我們產品在內的產品(如機頂盒或OTT電視盒)出售或運送予終端用戶。因此，向客戶作出的銷售或會受到相關客戶的業務及財務表現影響，而客戶的業務及財務表現或會因其各自的財務狀況、其產品的市場需求、MSO及OTT市場發展、電視廣播及串流服務訂戶數目、類似產品的市場供應、可能引入新一代產品的技術發展、目標市場競爭程度、行業發展及整體經濟環境等因素而起變化，這些均非我們所能控制。

於往績記錄期間，我們的收入大部分來自五大客戶，於二零一六財年、二零一七財年、二零一八財年及二零一九年首四個月，分別佔我們總收入合共52.2%、55.8%、54.3%及58.4%。因此，我們的成功取決於我們能否取得該等主要客戶的採購訂單及任何新客戶的訂單。我們與眾多主要客戶訂立框架協議，客戶會不時直接或透過彼等的供應商根據其向我們提供的滾動預測(一般不具法律約束力)發出採購訂單。框架協議為無固定期限合約，在大多數情況下，如無違約，可由任何一方向另一方發出一個月至12個月通知予以終止。

我們無法向閣下保證，我們的主要客戶不會終止框架協議或將繼續以相同數量或與其過往所訂購的相似條款向我們下達採購訂單，或將不會因產品使用週期完結而減少採購量，或該等客戶日後將不會委聘與我們供應相同或類似產品的競爭對手。

倘因任何理由而導致我們的主要客戶業務未如理想，或我們與任何主要客戶的業務關係被終止、中斷、以任何不利於我們的方式更改或彼等大幅降低與我們的採購量，我們可能無法及時物色到合適的客戶或甚至可能無法覓得合適的客戶，我們的業務、財務狀況或前景亦將受到重大不利影響。

## 風險因素

就並無與我們訂立框架協議的其他客戶而言，我們按逐張訂單基準向彼等銷售產品。因此，我們收到的客戶採購訂單數量以及彼等貢獻的收入或會不時變動。

倘我們未能預測到技術創新而適時成功開發及推銷新產品，或根本無法開發及推銷新產品，則我們的業務、財務狀況及前景會受到重大不利影響

遙控器可受技術的快速變動所影響。儘管如此，作為家居控制解決方案行業龍頭，我們致力於不斷開發及創新具有更高性能及增強功能的新產品，如語音、觸控及手勢觸控，以增加用戶的互動性，並配合最新技術發展，使我們的產品持續吸引終端用戶，並為用戶所喜愛。我們亦致力研發工作，將我們在連接、軟硬件融合及遙控的專業知識應用範圍擴大至智能家居安保等其他板塊。我們的研發能力對我們維持行內的領導地位至關重要。有關詳情，見本文件「業務－產品開發」。

我們推出新技術或新產品或功能的能力取決於多種因素，包括我們能否預測技術創新、市場及行業趨勢，以及能否適時及成功推出市場需要的產品。此外，新技術及產品的研發過程耗時且成本高昂，惟結果難以預測。我們可能經歷研發里程碑延遲完成，因而押後推出新產品。因此，我們無法向閣下保證，我們的研發工作會令新技術或新產品或功能得以推出，或能按時完成或產生預期效益。倘我們未能推出滿足市場需求的新產品或新技術，則我們可能無法有效競爭。倘發生上述任何失誤，我們的業務、財務狀況及前景或會受到重大不利影響。

元件價格大幅上漲或失去主要供應商，均可能對我們的業務及財務狀況造成重大不利影響

我們為製造商夥伴採購元件，以進行我們所需的組裝工序。我們的盈利能力取決於該等主要元件的價格及供應情況。

元件價格受多種我們無法控制的外在因素影響，如全球供需、商品價格波動、匯率波動、整體經濟狀況及政府法規變動等。元件價格的任何大幅上漲可能對我們的毛利率產生直接不利影響，並可能導致元件短缺。我們無法向閣下保證，我們將能夠對我們的元件價格變動作出準確預測及應對，亦無法保證我們將能夠把元件採購成本增幅轉嫁予客戶。倘我們無法有效管理元件成本，則我們的業務及財務狀況或會受到

## 風險因素

重大不利影響。有關進一步詳情，見本文件「財務資料 — 影響我們經營業績的主要因素 — 元件供應及成本」。

此外，我們在一定程度上依賴我們的主要供應商提供所需主要元件及組裝服務。我們的供應商包括元件供應商及提供組裝服務的製造商夥伴。於往績記錄期間，我們的五大供應商分別佔採購總額的46.8%、44.4%、37.3%及42.7%，而我們最大供應商的採購額分別佔採購總額的15.1%、12.0%、11.3%及15.0%。

我們的做法是不與供應商訂立長期供應協議，而我們相信此舉符合行業慣例，並符合我們的商業利益，可維持供應來源及組裝服務的靈活性。我們無法向閣下保證，我們的供應商將繼續與我們維持業務關係，並以商業上可接受的條款及優惠或類似價格向我們適時提供元件或組裝服務。倘我們與一家或多家主要供應商終止業務關係，我們無法向閣下保證，我們將能夠獲取或以類似價格適時獲取具相若質量元件及組裝服務的替代來源。我們的業務營運或會遭受重大中斷，而我們的業務及財務狀況或會受到重大不利影響。

### 商譽減值將會對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響

我們先前透過MS收購事項在資產負債表上確認重大商譽。於二零一九年四月三十日，我們的商譽為8.9百萬美元。商譽初步按成本計量，即已轉讓代價、就非控股權益所確認的金額及本集團先前所持有被收購方股權的任何公平值的總和，超逾所收購可識別資產淨值及所承擔負債的差額，且根據國際財務報告準則，商譽須每年進行減值測試，或如有任何事件或情況變化顯示賬面值可能出現減值時，則會進行更頻密測試。減值可能由於(其中包括)我們的表現轉差、預期未來現金流量下降、市況欠佳、適用法律及法規的不利變動以及各種其他因素所致。任何減值金額必須即時作為一項支出於收益表內支銷。

評估潛在商譽減值的程序主觀，且於分析期間往往需要作出重大判斷。在評估是否可能存在減值時，我們就收入預測、增長率、現金流量及匯率作出假設及估計，該等假設及估計存在不確定因素，且就其性質而言可能與實際結果有所不同，其所依據的因素並非我們所能控制。任何商譽減值均不會於其後撥回。倘我們突然面對困難或倘我們的業務發展未如預期，則未來可能會產生巨額減值費用，或會對我們的財務狀況造成不利影響。

## 風險因素

**我們的供應商不履行責任、表現不達標及延遲履行責任或會中斷我們的業務營運，或會對我們的業務、財務狀況及聲譽造成重大不利影響**

於往績記錄期間，我們自供應商購買元件並委聘製造商夥伴為我們的產品進行組裝工作。我們依靠供應商及製造商夥伴以具競爭力的成本適時交付符合我們產品規格的元件及產品，以便我們可履行對客戶的交付承諾。我們無法向閣下保證，我們能夠監控或管理彼等的表現如同本身員工一樣直接和有效，亦不保證所提供的服務會適時完成或質量理想。倘我們未能有效管理或監控供應商，彼等未能履行或達成採購訂單的條款(如交付日程、質量、數量及規格)或會對我們的可靠性及對客戶的合約履行情況產生負面影響，並可能使我們面臨產品退貨、產品責任索償或監管執法行動的風險，從而對我們的業務、財務狀況及聲譽造成重大不利影響。

我們無法向閣下保證，我們將能夠覓得替代供應商以可接受價格及按所需生產或加工質量適時供貨。倘我們未能管理與供應商的關係，以致任何供應商未能向我們提供組裝服務，而我們無法及時按相若或更佳條款物色替代供應商，則可能導致生產及交付日程延誤。我們的業務及財務狀況或會受到重大不利影響。

此外，倘我們的任何供應商違反任何有關牌照、勞工、環境、健康及安全事宜的當地法律、規則或法規，則本集團可能面臨有關司法權區的有關機關提出檢控，並可能須就損失及損害索償承擔責任。倘發生任何實際違規事件，我們的業務、財務狀況及聲譽或會受到重大不利影響。

**我們得益於其他收入及收益，該等收入及收益屬非經常性，其損失或減少或會對我們的溢利造成不利影響**

於往績記錄期間，我們於二零一六財年、二零一七財年、二零一八財年及二零一九年首四個月收到其他收入及收益分別為3.7百萬美元、0.9百萬美元、0.5百萬美元及46,000美元。我們的其他收入及收益主要包括補償收入、政府補助及外匯收益。詳情見本文件「財務資料—綜合損益及其他全面收益表選定項目描述—其他收入及收益」。於二零一六財年的補償收入3.1百萬美元與根據MS收購事項合約條款來自Home Control新加坡前擁有人的一次性完成後付款有關，而有關收入屬非經常性。政府補助主要指來自中國地方政府就獎勵服務外判的業務發展而授出的獎勵。我們無法向閣下保證，我們將繼續取得與政府補助相同或相似的收入，原因為相關政府政策或會隨時間改變。政府補助的任何損失或減少可對我們的財務狀況造成不利影響。

## 風險因素

### 全球經濟及地緣政治狀況的變動或會對我們的財務狀況前景造成不利影響

於往績記錄期間，我們將於中國及柬埔寨組裝的產品運送至北美洲及歐洲等多個司法權區。

最近，美國及中國政府捲入關稅戰。我們由中國出口至美國的若干產品須繳付美國政府施加的額外關稅，稅率於二零一八年八月二十三日起為25%。儘管我們已如「業務－我們的客戶－近期加劇的中美貿易衝突」所載，因應中美貿易衝突加劇對我們業務造成的潛在影響採取措施，惟施加的關稅或配額費用等任何額外貿易限制或會大幅提升產品在該等國家的價格，繼而減低有關產品在該等市場的需求及價格競爭力。倘我們未能將有關額外成本轉嫁至客戶或物色新客戶，或我們的舒緩措施無效，則可對我們的業務、財務狀況及前景造成不利影響。我們無法準確預測日後會否及何時施加任何關稅或配額費用，我們亦無法向閣下保證，未來國際貿易法規、配額、關稅及稅項不會增加我們的成本，或不會向競爭對手提供較我們有利的優勢。因此，發生上述任何事件均可能會對我們的業務、財務狀況及前景造成重大不利影響。

### 我們面臨可能損害我們聲譽的產品責任風險，任何重大產品責任索償可能對我們的財務狀況造成重大不利影響

我們面臨產品責任索償的固有風險，原因為我們提供的絕大部分產品受訂明的技術規格所限。此外，我們的產品是與機頂盒和OTT設備互動的基本元件。我們無法向閣下保證，我們的產品將無任何缺陷，而我們可能會不時收到產品責任索償。我們無法向閣下保證，我們與供應商、製造商夥伴或客戶的合約將包含充足的條款，以便我們可由第三方供應商及／或製造商夥伴完全及充分獲得彌償，或向彼等索償任何損失。儘管我們已根據業內最佳慣例投購多個範圍的產品責任保險，惟倘我們的產品責任投保範圍不足以涵蓋我們的責任，則當我們被提出法律程序時，我們或須就抗辯招致大量資源及法律費用。

儘管於往績記錄期間我們並不知悉有因產品缺陷導致損失或傷害而對我們作出任何重大投訴或提出索償的事件，惟我們無法向閣下保證，我們將來不會收到任何投訴或索償。任何產品損壞均可能導致我們的聲譽受損、失去未來業務，並可能對我們的業務、財務狀況及聲譽造成重大不利影響。

## 風險因素

### 我們或會經歷於不同期間經營活動所得現金流量的波動，我們可能因而承擔流動資金風險

於二零一六財年、二零一七財年、二零一八財年、二零一八年首四個月及二零一九年首四個月，我們的經營活動所得／(所用)現金流量淨額分別為10.7百萬美元、11.8百萬美元、13.6百萬美元、(5.4)百萬美元及86,000美元。於二零一九年首四個月，我們錄得經營活動現金流入86,000美元，主要由於就非現金項目4.0百萬美元與營運資金負債變動3.8百萬美元對賬(已計入貿易應付款項減少4.5百萬美元)所調整後，我們錄得除稅前虧損0.2百萬美元。此外，由於我們就元件向供應商付款的責任未必與我們訂立銷售合約處於同一個財政年度／期間，因此我們的經營活動所得現金流量可能於不同期間的出現波動。經營活動所得現金流量的波動可能使我們承擔流動資金風險，並可能對我們的財務狀況造成不利影響。

### 我們面臨客戶的信貸風險。客戶拖欠或延遲任何付款責任可能會對我們的現金流量狀況造成不利影響

於往績記錄期間，本集團向主要客戶授出的信貸期一般介乎30日至90日。於往績記錄期間，我們的貿易應收款項分別為25.0百萬美元、30.4百萬美元、34.4百萬美元及34.3百萬美元。同期，我們的平均貿易應收款項周轉日數分別為73日、67日、68日及73日。我們一般於交付產品後向客戶出具發票。於二零一六財年、二零一七財年、二零一八財年及二零一九年首四個月，我們分別確認減值虧損0.3百萬美元、92,000美元、79,000美元及零。

我們無法向閣下保證，我們將能夠向客戶悉數收取或收回貿易應收款項，或客戶將適時履行其付款責任，或甚至會履行責任。倘客戶拖欠或延遲付款，或我們未能自彼等收取貿易應收款項，則可能導致日後須就貿易應收款項作出撥備，並可能對我們的現金流量狀況造成不利影響。

### 主要管理及技術人員對我們業務的成功至關重要，倘失去彼等的服務，我們的業務或會受到不利影響

誠如本文件「董事及高級管理層」所載，我們的成功在很大程度上依賴執行董事及其他高級管理層以及技術人員，彼等豐富的行業經驗及技術知識對我們貢獻良多，我們未來的增長及成功有賴彼等的努力及能力。行政總裁兼執行董事Alain Perrot先生、銷售部主管Jean Paul L. Abrams先生以及營銷及創新部主管蕭國雄先生分別於業內積逾29年、32年及19年經驗。具體而言，Alain Perrot先生在消費電子業務多個界別具備豐富經驗，一直致力制定及執行我們的業務及擴展策略，其高瞻遠矚的發展策略及管理理念對我們近年來的快速增長至關重要。

## 風險因素

我們相信，董事及高級管理層團隊成員對我們發展及維持與眾多主要客戶的關係十分重要。此外，我們的業務營運在一定程度上依賴是否具備技術專才(如工程師及研發人員)，幫助我們提供技術解決方案及創新產品。我們亦需要一支經驗豐富的銷售團隊，與主要客戶維持業務關係的同時，不斷探索新商機。我們的行業爭奪合資格人員的情況十分激烈，而此情況預期於可預見未來維持不變。倘我們流失主要管理及技術人員或未能吸引及挽留其他合資格人員，則會嚴重限制或損害我們的業務或干擾我們的業務發展及增長。

倘我們失去現有經驗豐富的人員或我們未能以可接受的成本為我們的業務聘用到有經驗的新人員或根本聘用不到人才，則我們的業務及競爭力可能受到嚴重損害。

### 我們未必有足夠的投保範圍涵蓋潛在責任或損失

於最後可行日期，我們基於行業最佳慣例投購一般責任保險、資產的財產保險，並投購(其中包括)涵蓋工傷及刑事罪行的保單、海運保險、董事及高級職員責任保險、員工賠償保險以及員工的人壽及／或醫療保險。我們亦為中國僱員投購社會保障保單。然而，我們仍可能出現投保範圍不足的情況。我們無法向閣下保證我們將能夠以符合經濟利益的保價投購足夠的保險，保障我們的潛在責任。倘我們蒙受重大損失或責任，而所投購保險未能或不足以涵蓋該等損失或責任，則我們的業務及財務狀況可能受到不利影響。

### 我們面臨與產品運送給客戶相關的風險

於往績記錄期間，我們大部分產品運送至位於北美洲及歐洲的客戶。視乎運輸條款，我們可能須負責就交付產品予我們位於海外的客戶委聘第三方貨運代理公司及物流服務供應商，並承擔與運送相關的成本及風險。我們無法向閣下保證，貨運代理公司及物流服務供應商將一直按照我們要求的時間將產品安全交付予客戶。可能會發生非我們所能控制的不可預見事件，如工人罷工、惡劣天氣、自然災害及對我們的產品處理不當及損壞。該等事件或會嚴重延遲或中斷我們交付產品或導致我們蒙受更換損壞產品的成本。此外，我們可能須支付貨運或運輸所增加的費用，而我們可能無法轉嫁予客戶，繼而對我們的盈利能力造成不利影響。

### 我們面臨存貨管理的風險，該等風險或會對我們的現金流量及流動資金造成不利影響

於二零一六年、二零一七年及二零一八年十二月三十一日以及二零一九年四月三十日，我們的存貨結餘分別為17.9百萬美元、27.9百萬美元、21.1百萬美元及18.3百萬美元，佔我們同日資產總值的24.7%、32.7%、22.7%及20.6%。於二零一六財年、二零一七財年、二零一八財年及二零一九年首四個月，我們存貨周轉日數分別為60日、72日、64日及51日。存貨主要包括元件及製成品。

## 風險因素

我們根據客戶提供的滾動預測(一般並無法律約束力)以及我們對市場狀況的評估及存貨狀況購買元件。為確保有充足的存貨供應，倘採購相關元件需時較長，我們偶然可能於收到客戶的採購訂單前向供應商採購元件。由於預測及預算存在不確定因素，我們無法向閣下保證，我們能準確預測客戶的需求及元件的價格。倘我們無法準確預測需求或價格，我們可能會承受存貨水平過高或短缺的境況。高存貨水平亦可能需要我們投入大量資本資源，使我們未能運用該等資本於其他業務發展。上述任何一項均可能對我們的業務及財務狀況造成不利影響。

### 我們外部銷售顧問的任何不當行為可能對我們的業務聲譽造成不利損害

於往績記錄期間，我們的外部銷售顧問位於美國、墨西哥、加拿大、波蘭、德國及巴西，負責宣傳及推廣我們的產品。由於彼等並非我們的僱員，我們未必能如對僱員般對彼等的行為施加相同程度的監控。我們亦未必能有效預防、發現或阻止該等外部銷售顧問的所有不當行為。彼等任何有損我們利益的不當行為可對我們的業務及聲譽造成不利影響。

### 我們未必能防止他人未經授權使用我們的知識產權，而我們的業務及聲譽或會因而受損

我們依賴專利、商標、版權法以及保密協議及其他方法保護我們的知識產權，尤其是我們的紅外線數據庫的知識產權。於最後可行日期，我們於歐盟、中國、美國及日本等不同司法權區有超過200項發明專利，包括獲授專利及審查中專利，有關專利對我們的業務而言屬重要。有關我們知識產權的進一步詳情，見本文件附錄四「法定及一般資料-B.有關我們業務的進一步資料-2.本集團的知識產權」。

我們難以防止未經授權使用知識產權，且有關防禦的工作相當昂貴。儘管我們的保密協議規定個別人士於其與我們存在業務關係期間所得出或知悉的一切機密資料均須保密，但該等協議或可能不獲遵守，在違反時亦未必能為我們提供足夠補救行動。我們無法向閣下保證，我們現時採取的措施足以防止第三方盜用或未經授權使用我們的知識產權。此外，我們或須透過訴訟以強制執行我們的知識產權。知識產權保護的有效性、可執行性及範圍並不明確，而該潛在訴訟可能會導致我們支付大量費用、損失時間以及分散資源及管理層注意力。我們無法防止他人未經授權使用我們的知識產權，可能會損害我們的業務、聲譽及競爭地位，並可能對我們的業務及財務狀況造成重大不利影響。

## 風險因素

### 我們或會受到第三方的侵權或盜用索償，倘判決對我們不利，則可能導致我們須支付重大損害賠償

我們的成功在很大程度上取決於我們能否在不侵犯第三方知識產權的情況下應用及開發本身的技術及專業知識。與我們產品的設計及其他技術有關的申索的有效性及其範圍涉及複雜的科學、法律及事實問題及分析，且極不確定。

我們的競爭對手或會對我們提出知識產權侵權索償，目的是獲取超越我們的競爭優勢。提出知識產權訴訟的抗辯及起訴、專利反對的法律程序以及相關法律及行政程序既昂貴又費時，並可能需要我們技術及管理人員投入大量精力及資源。倘任何該等潛在訴訟或程序的裁決對我們不利，我們或須對第三方承擔重大責任。因此，我們可能須向第三方取得特許權、持續支付專利費，亦須重新設計產品。我們或會因強制令而被禁止生產及銷售產品或使用具爭議的技術。訴訟延長亦可能導致現有或潛在客戶押後或限制購買或使用我們的產品，直至訴訟獲得解決。上述任何一項均可能會導致我們失去競爭優勢及損害我們的聲譽，因而可能對我們的業務及財務狀況造成重大不利影響。

### 我們面臨匯率波動相關的風險

於往績記錄期間，我們的銷售主要以美元計值，而我們的採購主要以美元或人民幣計值（僅限於中國的銷售及採購）。此外，我們的總部設於新加坡，並於美國、比利時、中國及巴西設有營運附屬公司，經常性支出以當地貨幣結算，因此使我們承受外匯風險。外匯匯率的波動可能由多種因素引起，如政府政策變動、國內及國際經濟以及政治情況起變化，往往難以預測。我們無法向閣下保證，我們日後不會蒙受外匯損失。

於最後可行日期，本集團並無訂立任何對沖其匯率風險的協議。我們無法向閣下保證，我們將能夠以合理的成本管理及降低匯率波動的風險，或根本無法管理及降低匯率波動的風險。我們的功能貨幣與呈報貨幣之間的匯率變動可能對我們的融資成本、銷售及產品利潤造成不利影響，而可能導致我們股份的價值下跌及其應付的股息減少。我們的業務及財務狀況或會受到重大不利影響。

### 我們未必能成功實施業務策略及取得預期成果

我們計劃落實多項擴展策略，更多詳情於本文件「業務－我們的業務策略」及「未來計劃及[編纂]」披露。該等策略包括（其中包括）擴展銷售及拓展市場份額（特別是在OTT板塊）、透過提供綜合智能家居安保解決方案擴展產品組合、延伸產品線及提供策

## 風險因素

略投資或收購、擴大專業銷售團隊及擴展中國以外地區的供應鏈足跡。我們的業務策略及未來計劃能否成功實施涉及重大風險及不確定因素，包括(其中包括)無法以適時及具成本效益的方法實施及執行未來計劃、成本超支、未能實現預期裨益及無法適應瞬息萬變的市場及技術趨勢。

倘有適當機會出現，我們亦可能於未來作出其他收購或股權投資。收購或重大股權投資涉及各種風險及不確定因素，包括(其中包括)：

- 潛在持續財務責任及不可預見或隱藏負債；
- 未能實現擬定目標或裨益；
- 管理擴展業務的成本及困難；及
- 分散資源及管理層注意力。

我們無法向閣下保證，我們將能夠成功實施我們的業務策略或未來計劃，或該等策略或計劃將可如預期增加收入或溢利。倘我們無法應對上述有關未來收購、擴展計劃、股權投資的風險及不確定因素，我們把握新商機的能力可能受到不利影響，繼而可能對我們的業務及財務狀況造成重大不利影響。

### 我們於往績記錄期間的財務表現並非未來財務表現的指標

我們的收入自二零一六財年136.1百萬美元增加至二零一八財年173.9百萬美元，而經調整EBITDA則由二零一六財年10.2百萬美元增加至二零一八財年14.0百萬美元。有關經調整EBITDA的計算，見「財務資料—非國際財務報告準則計量指標：經調整純利及經調整EBITDA」。我們的財務業績並非我們日後財務表現的指標。我們的增長取決於多項因素而定，包括但不限於市場趨勢及對我們的產品需求、我們與客戶的業務關係、我們業務策略的實施、我們經營行業的競爭格局，以及全球經濟狀況。歷史數據或過往業績不應作為我們未來表現的指標。我們無法向閣下保證，我們能於短期內維持增長。閣下不應依賴我們的歷史業績以預測我們股份的未來表現。

### 與行業有關的風險

我們經營的行業競爭激烈，而我們將繼續面對來自現有或新競爭對手的挑戰

我們經營的行業競爭激烈，而我們的市場地位很大程度取決於我們在市場中與其他家居控制解決方案供應商競爭的能力。競爭或會影響我們產品的銷售額及價格，

## 風險因素

繼而將影響我們業務的盈利能力。根據弗若斯特沙利文報告，於二零一八年，世界各地的家居控制解決方案行業有超過200家供應商。儘管於該等市場競爭者中，按收入計，我們憑藉9.6%的市場份額在二零一八年排行第二，惟倘我們未能維持我們所提供解決方案及產品的競爭力，則我們所面對來自全球各地現有及新同行的挑戰可能會不斷增加。

來自現有及新經營者的競爭或會對我們的產品價格構成壓力，導致我們的盈利能力進一步下降。我們的成功取決於我們在為客戶提供完美無縫解決方案的能力、產品質量、交付速度、客戶服務、定價、品牌知名度及技術開發的專業知識方面能否與競爭對手有效競爭。我們無法向閣下保證我們將於未來的競爭持續取勝，倘我們無法取得成功，我們的市場份額、經營利潤及市場認受性或會有所下降，並可能對我們的業務、財務狀況及前景造成重大不利影響。

**我們目標地區市場上對電視廣播及串流設備的需求出現任何變動或任何MSO市場的訂購減少，均可能對我們的業務、財務狀況及前景造成重大不利影響**

於往績記錄期間，來自MSO市場的客戶收入分別佔總收入的96.2%、85.5%、72.2%及69.3%。根據弗若斯特沙利文，全球及北美洲MSO市場的市場規模因競爭加劇及用戶喜好改變導致訂購費用下跌，收入分別由二零一三年的1,856億美元及1,024億美元減少至二零一八年的1,748億美元及884億美元。我們無法向閣下保證北美洲MSO市場以收入計的市場規模縮小可由我們其他目標地區市場的收入增加填補，而在此情況下，我們的業務、財務狀況或文件將不會受到重大不利影響。

### 與於不同國家經營業務有關的風險

**我們或會因遵守不同司法權區規管我們業務的各項法律及法規而產生龐大成本**

我們的總部設於新加坡，並於美國、比利時、中國及巴西經營附屬公司。該等司法權區的法律及法規規管不同部分業務，例如產品安全、工作場所安全、僱傭、運輸及銷售。有關就我們主要地區市場業務屬重大的相關法律及法規的進一步資料，見本文件「監管概覽」。因此，我們於該等司法權區的業務須承受若干固有風險，包括：(i)面對當地經濟、政治及勞工狀況；(ii)法律、法規、貿易、貨幣或財政政策的變動；(iii)執行協議、收回應收款項及保護資產的難度；(iv)匯回盈利的限制，包括附屬公司匯款及其他付款的預扣稅及其他稅項；(v)投資限制或規定；以及(vi)暴力事件及內亂。

## 風險因素

此外，鑒於該等法律及法規的複雜程度及持續修訂，我們遵守該等法律及法規可能涉及大量財務及其他資源，並可能窒礙業務擴展。我們無法向閣下保證，任何新訂政府法律、法規及政策或該等法律、法規及政策的變動均不會對我們的業務及財務業績造成不利影響。未能遵守任何該等法律及法規可能會令我們受到各種處罰，包括罰款或暫停我們的業務，而我們的業務及財務狀況可能受到重大不利影響。

再者，於我們經營業務或銷售產品所在的司法權區當局頒佈或公佈的任何新出口管制條例、經濟制裁、禁運或其他形式的貿易限制，可能會導致重大經濟挑戰，並造成我們的產品於該等地區市場的需求大幅減少，或會對我們的業務、財務狀況及前景造成重大不利影響。

**我們於多個司法權區面對複雜的稅制。審計、調查及稅務程序可能對我們的業務及財務狀況產生重大不利影響**

我們須繳納多個司法權區的所得稅及非所得稅。所得稅會計處理通常涉及複雜的問題，故我們在釐定全球所得稅及其他稅務負債撥備時須作出判斷。此外，預扣稅、增值稅、商品及服務稅、銷售稅及其他非所得稅的應用方式並非一直明確，我們可能需要就該等稅項進行稅務審計。我們認為，我們的稅務狀況屬合理，我們的稅收儲備足以彌補任何潛在責任。然而，若干司法權區的稅務機關可能不同意我們的狀況，包括相應開支及收入的稅收待遇。倘任何該等稅務機關成功質疑我們的狀況，我們可能須承擔額外所得稅及罰款以及有關由此設立任何儲備差額的相關利息，並可能對我們的財務狀況及未來現金流量造成重大影響。

**與於中國經營業務有關的風險**

**我們並無全面遵守中國社會保險及住房公積金的法規**

根據中國法律及法規，我們須就僱員福利提供社會保險及作出住房公積金供款。於往績記錄期間及直至最後可行日期，蘇州歐清電子並無自行就相關社會保險及住房公積金為若干僱員供款，惟其授權第三方就相關社會保險及住房公積金供款。蘇州歐清電子的電子並無僱用任何僱員，因此並無完成社會保險及住房公積金的登記手續。我們無法向閣下保證，我們將毋須繳付因有關不合規事件或被勒令糾正有關不合規事件而被中國相關部門施加的額外供款、滯納金、罰款及／或罰金。有關不合規事件的詳情，見本文件「業務－我們的僱員」。

## 風險因素

自二零一九年一月一日起，中國稅務機關負責收取社會保險供款。該變動的影響未能肯定。我們無法向閣下保證，我們須支付的社會保險供款金額將不會增加，或我們將不會支付任何推定差額或須繳交任何罰款或罰金，任何罰款或罰金可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

### 中國經濟、政治及社會環境以及政府政策可能會影響我們的業務

我們部分業務及營運位於中國。故此，我們的業務、財務狀況及前景或會受到中國經濟、政治及社會環境以及政府政策的影響。

儘管中國經濟於過往十年顯著增長，惟有關增長並非平均分佈於各地區及經濟體內的不同界別。透過實施行業政策及其他諸如外匯、稅項及外商投資管制等經濟措施，中國政府對中國經濟的發展施加直接及間接重大影響。中國政府進行的經濟改革大多沒有先例可依，或屬試驗性質，並預期隨時間修訂及改善。其他政治、經濟及社會因素亦可能導致進一步調整改革措施。該修訂及調整過程或會對我們的業務及財務狀況造成重大不利影響。經濟、政治及社會狀況以及中國法律的政府政策、法規及政策的任何不利變動或會對中國整體經濟發展造成重大不利影響。我們無法向閣下保證，我們在中國的過往經濟及市況將可延續，或我們將能夠持續增長。

### 政府對貨幣兌換的管制可能會影響我們的業務及限制我們從中國有效動用資金及提取溢利的能力

本集團極小部分收入源自中國附屬公司的股息付款。中國政府對人民幣與外幣的可兌換性實施管制，亦在若干情況下管制匯出中國的貨幣。可動用外幣的短缺或會限制中國附屬公司匯出充足外幣以向我們派付股息或支付其他款項的能力，或以其他方式履行彼等的外幣計值責任的能力。

根據現行的中國外匯法規，往來賬項目(包括溢利分派、利息付款及與貿易有關的交易支出款項)可按照若干程序規定以外幣支付，而毋須獲國家外匯管理局事先批准。然而，倘將人民幣兌換成外幣並匯出中國以用於支付資本開支，例如償還以外幣計值的貸款，則須獲得國家外匯管理局或其地方分局的批准。中國政府亦可於日後酌情限制往來賬交易使用外幣。

## 風險因素

### 有關中國法律制度的不確定因素或會對我們造成重大不利影響

中國法律制度基於成文法制訂，過往的法院裁決僅可用作參考。法律或法規，尤其是地方法律法規的應用可能並無事先向公眾作出足夠通知或公佈的情況下頒佈。中國法律制度部分基於政府政策及內部規則(其中部分並未及時予以公佈或完全不予以公佈)，可能具有追溯效力。故此，我們或會在違反該等政策及規則後一段時間方意識到違規情況。新法律、規則及法規的詮釋及應用或會存在不確定因素。

用以規管我們部分營運的若干中國法律的詮釋及執行存在不確定因素，會限制我們應享有的法律保障。此外，我們無法預計中國未來法律方面發展的影響，包括頒佈新法律、改動現有法律或其詮釋或執行，或以國家法律預先豁免地方法規。因此，我們無法向閣下保證我們將於未來享有同等程度的法律保障，或該等新法律法規將不會影響我們的營運而對我們的財務狀況及業績造成不利影響。

可能難以就訴諸中國境外法院的糾紛向我們或居於中國的管理層送達法律程序文件或對其執行來自非中國法庭的判決

本公司根據開曼群島法律註冊，惟我們的部分營運及資產均位於中國。投資者可能難以或未能向我們或於中國的該等人士送達法律程序文件。此外，中國並無就相互認可以及執行司法訴訟及裁決與大部分其他司法權區訂立條約。故此，要在中國認可及執行非中國法院就任何不受具約束力的仲裁條文約束的事宜作出的判決，可能屬困難或甚至不可能。此外，我們於中國法律及法規項下享有的法律保障可能有限。

### 與[編纂]有關的風險

我們的股份在過往並無[編纂]，且其流通性及市價可能會波動

在[編纂]前，我們的股份並無[編纂]。首次[編纂]由我們與[編纂](為其本身及代表[編纂])磋商後釐定，而[編纂]可能遠遠有別於[編纂]後股份的市價。我們已向聯交所申請批准[編纂][編纂]及買賣。然而，無法保證[編纂]將會形成交投活躍且流通的股份交易市場，或情況將於[編纂]後持續，或我們的股份[編纂]將不會在[編纂]後下跌。此外，我們股份的價格及交投量可能會有波動。可能影響股份買賣成交量及價格的因素包括下列各項：

- 我們的收入及經營業績的實際或估計變動；

## 風險因素

- 我們或競爭對手新產品的公佈；
- 我們或競爭對手有關招聘或流失主要員工的新聞；
- 行業競爭發展、收購或策略性聯盟的公佈；
- 盈利估計變動或財經分析師的推薦建議；
- 潛在訴訟或監管調查；
- 整體市場狀況或其他影響我們或行業的發展；
- 其他公司、其他行業及其他事項的營運及股價表現或非我們所能控制的因素；及
- 解除[編纂]或發行在外股份的其他轉讓限制或出售或預期出售我們或其他股東的額外股份。

### 控股股東可能對我們的營運施加重大影響力，且未必以公眾股東的最佳利益行事

緊隨資本化發行及[編纂]完成後，控股股東將直接或間接持有我們已發行股份總數的[編纂]（未計及[編纂]獲行使後可予發行或已出售的股份）。鑒於彼等於本公司的持股份額，其將可對須經股東批准的一切事宜行使重大影響力，包括推選董事及批准重大公司交易。彼等亦將就須經大多數票通過的任何股東行動或批准擁有否決權，惟相關規則或細則條文規定彼等須放棄投票除外。所有權集中亦可能引致延遲、妨礙或阻礙有利於股東的本集團控制權變動。控股股東的利益未必經常與本公司或其他股東的最佳利益一致。倘控股股東的利益與本公司或其他股東的利益出現衝突，或倘控股股東選擇促使業務追求與本公司或其他股東利益有衝突的策略目標，可能因此會對本公司或其他股東不利。

### 我們日後的發展可能需要額外資金

我們日後可能會獲取擴展業務的良機。在該等情況下，於[編纂]後再次發行證券可能屬必要，以籌集所需資金把握該等發展機遇。倘額外資金通過將來於[編纂]後向新及／或現有股東發行新股本證券籌集，該等新股份的定價可能會較當時市價[編纂]。倘現有股東未[編纂]機會參與，則彼等於本公司的持股權益將無可避免地攤薄。此外，

## 風險因素

未能動用額外資金產生預期盈利或會對我們的財務業績造成不利影響，繼而對股份市價造成壓力。即使額外資金通過債務融資籌集，除增加利息開支及提高負債比率外，任何額外債務融資亦可能會包括有關股息、未來集資活動以及其他財務及營運事宜的限制性契諾。

### 根據二零一五年認股權計劃發行新股份將會有攤薄影響及可能影響我們的盈利能力

二零一五年認股權計劃於二零一五年五月一日開始，而董事會根據二零一五年認股權計劃授予主認股權承授人可購買[編纂]股份(按[編纂]作出調整)的主認股權。此外，根據二零一五年認股權計劃，其項下可能發行的股份最多數目須不多於本公司當時尚未行使股份的10%。假設二零一五年認股權計劃項下的所有購股權於[編纂]完成後已獲悉數行使，但不計及根據[編纂]獲行使時可能配發及發行的任何股份，此將會對(i)股東的股權有[編纂]的攤薄影響；及(ii)對[編纂]有[編纂]攤薄影響。有關詳情，見本文件附錄四「法定及一般資料—D.二零一五年認股權計劃」。

### 我們的現有股東有意出售股份可能會對[編纂]造成重大不利影響

現有股東於[編纂]後在公開市場出售大量股份，可能不時會對當前股份市價造成重大不利影響。由於轉售的合約及監管限制，僅有少量目前可予發行的股份將於緊隨[編纂]後可供出售。有關進一步資料，請參閱本文件「[編纂]」。然而，當該等限制失效後或倘其遭豁免或違反，大量出售股份或該等阻礙銷售的看法可能會對我們股份的市價及我們於日後籌集股本資金的能力造成重大不利影響。

### 我們可能無法於日後宣派或分派任何股息

有關宣派任何股息的任何決定須獲董事會建議及股東批准。派付任何股息的任何決定將於考慮經營業績、財務狀況等因素及其他視為相關的因素後作出。根據開曼群島法律，本公司可以溢利或股份溢價賬的進賬款額派付股息，前提為此舉不會導致本公司無法償還日常業務中到期的債項。有關進一步詳情，見本文件「財務資料—股息政策」。本公司過往派付的股息金額並非我們未來表現或我們未來可能派付的股息金額的指標。我們不能向閣下保證我們將能夠於日後宣派或分派任何股息。

## 風險因素

由於我們為一間開曼群島公司，閣下的權利可能難以獲得保障，而開曼群島法律下對少數股東的保障可能有別於香港或若干其他司法權區的法律下的保障

我們為一間開曼群島公司，而其公司事務受到開曼公司法及其他開曼群島法律規管。與保障少數股東利益有關的開曼群島法律有別於香港或其他司法權區的現行成文法及判例。該等差異可能表示其對少數股東的補償或會與彼等根據香港或其他司法權區法律所得的補償有所不同。有關進一步資料，請參閱本文件附錄三「本公司組織章程及開曼群島公司法概要」。

### 本文件所載前瞻性陳述受各項風險及不確定因素影響

本文件載有若干「前瞻性」陳述，並使用「旨在」、「估計」、「預料」、「相信」、「繼續」、「可能」、「預測」、「擬」、「可能會」、「可能」、「計劃」、「考慮」、「有意」、「建議」、「尋求」、「應當」、「應該」、「將會」或「會」等前瞻性詞彙或類似表達或其相反意思。該等陳述包括(其中包括)關於我們增長策略以及有關我們日後營運、流動資金及資本資源的預期的討論。

我們[編纂]的買家務請注意，依賴任何前瞻性陳述均涉及風險及不確定因素，而任何或全部該等假設或會被證實為不準確，因而令基於該等假設的前瞻性陳述可能被證實為不準確。就此而言的不確定因素包括於上文所討論的該等已識別風險因素。鑒於該等及其他不確定因素，將前瞻性陳述載入本文件不應視為我們將可達致計劃及目標的聲明或保證，且該等前瞻性陳述應按照多個重要因素(包括本節所載列者)予以考慮。除根據上市規則或其他聯交所規定的持續披露責任外，我們無意更新該等前瞻性陳述。投資者不應過分依賴該等前瞻性陳述。請參閱本文件「前瞻性陳述」。

### 我們無法向閣下保證本文件所載若干事實及統計數字的準確性

本文件所載若干事實及統計數字來自公認可靠的各種政府官方及其他刊物。我們相信該等資料的來源為該等資料的合適來源，且已審慎摘錄及轉載該等資料。我們並無理由相信該等資料屬虛假或於任何重大方面存在誤導成分，或遭遺漏任何事實致使該等資料虛假或在任何重大方面存在誤導成分。該等資料未經獨家保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]任何一方或彼等各自的任何董事、高級職員、顧問或代表或任何參與[編纂]的其他人士獨立核實(就「行業概覽」一節而言，不包括弗若斯特沙利文)，亦無就其準確性發表任何聲明。由於資料收集方式可能存在缺陷或無效，或已刊發資

## 風險因素

料與市場慣例存在差異，本文件內的事實及統計數字可能不準確或無法與其他經濟體編製的事實及統計數字比較。此外，我們無法向閣下保證有關資料的載述或編製基準或準確程度(視情況而定)與其他司法權區相同。故此，閣下不應過分依賴本文件所載的該等事實及統計數字。

**我們鄭重提醒閣下須閱讀本文件全文，並切勿依賴報刊文章或其他媒體所載有關我們及[編纂]的任何資料**

我們鄭重提醒投資者切勿過分依賴報刊文章或其他媒體所載有關我們及[編纂]的任何資料。於刊發本文件前，可能會有報刊或媒體報道有關[編纂]或我們而並無在本文件刊載的若干資料。我們並無授權在任何報刊或媒體披露該等資料。我們不會對任何有關報刊或媒體報道或任何該等資料的準確性或完整性承擔任何責任。我們不會對任何該等資料或刊物的合適性、準確性、完整性或可靠性作出聲明。倘本文件以外的刊物出現的任何有關資料與本文件所載者不符或相悖，我們概不就此承擔任何責任。因此，有意投資者在作出其投資決定時僅應基於本文件所載資料而不應依賴任何其他資料。